

玉柴四个重大项目正式竣工

6月28日,由玉柴工业园主持的玉柴四个重大项目竣工仪式在工程研究院气体机项目重机试验车间举行。玉林市副市长□甲军代表玉林市政府出席项目竣工仪式并宣布项目竣工。

玉柴四个重大项目涵括气体机发动机生产基地建设项目、6C柴油机能力形成项目、国四柴油机技改升级项目、国家级技术中心创新能力建设项目,均落户在玉柴工业园。

气体机发动机生产基地建设项目第一期项目主要建设面积为5000平方米的CNG气体发动机生产车间,4200平方米的重型气体发动机生产车间,13500平方米的配套仓库;

巴林右旗 育肥牛羊养殖协会 营造一方产业

赤峰市巴林右旗育肥牛羊养殖协会是在家庭联合养殖和速冻水饺小作坊的基础上带动农牧户成立的协会。近日,我们采访到了该协会理事长金山,他谈到了企业的发展。

他说,2012年,协会投资在大板镇牧业园区新建食品加工厂,生产速冻水饺,并在国家工商总局商标局注册了“萨茹拉”商标,并申请了国家食品生产加工企业QS认证。食品加工厂占地面积3000平方米,建有生产车间400平方米、化验室50平方米、科普培训室120平方米、速冻库一座和冷藏库一座,从而形成了协会+基地+食品加工厂+会员的经营模式。

协会定期对会员户免费进行科学养殖技术培训和指导,以提高生产效率,年销售育肥养殖的优质牛肉15万斤、羊肉15万斤、加工销售速冻水饺12万斤、风干肉1000斤,就业150多人。所销售羊肉品质细腻、味道纯正、口感良佳,深加工生产食品选料安全、做工精细、口味鲜美,在赤峰市各旗县区较有名气,销路顺畅,仅深加工生产食品为协会每年增收大约330万元。

2013年,新建标准化养殖基地,申请国家食品生产加工企业QS认证,注册“萨茹拉食品有限责任公司”,形成协会+基地+公司+会员的经营模式;在巴林右旗和赤峰市设立产品销售店,建立网络销售平台,把协会生产的速冻水饺和风干肉打入周边旗县和盟市市场;养殖规模达到牛1500头、羊1万只,发展会员户20户,总计达125户,安排就业200人。

2014年,将新建标准化无公害饲草加工和储藏基地,设立产品研发部门,增加深加工生产产品种类,申请无公害产品质量认证,在周边旗县和盟市设立产品销售店,把产品打入周边省市和自治区市场;养殖规模达到牛2000头、羊15000只,发展会员户30户,达155户,安排就业250人。(明月)

视频会议和内部微信系统 真的很给力

6月21日上午9时,河南羚锐制药股份有限公司总经理助理姜家书,羚锐制药贴膏剂事业部生产总监李敬明、总工程师张张国、技术中心主任李磊走进羚锐制药贴膏剂事业部三楼会议室,打开电脑运行视频会议系统软件,准备与远在北京总部基地的羚锐制药副总经理熊作等,通过视频和同期声系统异地同步召开技术科研相关专题工作会。

“自从用上了视频会议系统,开会很方便”。谈到与会的感受时,事业部质量部经理张春霞说。

羚锐制药总部地处豫南大别山腹地的河南省新县,总部办公点在县城区的解放路;其贴膏剂药品生产厂区在新县南郊的裴河,销售办公点在北京总部基地;其内服药生产销售及办公点在信阳市107国道旁边。这种分散办公的状况,给公司组织会议带来一定困难。相对而言,赶路却要花不少时间,像负责内服药生产的信阳分公司这样的偏远单位,到总部基地来回起码要两个钟头。一旦遇到生产经营有波动不方便走开而又非去不可的时候,开会就成了很“纠结”的事。

最近,羚锐视频会议和内部微信系统试运成功。只要有电脑或者手机,打开视频会议系统软件,登录后,视频、语音、文字留言都可以,减少了跑腿,会议更加便捷、高效。节假日期间如果想了解公司生产经营情况,手机登录通过微信系统也可以了解相关信息。

“新会风、新的交流沟通方式,信息技术支撑很给力!”工作量减轻了,工作效率提高了,大家对视频会议和内部微信系统赞不绝口。(汤兴)

同时对玉柴的现有车间进行设备填平补齐的技术改造,以形成年产10000台气体发动机的生产能力。第二期项目主要建设气体机的两个实验台架车间及两个生产台架车间,总建筑面积达111140平方米,以形成年产30000台气体发动机的生产能力。第一期项目于2011年11月开工建设,2013年6月竣工交付使用。

6C柴油机能力形成项目于2010年1月开工建设,2013年6月竣工交付使用。项目主要利用公司存量资产,通过对现有厂房进行技术改造,组建6C机体机加工生产线,6C柴油机装试线,改造现有厂房及相应的公用

配套设施,以满足6C柴油机的产能需求。

国四柴油机技改升级项目于2010年8月开工建设,2013年6月竣工交付使用。项目主要利用公司存量资产,通过技术改造,对玉柴股司工程研究院、制造技术部、质量部以及铸造厂、冷加工厂、一发厂、二发厂、动力厂、装备厂等工厂部门改造和购置部分生产国四柴油机所需设备,提升玉柴研发、铸造、加工、检测和试验水平,形成年产10万台国四柴油机生产能力。

国家级技术中心创新能力建设项目于2010年开工建设,2013年6月竣工。项目主要建设柴油机产品设计平台,建立了分析驱



红豆集团安全教育常抓不懈

发生火灾,如何灭火?如何自救?如何逃生?不久前,一场防火逃生演习在红豆集团西服厂紧张举行。演习过程中,员工就“如何灭火?如何自救?如何逃生?”进行了模拟演习。据红豆集团安保部负责人介绍,类似的逃生演习在红豆已是实施多年的安全制度,成为了红豆安全文化的一部分。集团下属几十家工厂,每年都会定期举行多场类似的逃生演习。

据悉企业经常举行类似的逃生演

习,不仅能够增强员工的安全生产意识,而且能有效提升员工的安全应对技能。当这种意识和技能不断强化,就会在潜移默化中转变为一种自觉行为,从而为企业安全生产打下坚实基础。作为拥有22000名员工的大型企业集团,红豆集团连续多年没有发生重特大安全生产事故,与经常举行类似的逃生演习有重要关系。未雨绸缪,才能防患于未然。红豆集团经常举行安全逃生演习启示我们,

动设计的研发流程(YCEDP)和项目管理体系,完成了研发工具的智能化集成,实现研发策划(含DFMEA)、三维建模、CAE虚拟分析、设计结果输出与SAP系统的对接,开发了基于TEN0的数字化工艺研发系统,全面升级了PDM系统,提升了研发效率。

玉柴四个重大项目的建成投产,将进一步增强玉柴的发动机生产能力,提升玉柴创新能力和玉柴产品竞争力,提升玉柴工业园的整体实力,为玉柴的跨越发展和做强做优玉林市工业产业注入强大动力。

(李薇)



陶伟： 在高产中 磨练自己

在东风德纳十堰部件厂二车间,经常会看见一个忙碌的身影穿梭在生产线上,哪个岗位上缺人哪里就有他,他干起活来兢兢业业、一丝不苟,每天早出晚归毫无怨言,在平凡的岗位上默默奉献着自己的青春,他就是后轭班轻型车线劳务工——陶伟。

起初,陶伟到二车间时底子薄技能水平不高,他深感业务水平的重要性,认为只有扎扎实实,一步一个脚印努力学习,掌握好技能,才能胜任这份工作。他总是早出晚归,刻苦钻研理论知识和操作技能,常常利用生产间隙时间,向班组不同岗位的师傅请教,不断完善提高自己的操作技能。功夫不负有心人,通过几个月的努力,陶伟很快成为车间里的“多面手”。

今年3月以来,车间持续高产,任务重、人员紧缺。各班组成员们长时间作业,时常有身体不适的现象发生,为了确保生产任务的达成,陶伟服从车间安排,哪里需要就到哪里去,来回穿梭在车间各生产线上。他在保证完成自己生产任务后,听从班长的调配,到其他岗位上补充生产,并做好设备自主保全。

5月份,轻型车生产线班产计划达3000多件,他主动承担了班组二台机加设备,在完成自己班产计划后,主动帮助其它线序补充生产。有一次,后轮轭线10序操作工鄢明祥家里有急事需要请假,班组里又没有合适人员顶岗,陶伟从轻型车线完成计划后正准备下班,看见鄢明祥焦急的样子,就问班长叶保还有什么任务安排?叶班长见他忙了一天不忍心告诉他实情让他回家休息,在休息室更衣时,他听到其它员工在议论此事。于是,陶伟就找到班长要求把鄢明祥的工作交给他干,叶班长这时才道出了原由:“完成这个计划还要连班干几个小时,我怕你身体吃不消,所以就没告诉你班组的难处。”陶伟笑着说:“没事,我还年轻,正好再熟悉一下大立车的操作要领。”说完,陶伟就上了后轮轭线10序干了起来,等完成计划后已是12点半了。班组其他员工问他累不累,他嘿嘿一笑:“不累是假的,但高产能锻炼人磨练人,苦点累点不算啥!”

到了第二天早晨开班前会时,班组队伍中又出现了他的身影。他和工友们一样又迎着新的一天工作的挑战。

(艾保国 顾卫)

爱唠叨的班长

“起吊槽头,不要探头到槽头下侧,不要使用不可靠工具,班组长必须到现场,注意安全。”

“施工前先备齐材料,注意巷道中线,不要图省事儿,一定要按规定施工,打好临时支护。安全上大家要仔细点儿……”

“咱们的‘唠叨班长’又开始唠叨了。”青工小赵笑着对工友说。

这个被大伙儿称为“唠叨班长”的人就是山东能源肥矿集团梁宝寺公司综采二队生产班长陈向阳,只要有他在的地方,就能听到他的唠叨声。

“小赵,过来一下。你看呀,这个吊挂电缆必须平直,才能体现标准化,而且电缆中间的间距也要保持一致,这样才规范美观。”

刚说罢,陈向阳又扭头对旁边一名青工说:“小郭,这个单体柱防倒链一定要系牢固,千万不能马虎。你想想,生产过程中万一单体柱松动,后果可就严重了!”

说起“唠叨班长”,刚参加工作不久的小刘快人快语:“说实话,我刚来的时候,真有点受不了陈班长,觉得他太爱唠叨。可是时间久了,我就明白了,他每天这样的苦口婆心,完全是为我们的安全着想啊。”一旁的小赵也感慨地说:“其实陈班长每天说的那些话,我们背都背会了,但是我们愿意听。如果哪天他不唠叨了,我们还真不习惯呢。”

谈到自己的唠叨,陈向阳笑着对记者说:“目的就是希望大家在日常工作中能够规范行为。所有员工都能自觉杜绝‘四违’,服从安全管理、接受监督,就是我的愿望。”

如今在陈向阳的班组里,每一名员工的脑海里都被他“强行植入”自主保安意识,大家在工作中比规范、比安全,真正实现了“要我安全”向“我要安全”的转变。

(魏俊泉 梁梓山)

“靖老抠”管家

冯涛

5月下旬以来,山东能源贵州矿业红枫湖度假村,经常传出一阵吵嚷声。据业内人士介绍,这是他们的总经理靖保夏,在与工程承包商“砍价”哩!

红枫湖旅游度假村,是枣矿集团于2008年投资兴建,2010年开业经营的一个旅游接待单位,占地面积283亩。2011年山东能源集团公司成立后,该度假村划归去年7月成立的贵州矿业公司管理。今年5月20日,贵州矿业公司任命党群工作处副处长靖保夏,兼任红枫湖旅游度假村总经理,并下达了年度经济考核指标。老靖上任后调查发现,公司下达的经营考核指标,完成起来困难重重。从此,这个有名的“乐天派”,突然变得郁郁寡欢起来。

“不当家不知柴米贵。”年过半百的老靖,每当提起酒店经营管理工作,便感到有些“恐慌”。因为经测算,该酒店一年光运行成本就得600万元左右,加之“打生不如混熟”,所以他们只好从降低成本入手,一分一厘地为企业省钱。久而久之,老靖被人起了个“靖抠门”的绰号。

今年5月下旬,气温逐渐升高,厨师们



●新通公司经营部副部长乔志强在整理移交后的经营状况材料。

普遍反映:“不知道哪里来的一股子异味。”老靖听罢立即来到厨房后面一看,5个大小不一的排污池泛起白沫,厨房里排出的洗菜刷锅水等正在发酵。初夏是传染病高发期,企业再困难,也要对排污池进行清理。于是,他约几个工程承包头前来洽谈。最早赶来的一家张口就要2.6万元;第二家表示低于1万元不干。面对乙方的强势表态,老靖只好婉言谢绝了。当天傍晚,他来到一个老实巴交的农民家里,向对方讲明情况后问干不干。巴不得挣钱的农民听了喜出望外。可是当他听到甲方只出4000元劳务费时,耷拉头了。后来想到闲来无事不如出去挣点,于是应承下来。6月上旬,该农民带领10来个伙计,来到排污池旁,面对臭气熏天的几池污物,他们闭着嘴巴憋着气,苦战10多个小时,终于完成了清理任务。

今年6月上旬,公司领导指着旅游度假区大酒店前的20盏太阳能发电路灯,48盏风景灯等,6盏中华灯和18盏草皮灯说,经过长年日晒雨淋,均已锈迹斑斑,该刷漆了。靖保夏接到指令后,立即展开市场调研。结果第一家工程商报价7.8万元,第二家报价6.6万元,第三家报价3.7万元。面对如此大的悬殊,老靖认为还有下压空间。于是,经过

照、煤炭资质、组织机构代码证均未进行年检,如6月30日前未办理年检,将受到处罚。在这种紧急情况下,主动与原万通公司的负责人员进行联系,摸清情况,要求对方提供协助,连续四次奔赴河北阳原县,协调工商、煤检、质检等有关部门,在限定的时间内全部完成了换证和年检工作。

确保煤炭商贸业务不断档。6月初,各项工作移交后,该公司全体管理人员及时与商贸合作客户沟通联系,没有因改革中断与客户的业务往来。与商贸合作客户的业务往往集中在月底的几天里,当他们拿到津华公司送达的增值税发票时,已是6月28日晚上11点多,对方要求必须在当日开出税票,于是,他们立即会同财务人员验票、开票,一直到凌晨2点钟,保证了对方的税票按时开出,较好地完成了万通公司的商贸业务,当月创收达5517万元。(刘守林 杨兰)

几个回合的谈判,将工程承包给一家只要2万元的公司来干。竞争对手闻讯纷纷摇头。

还有,度假村大酒店厅厅因设计不科学,每到下雨时,雨水便倒灌进厅内,将红地毯全部浸透。为了解决这个问题,老靖琢磨着做个“天槽”接雨,让屋顶上的雨水按照指定路线流出。他先是准备用不锈钢板作材料,可到一个店铺一问,制作60米长的“天槽”,报价16500元。于是他离开这家店铺,边走边琢磨。当他来到一家经营塑料管道的店铺门前时,心中豁然开朗:用塑料管做“天槽”,不也既美观,又不生锈吗?于是他问经销商3米长的管子多少钱一根,对方报价185元/根。他又问,如果你从中间冲开,外加多少钱?对方表示给15元手工费即可。这时的老靖仰着脸默默心算起来:一根3米,一冲为二等于6米,每根单价200元,60米“天槽”只需10根,共2000元。“行,我买10根,全部一冲为二。明天给你结账。”供货商望着这个山东大汉的背影感到迷惑不解。

第二天,他召集管理人员开会,谈了这段时间自己亲自跑市场,找经验的体会和感受,号召大家一定要树立勤俭办企业的思想,无论购物进料还是工程外包,都要做到货比三家,谁物美价廉,质量可靠,就跟谁买卖。望着比以前瘦了许多的靖总,红枫湖旅游度假区的员工无不为之担心。老靖拍拍自己宽大的臂膀,乐呵呵地说:“没事,比牛都壮。”同志们听了,无不为了他的乐观精神所感动。