

## 香港中华总商会： 促进香港与前海 等地合作

■ 吴铮

香港中华总商会(以下简称中总)会长杨钊2月22日说,中总将积极推动香港与内地,特别是前海、横琴和南沙等区域合作。

中总当天在香港君悦酒店举办春节酒会。杨钊在会上说,展望新的一年,预计内地经济步伐会加快,香港经济可望受惠,在平稳中较快增长。

他说,香港中华总商会将继续发扬爱国爱港优良传统,支持香港特区政府和特区政府依法施政,同时积极强化商会网络,推动香港配合国家“十二五”规划的发展大方向,促进香港与内地,特别是前海、横琴和南沙等区域合作。

“今年是蛇年,蛇象征机灵敏捷,”杨钊说,希望工商界以更加灵活应变的精神继续努力推动香港经济蓬勃发展。

杨钊指出,今年内地的营商环境较去年好。他认为,美日欧多国推出量化宽松政策,相信今年内地经济亦会有所增长。他表示,今年内地企业的预算会有所调整,较去年保守,未来的营商环境会较实际。

另外,杨钊又提到,将在于3月举行的两会期间提出有利港商建议,加强粤港合作,将营业税改为增值税,扩大CEPA及带出两地标准工时讨论。

谈及粤港合作,两地可作优势互补,发展前海、横琴及南沙,相信香港可走出自己的路。他又谈及香港持续作为人民币离岸中心的潜力,较内地有优势,预计人民币在不久的将来,可达至前3名最大货币供应量。

## 树新风 拒绝商业贿赂

### 重庆百名餐企管理者 签名承诺拒绝商业贿赂

■ 刘贤

重庆工商联(总商会)餐饮商会百名行政总厨、厨师长、店长、采购、库管等管理人员2月23日在重庆签名承诺拒绝食品供应商业贿赂,绝不采购食品安全法律法规禁止生产经营的食品及原辅材料。陶然居等餐企将公开其供应商名单,接受媒体及民众监督。

据重庆工商联副主席、餐饮商会会长严琦介绍,食品供应领域的商业贿赂,既损害了人民群众的身心健康,又败坏了行业形象,严重阻碍了餐饮业的健康发展。这次之所以餐饮商会带头向重庆市餐饮行业发出倡议,就是要抵制不正之风的侵蚀。

重庆市工商联(总商会)餐饮商会执行秘书长、陶然居集团行政总厨陈小彬接受记者采访时说,商业贿赂既为不合格食品及原辅材料流入餐饮行业大开方便之门,给餐饮经营造成食品安全隐患,损害消费者权益,也扭曲了餐饮经营公平竞争的本质,破坏资源的合理分配,滋生贪污受贿,必须坚决抵制和严厉打击。

当日,陈小彬宣读了“拒绝食品供应商业贿赂,重庆工商联(总商会)餐饮商会百名行政总厨、厨师长、店长、采购、库管在行动”倡议书,呼吁餐饮行业从业人员严格按照食品安全的法律法规要求从事餐饮经营活动,绝不加工制作假冒伪劣等不合格食品;建立并落实食品及原辅材料采购查验、索证索票、记录登记制度;索取和审查供应商的资质证明,从有合法经营资质的生产商、供应商处采购食品及原辅材料;认真检查食品质量,做好进货台账记录,留存许可证、产品检验检疫合格证明、购货凭证、送货单等资料;保证进入厨房的所有食品及原辅材料按统一要求管理,建立有效的质量追溯溯源体系,绝不采购食品安全法律法规禁止生产经营的食品及原辅材料;对餐饮食品的原料采购、入库贮存、加工制作、出菜上桌等环节层层检查,处处把关,做到不符合食品安全要求的食品不采购、不入库、不加工、不上桌,杜绝食品安全隐患;牢固树立良好的理念,树立食品如人品,做菜如做人的理德,自觉抵制一切形式的红包、回扣、返点等餐饮领域的商业贿赂行为。

陶然居集团、重庆会馆、两江会馆、老重庆、世纪金源大饭店、孔亮、骑龙、绅士皇朝、第九菜系、简然养生会所、五斗米、桥头火锅、齐齐餐饮、大队长长香、五块钱十家餐饮企业的100余名行政总厨、厨师长、店长、采购、库管参与此项行动,作出拒绝商业贿赂的承诺。

4年,市西商会用时间和心血,让贵州省著名的商业旱码头逐渐成长为全省,乃至西部闻名的经济商业圈

## 4年恒心铸就“市西模式”

### ——贵阳市市西商会寻求突破构建大商圈



◎2013 贵阳观山湖春节灯会庙会上,市西商会灯组吸引了众多市民的关注。

■ 谢薇 孙荣榕

2013 贵阳观山湖春节灯会庙会上,市西商会“庙·福”灯组吸引了众多市民的关注。然而,对于市西商会的商家来说,引人瞩目的不单是灯组,更是“市西商会”这四个逐渐深入人心的温暖大字。

2013 年伊始,贵阳市市西商会即上演了“鸿篇巨著”。这不单是市西商会实力日渐壮大的证明,更是市西商圈即将迎来新一轮迈进的信号。4年,市西商会用时间和心血,让全省著名的商业旱码头逐渐成长为全省,乃至西部闻名的经济商业圈。包容的业态也不再仅有百货,逐步涉足到金融、服务、房地产等行业。一个全新的市西,正以全新的姿态,迎接新一轮挑战。

### 疾风骤雨里 抱团发展凝聚市西人心

“如果不是商会,也许我已经从市西商业街上‘消失’了。”商户吴英开玩笑说。2009年初,金融危机风暴还未完全消退,吴英是在市西商业街上打拼了20年的老手,也始终敌不过金融大环境的影响。偶然的机,吴英加入了市西商会,并在商会和黔商

市西投资担保股份有限公司的帮助下,成功向银行贷到45万元,打了一场漂亮的翻身仗。

四年来,市西商会已由最初的600余名商家,发展壮大到2000余名。其中像吴英这样,得到过商会支持的商户已不计其数。因此,市西商会也成为贵阳市本土非公经济社团组织中人数较多、发展较好的行业商会组织。

随后,黔商市西集团成立,下辖融资担保公司、小额贷款公司、置业公司、房地产开发有限公司、商务服务公司、物业管理公司等6个子公司,逐步形成一支更具经济实力的商家团队。市西商会以商促商的发展举措,成就了闻名遐迩的“市西模式”。

### “牵手”好伙伴 精心布局谋划市西发展

2013年1月31日,黔商市西担保公司与中国银行股份有限公司贵州省分行签下银企合作协议,双方将联手助力市西商圈及贵州中小微企业做大做强。中国银行是继国家开发银行、贵阳银行、贵阳农商行等后,第16家与市西担保公司建立银企合作关系的金融机构。

以市西商会为平台,依托市西商圈成立的黔商市西投资担保股份有限公司,近年来异军突起。截至2012年底,公司担保贷款额已达45亿元,支持千余户中小微企业发展,增加就业人数近万人。

作为中国国际化和多元化程度最高的金融机构,中国银行与市西担保公司建立长期稳定的合作关系,无疑是全省中小微企业破解融资难题开辟了新的道路。

中国银行贵州省分行副行长张文明表示,市西商圈作为闻名遐迩的商业“聚宝盆”,年产值高达500多个亿。在市西商会的带领下,发展更是蒸蒸日上。黔商市西集团旗下的黔商市西担保公司与黔商市西小额贷款公司,在助推中小微企业发展上有着突出贡献,多次被省和贵阳市评为优质金融服务机构。与市西商会合作,不仅仅是助力市西商圈、贵州中小微企业的发展,对中国银行在黔发展同样具有战略意义。

“牵手”中国银行的同时,市西商会“结伴”人和新天地,共同打造大商圈。2月1日,市西商会与贵阳人和新天地公共设施有限公司签订战略合作框架协议。在即将开工的,集体购物于一体的城市地下“商业中心”,即中华路、中山路地下人防工程,市西

商户将获得商铺的优先选择权。

著名的市西商业街,每日人流量达20多万,是贵州目前面积最广、规模最大、品牌最多、人流最集中的商业圈。看好市西的发展潜力,当地下商城项目敲定,人和新天地选择了将“橄榄枝”最先抛向市西。

“这将是构建市西大商圈的良好契机,能为市西的商户争取到优先选择权,是市西商户的福祉。”市西商会执行会长李五一说,项目一期位于中华路、中山路、瑞金路及公园路的街道下方,这一带是公认贵阳市最繁华的商业地段,商户若能进驻,无疑是对市场竞争力的提升。

### 富而思报 为贵州发展做出新贡献

2012年,市西商会以组织形式向社会捐款368万元,以个人形式捐款149万元,共计531万元。四年来,市西商会的捐款总额已达2231万元。

“支持社会公益事业,帮扶社会弱势群体,一直是商会回馈社会的最有效方式。”市西商会执行会长李五一说,商人群体是社会进步的推动者,也是社会改革的受益者,懂得富而思源、富而思进、富而思报是商会精神所在。

正是这样的“高度”,成就了市西商会的“深度”。

2012年1月,市西担保公司被贵阳市云岩区委、区政府授予“云岩区2011年度纳税百强企业”称号;6月,被贵州省政府唯一认可的信用评级机构授牌为“AA级信用担保机构”;10月,被贵阳市委、市政府表彰为“民营经济十佳金融服务先进单位”;同月被贵阳市融资性担保行业协会评选为“十佳优质单位”。

2012年3月,市西小额贷款公司也被评定为“AA+级”企业,成为目前贵州省小额贷款行业信用评级最高的企业。此外还荣获了“2012年中国小额贷款公司竞争力100强”企业,为贵州省唯一一家获此殊荣的小贷公司。

“既然我们可以从马路市场成长为繁华的商圈,那么我们也理由相信,市西商圈将成为贵州的骄傲。2013年,市西商会还将致力于为我省全面奔向小康、推动民营经济健康发展做出新的贡献!”市西商会执行会长李五一说。

对话

## “能为东莞同仁服务,我义不容辞” ——专访东莞贵州商会会长吴金锋

■ 巫帅

贵州,地处中国西南部的内陆城市,以盛产美酒闻名全国。由于境内高原山地居多,甚至素有“八山一水一分田”之称。受自然条件制约,改革开放以来,大批贵州人选择外出闯荡,众多商界精英从中应运而生。遵义人吴金锋就是其中的杰出代表,通过打拼,他不仅创立了自己个人的事业,还携手乡贤,为组建东莞贵州商会出力。

在吴金锋和团队成员的共同努力下,2012年9月,东莞贵州商会正式获批成立。自成立以来,商会秉持“发展才是硬道理,互利共赢是目的”的办会宗旨。本着情系黔粤、相互帮扶,厚德务实的理念,广泛团结在莞籍人士,凝聚人心、塑造良好形象,创造性地开展活动,把贵州商会建成东莞具有影响力的异地商会而不断探索。

“东莞有数十万老乡,有数千家黔商企业,我们需要一个家。”

记者:在不少人的认知中,长久以来,贵州似乎并不是一个商业气息浓厚的省份,贵州商帮也相对比较神秘,您怎样看待这种观点?

吴金锋:应该说这种说法是不准确的,贵州商帮又称黔商,其历史源远流长。早在明清时期,贵州茶商就凭借其质优价美的茶叶而成为一支势力不小的商业力量。而在上世纪初,贵州茅台酒在“巴拿马万国博览会”上,贵州茅台酒,酒香四溢四海,使茅台酒一举拿下金奖而百年不衰,这些都是早期“黔商”的优秀代表。

而在当代,新中国第一家证交所——深圳证券交易所就是由一群贵州人主导组建的。白手起家,以勤劳和智慧,把5块钱生意做成了25亿元的农村妇女“老干妈”——陶华碧;以自己的胆识和实干,为中国高科技产业的发展做出卓越贡献的华为总裁任正非等,都是黔商的优秀代表人物。所以说,贵州的社会经济可能还稍显落后,

但贵州籍商人绝对是一个优秀群体。

记者:您选择牵头组建东莞贵州商会,并担当领袖重任的初衷是什么呢?

吴金锋:据我们了解,在东莞差不多有50万贵州人,贵州籍商人在经营的大小企业达4600多家,其中有限公司就有700到800家。之前几年,我一直在思考,这样庞大的群体必须有一个家,都是老乡,需要有一个相互沟通交流、互帮互助、共同发展的平台。我把这个想法与身边的贵州籍乡贤进行交流,没想到大家对这一想法也支持态度。于是在2011年11月11日,一个很有纪念意义的日子,我们11个人开会,决定成立东莞贵州商会。

记者:要完成一个省级商会的组建工作,是不是特别不易?

吴金锋:确实,各种工作开展起来千头万绪。但我作为一名贵州人,能有为同乡们服务的机会,我义不容辞。我们首先紧抓主要矛盾,完成核心团队的组建,确定了秘书长、各副会长等职位的人选,而后,大家齐心协力,用三个月的时间,走访东莞各街镇的贵州企业,实地探访企业资质,游说企业入会。

经过努力,我们最初招募到50多家会员企业。另一方面,商会的报批程序也在各职能部门有条不紊地进行着,到2012年9月,完成各种审批。在这期间,我们的商会团队付出了巨大的时间和精力。

记者:东莞贵州商会自成立以来有哪些特色服务呢?

吴金锋:商会自成立以来,开展了一系列针对性工作和服务。如我们会定期邀请行业专家,为商会成员开展财税、法务方面的讲座。同时,我们还成立了东莞贵州商会,异地务工人员互助会,为在东莞工作的贵州籍务工人员,提供全方位的帮扶工作。此外,我们还开展了会员企业一对一帮扶工作,会长企业、理事企业等较大规模的企业分别与规模相对小一些的企业结成一帮



一的对子,进行帮扶,形成良性循环。

我们的会员企业,也会利用一些商会交流的时机进行商机的沟通,我们已经有多次会员间通过相互合作,实现共赢的案例。

记者:在以后的发展中,商会将有何规划?

吴金锋:首先,我们将每年召开一次会员大会,每年分别召开两次理事会、监事会。定期或不定期召开镇街会员企业座谈会和行业座谈会,加强会员单位间互动交流。其次,我们还计划组织会员企业赴外地考察学习,开阔眼界,借鉴经验创新思维。

同时,继续走访企业、做好调研工作,关注会员企业生产经营情况并排忧解难。会员企业如遇困难,要举全会之力,切实解决实际问题。此外,我们将开展爱心五奖评选活动,即商会热心奖、慈善爱心奖、诚实守信奖、社会贡献奖、仁孝和谐奖。以评选五奖为抓手,倡导大局意识,团队意识、主人翁意识,使商会逐步形成学先进、崇尚先进的良好氛围。

会长寄语

在新的一年里,我们将奋力扛起东莞黔商的大旗,尽管任务可能并不轻松,但只要我们将紧密团结在一起,以更加饱满的热情投入到工作中,开拓创新,扎实进取,必将会使商会事业迈上一个新的台阶。”

——吴金锋

## 武汉企业家 合肥创业少

■ 宁婉

在合肥采访,要找到一位武汉籍企业家,不是件容易的事。

在合肥,有不少江苏、浙江、福建等沿海地区企业家组成的商会,有的还有漂亮的办公楼。但没有武汉商会,也没有湖北商会。

合肥市工商联会员处负责人说,成立商会至少要有50家发起单位。到目前为止,还没有湖北或武汉籍企业家提出申请,他不知道有多少湖北人和武汉人在合肥投资办厂。

潘晓祥说,他在合肥呆了20个年头,一个武汉籍企业家也不认识。同是武汉人、安徽爱普科技公司董事长陈刚也说,在合肥的武汉企业家不多。

打听得知,在合肥工作的武汉人不少,大部分在事业单位上班,少数人在搞医疗器械销售。在合肥做塑钢门窗生意的,大部分是湖北人。

与20年前初到合肥时相比,潘晓祥觉得,合肥“长”大了,变“胖”了。1993年,合肥不到200万人,现在增加到800多万,800平方公里巢湖也被圈进来,成了城中湖。近六七年,合肥发展非常快,但来投资办厂的,多是沿海企业家,武汉人已经慢了好几拍。