[上接P5-8]▶▶▶

产业集聚区的金融创新与资本运作

——美国花旗银行总部财务运营副总裁尚楠

非常感谢我们这次组织者、组委会以及我的家乡，给我这一次机会与大家共同分享我对经济发展方面的一些感受，我在美国差不多快20年时间，主要住在华盛顿附近，对我们家乡每年基本上是回来一到两趟，但是对我们河南省的经济发展，我了解得不是太透。

但是刚才我们有三位嘉宾，已经对我们地方经济的发展，讲得很清楚，我深受感动，也非常激动。

我想利用很短暂的时间分享一下我在国外，主要是在美国的华盛顿地区，他们经济发展和聚集状况。另外一个，我想根据我个人感受，对我们河南省产业发展以及金融发展方面，就个人的看法，与大家一起分享。

产业聚集区刚才我们已经听到专家讲，是资本与人才、科技与技术、成本与效益，风险和机会的聚集。

我主要讲一下从巴尔基莫(音)一直到弗吉尼亚几个区，巴尔基莫从北到南，走95号公路的话，将近一个半小时，从北到南一个半小时，从东到西将近一个半小时开车的时间，整个马里兰州和DC和弗吉尼亚这三个独立行政区，人口一共将近1300多万，不到1400万。巴尔基莫和华盛顿DC这个大的经济区，人口占了将近900万，所以基本上经济的发展，就在这个范围内，它的集聚主要是集聚在什么地方？

第一，巴尔基莫695环城公路的内外集聚；第二，295从巴尔基莫到华盛顿DC，美国首都一条直线高速两边的产业聚集；第三，华盛顿DC495环城地带产业集聚；第四，再往北，弗吉尼亚从美国的五角大楼，美国的军方总部五角大楼，往南延伸的一个产业集聚。

简单给大家分享一下美国，不是太清楚，但是就是给大家一个概念，产业的集聚，它是有条件的，当然这个条件，美国是一个资本主义、自由资本的发展一个特征。资本的属性是一样的，无论是在世界任何一个地方，资本的属性一个是风险控制，一个是回报。

最重要我想谈一下我们专业方面的东西，就是产业的聚集和资本运作之间的事情，产业聚集具体还是要到企业，这个单元就是企业，这个企业的发展靠的是什么？企业发展一开始，可能靠的是我们自己的家底，我们自己各方面的能力，或者是我们靠引资，到处去请人家来，那么我觉得我们河南如果是我们自己发展的话，我们的资金怎么运作？我们河南目前所需要什么？

河南实体经济的发展需要的是什么？需要建立多层次的、多方位的金融产业，河南的金融产业系统目前来讲，还没有完全建立起来，比如说我们河南需要一个，我想在未来的很短时间内，应该是发展一个综合性的银行。

再一个，我觉得我们应该建立河南省自己的商业化的商业信用价值体系，这个就是我们企业需要什么？我们企业发展需要钱，怎么样去拿到这个钱？不仅仅说是你有房子，你有地，你有资产，可以抵押贷款，我这个银行，我看的不是你这些东西，基本上当然是一个因素，但是我看的是什么？我看的是你产品的发展前景，你公司本身的细化管理情况，以及对风险的一些控制，就是我给你投资，我不是投资你的钱，我是投资你的将来。

我觉得在我们河南产业聚集方面，在战略方面，应该看的是全国，当然我们国家看亚太，我们国家怎么发展，看得是亚太地区，我们把亚太地区搞定，我们国家就发展，我们河南看整个国家，我们国家需要什么东西，我们河南在这个国家占一个什么样的战略角度，我们就通过这儿，很多东西你想进来，我们都不需要，所以这样来看，我们很多还没有发展，所以产业聚集，给我们大家，包括我在内有很多机会，也有很多机遇，但也有很多风险，这个风险是可以看得见的。

产业集聚与城市支撑

——河南大学经济学院名誉院长、中原改革发展研究院院长耿明斋

各位好，很高兴有机会参加本次论坛，并且有一个和各位进行交流的机会，今天要给大家讨论的题目是《产业集聚与城市支撑》，在题目下面我想谈三个层面的问题。

产业集聚为什么需要城市支撑？我们知道从人类社会经济发展进程来看，它的第一个阶段是传统社会，第二个阶段是现代社会，传统社会的主要经济活动是农业，现代社会主要经济活动是工业，以及由工业所派生出来的第三产业。

工业企业的发展在空间上，它一定表现为聚集的状态，因为一个企业的独立存在，也需要水、电、气、暖等这样一些基础设施，当你一个企业要分担它的全部的基础设施建设成本的时候，那它的成本一定是高的，它的效益一定是低的，它的竞争能力也一定是弱的。

所以企业为了提升它的竞争力，提升它的效率，它一定是追求低成本，尤其是追求公共基础设施和公共服务体系投入的低成本，而这个低成本，只有在众多的企业在一个空间上聚集的时候，来共享同一种公共基础设施和公共服务体系的时候，每一个企业，每一个单独的产品，它所分担的公共基础设施和公共服务体系的成本，才最低，因此，基于效率的考虑，那工业企业的发展，工业产业的发展，一定是呈现在产业上、空间上聚集的状态。

产业聚集的结果会带来人的聚集，人的聚集会带来对一系列城市功能的需求，比如说对住房的需求，对商业经济设施的需求，对各种文化、教育、医疗等等这些人的生存所需要的各种服务体系的这种聚集。而这些东西，它就是城市功能的一个有机的构成部分。

因此，我们说现代社会的一个基本的格局和逻辑，就是说，产业的聚集发展，这个导致城市的形成。反过来城市的形成，城市功能的完善本身，又对产业的发展和成长提供了重要的支撑。

我们可以想象，在一个产业聚集、产业工人聚集、企业家聚集的地方，它不能没有住房，没有教育，没有医疗等等，没有文化设施，正是由于这些要素的聚集，为这个产业的成长提供了良好的制度环境、产业环境，使得这个产业能够在城市这样一个平台上，有更高的效率，有更强的竞争力。

有一个现象，大家应该都能够明白，普天之下没有例外，凡是产业聚集比较强大的地方，一定是有强大的城市来支撑，就中国来说，我们讲三大经济发展发动机，长三角、珠三角、京津冀，而每一个强大的产业聚集区，它一定都有一个以强大的龙头城市带动了这么一个现代化的城镇体系来支撑。

我们知道，中国的工业化进程，是首先由珠三角来启动和推动的，但是长三角之所以能够后来居上，是因为可能有其他的很多因素，但一个重要的因素，是因为长三角有上海这样一个世界级的、发达的、体量足够大、功能足够强、影响力足够强、辐射力足够强这样一个城市的载体，支撑了整个长三角地区产业发展，上世纪90年代初我到长三角地区调研的时候，它们都提到星期日工程师现象，来自哪里？来自上海这样的大都市，人才的支撑。

所以，强大的城市对产业的支撑是多方面的，一个非常重要的方面，是人才的支撑，我们知道高端科研机构，高水平的大学，在中国这个环境下，它一定是在大城市聚集的，而凡是高端科研机构和高水平大学聚集密度高的地方，也是人才聚集密度最高、质量最高的地方。而这些人才它满足了当地产业发展对人才的这样一个强大的需求。我们现在讲企业的竞争，归根到底是人才的竞争，是企业家的竞争，就一个区域经济的发展来讲，归根到底也是这个区域之间，人才总量和人才素质水平的竞争。所以从这个意义上来讲，对于一个地区来讲，具有强大功能的中心城市和现代化的城镇体系，对产业的吸纳、吸引和聚集作用，它是别的因素所没有办法替代的。

就中原经济区发展来讲，我觉得它更需要完善的城市功能和现代化的城市体系来支撑，中原经济区的产业聚集发展，更需要现代完善的城市功能和现代的城镇体系的支撑。

创新经营机制 推动产业集群是可持续发展的真正动力

——圣光投资集团董事长周运杰

圣光投资集团成立于2007年9月，其前身是圣光医药用品有限公司，始建于1993年，2000年10月份承包，2004年实现改制，经过不断地创新发展，经济效益和社会效益同步增长，在河南省医疗卫生事业中形成了产业结构合理，产品规格丰富，市场渠道完善，经济效益快速增长的集团化企业，截至2012年，集团产值总额突破107亿元，利税5.3亿元，安排劳动就业21053人。

目前，相关企业有圣光医用制品有限公司、圣光集团医药物流有限公司、河南圣光集团中药材种植有限公司、河南圣光集团三恩药业有限公司等45家分子公司，经营范围涉及医用制品医疗器材、医疗耗材、医疗保健、医疗物流、医疗连锁、中药制药、药材种植深加工等多个领域，是集研发、种植、生产、批发、零售为一体的产业化企业。13年的发展，圣光在行业中的发展模式，以体制机制、品牌渠道、资源整合、不断创新的经营理念，形成独具特色的成长优势。

圣光的快速发展离不开企业文化的熏陶，十年企业靠管理，百年企业靠文化。

这是我们圣光三十八字箴言：先做人后做事，我真诚地把我所有的资源奉献给需要的人，我们的成长当都当不住别人的帮助。我们的用人标准：用有孝心的人，有爱心的人，有诚信的人，有责任心的人，有事业心的人，有自信心的人。

今年3月22日，圣光员工生活园区正式开工建设，员工享受建设成本价，水电费定额补助及物业全免等福利，以最大的幅度让利与员工，让每一位员工都能分享圣光成长的硕果。

实施郏县家头三个村新农村建设搬迁安置项目，2017年将三个村6143人搬迁安置入县城新社区，并对原来村庄建设用地进行复耕利用，真正推动落实“十八大精神”让农民走进城市，让农民变成工人，实现农业工业化、现代化、标准化的发展战略。

产业聚集就是城市的聚集、人口的聚集、人才的聚集、产品的聚集，中国老龄化快速增长，圣光充分利用医疗卫生事业发展优势，以“大爱”精神关爱社会老人，初步选址在平顶山郏县汝河沿岸，借助郏县城镇建设发展的趋势，利用汝河两岸优美的自然环境，计划建设5000张床位的高品质敬老院，主要服务于孤寡老人，公司高管父母、优秀合作伙伴父母免费入住敬老院，由圣光员工进行照顾，真正做到视老人为家人，弘扬圣光孝道文化，以爱心回报社会。真正实现圣光百年，百年圣光，我们必须把孝道文化做好。

在集团高管的考核机制方面，取消传统的年度薪酬考核体系，以项目投资收益作为高管薪酬价值的回报，给高管及专业人士一个全新的价值标杆，机制的创新，自然提高管理者的责任心、忠诚度、凝聚力，成为圣光人才战略的新举措。

圣光投资集团坚持按照“商业开路、工业立足、共商联动、协调发展”的发展思路，在医药商业领域以圣光集团医药物流有限公司为运作主体，创造性地实施圣光医药战略联盟发展模式，在联盟合作的运营中，经过股份制改造，组建了开封康德、南阳宛都、南阳社旗、郑州官渡、信阳潢川、驻马店平輿等控股子公司，形成在商业领域的支柱产业。

两大核心产业集群发展，遥相呼应，商业市场与渠道的拓展，拉动工业产品与产能的提升，工业产品的不断丰富，又推动了商业市场的进一步繁荣，形成了圣光独具特色的工商联动，协调发展的圣光组合拳模式。走出了一条既切合产业集聚区战略，又适合我们产业群体特色的成长道路。

圣光医药战略联盟是以圣光医药物流有限公司为核心，联合全省108个县市的医药流动单位共同参与，采取统一采购、统一价格、统一配送、统一结算的一个自愿组合、抱团取暖、资源共享，共同发展的医药商业流通联盟组织。联盟宗旨是合作、创新、和谐、共赢。通过战略联盟塑造统一的对外形象，提升各市县医药商业管理水平、资金偿付能力、仓储运输能力、客户维护能力。建立先进的信息化、自动化系统，最大限度优化运营效率，降低管理成本，实现规范化标准化管理，完全达到下游人力、网络、渠道等资源和上游医药工业产品资源的全面整合。

2010年集团公司经过充分论证，转变经营理念，决定以圣光医用制品有限公司为龙头，实施圣光医疗器械孵园发展模式，圣光孵化园是以圣光医用制品有限公司为核心，以圣光商标为品牌产品，产品结合医疗器械、医用耗材、医疗保健、微创介入类、电子器材等系列产品研发、生产、营销等综合孵化基地，采取以商招商方式，逐步形成圣光独资、内部合作、对外合资、外来投资、内外结合等投资经营方式相结合圣光医疗器械孵化园。

圣光孵化园通过多渠道合作全方位发展，拉长产业链丰富产品资源，完善产业体系，特别是针对我们产品的上下游关联企业，实行厂房免费使用的特殊优惠政策。使郏县迅速成为全国乃至全球产业系列产品的高科技研发、生产、销售的综合中心基地。

我们在2012年突破了百亿大关，我们的班子成员信心百倍，又通过我们不断创新，探索出圣光的“八五一五”战略工程。我们计划2013年到2020年，8年时间，完成5个产业集聚区的建设，每个产业集聚区招商投资200亿，总投资1000亿，实现产值5000亿战略目标。

2012年8月，圣光模式“破解产业集聚区发展难题”入编中原经济区论坛，作为河南省实施中原经济区发展战略的创新成果上报国务院。

转型升级 增强产业集聚区可持续发展竞争力

——河南省漯河市召陵区产业集聚区发展经验分享

漯河市召陵区代表发言

让我们在这里向大家展示一个中国最年轻县级行政区、漯河市召陵区，我相信今天融入这个论坛后，我们必将吸取各方面的经验，然后我们会结合我区的实际情况，经过我们的努力，在以后开出满坛成果、成功之花。

为了让利于广大客商，我们召陵区制定很多优惠政策，外来投资者兴办的固定资产投资额，在1000万元以上生产经营性企业（这里不含房地产开发），包括投资企业，从生产经营之日起的前三年，企业所得税地方财政收益部分全部奖励企业，用于支持企业的发展。第四年至第八年，按所得税、地方收益部分的50%奖励给企业。新办外来投资企业，自投产之日起，三年内除水资源、排污费、污水处理费，以及代国家、省、市收取的行政事业性收费外，免收其他地方行政事业性收费。以后均按国家、省、市明确规定的低限征收。

我们本着“吃亏就是解放思想，让利就是转变观念”的服务理念，对国内外投资召陵的各类项目实行区级领导带头负责制，推行首位制、服务承诺制、限时办结制，对入住企业实行保姆式服务，时刻做到诚信招商、诚信帮商、诚信富商，为客商服务，对客商负责，让客商满意。

中国有一句话，叫“说得好，唱得好”，不如大家到现场走一走，让我们的事实来说话。我们希望大家，无论是百忙之中也好，还是利用专门的机会也好，到我们美丽的召陵区看一看。

召陵区是一方正在开发的热土，投资召陵，商机无限；投资召陵，财富无限，热情好客的召陵人民热切企盼着国内外识之士到召陵投资兴业，共谋发展，热切期望更多的境外客商相聚在中原，创业在召陵，共同携手，共赢发展，共创美好的明天。

金融支持产业集聚区发展的几点思考

——河南财经政法大学正院级调研员、教授李鸿昌

参加今天的会议，确实让我学到了不少的东西，尤其是听了一些产业园区的领导和企业家的发言，收获很大，而且很受感动。今天，我想就产业集聚区的金融支持问题，谈一点我个人的看法，以及金融支持产业集聚区发展的几点思考。

第一点思考，我认为我们应该深刻理解“克强经济学”的精神实质，在网上，克强经济学已经提得很响亮了，当然不是中国人提的，是外国人总结的。实际上我们可以感受到的，克强经济学的实质上有三点应该引起我们的高度重视。

1、不刺激。就是说不像过去，不行了，我们才以政策刺激经济的发展。当经济过热的时候，我们限制经济的发展。现在克强经济学的实质上第一条就是不刺激，换句话说，政府不出台刺激或者限制政策，让经济平衡地按市场规律办事。

2、去杠杆，它与不刺激相联系。我们讲到杠杆了，都与金融、贷款密切相关的，也就是说银行我们不能靠信贷的扩张来去刺激经济，这跟前面是一致的，去杠杆化。特别是最近这一次钱荒，我们的股市暴跌，都说要救市，没有，没有管，就反映了这种不刺激、去杠杆的想法。

3、调结构。最终要对我们的国民经济结构进行调整，其实已经喊了多少年了，但是这一点对于我们的产业集聚区的发展，非常重要，刚才都讲了，产业经济区不要同质化，这个讲了很多，大家想想，那么产业集聚区应该各有特色，不同质化嘛，讲到这个问题了。

只有产业集聚区有自己的特点，有自己的发展空间，有自己独特发展方向，那么这个产业集聚区才能真正发展起来。而且只有这样的产业集聚区，才能真正得到金融的鼎立支持。不然就没有发展前景，或者说你判断资金流是难以还款的，金融也不会支持的。

第二，我觉得银行等金融服务机构要转变观念，大力支持实体经济的发展，在发展中国家，金融应该大力支持实体经济的发展，因此说银行等金融机构应该大力支持实体经济的发展，支持产业经济区的发展。

产业集聚区当然都是实体经济在发展了，它是非常需要银行等金融机构的支持的，没有银行等金融机构的支持，我们不能说产业集聚区就一点不发展了，但是我起码可以说，它发展的不够快，就算讲赚钱，仅仅是用自己的钱赚钱，赚得比较慢。

第三个问题，要加快民间资本进入银行业的改革步伐，不要再为民营资本开办银行设置限制条件，咱们前一段说，让民营经济进入这种办银行的金融业去，都提一个先决条件，必须有一家银行，原有的一家银行，不管是地方银行也好，国家银行也好，先至少控股15%，然后其他民营资本才能进去办银行，弄得民营资本哭笑不得，现在看来这个口子要开了，我觉得要抓住这个机遇，民营资本要办银行，当然民营资本一开始办的银行都是小银行，特别是与国有大银行相比，只有这些小银行，才会支持产业集聚区的发展，因为在产业集聚区中，一开始发展的企业多为中小企业，这个中小企业往往是大银行顾不到、看不上的，恰恰是我们这种民营的，对它进行支持，比较对口，这恐怕是我们民营资本下一步重要的发展方向。

它也能够与国有大银行配合起来，弥补国有大银行在金融支持方面的不足，这从长远看，民营银行开办起来之后，会对我们的产业集聚区的发展，是一个强有力的支持。

第四个问题，要推进资本市场的改革，我们的资本市场两条腿，一个是间接投资，银行贷款等，再一个就是直接投资，就是从资本市场拿钱。

产业集聚区应避免招商政策千篇一律

——中加教育集团国际工商学院教授、投资咨询专家杨忠诚

我对产业聚集区的发展现状及其所面临的几个问题，有一些看法，提出来供大家参考。

我们现在看到河南省大概是180个产业集聚区，这么多的产业集聚区在做的时候，有的做得很好，有的做得不好，那么做得好与不好，用一个什么样的概念来形容？有点像我们做BT工程付款模式，叫3331：

第一个3，就是30%左右的产业集聚区做得特别好，那么这一部分产业集聚区做得好，主要是因为它依靠传统的产业，或者原有集聚区，或者原有开发区的基础上，经过这几年的政策扶持，大力发展，这是30%做得特别好的。

第二个3，在整个河南省所规划的产业集聚区当中，完全建成的产业集聚区，不超过30%，也就是说大部分产业集聚区并没有完全建成。

第三个3，最有意思，我们说超过60%以上的产业集聚区，它的招商也就是说它的商家入驻，不超过30%的量。这就带来一个很基本的问题，当一个产业集聚区的产能只能发挥出30%的情况下，从成本的角度看，这个产业集聚区是亏损的。那么你既然是亏损的，你只有一个办法，就是加大招商力度，那么怎么加大招商力度？于是就出现这样一个问题，即我们所能够看到的产业集聚区的招商政策在95%以上部分是雷同的。

第四最后一个1，就是我们只能看到统一的千篇一律的招商政策。每个产业集聚区拿出的招商政策都会提到，投资多少以上，可以一事一议，各种说法都有，但是都是一个意思。

这就是在我看来产业集聚区目前面临的现状。这个问题我们要去考虑是什么原因？

我们必须搞清楚产业集聚区到底集聚的是什么？产业集聚区，在我们这个官方定义上来讲，主要集聚的就是生产要素，那么生产要素又代表着什么呢？做企业的人经常讲一个概念叫四流管理，人流、信息流、资金流、物流。与此相类似的，如果仔细去考虑的话，实质上来讲，产业集聚区所集聚的：第一，土地要素；第二，人力要素；第三，信息要素；第四，资本要素；第五，技术要素。

这其中，土地要素是不可增加的或者说是不可变的，其他要素则是可变的，产业集聚区的招商不能只局限于不可变的土地要素，而是要在可变性的要素上创造招商的优势。这就要求每一个产业集聚区根据不同的定位来做不同的招商政策的表述，以便于能够有最吸引人的地方，让人看了之后，就想来问你，来了解你的招商政策，而不再是千篇一律。

期待企业家们到老河口市循环经济产业园共襄盛举

——湖北省老河口市仙人渡镇党委书记、循环经济产业园党工委副书记、主任杨红才

非常高兴、也非常荣幸，能够来到河南，来到九州之中、文化之源的郑州参加此次盛会。

我来自湖北襄阳老河口市循环经济产业园，同是中部地区，更是友好近邻，首先由衷地感谢主办方，为我们提供一个难得的平台，使我们有幸近距离地聆听了各位专家大师的真知灼见，同时面对面学习交流了其他产业集聚区的优秀经验。

中国梦、中部梦、看河南、看湖北，应该是指日可待。谈起产业集聚区的建设，河南已经走在前面。不能说是分享，应该说是介绍，还是诚恳地邀请我们各位专家、各位企业家，对我们的发展给予指点和合作。

襄阳是湖北省第二大城市，历史文化名城，和河南的南阳接邻，被福布斯排行榜列为“中国内陆最适宜投资的城市”。

老河口市是襄阳的三区三县之一，处于汉江之滨，南水北调源头所在地，是一个非常宜居、宜商，非常精致的，很有活力的一个城市。我们循环经济产业园是襄阳的一个特色产业园，把我们园区一些特点和优势在这几篇要向各位专家、各位企业家做一个汇报，从八个方面来说。

第一，鲜明的发展定位。循环经济是国家非常鼓励支持的一个重点产业，我们在园区的建园之初，就瞄准这个产业，我们建园时间不长，通过三年的发展，我们园区去年的产值已经达到60亿，被国家商务部、财政部列为国家区域性大型再生资源综合利用基地之一。

第二，比较科学的园区规划。在建园之初，我们就把园区规划放在前列，首先请了专业机构，请了武汉循环经济研究院为我们做了产业发展规划，然后又请了湖北规划院，为我们做了园区的控制详细规划。

第三，突出的区位优势。具体有这样几个数字，我们位于汉江附近，美丽清澈的汉江水，水质非常优良，直接可以饮用。我们区域内拥有两条高速、三条铁路、一个老河口市机场，应该说区位交通是非常便捷。

第四，非常深厚的一定的产业基础。

第五，我们完善的配套服务。

第六，我们在规划的时候，不但有工业园区，还有新型社区，因为园区牵扯有10个村，大约260多户村民需要搬迁，搬迁这就是城镇化镇的一个探索，我们请北京同仁景观规划设计有限公司，规划了仙鹤新型社区，目前我们一期将有20万平米已经在建，今年12月交付使用，整个社区的规划，是1800亩，将来要入住2.8万人。

第七，我们比较优惠的招商政策和环境。

第八个，我们园区有巨大的合作空间。

能够邀请我们很多企业家前去投资发展，那么具体一些发展方向：

一、再生资源加工产业，固体废弃物再利用项目，比如说汽车拆解，我们老河口市是以赣十堰、襄阳、随州、武汉汽车工业走廊的中间地带，而且整个在这一块汽车产业都非常地发达，那么汽车拆解在目前我们所在的襄阳地区，包括周边地区我们所了解的，现在还没有。再比如说废弃电子利用，再生铜、再生铝、再生纤维，废旧轮胎回收利用等等这些项目，我们都欢迎入驻。这是第一块。

二、新能源产业，包括我们太阳能光伏，包括我们已经入驻的一个上行太阳能光伏，还有一个圣光太阳能，还有个民航地热空调，这是新能源的产业我们也欢迎入驻。

三、节能环保产业，包括节能的服务业、环保服务业，同时还有再制造产业，汽车发动机零部件再制造、工程机械再制造等等，这是工业领域。

我们欢迎各位企业家投资我们的园区建设、社区建设，期待各位企业家到我们老河口市循环经济产业园共襄盛举，共创未来！

承接产业转移 抢抓发展机遇

——河南省社科院城市经济所所长王建国

非常感谢论坛组委会给我提供一个发言的机会，我的题目是《承接产业转移 抢抓发展机遇》，下面就紧紧围绕这个题目讲点自己的看法。

面对今天大规模产业转移，国内外产业转移这么大一个背景，河南应该怎么办？应该怎么抓住机遇？怎么很好抓住机遇？在抓好抓住机遇前提下，实现更好地发展，更快地发展，更高层次地发展，我觉得这个才是关键。

就这些问题，我谈几点看法。

第一，在更高层次上提高河南产业集聚区，承接产业转移的能力。

河南产业集聚区的谋划和部署，应该从郭庆茂书记2008年底来河南担任省长的时候，就开始了。在这5年的发展过程中，产业集聚区取得巨大的成就，不仅在应对国际金融危机中发挥积极作用，而且应该已经成为河南转型发展、科学发展、加快发展这么一个平台和最大的亮点所在。

截至2012年底，河南省产业集聚区累积完成基础设施投资达到了3500亿元，产业集聚区的建成区面积达到了1589平方公里，道路总长度达到1.5万公里，标准厂房1.3万亿平方米，建立大量的博士后科研工作站、流动站有50多个，博士后研发基地40多个，建成了各种研发设计、各种培训、仓储物流、产业展示平台，接近350个。

应该说产业集聚区的成就是巨大的，对于河南经济未来的长远可持续发展支撑能力，也在不断地增强，成就巨大，但是问题还是存在的。

第二，抓住机遇。现在机遇大家都很会抓，因为经过改革开放30多年的发展，中国的体制也决定了地方政府很会抓机遇，知道怎么抓机遇，但是关键是抓好机遇，如何利用好这样的机遇实现更高层次、更高档次、更高长远地发展，这才是关键。

第三，要发挥优势，突出特色。觉得任何一个地方，都要首先对自己的家底摸一摸，要对自己的交通、区位、资源禀赋、产业基础、体制机制、政策制度的优劣长短，要有所认识，有些说的区位优势，说出来大家都不信。每个地方一说我有区位优势，我有交通优势，说得也不信，我觉得一定要自己摸一摸，想想自己的特色是什么？自己的优势是什么？把引进项目和发挥优势，突出特色结合起来。

第四，要实现链式发展，基于自己的特色，自己的优势，要形成产业链，应该是两个方面。一是上游下游，就产业本身形成产业链。这是纵向；二是横向来讲，纵向如果补短发展，横向就是补缺发展，围绕企业发展、围绕产业发展，提供相关配套服务，这就是横向发展。

第五，还要实现跳跃发展。承接产业转移，基本上都是梯度型的推移，由发展向欠发达地区推移，欠发达地区的承接，也基本上是梯度，啥是梯度？就是人家不要了，到咱们这儿了。我觉得对于欠发达地区来讲，跳跃发展也非常重要。这样的话就需要欠发达地区，要找准自己的特色，找准这样的契合点，要创造很好的条件，更好的条件，要突出机制体制的创新，管理的创新，科技的创新，承接一些高端产业，来实现跳跃发展，只有实现跳跃发展，才能实现欠发达地区向发达地区的追赶。

对河南产业集聚区建设的几点建议

——河南信息统计职业学院院长王志电

一、发展现状

在今年经济运行速度下降压力加大的情况下，河南产业集聚区表现不俗。主要有以下几个特点。

经济效益增长较快。河南省统计局的数据显示，今年前4个月，全省产业集聚区利润同比增长近25%，高出全省平均水平超过13.3个百分点，利润占到了全部规模以上工业的37.2%，有力支撑了全省工业经济效益，实现较快增长。

投资力度较大。今年前五个月，全省180个产业集聚区投资占全省投资比重近49.7%，完成投资3949.27亿元，同比增长33.2%，高于全省投资增速9.4个百分点。在建亿元及以上项目3618个，占全省亿元及以上项目个数的55.1%；新开工亿元及以上项目1017个，占全省新开工亿元及以上项目个数的55.6%。

区域经济发展的“发动机”。河南省从2008年开始部署产业集聚区规划建设，短短几年时间，河南180个产业集聚区完成投资突破了1万亿元，营业收入超百亿元的特色产业集聚区已经有55个，规模以上工业营业收入达到了2.47万亿元，从业人员近300万人。吸引外资超过7000亿元，产业集聚区已成为区域经济发展的“发动机”。

二、几点建议

一、加快集聚区产业转型升级。产业园区利用其集聚的优势、各项完备的功能和创新服务的体系，逐渐成为经济发展的创新平台。如郑州高新区经过多年的艰苦创业，已经培育了电子信息、新材料、生物医药、仪器仪表等四大支柱产业，为高新区总产值的贡献率达到86%，成为河南省名副其实的高新区。

二、努力提高招商引资水平。建议各产业集聚区要以省里确定的主导产业为依据，全面考察了解外地该产业发展和转移的情况、科研单位的技术研发情况，有选择、有针对性地组织招商团组，采取“盯人”战术，紧紧盯住发展目标、发展定位不放，不达目的决不罢休。

三、进一步搞好硬环境的配套建设。全面加快产业集聚区的道路、绿化、供水、供电、供气、广播电视、通讯、排雨、排污等硬件建设，规划好学校、医院、职工公寓、商场、市场、文化、休闲娱乐等综合配套服务设施的建设，让入驻企业的职工及家属，有地方住、吃、上学、看病、购物、休闲娱乐等，使职工愿意在此工作，这样才能够把人才留下来。

特别说明

一、本期报道除署名外，均由陈天恩、齐佳根据采访整理，未经本人审阅。

二、本期报道所有照片，均由孙永合、陈代述摄影