

河南金鸿机电设备 投建高端减速机项目

■ 卞聪

近日,河南南阳金鸿机电设备有限公司投资1.4亿元,建设年产8000台R系列高端减速机生产项目。

据悉,项目建设地点位于南阳新能源产业集聚区,占地60亩,建设厂房、仓库、附房及其他配套设施45718平方米,办公用房2406平方米,年产8000台R系列高端减速机。工艺流程包括:外购各种备件(铁、圆钢、电机、轴承等),经过车、铣、刨、磨机加工过程—组装—成品。主要装备有:镗、钻、刨、铣床,数控车床、M8*500 磨齿机120台(套)。

山东临工挖掘机联展 北京站释放正能量

■ 宫惠

3月13日,山东临工为了庆祝旗下挖掘机产品累计销量即将突破10000台大关,特别组织开展“POWER10000—合力赢未来”全国联展(北京站)活动,山东临工挖掘机销售公司周明波部长出席会议并指导工作,营销公司华北区域营销总监巩用德等领导以及320余名新老客户出席了此次活动。

本次活动是北京工程机械市场开年的一次盛事,新老用户纷纷踊跃定车,期待临工新式挖掘机能够给自己的工作带来全新体验和助力。除此之外,现场的各类精彩表演也让众多用户感到不虚此行。“SDLG 最佳忠诚客户”“SDLG 最佳诚信用户”“SDLG 最佳创业者”“SDLG 最亲机手”“SDLG 最佳维护机手”等各类大奖频出,许多幸运观众在购车之外也收获了意外惊喜。本次北京站联展活动当日便现场售出40余台挖掘机产品,这也说明山东临工的挖掘机操作灵活方便、可靠性强的性能正得到更多用户的认可,也向行业传输越来越多的正能量!

春光明媚,既是充满希望的时刻,也是工程机械行业的旺季。山东临工挖掘机能够在短短的时间内能够累计销售过10000台,离不开所有客户的大力支持。

山崎马扎克机床 大连新工厂竣工

■ 姬捷

日前,位于辽宁大连金州新区的山崎马扎克机床(辽宁)有限公司首台机床顺利出厂。

据介绍,日本山崎马扎克机床的历史可以追溯到1919年名古屋设立的山崎铁工所,是一家全球知名的机床生产制造商,机床销售收入连续多年居世界首位,主要经营精密机床、复合车铣加工中心、自动车床、立式加工中心、车削加工中心、卧式加工中心、专用机床、CNC激光系统、FMS 柔性生产系统、CAD/CAM 系统、马扎克系统小巨人和生产支持软件等。其高速度、高精密机床特征适合于中高端行业,如:飞机、船舶、医疗器械等。日本山崎马扎克产品遍及机械工业的各个行业,并以高速度、高精度而在行业内著称,是唯一一家建立了全球化生产体制的日本机床厂商。

该公司销售点遍及全世界,其中已建成的山崎马扎克机床(辽宁)有限公司,是集团旗下的全球第十处生产基地,投资总额达50亿日元(约合4亿人民币),已于2012年11月22日正式交付使用并顺利投产。作为全世界有名的重要装备制造业企业山崎马扎克机床大连新工厂,将促使整个机床制造行业达到一个新的水平。

迪纳声流量计入选国 家发改委节能项目

■ 郭义

近日,在国家发改委下属各省节能监察产品投标项目中,上海迪纳声科技股份有限公司凭借良好的信誉和先进的技术,在众多的竞争者中脱颖而出,成功入选国家发改委节能项目。该公司时差式超声波流量计和多普勒超声波流量计共4批产品顺利中标下属单位。这无疑是对公司综合实力、技术水平的又一次肯定,也是对迪纳声品牌的认可和信赖。

上海迪纳声科技股份有限公司,是上海股交中心挂牌上市企业,股份简称“迪纳声”,主要从事超声流量计及相关技术产品的研发、制造、营销和服务,在许多领域可为用户提供成熟而卓越甚至定制的流程、热量测量产品和解决方案。“迪纳声”是“上海迪纳声科技股份有限公司”的注册商标。公司坐落上海市松江工业区东部新区,是上海计量协会流量专业委员会成员单位。

公司拥有多项国家专利和软件著作权,拥有专业的软硬件设计、机械结构流体动力学分析、超声传感器等方面的研发团队和相关的技术工艺及应用人才,建有比较完善的流量测量标准装置。公司通过了ISO9001:2008质量管理体系认证,产品通过了CE认证、国内防爆产品认证,及国际权威的ATEX 防爆认证。

武义电动工具制造业基地“催生”中国名牌

电动工具产业如今已经成为浙江省武义县经济发展中的一大特色和亮点。早在2008年,武义县就被中国电器工业协会授予“中国电动工具制造业基地”称号,武义成为继江苏启东、浙江余姚之后第三个获得这一称号的县(市)。2012年,全县电动工具产业总产值超百亿元,总产量6000万台,占全国同类产品出口额的15%左右。与此同时,恒友机电等一大批名牌企业脱颖而出熠熠生辉。

■ 国姿

浙江金华武义温泉闻名遐迩,如今武义电动工具产业群的崛起,又为这片诗意的土地增添了一道亮丽的风景线——

目前,武义电动工具整机生产及配套加工企业528家,其中年产值超亿元的出口企业14家,年出口额在1000万美元以上企业45家,涉及就业人数5.2万人。其中电锤产量和出口量自2001年起均列全国首位,占70%以上。电动工具产业已经成为武义县经济发展中的一大特色和亮点。

科技创新和龙头骨干企业引领,是武义电动工具制造业快速发展的主要原因之一。浙江恒友机电有限公司就是其中涌现出来的行业骨干,以生产电锤、电镐为主,1992年成功试制了PH-22电锤。自2001年起,电锤(电镐)产量和出口量均列全国同类产品生产厂家首位,成为中国乃至亚洲最大的电锤(电镐)生产企业,产品获得中国名牌、中国驰名商标等殊荣。

笔者走进企业车间一线,探寻这颗中国电动工具制造业基地冉冉升起的明星发展之路,深深感受到企业拼搏的激情、创新的活力、转型的胆魄,也深刻体会到检企的默契、和谐和合力。

纺机品牌

由于2013年宏观形势的不确定因素增加,不只是纺机业,整个机械制造业都仍处于淡市。因而,目前纺机企业最需要在产品开发上贴近用户,必须开发适合市场需求的产品,加大管理力度,严把质量关,提高设备的稳定性、可靠性,从而进一步提升产品品质。

■ 商几

春节过后,随着下游开工率的提升以及对于化纤旺季的预期,化纤市场备货需求出现了明显增加的趋势。从去年开始,大多生产企业的化纤产品库存一直处于低点,随着备货需求的增加,一季度库存出现了缓慢上升的趋势。仅从这些现象来看,化纤行业似乎出现了一些乐观的迹象。不过,目前国内不少化纤设备生产企业对未来市场的看法并没有这么乐观。

记者了解到,2012年不少纺机企业都感受到了行业发展速度的放缓,但是也有不少企业手中依然握有几年的生产订单。这些效益较好的生产企业负责人认为,国产设备生产企业要真正实现逆势增长,关键还是在产品的自主创新上,只有开发出比其他企业更具优势的产品,才能在市场竞争中处于不败之地。

北京中丽制机 正确定位确保10亿订单

2012年国际金融危机余波的余波和行业不利的形势并未阻止住北京中丽制机公司前进的步伐,对中丽人来讲,无论从生产经营数据或管理提升结果及员工收益,可以说又上了一个新台阶。

近年来,北京中丽制机公司平均每年以十几亿元的订单“进账”、以十几亿元的交货“出库”的速度实现了企业快速发展,连续三年有效合同处于历史的高位,企业运转呈现大直纺项目多,高端产品项目多,严控运行风险计划调整多,用户对交货时间紧、供货质量要求更严格的良性循环。截至2013年月,北京中丽公司依然紧握近50亿元的(订单)合同量,生产红红火火。



认证增实力

“2012年,国际经济形势仍不容乐观,我们还是保持了行业领先地位,实现了平稳增长,销售额同比增长10%。全年没有发生任何因质量问题产生的国外通报和退货,没和客户产生任何质量问题纠纷。我们企业产品打消了进口商对中国产品低价劣质的印象,市场最需要的是性价比高的产品,我们一直努力做到这一点。”吕志伟总经理是企业的元老级人物,他对公司的产品质量控制感触良多。

企业对产品质量的掌控是一个封闭的环,尽一切努力避免任何一个细节埋下质量安全隐患。严格实施产品生产的标准化,自我加压提高耐久性测试要求,使产品质量经得住市场考验。分别投入200多万元人民币开展RoHS检测,投入50多万元人民币开展武义最早的EMC检测,雄厚的实验室设备吸引了武义县质监局,他们放心

今年以退为进“缓”中转型

2012年度,北京中丽制机公司主营业收入、利润均创历史新高;科技投入5000多万元,获得实用新型专利授权17项,发明专利授权1项,科技投入同比增长55.45%。

当前,在纺织机械装备制造行业、千人规模的企业能实现月均产值超亿元的企业不多;年人均销售收入、人均产值超百万元、年人均创利十多万元的企业则更是少见。中丽制机公司总结生产系统取得超常成果的成因主要有:企业运行正确定位起作用;应用现代化信息技术提升企业管理水平,加大自主知识产权技术的研制和开发。公司前期所确定的力争用3年时间淘汰与现有业务流程不匹配机床、淘汰非数控化机床配套的通用设备,实现数控化设备技改换代的战略决策,已经在生产中起到显著成果。目前,中丽制机公司正在大力实施精品工程,向科学化发展的目标不断迈进。

太平洋成套 产能结构调整是市场亮点

从目前化纤市场形势来看,涤纶短纤维成套设备领域2013年的形势会比2012年更严峻,主要是市场的饱和已达到空前的程度,用户对成套设备的需求不会有更大的绝对增量。

太平洋成套设备公司2012年完成销售额近2亿元。从完成销售的产品组成来看,瓶片纺成套设备销售比重占32%,大容量涤纶短纤维成套设备销售比重占25%,新型复合纺短纤维成套设备销售比重占38%,其他产品约占5%。公司总经理刘俊认为,2012年太平洋成套公司能在低迷的环境中取得销售不断保持平稳态势的主要原因在于企业不断开发新产品。

刘俊认为,从目前化纤市场形势来看,太平洋成套公司从事的涤纶短纤维成套设备领域2013年的形势会比2012年更严峻,主要原因在于市场的饱和已达到空前的程度,用户对成套设备的需求不会有更大的绝对增量。但他同时认为国内市场产能结构的调整会成为2013年的市场亮点。刘俊告诉记者,中小产能化纤企业只有向多品种差异化方向发展,才能在激烈的市场竞争中占有一席之地;而常规产品会逐渐向大企业聚集,逐步形成规模效益。因此,2013年具有差异化特点的成套设备和年产6万吨以上的大容量短纤维成套设备将是化纤装备企业在国内的销售重点和产品开发的方向。

地把市场抽查产品委托企业检测。浙江恒友机电有限公司还先后通过了ISO9000、ISO14000、ISO18000体系认证。

“我们对供应商的评价并不是首要考虑原材料价格问题,而是关注供应商有没有同步发展的能力,企业在发展过程中扶持供应商达到长期合作的目的。对核心的关键零件企业都做到自己生产保证质量。”吕志伟总经理阐释,提升产品质量也是为企业的转型升级夯实基础。

转型谋发展

浙江恒友机电有限公司着手转型升级已经有5年了,逐步从DIY电动工具市场进入半专业电动工具市场,主要为小装修团队和民营装修队使用。产品外销80%以上。因为DIY市场受经济发展形势影响较大,而半专业市场需求较为刚性,产品附加值也有提升,企业在中东埃及市场渗透品牌,在埃及与当地经销商开发联合品牌。如今产销量已经连续十年全国第一,并有幸参与制定电锤国家标准。

“我们争取在销量基数较大的基础上争取实现年5%增长率。转型升级带来的好处已经逐渐显露。DIY市场产品多为贴牌,客户分散,变化大,半专业市场客户较为长远,高质量的产品可以创下自己的品牌,与客户合作愉快的话可以保持长期稳定关系,当然产品附加值的高低更是不言而喻了。”吕志伟总经理说,“我们要在瞬息万变

的市场中,依托武义电动工具产业集群优势,把转型升级之路走得越来越远。”

尽职助壮大

在企业不断发展壮大转型升级之路新行渐远之际,浙江金华检验检疫局充分发挥职能,扶优扶强助力武义电动工具产业创造新的业绩。2012年浙江恒友机电有限公司被推荐为出口免验培育企业,在新的起点上扬帆起航。

企业自1998年开始出口产品以来,从不懂到懂,再到做大做强,期间金华局携手企业风雨同行。从企业开展ISO9000体系认证开始,金华局就积极介入,帮扶企业真正理解内涵,按照要求运作。近年来针对国外层出不穷的技术性贸易措施,金华局急企业所急,在第一时间告知企业积极应对。

恒友机电有限公司是2012年全国检验检疫诚信企业,也是武义第一家推荐申请出口免验企业。日前,金华局对企业的免验帮扶也陆续展开。

“2011年底金华局武义办事处的设立使我们当地企业报检更方便了,既省时又省钱,金华局工作人员辛苦奔波多了,而企业却大大受益。”吕志伟总经理对检验检疫设分支机构的设立颇为赞赏。当下,恒友机电有限公司作为中国电动工具制造基地里孵化的中国名牌电动工具生产企业正志存高远、脚踏实地,朝更高的发展目标进军。



他预计今年公司成套装备销售的量不会如前几年高峰时的水平,所以,太平洋成套公司将采取“勤抓国内市场,猛拓海外市场”的销售策略,争取外销市场占到销售额的一半,实现内外销售两翼齐飞的目标。

经纬榆次 企业不转型就没有出路

目前纺机企业最需要在产品开发上贴近用户,必须开发适合市场需求的产品,加大管理力度,严把质量关,提高设备的稳定性、可靠性,从而进一步提升产品品质。

2012年尽管国内经济形势不好,但经纬榆次分公司的生产销售没有大起大落,保持了平稳发展的格局。这主要得益于公司前两年在产品开发创新上取得了长足进步。比如,公司开发的适合于用户需求的化纤设备,使公司的产品结构从单一的品种发展为靠两条腿走路,增强了企业应对市场波动的能力。

公司总经理吴旭东认为,加弹机市场好转预计在2013年四季度。今年公司将主要对化纤市场的一些子行业进行进一步细分,抓住一些子行业发展的商机,力求使销售较上年度有所突破,企业平稳健康运营。在技术上,定位国际一流品质,力求在2013年公司产品提升一个台阶。

吴旭东认为,企业转型升级事关企业是否具备发展后劲,事关企业是否能在激烈的市场竞争中立于不败之地。他说,企业的转

型升级包括两方面:一是产品结构的调整,二是管理机制的调整。这几年公司产品调整转型已迈出了坚实一步,成效也逐渐体现。下一步,公司将要进一步解放思想,优化管理机制,提升管理水平。总之,依照目前的情况来看,今后企业如果固步自封,不走转型升级的路子,迟早会被市场淘汰。

镇江金浪潮 多年努力积蓄正能量

2012年,纺织工业整体经济指标增速持续放缓,纺机行业订单同比下降60%以上,多数企业运行困难。镇江金浪潮公司的化纤设备生产销售基本满负荷生产,多年的努力正在呈现正能量的发展。

公司副总经理王富生认为,2012年国际金融危机余波的余波和行业不利的形势并未阻止住企业前进的步伐。对金浪潮公司来讲,无论从生产经营数据或管理提升结果及员工收益,可以说都又上了一个新台阶。2013年外部的形势更复杂,企业经营更难,公司将进一步提升生产经营结果、提升管理,更需要大家作出超常的努力和奉献。

面对困难,金浪潮公司目前要抓的工作很多,但归根到底企业要着力抓的是八个字,即“产品、成本、质量、管理”。产品是关键,成本是重点,质量是保证,管理是基础。只有夯实了这八个字,企业才会有进一步的发展。