

创新无止境 终端树品牌 克瑞集团产品推广会在豫多个城市举行

■ 闻广

3月2日起,河南克瑞集团“河南大区客户答谢会暨产品推广会”在克瑞郑州4S店、南阳、洛阳、三门峡、新乡、焦作等地隆重举行,广邀来自河南及周边省市的经销商、代理商、塔机用户,平均每场参会人数均达到500多人,会议突破以往模式,以双向互动的形式,增进了企业与客户之间的沟通与交流,取得了良好的效果。

答谢会上,克瑞集团营销部门负责人对经销商多年来的鼎力支持和鼓励表示感谢,并向与会的经销商、代理商详细讲解了克瑞集团2013年3月份的促销政策以及2013年销售服务,在答谢会上,克瑞集团还借此机会发布了集团最新科研成果:包括QTK12/14快速架设塔式起重机、QTZ5510、QTZPT6012、QTZPT5010、QTZS610、QTZG10等系列针对市场不同需求最新开发的塔机产品,引起了参会人员的广泛关注,纷纷向现场克瑞集团工作人员详细了解产品情



●河南克瑞集团2008年首创国内第一家塔式起重机专业4S店——克瑞起重机专卖店。图为塔式起重机郑州4S店。

特变电工新能源公司汇流箱批量中标滇项目

■ 汪方

近日,新疆特变电工新能源公司凭借过硬的技术优势、出色的产品设计、优异的性能和优质的服务,成功中标中国风电集团云南省永仁县干巴拉50MW光伏并网电站智

能汇流箱采购项目。

干巴拉50MW光伏并网电站海拔1980m,年平均相对湿度达66%,对于设备要求十分苛刻。特变电工汇流箱采用模块化设计,方便安装与维修,防护等级可达到IP65,便于室外安装使用,最大接入开路电压可达1000V,具

有完善的保护功能,系统可靠性更高。

正是由于特变电工汇流箱优越的性能和品质,才从众多优秀厂家中脱颖而出,并得到中国风电集团的认可。中国风电集团的相关招标人员说:“特变电工的汇流箱,作为知名品牌,性能很好,我们期待后期有更多

况,克瑞集团工作人员也对每种产品及其在营销、售后等方面问题,为在座的经销商做了详尽的解答。

据了解,自2008年以来,克瑞集团一直以“创新无止境、合作共分享”为企业理念,不断在服务创新上取得优异成绩,2008年首创国内第一家塔式起重机专业4S店,随后将此营销服务模式不断扩展,目前已建立起覆盖全国的营销服务网络体系。与此同时克瑞塔机的销售也不断稳步上升,经过多年市场和口碑的累计,“克瑞”品牌厚积薄发,成为国内名列前茅的塔机品牌,并获得“中国驰名商标”的美誉。2012年年底,克瑞集团以“中国塔机专业4S服务第一人”的崭新形象亮相上海宝马展,这种始终坚持品质第一、坚持用户第一的企业精神,赢得了与会客商的一致好评。

2013年,克瑞集团将全力提升服务水平,为消费者提供更好的服务能力与服务质量。同时,克瑞营销人员也以满腔激情和十足的信心,准备迎接2013年新的辉煌。

ABB发力电气接线配线中高端市场

■ 柏放

2013年3月7日,全球领先的电力和自动化技术集团ABB在上海召开了“2013年通贝产品发布会”,全面推动通贝产品在华销售,进一步强化ABB在电气和工业连接领域中高端市场的领导地位。这是2012年5月ABB完成对北美低压产品市场领导企业通贝公司(Thomas & Betts)的并购后,通贝产品作为ABB低压接线配线类业务单元产品首次正式在华亮相。

ABB中国低压产品事业部通贝业务单元负责人曹来好及ABB中国低压产品事业部市场营销总经理黄翔在ABB低压通贝产



品发布会上表示:“2012年ABB并购通贝公司并成立了接线配线类产品业务单元,此举进一步扩大了ABB低压产品的覆盖范围,成为我们业务一个新的增长点。”

原通贝公司拥有包含超过20万种的电器元件和系统,用于对电线、元件和导线管进行端接、连接、固定、保护和识别。通贝产品与ABB现有的低压保护、控制、测量产品

的合作机会。”

此次项目的中标,是目前特变电工新能源公司中标的最大一笔汇流箱项目,为今后开拓云南市场奠定了良好基础,同时也为特变电工汇流箱在2013年中批量化生产和更大规模的应用迈出坚实的一步。

形成互补,进一步完善了ABB的低压产品组合,巩固了ABB在电气行业的领导地位。

ABB借助低压产品业务部门遍布全国300个城市的庞大销售网络和成熟的经销渠道,将全面推动接线配线类产品的市场推广和销售,为国内用户提供更多产品选择和更有价值的回报,实现业务的持续增长。

接线配线类产品适用范围广泛,遍及可再生能源、石油和天然气、石油化工、海洋工程、楼宇建筑、输配电、电信与有线电视系统、综合布线、防雷与接地系统、OEM、铁路运输、航空航天等。目前已成功应用于迪拜哈利法塔、美国迪士尼乐园、我国台北101大厦、广东大亚湾核电站等国内外众多重要工程。

徐工欲将传动件制造基地打造成新增长板块

■ 宫晓

日前,徐工董事长王民在徐工机械副总裁、徐工铲运机械事业部总经理杨东升陪同下视察了铲运机械事业部传动件制造基地。

王民满怀热情地参观了经过技术改造后初步运转的传动件制造基地。在机加工分厂和装配分厂详细询问了新型传动箱关键零部件技改项目的进展、传动件产品设计技

术水平、技改中使用的先进制造技术、工艺装备及设备的技术水准、传动件制造基地的行业领先程度等相关情况,杨东升总经理做了详细的现场汇报。王董事长充分肯定了铲运机械事业部利用装载机老厂区实施新型传动箱关键零部件技改的思路,并指出技改在硬件设施、技术水准、生产设备和作业环境等方面具备了传动零部件生产的较高水平,整体效果是好的。同时王民殷切希望铲

运机械事业部永续提升传动件产品水平、制造水平,打造出传动件差异性竞争实力,把传动件制造基地打造成具有行业领先地位的徐工集团新的增长板块。新基地一定要高标准、高要求,要贯彻清洁制造理念,在作业环境维护上执行优于整机制造基地的标准,确保传动件清洁度。要加快二期改造方案的论证和设计,尽快完成传动件技改项目。

目前,利用A股募集资金进行的新型传

动箱关键零部件技改项目一期改造基本结束。土建和生产附属设施改造已经完成,围绕变速箱、驱动桥主要零件加工的机加工分厂已经完成设备调试生产,装配分厂桥壳焊装线、清洗单元、变速箱装配线、驱动桥装配线、磨合试验单元、涂装线已经完成联调投入生产运行。一个具有行业最高水平的传动件制造基地已经诞生,必将为实现徐工世界级、国际化战略做出贡献。

合肥神马公司加速研发新产品

■ 丛慧

近日,合肥神马科技集团公司互锁钢带铠装机、压式扁钢丝铠装机通过安徽省新产品鉴定,标志着该公司产品开发取得良好成绩。

多年来,该公司在以董事长、党委书记岳光明为首的领导班子带领下,坚持自主研发、科技创新,相继成功开发出电力电缆设备、通信电缆设备和光缆设备等70多个品种。包括滑动式铜大拉丝机、弓型绞线机、管式绞线机、束绞机、盘绞履带牵引成缆机、摇

篮型成缆机,以及电器成套设备等。这些电工专用设备,有的填补国内空白,有的可以替代进口,为我国线缆产业发展做出重大贡献,受到了广大用户的称赞和欢迎。

合肥神马公司拥有全国线缆行业唯一的国家级企业技术中心,并且也是安徽省优秀省级企业技术中心。该公司倡导以企业科研人员为主、与国内专业院所合作,从事线缆专用设备的研制开发。企业建立了严格的考核机制和激励机制,鼓励科研人员钻研技术,务实创新。

该公司主要负责人组织科研人员到国外考察,到国内市场调研,及时掌握线缆设备的发展趋势和前沿技术,使开发的产品达到国内外同行先进水平。目前,该公司拥有16项授权专利,牵头制订和参与制订国家标准、行业标准24项。

合肥神马公司还善于研究产业行情变化,及时开发用户急需的产品。近年来,由于原材料价格提高、成本上升,部分线缆制造企业用铝合金材料替代铜材,且质量不会降低。该公司及时研制生产铝合金大拉丝机、

铝包覆连续挤压机等设备。给铝合金线缆生产企业送来了“及时雨”,当即订货采购。

近年来,合肥神马公司的线缆专用设备出口日本、德国、美国、英国、俄罗斯等40多个国家,2012年,完成销售收入达到5.5亿元,位居全国同行业前列。

随着技术水平的提升,规模的扩大,2012年,该公司在合肥经济技术开发区新港工业园建成新厂区,又增添了先进设备和检测设备,实施创新驱动发展战略,力争实现更快发展。

庸博电子:立足自主研发 打造新兴品牌

——访福州庸博电子科技有限公司总经理周密

■ 龚控

福州庸博伺服是国内新兴的伺服品牌,专注于工业自动化控制及电机控制技术研发及应用,企业立足于自主研发,推出了多款满足不同行业用户需求的伺服系统。

3月4日,第十七届SIAF展在广州中国进出口商品交易会琶洲馆举行,庸博电子携自主研发的产品亮相于展会。周总自豪地表示,庸博此次推出了两大类伺服系统,一类是自主研发的通用型交流伺服系统,另外一类是具有行业代表性的飞剪、追剪专用伺服系统及纺织专用型伺服系统。通用型伺服系统主要应用于各行各业的自动化设备,如包装设备、数控设备、工业机械手、纺织设备以及其他自动化设备。专用型伺服系统是庸博根据行业用户需求而为客户定制的专用型伺服,飞剪、追剪专用伺服主要应用于各种材料定长裁切的自动化裁剪设备上,纺织

专用伺服应用于纺织行业送纱设备上实现高性能的电子送纱。

对于用户而言,行业专用型伺服系统具有低成本、独特性及维修简便的优势。周总进一步解释道:“它的低成本特点,因为将系统集成在伺服驱动器里,不用PLC就可实现对设备进行控制,行业功能针对性强,用户在使用过程中可实质性降低设备的故障率等。”这样的转变,源于庸博智能化、绿色化发展理念。周总介绍,公司在完成了通用型交流伺服系统产业化的同时,加强对伺服控制技术在行业应用中的功能优化,在展会上所展示的飞剪、追剪专用伺服、纺织专用伺服等都是具有代表性的行业专用伺服。

在坚持自主研发的道路上,庸博拥有伺服电机数字控制的核心技术,为实现行业技术创新,提升企业的品牌知名度。公司计划加强对高技术人才的培养、重视新产品新技术的研发,优化和提高产品的硬件性能,加强与产品上下游的技术合作。人才是企业发展的保障,在产品的背后庸博聚集了高学历高技术高素质的研发人才,更有多年研究应用电机数控及运动控制行业产品丰富经验的工程技术人员,YBDP-A1系列全数字式交流伺服驱动器属于公司自主研发产品,曾荣获国家多项专利。

在2013年市场环境不明朗的形势下,谈及企业的发展规划时,庸博在新产品及市场营销层面深谋远虑。今年6月份,庸博计划推出经济型伺服,主要针对替代变频、步进等低端行业,具有高性价比及市场竞争优势。在高端伺服产品方面庸博公司根据伺服功能发展趋势已着手研发高分辨率、总线通讯控制等高端市场的功能需求。根据市场需求导向不断研发更具经济性、实用性、最适合客户需求的产品,是庸博在新产品研发上的发展思路。

在服务层面,庸博制定了服务高响应、高质量的服务宗旨,拥有现场应用经验丰富的技术服务团队,实行按区域需求配备人员,进行销售及技术服务。为客户提供全面的技术咨询、支持及全套系统解决方案,根据客户需求量身定制专用的伺服系统,为客户实质性地解决技术问题及成本控制问题。

由于制造业从传统的行业向细分行业和应用进一步拓宽,导致定制化市场的需求逐渐增多,自动化企业已经从单一产品设备向着整体解决方案提供商角色转变。庸博针对伺服在不同行业中的应用功能进行整合优化,提供飞剪(追剪)专用伺服系统、攻牙机专用伺服系统、电子送经专用伺服系统、张力控制专用伺服系统等,为客户开发了运动控制卡、工业机器人系统、纺织电子送经系统、工业自动化整体解决方案等,满足用户在行业应用中更可靠、更经济、更简便的需求。

在服务层面,庸博制定了服务高响应、高质量的服务宗旨,拥有现场应用经验丰富的技术服务团队,实行按区域需求配备人员,进行销售及技术服务。为客户提供全面的技术咨询、支持及全套系统解决方案,根据客户需求量身定制专用的伺服系统,为客户实质性地解决技术问题及成本控制问题。

中国重型机械公司在国外签订多项合同

■ 文闻

近日,中国重型机械有限公司签订多项合同。公司与南苏丹赤道州房建与公共事业部签订东赤道州供水项目合同。项目包括一个取水泵站和一个日处理能力为5000吨的水质净化工厂,为工程设计、设备采购、土建施工和设备安装的EPC总承包工程,工期24个月。同期,公司还与毛拉西亚帕塔玛铁合金有限公司签订了锰矿烧结厂合同。

此前,公司还与尼日利亚联邦农业部签订尼日利亚建设18个木薯粉厂,包括设计、供货、土建、安装、调试、性能测试在内的EPC总承包工程。

同期该公司还与几内亚共和国政府国家能源部签订几内亚首都科纳克里饮用水供应系统强化工程项目合同。此外,公司还与柬埔寨国家电力公司签订了《柬埔寨金边—巴威115kV输变电EPC工程合同》。项目范围包括约155公里输电线路和两座新建变电站及一座变电站进出线间隔扩建改造。

该项目是公司第一次承接国家对外援助项目,真正实现了在柬埔寨市场区域发展。

大连东拓机械前两个月接订单6000多万元

■ 冀专

记者日前在大连东拓工程机械制造有限公司了解到,今年前两个月,公司接订单6000多万元。大连东拓工程机械制造有限公司是一家生产非标机械、船用、起重、采矿等行业装备的专业性结构件的生产厂商。

据了解,大连东拓机械公司成立25年来,产品畅销国际市场,并与小松集团、利勃海尔、美国拉托伊奥等世界著名企业建立了良好的合作关系。进入2013年,公司出现产销两旺的局面,预计全年生产总值可达1.8亿元,比去年增长80%。

济南中维世纪发力高清IPC领域

■ 方安

如今,视频监控几乎已经覆盖了所有行业。在这个安防行业有望井喷的时期,安防企业如雨后春笋般涌现出来,而真正有实力的安防企业都已经在寻求新的突破。3月1日,济南中维世纪科技有限公司全面发力高清IPC领域,加速行业高清普及速度和技术提升,树立中国安防高清领域新标杆。



面对视频监控行业的网络化、高清化、智能化趋势,中维世纪顺应形势、抓住机遇,在高清IPC、高清NVR、行业解决方案等领域全面发力,以期打造出更多满足市场需求、超越客户期望的特色精品。其中,积极利用安防媒体进行品牌宣传与产品推广就是其中一个重要的方面。

中维世纪,系拥有10余年发展历程的安防名企,是一家集安防视频监控产品的研发、生产、销售和服务为一体的国家级高新技术企业。从公司在音视频压缩卡领域的迅速扩张并达成全球音视频压缩卡市场占有率第一的企业目标,至公司在DVR领域所取得的长足进步,以及高清IPC产品相继推出,都体现了公司顺应市场潮流、不断推陈出新、快速响应市场需求的营销战略。正所谓十年磨一剑,一朝拔剑问鼎争锋。到目前为止,根据权威市场数据的统计:中维世纪在音视频压缩卡全球市场占有率为第一;DVR国内北方市场排名位居第二位;IPC国内北方市场排名位居第三位;并被誉为“中国安防十大企业”,中国最具影响力十大企业;公司的营销网络覆盖全球20余个国家;拥有全国300余家代理经销商;每年提供给上百万用户产品、解决方案及服务;累计生产基于云视通平台的安防全系列产品过千万。

IPC(Inter-Process Communication),中文名为进程间通信,代表了一款处理器的设计架构,一旦该处理器设计完成之后,IPC值就不会再改变了。在这里,IPC值的高低起到了决定性的作用,而频率似乎不再高于一切,其使用价值也就凸显于此。