

航母之上，歼15一飞冲天，让国人备感振奋。这家打造中国雄鹰的军工企业——中国航空工业集团（以下简称中航工业），在资本市场也有一个雄心勃勃的计划，那就是实现公司主要业务整体上市。

中航工业新蓝图：整合之后冲刺整体上市

——访中国航空工业集团董事长林左鸣

■ 于祥明

“中航工业一定要按照现代企业制度运作，做到主要业务上市，不受军工紧箍咒限制，能够聚集政府、资本市场和民间多方力量，加快发展，力争早日打造成一家能体现国家综合实力的、现代的、世界一流的跨国公司。”中航工业董事长林左鸣对记者说。据透露，中航工业将继续加快公司资产重组，努力使各个专业化子公司板块做到整体上市。

国外真正的竞争强手都是上市公司

林左鸣指出，从世界上的军工巨头来看，真正的竞争强手都是上市公司。他直言，美国军工企业的背后，既有白宫政府的支持，又有五角大楼的军方支持，还有华尔街资本市场的支持。因此，中航工业一定要按照现代企业制度要求，做到整体上市。只有这样，才能利用资本的“大手”，强化竞争能力。

林左鸣说，中国经济、中国企业要发展，第一条就是要坚持市场化改革。“国有企业一定要按照现代企业制度，尤其是要把资本市场的作用发挥到淋漓尽致，才有可能真正实现中华民族伟大复兴大业中扮演重要角色。”

要迈的最大一步就是整体上市

在上述思想认识之下，林左鸣说，中航工业要把步子迈得更大一些，而要迈的最大

一步就是整体上市。

“我认为要迈的更大一个步子，就是要按照现代企业制度来运作，一定要做到主要业务能够上市，不受军工紧箍咒的限制，能够真正做到既利用政府国家的力量，又利用资本市场和民间的力量。”林左鸣进一步说，这样做之后，“就可以最大限度地把精力放在集成化上面，把很多配套业务通过民营企业来助推。”

林左鸣希望把中航工业的每个业务板块都做成上市公司，中航工业母公司作为持股股东。“我们的做法非常简单，就是母公司具有较大融资能力，持有的专业化业务板块都是上市公司，母公司会投入资金，根据这个业务板块的发展要求来进行私募，或者投资做一个项目，我把项目孵化好了，挣钱了，再源源不断地注入上市公司。这样一种流程，应该说对小股东、股民都是非常好的事。”他说。

当然，上市公司有一些业务可能出现一些情况，“我会想办法把它退出。在这种情况下，母公司就有能力先接下来，然后再卖出去，分立出去，这些将来都是可操作的。”林左鸣说，要做这些事，首先必须严格按照规范的现代企业制度去运作。他透露，受一些行业主管部门观念和体制上的限制，2011年、2012年中航工业的重组相对有所放缓，但十八大后，公司旗下资产重组会加快步伐。

重点选择与航空军工相关板块整合

林左鸣表示，在业务板块重组上，要做



● 中国航空工业集团董事长林左鸣

后，如果政府推动事业单位改为企业单位的改革做到位，那么中航工业所属科研院所的资产仍将是集团重组的重点。“研究院所这块资产能够进入上市公司，肯定是非常好的。应该说，我们这块儿资产含金量很高。”他说。

另外，林左鸣表示，随着集团很多新品推出，已经引起国际上的广泛关注，包括新舟系列，枭龙、L-15，运-12F，由此中航工业在国际贸易市场上将来会有很大空间。

中航金融板块要寻求做大的机会

林左鸣透露，2013年中航工业的金融板块肯定要寻求做大的机会，其一是杠杆性的金融工具，比如租赁公司；其二是中航投资公司会投资一些高科技概念公司。“做航空产业，不搞租赁公司肯定不行，如GE租赁公司对GE航空发动机的发展起了巨大作用，功不可没。因此，我们会选择杠杆性的、工具性的金融业务尽可能做大。”

另外，中航投资公司会投资一些高科技概念的公司。最近，中航投资并购了与干细胞有关系的一个业务公司，以求有新产业贡献力量。林左鸣说，中航投资公司要走一条跟一般金融投资公司完全不一样的道路。“这条道路会利用中航工业规模化的高科技产业平台，选择最重要的高科技公司孵化，等到项目成熟后，再注入其他各个板块的上市公司里，中航工业本身也具备这个互动的能力。”

“共享经济”带来IT业新契机

——访SAP公司执行副总裁布斯曼

■ 文史哲 郭洋

2013年德国汉诺威信息及通信技术博览会于9日闭幕。全球知名应用软件供应商SAP公司执行副总裁兼首席信息官奥利弗·布斯曼指出，“共享经济”是未来发展的一大趋势，将为IT业带来新契机。

本届汉诺威IT展以“共享经济”为主题，分为大数据、云计算、物联网、移动互联网等热点话题。作为此次展会最大参展商之一，SAP公司推出了基于最新大数据技术的企业一体化解决方案。

布斯曼在接受新华社记者专访时说，“共享经济”是云计算、物联网、移动互联网等技术大发展所催生的产物，将为IT行业带来巨大商机。

布斯曼认为，“共享经济”即企业经济活动以数字化的形式串联起来，信息与资源以最快的速度得到共享和利用，是一种

全新的决策、运营和管理模式。

在布斯曼看来，未来IT业将由为企业运行提供软件支撑转变为企业创造价值，其中最为核心的是通过分析及利用海量数据帮助企业提高竞争力。

他举例说，“未来我们在企业的每一个产品或店铺装上数据‘传感器’，就能实时获得有关产品或顾客情况的大量信息，谁就能更快、更准确地对此信息做出反应，谁就更具竞争力，这就是大数据技术在商业领域的意义。”

布斯曼坦言，相对于数据存储与加工，开发大数据解决方案的关键是软件产品满足每个行业及企业的规则和需求。因为伴随“共享经济”带来的全新商业模式，中小企业对信息解决方案的需求将大大增长。

布斯曼说，总体来看基于“共享经济”模式的软硬件产品和解决方案将迎来巨大的市场空间。



美国能源专家耶金：美中能源合作大有可为

■ 新华社记者 张永兴 陈宇 赵晓晴

美国休斯敦剑桥能源周研讨会主席、全球著名能源专家丹尼尔·耶金8日说，美国和中国在能源领域的合作潜力巨大，这种合作对未来世界能源市场的安全与稳定尤为重要。

耶金当天接受新华社记者专访时说：“21世纪最重要的双边关系当属中美关系，两国关系的稳定发展至关重要，而能源合作是中美关系中非常重要的一部分。美国和中国在稳定世界市场上有共同利益。作为全球最大的两个油气进口国，两国有很多共同利益，这种共同利益也来自于两国不断加深的经济联系。”

耶金曾因《石油风云》一书摘得普利策奖，去年出版了新著《能源重塑世界》。他认为，世界能源市场的大变革将会发生在2030年左右。在此之前，尽管低碳和非碳能源的份额将增加，但世界能源结构将不会与今天有太大不同；而在2030年之后，能源结构将发生重大改变。

面对即将到来的大变革，挑战和商机并存。耶金认为，中美能源合作大有可为，尤其是页岩气和致密油等非常规能源的开发合作。他说：“我们目前面临的是之前从未遇到过的事情，这就是创新的全球化，这将不仅发生在北美，也将发生在中国等国。美中之间的合作与协调对确保未来世界能源市场的安全与稳定尤为重要。”

耶金对中国能源行业过去几十年的巨大变化给予高度赞赏，认为中国企业在今后将会在世界能源领域发挥更大作用。他说，能源需求的日益增长已经成为中国能源行业带来了可观的发展机遇，使中国企业在国内外能源舞台上大有作为。

美国剑桥能源咨询公司组织的休斯敦剑桥能源周研讨会每年都是能源行业的一场盛会，被称为能源行业的达沃斯，今年为第32届，于3月4日至8日举行，共有来自全球50多个国家和地区的2200多名能源与金融专家及政界人士与会。今年的主题是“变化的驱动因素：地缘政治、市场和能源的新版图”。

李川：用服务凝聚企业和企业家的心

■ 田和平

受国际金融危机和欧债危机仍在蔓延的影响，经济和企业发展仍面临较大的压力。当前国内经济发展方式转变、经济结构战略性调整仍在持续推进，企业正处于转型升级的关键时期。一些企业受科技创新能力不强、资金短缺、劳动力成本上升、资源环境约束加剧等因素制约，生产经营遇到不少困难，它们渴望得到有效的帮助。

全国人大代表、福建省企业与企业家联合会会长李川认为，企业是社会生产力发展的主要和直接承载者，企联作为企业与企业家的联合组织以及党和政府的助手，理应主动融入发展大局，顺应企业发展需求，为企业发展和企业家成长提供优质服务，并将此作为工作的出发点和落脚点，努力帮助企业实现发展的梦想。

李川介绍，福建省企联受政府部门委托，管理着181家全省性经济社团和行业协会，联系着9个设区市和72个县级企联，是一个服务全省各类企业的枢纽型经济社团组织。2012年，福建省企联推行了两项重要的改革举措：一是整合力量，优化结构，实行福建省企联与福建省经社联、福建省工经联“三会合一”的运作模式；二是联合、借助社会和企业的力量，拓宽服务领域，提升服务能力，增强服务能力。

力，组建了八个服务企业平台，分别是科技进步促进委员会、人力资源服务委员会、对外合作服务委员会、企业维权工作委员会、政策咨询服务委员会、企业信息化服务委员会、金融服务委员会以及企业文化建设促进委员会。这八个服务企业平台根据企业生产经营要素需求设立服务项目，积极为企业提供全方位服务和个性化帮扶。如科技进步促进委员会建立了科技成果库、企业技术需求库、专家库及创投投资基金库，着力推动产学研相结合的科技成果转化转移转化，支撑产业转型升级。目前委员会已推进多个项目生成落地。人力资源服务委员会组织全省人力资源招聘和培训机构联盟，针对企业面临的“招工难”、“技工短缺”等难题，帮助企业与人力资源服务机构、大专院校建立企业用工、人才招聘的“对接通道”，并积极开展各类人才培训服务。

经福建省经贸委评定，2012年福建省企联以全省总分第一的成绩名列“福建省中小企业公共服务示范平台”榜首。李川表示，2013年福建省企联将在换届后各项工作取得良好开局的基础上，做好各专委会、各部门和各项工作的顶层设计，用服务凝聚企业和企业家的心，积极发挥各方面的积极性和创造性，力争工作有更大的起色，打造一个为政府信赖、受企业欢迎的温馨家园。

上海成立“专精特新”企业家联谊会

■ 王玉龙

为推动上海“专精特新”中小企业家队伍建设，搭建企业家交流互助的平台，在政府开展“专精特新”中小企业领军人才培训工作的基础上，2月28日，在上海市经济和信息化委员会的支持下，由80名企业家倡议发起成立了上海“专精特新”企业家联谊会。

270多名企业家参加领军人才培训

据了解，根据上海市中小企业自身实现可持续发展需要，以及企业主要管理者提升素质、拓展视野的内在意愿，加上政府明确要求提升企业经营管理者能力，两三年来，上海市经济信息化委联合本市著名高校共组织了7期领军人才培训班，从全市首批1000多家“专精特新”企业中遴选出的270多家企业主要经营管理者参加了培训。

记者了解到，已有50多家学员企业开展了产业对接和合作互助，并实现了共赢。如上海新联纬讯科技发展有限公司与上海高通半导体科技有限公司合作投资成立了芯特数字技术公司，发挥两家企业的技术优势和市场优势，在一年中研制出3款新产品，并成功推向市场，其中智能停车系统被

列入上海市智能停车示范项目；有10多位学员企业参与奉贤区400亩“专精特新科技园”建设，该项目已被奉贤区列为2013年重点项目；上海施耐德日盛机械（集团）有限公司、上海成华宏财务管理转型有限公司等8家学员企业发起募集近千万元资金成立了上海沪领投资有限公司。

让更多的中小企业具备国际竞争力

上海市经济信息化委副主任傅新华在当天的上海市“专精特新”企业家联谊会成立仪式上指出，上海中小企业面临用工成本高、房租贵等现状，在发展中遇到的瓶颈和挑战是最严峻的；同时，从现在的产业结构看，又要求推动中小企业走出去；此外，随着新业态的不断出现，中小企业自身的短板暴露无遗，如技术积累远远不够等。因此，上海中小企业的发展方向，就是要走“专精特新”之路。

傅新华表示，今明两年，上海将继续举办“专精特新”培训班。成立上海市“专精特新”企业家联谊会的目的，就是搭建一个舞台，让企业家总结各自成功与挫折的经验，最终让更多的中小企业具备国际竞争力。同时，让“专精特新”中小企业带一带上海的其他小微企业，通过点对点的帮助，使更多的中小企业得以快速、健康成长。

108位企业家抱团成立促进会让科技新浙商的招牌更亮

■ 肖晓玲

3月下旬，第四届“科技新浙商”评选结果即将揭晓，10位科技新浙商的名单也将出炉。4日，作为评选期间的一项重要活动，“科技新浙商促进会”成立大会在杭州举行。

首届促进会108家企业成员，是4年以来科技新浙商评选的候选人。4日刚刚被大家推选为会长的聚光科技股份有限公司CEO姚纳新，就是第一届科技新浙商。

姚纳新告诉记者，早在4年前，第一届科技新浙商评选晚会结束后，和其他9位获奖者就憧憬着有一个这样的机构。他说，这次促进会的英文名，也是科技新浙商里的几位海归共同想出来的。“我们代表的是第二代浙商，是未来的浙商，如何向浙江老乡展示我们这代新浙商的立体形象，促进会就是一个重要平台。”

姚纳新说，虽然大家都很忙，但对这次促进会的成立却很重视，看看停在会场外的车牌就知道，浙H、浙G……多数企业家都是亲自赶来。

如何借促进会平台展示新一代浙商的形象，作为首届会长，姚纳新表示，促进会的第一项工作就是给现有成员企业根据产业分类，让108家企业在各自领域起到科技引领作用，“不仅告诉大家，我们会赚钱，会做企业，还要展示我们的创新性，与传统浙商不一样的社会责任感及承担社会责任的新方式。”

同样是第一届科技新浙商得主的陈贵才，是浙江汇能动物药品公司的董事长。从当选科技新浙商后，这4年来，他一直沿着科技创新的道路继续发展企业。在这个过程中，他也看到一些科技型企业消失了，“科技日新月异，一不小心就会被淘汰，所以做科技型企业更像是一个赛跑的过程。”陈贵才说，在跑步前进时，企业家很希望有一群志同道合的伙伴，像去年，他就主动带着自己员工，去参观第三届获奖者、浙江金盾控股集团有限公司总裁马夏康的企业，让员工看到了做科技型企业很有奔头。

首届促进会理事会成员，有不少海归企业家，更有杭州新锐信息技术有限公司董事长金炎军（第三届科技新浙商）、浙江霸王衡器有限公司董事长应煊这样的80后企业家。

2007年大学毕业就接手家族产业的应煊，出生于1985年，是促进会里年龄最小的副会长。在接任企业掌门后，他的目标很明确，就是实现企业二次技术创新。他说，科技新浙商的抱团应该比传统浙商抱团更有新意，除了资金合作，更是科技互通的平台，让科技型企业能共同研发，信息互通。

浙江省科技厅相关负责人表示，浙江科技新浙商是浙商的新品牌，如何利用好这个品牌，让它成为浙江省中小企业的奥斯卡奖，是科技新浙商促进会今后要做的重要工作。

面对数字化服务经济的时代，上海的中小企业首先要观念更新。”在当天的上海市“专精特新”企业家联谊会成立仪式上，中欧国际工商学院院长朱晓明在为企业家所作的题为《观念更新、科技创新、管理创新与业态创新》的主题报告中如此表示。朱晓明认为，基于互联网的数字化工业革命，大数据、云计算、平台和移动互联网，为中小企业提供了巨大商机。

朱晓明认为，上海的中小企业在科技、管理创新方面，同样面临商机，“汽车无线充电、人体技能的增强、生物特征识别等商机无限。总之，科技预测可以促进科技创新。”

为什么上海中小企业转型发展途径之一是选择“专精特新”？目前对于“专精特新”而言，是遭遇挑战，还是适逢机遇？对此，朱晓明指出，传统的“专精特新”中小企业要搭乘当下科技时代的“高速列车”，要搭乘上海整体作战组合优势的列车。

在谈到中小企业的业态创新时，朱晓明认为，中小企业要尝试担当勇敢者。“可以尝试避开正面市场，抢占蓝海市场；可以尝试范围经济；尝试顺应瞬息万变的平台的演变；尝试数字制造+个人制造的创客等更多的业态创新。”