

海燕天使投资基金开创中国天使机构化新篇章



■ 本报记者 汪洋

中国著名的天使投资组织——海燕天使盟(下称“海燕”),日前正筹划在国内一国家级经济开发区成立海燕天使投资基金。该基金将依托海燕的影响力,特别是海燕在华东地区的丰富网络,以及开发区在高科技产业转化、扶持、集聚方面的经验和强大实力,投资于先进制造业、生物医药和 TMT 行业的早期项目。该基金的规模将达到亿元以上。

海燕,不仅仅是天使投资人的专业化组织,也是投融资相关行业的标准化团队。海燕推动了国内天使投资行业的健康有序发展,促使国内良好天使投资行为的巩固与发展。海燕天使盟,通过公司制的规范化运营,将松散的投融资行业,通常的个人投资行为与狭隘的行业投资行为,扩展到全社会全行业,并有效控制金融投资风险。海燕宣传天使文化,推动中国制造向中国创造的转变;海燕创造更多项目与资本交流的机会,创造更多投资人交流的机会。海燕将通过专业的管理团队管理海燕天使投资基金和孵化基金,为更多初创型的种子期和早期项目提供成长的机会。

对海燕来说,海燕天使基金的建立,无疑是将原来较为松散的社团性组织,打造成为更紧密的,具有很强分析和投资能力的天使投资机构的好机会。对国家级经济开发区来说,通过与海燕合作,放大了政府对中小企业扶持的资金规模,并且引入了商业化的运营模式,能够让资金更有效率的运作。这对双方来说是一个双赢的模式。而且这个模式开创了政府和天使社会组织合作的范例,揭开了中国天使机构化的新篇章。

海燕的秘书长闫新程说:“我们一直觉得松散的组织虽然可以有会员资源共享,投资分散风险的作用,但资源的利用效率偏低,而且往往内部信息传递也不是很通畅。所以,一直想找合适的机会成立自己的基金。通过和高端的经济开发区合作,不仅可以将海燕的专业投资和基金管理团队带到开发区内,还能近距离地为开发区内的各家企业服务,同时也帮助开发区管理方更好地推动辖区内的优质企业的发展。”

闫新程:闫先生是在中国唯一的营销与投资的双料专家,是国际新学科《营销学》的创始人,并入选《亚洲新闻人物月刊》,亚洲实战专家的风云人物。也是中国第一品牌天使投资海燕天使盟的创始人,闫先生不仅拥有丰富的实战经验,在传统 26 个行业中做过营销顾问,也是国内顶尖的首位市场销售测评专家,中国挑战科特勒营销理论第一人,资深营销讲师,十五年一线实战经验,道号“营销鬼才”,同时被誉为“实战战士”。

央视《前沿讲座》特邀著名的营销专家,是中国最专业的著名市场体系设计专家,中国最专业 MBA 讲师,K/A 管理研究专家、曾任世界 500 强理光公司大区总监。并成功在服装、管业、食品消毒、家具、OA、塑胶、饮料、保健品、工业品、家电等二十几行业做营销顾问。

闫先生不仅在市场上表现出色,而且正在投资行业也是有着“黑马”之称,凭借多年的市场丰富经验,他同时曾协助凯雷亚洲增长基金投资著名连锁品牌迪欧咖啡 2100 万美金,并已上市。帮助赛富科技三轮融资总共获得将近一个亿的投资,即将上市,并曾先后第一时间发现快可光伏、来伊份、东方爱婴、利民化工、煌上煌等项目,目前这些企业全部获得融资。海燕的基金管理团队除了海燕的秘书长闫新程外,其他成员也都具有丰富的投资经验。

邵凯文:他拥有超过 5 年的投行、PE/VC、资产管理及多领域金融的工作经验。目前还是海燕天使盟副总裁及海燕天使盟资本总裁、绿野资本高级合伙人。累计管理的资产规模超过 5 亿美元。邵凯文先生拥有加拿大皇家堡道大学高级工商管理硕士学位(EMBA)。

许靛:许先生拥有超过 10 年的 FDI、PE/VC、资产管理及多领域金融研究的工作经验。曾先后任职于韩美银行(花旗银行)、中国中科智集团、中美战略资本集团等多个中外资金融机构。在 FDI 及金融衍生品方面拥有多项研究成果,具有丰富的财务金融和企业投资管理经验。累计管理的资产规模超过 10 亿美元。许靛先生曾在三星产业研究院和亚太 FDI 研究院从事理论研究工作;拥有韩国 KONKUK 大学经济学硕士学位。

徐浪穗:拥有丰富的股权投资实战经验。从 2005 年起其个人投资了华禾惠实业、华宜地产、思墨信息、莱墨科技、米锐克半导体等多个项目,投资组合的整体回报超过 15 倍。此外,徐浪穗先生之前还在复星实业、Bio-Rad Laboratories 等国内外上市的生物医药行业工作过,对生物医药行业有深刻的认识。徐浪穗先生拥有厦门大学生物技术学士学位,以及英国纽卡斯尔大学(Newcastle University)的 MBA 学位。

周朝明:周博士拥有丰富的企业投融资、公司创办运营等实务经验;他是巨通电子 3G 通信软件、九冠数码 3D 休闲游戏、破车族汽车后市场服务平台的天使投资人及共同创办人;其后创立的九盈投资长期关注于 TMT 和汽车后市场服务领域的投资以及电子商务的企业战略,九盈投资曾参与过投资去哪儿网、万国商业网、英国 Escapism Media 娱乐多媒体和英国 Storm 手表中国总代理等项目。周博士在美国获得机械工程硕士及应用物理博士学位,并拥有美国麻省理工斯隆(MIT Sloan)管理学院的科技管理硕士学位。

他是上海 MIT 麻省理工同学会副会长及秘书长、上海欧美同学会第八、九届理事、上海市侨联青年委员会第五届理事会委员、上海市长宁区第三届侨联委员、同济大学管理学院顾问教授、美国 AAMA 上海分会会员、天使投资机构 AngelVest 会员、公司成长中国协会(ACG China)会员、上海大学生创业基金会项目评审,以及博济科技园的火炬创业导师,并曾担任第一财经 2013 年“天使爱上谁”电视节目全国冠军赛评审。

史陵雄:史先生具有扎实的金融经

济学识及互联网、传媒、现代制造业领域的投资经验。曾先后在投资、资产管理、第三方支付、网游、电子商务、广告、传媒、新能源、手性化学、纳米等企业担任董事或财务顾问。史先生具有优秀的技术背景和丰富的企业管理经验。在此之前史先生在制造、IT 等行业多家企业担任过总经理。曾创立一家著名的行业垂直网站。

史先生与政府机构有着良好关系,同时在众多知名企业和行业组织中有广泛的人脉。史先生经常积极地去创造或者加强一些投资机会而不是单纯寻找市场中现有的投资项目。通常都会在被投资企业中扮演一个重要服务者的角色。史先生毕业于中国人民大学。经济师职称。

在各家经济开发区眼里,海燕除了拥有强大的投研团队外,还有比较强的募资能力。从海燕诞生到现在,海燕成员的规模迅速增加。仅仅在华东地区,海燕天使成员就有 200 多人,遍布各个主要城市。此外,在美国、欧洲,海燕都有分支机构和会员。

这些会员大多数都有比较丰富的投资经验,在当地也有比较好的社会关系和网络。现在股权投资基金的募资都相当困难。但只要海燕出手组建自己的基金,数百会员的将动用自己的社会关系,再加上海燕的品牌影响力,相信募资会比较容易。

海燕也是国内天使投资机构化的领头羊。以前,天使投资基本都是个人行为。个人天使投资决策快,委托代理成本低,依旧是目前的主流模式。然而,个人天使有其克服不了的先天劣势。首先,个人天使在专业能力上会有缺陷。个人天使很可能在某一行业比较有深刻理解,而其他行业可能会不够熟悉。而专业的机构天使可以通过打造专业化的全方位的团队解决这个问题。其次,专业天使机构可以投资更多的项目,分散投资风险。

另外,专业的天使投资机构往往拥有更加专业的投后管理能力,可以帮助被投资企业进行战略、内部管理方面的策划。同时进行人力资源、财务、市场营销方面的支持。最后,专业的天使投资机构相对来说社会关系网络也会更丰富。被投资企业更加能获得政府的支持,获得后续的融资机会也大大增加。从行业发展角度来讲,机构化可能是未来天使投资的发展方向。

在海燕之前,国内的天使投资领域也有其他的天使投资机构,如青年天使会等。但这些机构基本都是以比较有名的个人天使发起,组织成立松散的社团性质的组织。虽然成员之间经常联谊,分享信息、共同学习,交流项目,但总体上来说也基本处于联谊会这样的性质。真正成立的天使投资基金少之又少。有些天使投资基金,比如徐小平的真格基金,虽然号称是天使投资基金,但基本就是放大资金规模,有法人资格的个人天使投资。没有成为真正专业团队运作,专业化管理天使投资基金。

目前,整个国家的经济脉搏正在从中国制造,走向中国创造。原来粗矿、资源消耗的发展模式已经不可能持续了。我们国家在政策上也在不断鼓励新技术、新材料和新的商业模式。这对天使投资行业来说是一个非常难得的机会。可以预见在不久的将来,天使基金将扶持一批有价值的企业成为中国的 google、facebook。这些企业的成功在造福社会的同时,也会造就一批,没有

原罪,靠创新和努力的获取财富的新贵。另外,有眼光和专业能力的天使投资基金合伙人也会成为阳光的财富新贵。这些人,在帮助他人的同时,也会获得丰厚的物质回报。

专业人士应该知道,投资基金的成功除了要有专业的团队和资金以外,还需要另外两个条件。一是丰富的可靠的项目来源。二是有效投资和退出策略。在项目来源方面,海燕因为在天使领域中早已名声在外。所以,每天都会收到很多很多商业计划书。甚至会有很多创业者登门拜访。而且,海燕各地的会员,经常会将觉得自己不错的项目在海燕内部推广。所以,海燕未来的基金会有很多可靠的项目来自海燕天使盟。另外,国家级经济开发区具备了科研转化基地和创新形中小企业集聚地的条件。可以预计,将来的基金依托海燕和开发区两大平台将获得很多可靠的项目来源。

在投资策略方面,基金投决会的成员徐浪穗说:“基金的投资有两个基本准则。1.投资于有核心技术或者能创造核心竞争力的早期项目。2.这些项目的创始人要能够全身心敬业地投入到企业中。因为,早期项目的总价值偏低,拥有核心技术不仅能创造竞争壁垒,大大增加项目成功的可能性。而且即使失败,核心技术的转让也能弥补投资的大部分损失。因为,在创业者急需融资启动项目的时候,核心技术的价值往往因为信息不对称而被低估。另外,天使投资最重要的是要投资人,即创业者。只有敬业地全身心投入的创业者才能克服重重困难。”

投决会成员许靛透露,最近国家在鼓励多层次资本市场的建设。将来基金 3 年投资期结束后,多层次资本市场应该初具规模,退出渠道会非常通畅。海燕有着很强的社会网络,甚至海燕天使盟本身的一些成员就是一些 VC 和 PE 的决策者。所以,将来投资项目被并购的途径也非常的通畅。

在未来海燕会建立多支天使投资

基金,将海燕的影响力和品牌力带到中国的各个地方,为中国的科技创业项目的崛起贡献自己的责任,海燕不仅通过天使基金来与各地政府的开发区、科技局、研究院展开合作,还将海燕专业管理团队带到与海燕合作的政府开发区里,为当地经济发展也起到专业作用,为当地创业者指点迷津,也正成为海燕的一种信念。

海燕倡导天使投资机构化,不是海燕一家就能做到的,在当今海燕本着“开放”与“布施”相结合,开放是海燕将所有资源、信息,进行无偿与合作者分享,建立一流开放平台,是海燕从创立就开始倡导;布施是海燕提供专业化的帮助,帮助我们合作者一同成长。海燕目前就像个雪球一样,不断吸收优质成员,同时不断将每个成员组合成一个个天使基金的管理团队,让成员在这个平台上不断成长,挑战自己使己从个人天使投资转换成机构化天使投资人,海燕在挑战自己的同时,他成就了一批

批的天使投资人,海燕成员目前出去都会很自豪的说,我们来自海燕。海燕真正成为天使投资界一种象征,现在在华东的个人天使投资人都因加入海燕成为海燕成员而骄傲。

海燕目前也在不断超越自我,之所以海燕可以能动性 and 机动性强,是因为海燕有丰富天使投资团队成员,在调查采访中有人比喻海燕像匈奴部队,在各地疯狂抢占政府资源和信息,与各地政府快速展开合作,每到一个合适与海燕生长环境就安营扎寨。在各地建立属于自己的部落,一旦连锁起来将是十分强大。

在采访中,这次海燕天使投资基金拿到了个人天使投资人拿不到的各类政府补贴,同时也将投资风险降到最低。这支基金不仅对各类投资人来说是一次非常好的机会,同时也将给投资人带来丰厚回报,业绩和决心在促使海燕也很快建立多支天使基金,也正如海燕的天使之歌《振翅高飞》所唱,因为我们是海燕,高飞的海燕,我们就是天使许下的愿。海燕天使投资基金将开创中国天使机构化新篇章。



海燕天使秘书长闫新程



海燕天使团队

《企业家日报》 中国企业的思想阵地 经济市场的冲锋号角

开创内容与形式的大型财经新报章