

用人之道 | Yonren Zhidao

发现“呆若木鸡”的人才

□ 田成杰

断章取义，望文生义，致使现代社会对古典文化的理解有很多曲解，甚至完全弄反了先哲们的初衷。呆若木鸡就是一例。

「含义」

呆得像木头鸡一样。表示十分愚笨，也形容因为害怕或惊奇发呆的样子。

「点评」

按庄子的原意，“呆若木鸡”其实是一种修炼的“境界”。在他看来，外表活蹦乱跳、骄态毕露、强悍伶俐的鸡，并不是最厉害的，而目光凝聚、内蕴真气、纹丝不动、貌似木头的鸡，才是真正“鸡”林高手；到了这种境界，不必出招就足以令别的鸡望风而逃了。

庄子这则寓言很有趣，同时也表达了深刻的哲理，让人不由得想到古人所说的“大智若愚”、“大巧若拙”、“大勇若怯”。只不过与这些词语相比，“呆若木鸡”已经没有了丝毫褒奖的含义，反而成了一个代表“呆头呆脑、痴傻发愣”的、彻头彻尾的贬义词。

抛开“呆若木鸡”的原意，用外表来判断一个人的能力仍然有失偏颇——只可惜，现代社会这种趋势越来越明显。有些人为了快点出名，不惜故意制造一些丑闻；有的企业为了知名度，不惜做广告恶心你一把！而有些飞黄腾达者，也是阿谀奉承、巧言令色的人！这些，都与重修养、轻外在的“木鸡”精神背道而驰——在这样的观念下，能“歌”善“秀”才是最重要的——这也不难理解“呆若木鸡”何以会成为完全贬义的了。

真正的用人之道是把合适的人用在适合的地方，即使是真正的“木鸡”，你用它来做玩具，它便有了用武之地，成了“才”；如果你非得让它去下蛋或报时——你还说这是鸡应该做的——它们就变成了废物。更何况，我们身边的“木鸡”更多的只是“呆若木鸡”，花言巧语并不是他们所擅长的——那样的话也就不是他们了，能不能挖掘、发现并充分地利用这些人才，是领导者的一项关键职责。

可见，无论你是能“歌”善“秀”者，还是属于“木鸡”、“若木鸡”们，其实并非问题的关键——如何区分周围的人，根据他们各自的特点发挥他们的作用和特长，才是根本所在。从这一点来看，是否“呆若木鸡”已经变得并不重要了。

职位、绩效、薪酬三大模块是人力资源管理最核心的内容

长虹：构建以“3P”为核心的 HR 体系

□ 杨斌

拥有品牌价值 583.25 亿元，世界品牌 500 强企业——长虹，积极引入现代人力资源战略管理理念，构筑以“3P”（职位管理 Position、绩效管理 Performance、薪酬管理 Payment）为核心的人力资源管理体系，并在实践中推广应用，在实施现代企业人力资源管理进程中，迈出了重要的一步，让人力资源管理活动成为各级管理者的一种习惯。

职位管理是基础

大大小小的职位组成了整个组织结构体系的细胞群集，职位管理也是一切人力资源管理活动的源头。长虹在人力资源管理活动中，形成了一套符合自身特色关键职位的后备人才选拔与培训方案，并作为长效机制运行。通过任职资格审查、能力素质测评、潜力评估、并参考最近 3 年绩效档案结

果，建立了后备行政管理、后备工程技术、后备营销等关键职级序列的后备人才库。后备人才库内人员均为设计研发、运营管理、市场营销、工程技术等专业领域的骨干人才，对于这类人才，公司选派参加脱产进修和提升培训，作为企业经营战略发展过程中的后备生力军，并通过建立后备人才职位体系与薪酬相关联，为更好地激励和保留优秀人才提供保障。

职位管理涉及工作分析、职位描述、职责澄清与责任权限、职位价值评估、职位聘任等各个环节。以职位聘任为例，目前被教育、卫生、金融、邮电、交通、科技等事业单位在人才选拔和聘任中所采用，而成功推行这一举措的企业为数不多。长虹作为国有大型企业集团，结合企业自身特点，先后多次开展大区营销总经理、物业公司总经理、基建公司总经理、医院院长等高级职位公开聘任，让更多的优秀人才参与竞聘活动，并加深了竞聘者对这些关键职位职责内容、任职条件、职位

前景规则的认识和理解。

业绩引导是原动力

有效的绩效管理能引导和激发人力资源发挥最大的工作潜能，不断改善工作业绩，从而提升企业整体业绩水平。当代管理大师肯布兰查德在其著作《一分钟经理》中指出：在相当多的企业里，员工其实并不知道经理或者企业对自己的期望，所以在工作中经常出现“职业偏好病”，即做了过多经理没有期望他们做的事，而在经理期望他们有成绩的领域里却没有建树。造成这样的情况，完全是由于经理没有为员工做好目标设定，或者没有把目标设定清晰地传递给员工。这指出了员工绩效管理方面一个长期被人忽视的问题：在许多情况下，员工的低效业绩，并不是因为员工的低能力或低积极性，而是因为目标的不明确性。

长虹在实施考核分解之前，首先依据企业经营业务计划需要，确立企

理光深圳子公司上千员工停工 提出 31 条补偿

据称公司已开除部分停工者

记者通过其他渠道取得了一份员工方面提出的要求及理光方面回复的清单，落款为越岭美董事总经理高桥秀志。清单上显示，员工方面罗列出来的要求共有 30 多条，但大多要求都没有被落实，答复为“不予以赔偿”或“今后将检讨推进”，只有小部分条件被答应。

清单上，“职业风险补偿”、“全体提升基本工资 50%”、“工资结构调整补偿”等大头要求被直接否决，“发放夏季饮料费”、“设立半年业绩奖”、“建立员工休息场所”等要求被列入公司合并后的“统合检讨事项”，而“支付春节返乡交通费”等小部分要求被直接通过。

但似乎员工对此并不满意，停工至今仍在进行。18 日越岭美方就发出通告，称本次停工行为已构成严重违纪，如再不复工公司将单方面解除合同并不支付任何赔偿。20 日下午一



“目前厂里面正为了此事焦头烂额。”

据工业园内员工刘先生反映，理光越岭美和理光数码原本是同在理光集团下的两家子公司，在 2005 年和 2008 年先后迁入理光工业园。今年 10 月初的时候，他们突然得知两家公司很快将会合并，理光越岭美的员工们开始焦躁不安，认为理光集团有

必要对他们进行工作年限补偿以及职业风险补偿。

“还有一些平常的小矛盾一起被激发，1000 多名中低层员工都开始全面停工了。”该员工透露，他们停工过程一直都相当文明，只是在车间逗留不开工而已，没有太多过激的举动。

对话 | Duihua

遭遇集体停工 企业如何处理？



南海本田事件之所以没有激化矛盾，最后和平解决，和正确的处置态度密切相关。企业如何处理集体停工事件？

作为南海本田事件的亲身经历者及我国集体劳动争议权威的研究者，常凯接受了记者的采访。

记者：怎么看待停工？怎么处理类似的集体劳动争议？

常凯：停工问题在市场经济条件下，它应该是一个正常的现象，它是劳动者在处理劳动争议当中表达自己诉求的一种手段或者方式，这种手段更直接的意义在于增强劳动者的影响力和威慑力，而不是直接地为了破坏经济。停工事件如果处理得不好，会引发更严重的社会问题，如果处理得当，会促进劳动关系的改善和企业管理的改善。

中国目前正在由个别劳动关系向集体劳动关系转变。今年发生的多起罢工潮，与劳动合同法未能有效实施有直接关系。劳动者已经意识到只

靠劳动者个人无法实现自己的利益。劳动合同法规定了但老板不执行又能怎么样，劳动合同法也靠不住。还得团结起来用集体行动向老板争取自己的权利。

记者：作为亲身经历和处理南海本田停工事件的当事者，您如何看待它的价值和意义？

常凯：南海事件政府的做法是促进劳资双方去谈判，而不应该单方面的，或者压制雇主，或者压制工人，这都是不合适的。在这方面，经济问题是经济问题，不要扩大化，不要政治化。所以我一直在主张，要理性对

待，要法制解决，市场经济下，停工问题并不在于它不发生，而是事前要尽可能减少或者避免，发生了以后，我们要理性对待，法治解决。

记者：目前中国劳动力的供求关系是不是发生了根本的变化？

常凯：我觉得目前中国劳动关系正由个别劳动关系向集体劳动关系转型。劳动合同法调整的个别劳动关系仅仅是基础，那么核心调整应该是工人集体的这种调整。如果做一些国际性的比较，中国现在劳资关系和劳动法制的发展阶段，基本上相当于美国二十世纪 30 年代左右，日本是五六十年代，韩国是七八十年代的水平。就是由个别向集体调整，劳动法正在形成。美国制定的劳工关系法、劳工标准法，日本宣传实施劳工三权，成立工会，台湾地区的劳动基准法，很显然这些东西我们可以作一

个借鉴。

从经济上说，在经济发展到一定阶段的时候，市场经济国家恐怕都有这样的现象。从劳动法律实施状况来看，劳动合同法制定以后，没能很好地履行，也是使劳资关系、劳资矛盾更加突出的其中一个原因。

其次是劳动者的权利意识在不断的提高，集体意识在增强。因为 20 多年来，我们一直采用的就是低劳动成本策略，我们的经济发展在相当程度上是以牺牲劳动者利益作为代价的。这种情况，劳动者已经不接受了，不是说你给我点工资，我能活就可以了，而是有风险我们可以分担，但是有成果我们也应该共享，要求公平对待。尽管目前我国的劳动力供求状况还没有完全改变，但是，随着劳资关系的变化和劳动者权利意识和行动意识的提高，再继续以往的低劳动成本战略，已经走不通了，因为劳动者已经不接受，现在需要改变了。

(文 文)

薪酬福利并不是留住 80 后首要因素

全球知名人力资源服务公司 Kelly Services 日前在中国区发布的《2010 年全球雇员指数报告》调研显示：中国的 80 后雇员更渴望薪酬中的短期激励部分，也青睐更健康、更有趣以及更加弹性的工作体验，薪酬并不是主要的留人因素。该报告是 Kelly Services 针对全球范围内包含

北美、欧洲和亚太地区的超过 13 万

名雇员的调查结果。

Kelly Services 上海区总经理王韬指出：“调查显示，中国区雇员较其他国家更注重企业年度分红及绩效奖金等薪酬中短期激励部分，一方面由于看好近期的经济形势，更多的是出于对风险保障的担心，他们认为短

期现金回报更加安全。”

王韬认为，中国 80 后雇员由于以下原因对于短期激励的渴望高于 60 后、70 后及 50 后雇员而排名第一。

外部原因包括：持续的经济增长带来了生活成本的提高；80 后雇员的实际收入水平相对较低；社会舆论对年轻商业成功者的大量宣传，使 80

后对短期实现财富的渴望不断提升。

内在原因则包括：80 后较其他两个雇员具有比较鲜明的特点，注重个人利益，分享意愿强；注重短期回报，看重实惠；喜欢与其他人比较；超前消费观念与消费能力的差距；对自己感兴趣的工作效率很高，但合作精神差，集体观念较弱。

(中 青)

职位、绩效、薪酬三大模块是人力资源管理最核心的内容

长虹：构建以“3P”为核心的 HR 体系

□ 杨斌

拥有品牌价值 583.25 亿元，世界品牌 500 强企业——长虹，积极引入现代人力资源战略管理理念，构筑以“3P”（职位管理 Position、绩效管理 Performance、薪酬管理 Payment）为核心的人力资源管理体系，并在实践中推广应用，在实施现代企业人力资源管理进程中，迈出了重要的一步，让人力资源管理活动成为各级管理者的一种习惯。

大大小小的职位组成了整个组织结构体系的细胞群集，职位管理也是一切人力资源管理活动的源头。长虹在人力资源管理活动中，形成了一套符合自身特色关键职位的后备人才选拔与培训方案，并作为长效机制运行。通过任职资格审查、能力素质测评、潜力评估、并参考最近 3 年绩效档案结

果，建立了后备行政管理、后备工程技术、后备营销等关键职级序列的后备人才库。后备人才库内人员均为设计

业绩引导是原动力

有效的绩效管理能引导和激发人力资源发挥最大的工作潜能，不断改善工作业绩，从而提升企业整体业绩水平。当代管理大师肯布兰查德在其著作《一分钟经理》中指出：在相当多的企业里，员工其实并不知道经理或者企业对自己的期望，所以在工作中经常出现“职业偏好病”，即做了过多经理没有期望他们做的事，而在经理期望他们有成绩的领域里却没有建树。造成这样的情况，完全是由于经理没有为员工做好目标设定，或者没有把目标设定清晰地传递给员工。这指出了员工绩效管理方面一个长期被人忽视的问题：在许多情况下，员工的低效业绩，并不是因为员工的低能力或低积极性，而是因为目标的不明确性。

长虹在实施考核分解之前，首先依据企业经营业务计划需要，确立企

业经营战略目标，签定责任书，层层分解落实，对于部门负责人，制定可量化的 KPI(关键业绩指标)实施考核，从企业财务、员工成长、客户、运营四大维度设计指标，传递落实企业经营责任，对于主管以下人员，则辅以 MBO(重点工作计划)考核、关键事件考核等方式，由事前承诺到事后跟踪落实，评价考核结果；通过建立绩效考核激励机制，带动个人与部门综合业绩的提升。

薪酬管理是价值体现

薪酬除保障员工生活需要的基本功能外，其最重要的作用是吸引人才、激励保留优秀员工、从而改善企业经营业绩，实现战略目标。薪酬活动主要依赖于职位、能力、业绩三大因素。长虹在实施薪酬成果导入阶段，结合行业最佳实践，采取统一的职位价值评估工具，充分运用影响职位价值的 14 大关键驱动因素，对所有非生产型职

位进行价值评估，形成职位矩阵，规划职级职带，确立各职位序列的薪酬水平。

有效施行薪酬管理，应遵循“一个前提、两个公平、三项匹配”，应满足公司财务支付能力的要求，兼顾企业内部及外部相似岗位员工的薪酬水平，实现个人薪酬与岗位相对价值、工作绩效以及薪酬总额与公司效益相匹配。总之，要围绕促进公司战略和业务目标实现，充分发挥薪酬管理的激励和保障作用。“为岗位付薪、为能力付薪、为业绩付薪”，长虹人力资源资深人士在进行员工培训时一语道出了长虹的付薪理念。

人力资源管理是一项系统工程，各专业管理模块也有着必然的联系，其中，职位、绩效、薪酬三大模块是人力资源管理最核心的内容。着力构筑以“3P”为核心的人力资源管理体系，在企业发展的漫漫征途中，将会起到举足轻重的作用。

他认为，未来对房地产行业的调控将成为一种常态，行业的周期性调整难以避免，但正因为如此，企业更需要建立立足长远的激励机制，这一目标并不会因为市场环境的变化而改变。这一机制一方面会增强股东对公司的信心，另一方面，也有助于管理团队在应对市场挑战时更好的发挥积极性。

【链接】

王石获 660 万股期权

据了解，这次股权激励计划中，万科董事会主席王石将获得 660 万股期权，占本次拟授予期权比例的 6%，总裁郁亮获得的期权数为 550 万股，8 位执行副总裁每人获得的期权数则为 220 万股，再加上董秘谭华杰的 160 万股期权，万科的核心管理团队共拟取得 3130 万股期权，占本次拟授予期权比例的 28.45%，余下额度 7878 万股期权则将分别授予余下的 840 位万科员工。

(本报综合)