

今日12版

第181期 总第7647期  
统一刊号:CN51——0098  
邮发代号:61——85  
全年定价:4.50元  
零售价:2.50元

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

## 融资租赁破冰试水

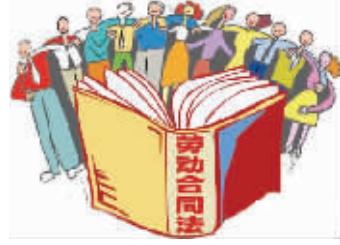
◎融资租赁为什么这么火? ◎浙商银行 探路“海洋产业租赁”

&lt;&lt; P8

2013.7.11

星期四  
癸巳年 六月初四  
热线电话:400 990 3393  
官方微博:weibo.com/jrwd  
weibo.com/jrbs

本期导读 Highlights

新法实施下  
HR将面临七大挑战

FESCO 针对北京、苏州、天津、西安、郑州和广州等六个城市开展的调查,为企业用工作提出专业化建议。

&lt;&lt; P3

起薪8000年终40万  
游戏美术人才缺口60万

“一个次世代游戏至少要做两年,最少需要1000以上的人员加入,保守估计3000万元一个游戏,如果失败,公司就可以直接关门。”中国美院特聘教授王中义说,这样庞大的人力财力投入让很多游戏公司望而却步。随着中国网游产业迅速发展,网游企业已经从粗放式发展逐渐走向了精品化的发展之路,其盈利模式、盈利能力和未来发展潜力已得到市场的认可。游戏作为一个拥有巨大潜力的新兴朝阳产业,正受到投资者青睐,但有资料显示,预计未来3到5年,中国游戏美术人才缺口将高达60万人。

&lt;&lt; P4

长虹布局海外并购新棋局  
进军大数据等新兴产业

日前,IBM与长虹正式签订建立大数据分析竞争力中心协议。对此,多媒体产业集群的副总经理胡建告诉记者:“今年,长虹确定的整个销售策略是以智能为主线同时延展新兴产业。实际上,长虹作为内陆企业,运行效率可能天生存在瑕疵,海外的短板效应对我们整合全球供应链资源会形成束缚。经过国内外一体化运作和海外业务的管理模式、盈利模式的调整,长虹海外业务将有八成以上的增长。”

&lt;&lt; P5

李玉环:  
财务管理要与企业发展匹配

随着电子商务的活跃,快递业今后的发展可谓蒸蒸日上。北京宅急送快运股份有限公司财务总监李玉环就财务管理与企业发展的匹配问题回答了记者的提问。李玉环这样定义财务团队的长期目标:将财务团队转型成适合公司发展的综合财务管理团队。

&lt;&lt; P6

Iphone,android 手机扫描二维码下载安装



本报常年法律顾问为闫永宁律师

手机:13609110893



## 进军网媒 全力构造企业家的传媒旗舰舰队 企业家日报全媒体澎湃起航



■记者 汪洋 贾一峰 李思源 北京报道

企业家日报社旗下企业家网([www.ceo-daily.cn](http://www.ceo-daily.cn))、中国总裁网([www.zgceo.cn](http://www.zgceo.cn))于昨(10)日上线,同时,手机客户端“太阳岛APP”也于昨日发布,供网民免费下载,三管齐下,企业家日报全媒体扬帆起航。

企业家日报是中国唯一国内外公开发行、直接面向全国企业家、企业经营管理人

员、政府经济主管部门的国家级大型经济类日报,在传统媒体中,我们已经用实力为报社争取了广阔的生存空间,给读者交出了满意的答卷。现在企业家日报社正全力打造新型的全媒体,实现报网一体化、纸媒、互联网络与移动互联网互动的大型数字化平台。

在新的时代我们创造出了新的理念,新闻无纸化、阅读快捷化已成为大趋势,为适应媒体的发展潮流,企业家日报社正式向新媒体进军,这也是企业家日报社近年来最大的一次技术革命。从传统媒体像向新媒体迈进,这是企业家日报社的一次跨越式发展。

企业家日报力争打造三个不同定位的网

站以求获得最权威的咨询和最有效的读者群。

企业家日报网目前在测试中,不日将问世,它是企业家日报社的官方网站。

企业家网是企业家日报社麾下的综合性门户网站。中国总裁网则是企业家日报社的专业网站。三个网站的精英团队早在今年年初就已经成立,筹划准备工作进行了半年多,

建网方案、理念、定位经过了反复的论证,力求做到完美无缺。

企业家网将给读者带来权威、生动的财经资讯。

企业家网追求细分市场,服务对象主要为企业家,推广其企业的管理思想和成功经验,为中国企业家提供覆盖最全面的交流平台。

作为企业家日报社旗下网站之一,我们将打造“最具可读性”的财经门户网站,我们精心整合最新的信息,并提炼出独家、准确、专业的观点,力争做各界人士的必读网站,24小时为中国政界精英、国有企业家、民营企业家提供最权威的财经资讯。

企业家网以“公司新闻、公司调查、公司法务”为主打产品,同时开设“焦点新闻、企

家、传媒动态、商道”等精品栏目,节假日不间断更新。在提供资讯服务的同时,企业家网还向企业提供法律咨询、品牌推广、企业维权等服务。

企业家网拥有国内外顶级专家库,汇聚法律界名人、顶级经济学家的真知灼见。秉承一切为中国经济发展服务的原则,为企业家的投资、管理提供最值得信赖的思想智库。

记录中国经济发展的每一个故事,生动地报道财经热点事件,同时以独家原创的新闻为核心竞争力。企业家网对新闻报道秉承精益求精的原则,让每一个新闻报道都体现其价值和影响力。

中国总裁网是商界智慧精英的云部落,企业生态建设的推动者。我们将“打造全球最好的总裁智库,服务总裁及想成为总裁的人”。

我们通过在互联网上建立总裁智库社交平台,整合国内外高端、前沿的智库资源,借鉴全球先进的互联网发展模式,科学管理、规范运作;打造全球最大的、模式超前的、内容最新的、服务一流的多媒体数字文化服务企业公共平台,实现“人网互动、人人互动”推进

中国企业资源标准化、共享化、网络化。

太阳岛—中国企业家云部落。我们通过移动端客户端,传递有价值的企业信息和商业思想,构筑一个积极、健康、可持续的商业世界。

太阳岛以“观点权威性、活动参与性、高端服务”为主题,以“资讯引领企业”为主线,发布最新经济观点、科研成果及企业思想。结语任—通过太阳岛理念让“共同价值的人”在一起,并让在一起的人彼此更加信任。解决问题—通过太阳岛产品解决企业家的真问题,帮助企业家个人及其企业实现可持续成长。合作共赢—通过太阳岛让基于信任与各自优势的企业家之间实现多样化商业合作。

企业家日报全媒体将秉承“体现企业家意志,反映企业家呼声,颂扬企业家业绩,维护企业家权益”的宗旨,站在历史的深处和时代的高点,全方位、多层次探寻中国企业发展模式,把脉中国企业潮流趋势,推动中国企业做大做强,为中国企业及企业家提供决策参考。

企业家日报社新媒体起航远航,传递中国企业家的正能量,必将发出时代的响亮的媒体声音。

第一届中国杰出企业社会责任奖评选 系列报道

## 成都市金牛区重视企业社会责任建设

■本报记者 毛永芳

近年来,环境保护和社会责任成为企业界关心的热门话题。为了促进我国企业社会责任意识的增强,本报推出了相关的活动及报道。近日,记者就此话题走访了成都市金牛区人大主任张文友。张主任对本报推出的企业家社会责任相关活动及报道非常重视,听取了记者的介绍后,给予了良好的意见和建议,并推荐记者到区企业协会,详细了解相关情况。

记者在金牛区企协了解到,金牛区作

为成都市经济总量最大、商业非常繁华的区域,经商人口总量极其庞大,近年来,随着国际国内经商环境的急剧变化,企业经营者们随时面临着各种复杂的形势。由于地处繁华的大都市,信息便捷,各种先进的经营理念易于传播。在和金牛区企协陈庭章会长及张世兴、王明孝、钟朝康副会长的交流中,大家一致认为,尽管过去有不少企业,比如在四川“5·12”大地震中,以及在日常工作中都表现出了很强的社会责任感,体现了一些救危济难的意识,但是企业社会责任作为一种精神,作为一种企业文化

建设还有待加强。尤其是目前面临着老一代创业者的纷纷退居二线,“创二代”走上前台,企业经营者怎样与自然和谐相处,怎样与员工、与社会和谐共进,这些都需要社会广泛关注,都需要经营管理者们达成一种共识。

会谈中,企协的同志对本报推出的企业家社会责任相关活动及专题报道表现出浓厚的兴趣,希望本报对金牛区在社会责任方面表现突出的企业多进行宣传报道,增强企业家们的社会责任意识,让承担更大的社会责任成为企业家基本的行为规范。

2013全国企业党建创新论坛在京召开

“2013全国企业党建创新论坛暨全国企业党建工作先进单位和全国企业优秀党委书记表彰大会”近日在京召开。中央有关部门领导和知名党建学者,以及部分企业党委书记和党务工作者共300多人参加了论坛。

大会表彰了2013年度全国企业党建创新示范基地、全国企业党建工作先进单位和全国企业优秀党委书记,发布了《2013中国企业文化建设优秀成果》。

本次论坛由中共中央党校主管的中国领导科学研究院、中国合作贸易企业协会、中国企业党建研究中心共同举办。(吴勇)

**联邦电缆** 联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话:0717-6697188 传真:0717-6510555  
网址: [www.chinauniocable.com](http://www.chinauniocable.com)

猕猴桃源起 中国秦岭  
中国·秦岭猕猴桃

官方网站: [www.sunisland.com](http://www.sunisland.com) 服务热线: 400-810-1001

**苏通丝绸**

http://www.stsc.com 服务热线: 0513-84889999

**KANGNAI** 康奈

WWW.KANGNAI.COM