

40 多名 高管离职 等待下月 套现捞钱

随着创业板上市一周年纪念日的日益临近，首批创业板限售股也迎了解禁流通的时间窗口，11月1日解禁股将正式入市。第一批上市的28家创业板公司将在11月1日解禁约1266亿股，超过上述公司目前10.58亿股的流通盘规模，除宝德股份发行前所有股东承诺限售三年外，其他27家公司都面临着小非解禁压力。

受解禁大限影响，创业板也逐渐呈现低迷态势。创业板指数自9月14日创下10443的阶段高点之后便一路下跌，10月18日创业板指数一度触及91382的低位，17个交易日内的跌幅达到10.16%，而沪指同期则上涨了9.93%。

华泰证券分析师陈勇认为，这与创业板即将到来的解禁洪峰不无关系。首批即将解禁的限售股多为私人持股，不仅成本较低且持股非常分散，加之前期有40多名创业板高管相继离职，可能意味着这批解禁的限售股可能会被迅速抛售。

陈勇同时提醒投资者，对11月份28家创业板公司的解禁股宜区别对待，由于解禁数量的不同，各个公司的解禁压力差别非常大。根据Wind资讯的统计，解禁数量占总股本比例较小的有神州泰岳、爱尔眼科、鼎汉技术和华测检测。同时，解禁限售股占总股本的比重超过40%的也有4家，分别是乐普医疗、立思辰、机器人和华谊兄弟。其中在解禁后，机器人的流通股占总股本的比例将提升45%到70%左右。(李扬帆)

[上接 A1 版]

看好消费服务业 王健林劝民企 找准位置

在住宅地产一直受到国家宏观调控的影响时，万科的业绩也一直起伏不断，而以另一种方式出现的地产龙头万达集团则是一直走自己商业地产的路线，并以最快的速度迅速扩张，彰显长远的发展潜力，迎来了一个商业地产的发展机遇。

10月20日，王健林在中国消费市场发展趋势论坛上谈到企业发展经验时，指出民营企业要给自己准确定位，不要轻易进入像金融服务、保险、石油、化工等垄断行业，不要跟占垄断地位的国有企业去竞争。

王健林说，在中国某个行业利润一旦高，就会有国企进入。王健林列举了他所在的房地产行业为例，“2004年以前，中国房地产企业几乎90%是民营企业，利润也很低。2004年以后，随着市场的推进，房地产全行业利润开始高了一些。2008年、2009年以来，也就是房地产行业利润开始高了以后，就进入了大量的国企。这3年，全国各地买地投入资金较大的、成为地王的多是国有企业，因为这期间民营企业看不准市场，不敢大规模投资。”

王健林建议，零售业、服务业过度竞争，国有企业一般是不太愿意做的，在过度竞争的服务业里，国有企业没有优势，也很难做好。而且服务业符合中国发展的方向。“不过不要考虑做什么生产型服务业，做消费服务业就行了，真正赚钱的生产性服务业、金融业，那是国有企业做的。民营企业永远远要做辛苦的事情、赚辛苦的钱。”王健林说。

他指出，例如国美和苏宁这两家企业，外国企业想进入中国家电连锁消费市场根本不可能。

博采众长 博弈求胜

“2010 中国最佳商业领袖奖”揭晓

□ 桑志强 钱雅君 高俊超

2010年10月20日晚，由第一财经、CNBC亚太联合主办、享有“中国商界奥斯卡”美誉的第六届“中国最佳商业领袖奖”颁奖盛典在上海盛大举行。本届颁奖典礼由上海通用汽车别克君越荣耀呈献、老庙黄金荣誉定制、同时获得咨询研究伙伴芝加哥大学博思商学院、奖项调研伙伴DDI智睿咨询的联合支持。

最终，获得年度中国最佳商业领袖奖的是台达集团首席执行官海英俊(Yancey Hail)，春秋航空有限公司董事长王正华获得创新人物奖，企业公民奖的获得者是江苏黄埔再生资源利用有限公司董事长陈光标，戴尔大中华区总裁闵毅达获得受众人目中的年度最佳CEO奖，江西赛威LDK太阳能高科技有限公司董事长彭小峰被CEO们评为CEO心目中的年度最佳CEO，味千控股有限公司首席执行官潘慰获得人才管理奖。

精英汇聚，荣耀呈现

金秋十月，“2010中国最佳商业领袖奖”汇聚世界关注的焦点，商界翘楚悉数到场，共同庆贺后危机时代下商业领袖的荣耀诞生。主办方代表上海东方传媒集团副总裁、上海第一财经传媒有限公司总经理、第一财经日



◎获奖企业家合影(从左到右:闵毅达、陈光标、海英俊、潘慰、王正华、彭小峰)

报总编辑秦朔；CNBC亚太总裁兼董事总经理萨德佩·布瑞奇(Satpal Brainch)；奖项调研伙伴DDI智睿咨询大中华区董事总经理刘伟师，摩根大通中国区董事总经理、首席经济师龚方雄，国学专家钱文忠等现场揭晓了本届“中国最佳商业领袖奖”各项荣誉的归属。

今年的提名候选人与历届的获奖者代表共聚一堂，候选人包括：江苏黄埔再生资源利用有限公司董事长陈光标；中国光大国际有限公司执行董事兼行政总裁陈小平；台达集团副董事长暨首席执行官海英俊；戴尔大中华区及南亚总裁、戴尔全球副总裁闵毅达；味千(中国)控股有限公司董事会主席兼行政总裁潘慰；江西赛

CEO——李锦记(国际)控股有限公司首席执行官苏盈福等等。

融贯中西，博采众长

本届“中国最佳商业领袖奖”的主题是“领导力·博”。后危机时代的全球经济并未雨过天晴，而“沧海横流，方显英雄本色”的中国形象正在崛起。站在这个“博”弈求胜的时代前沿，我们看到了越来越多的中国企业主动走上全球商业的舞台，做全球市场的参与者，角逐未来的商界领导者。随着中国经济被推向世界舞台中央，我们也看到中国企业成功地把通融中西的核心管理模式输入到全球市场。“中国最佳商业领袖奖”成功举办六年来，始终坚持公正、严谨的评选规则，在表彰个人卓越商业成就的同时，不断推动商业领导者再创辉煌业绩。

本届“中国最佳商业领袖奖”着眼于领导者更广阔的视野，更广大的市场和更强的资源整合能力。领导力之“博”，是2010年中国商界领导者正在实践的战略命题。本届提名候选人来自工业、能源、金融、食品等行业，从2009年到2010年，他们以广博的雄才，博采众长的新商业思维，完美诠释了领导力之“博”的命题下带领企业转变发展方式，创新商业模式，攀向世界级的高地的战略意义。

[上接 A1 版]

力帆整体上市获批 尹明善加速度造车

家族财富再次递增

如果以市盈率20倍计，力帆集团挂牌之后，市值有望超过100亿。按此推算，尹明善家族亦将以超过80%的绝对控股，在力帆集团上的身价超过80亿，成为重庆地区当仁不让的富豪。而力帆集团招股说明书的公布，令1987年出生的尹明善之女——年仅23岁的尹索微也首次呈现于公众面前，尹索微有望取代宗申动力机械股份有限公司董事长左宗申之女左颖(1982年生)，成为重庆最年轻的80后富豪。

1938年出生的尹明善，其人生道路坎坷曲折，在文革动荡中被下放到农场一直到1979年方才获释放，时年已经41岁。

陈巧凤是尹明善第二任妻子，尽管两者年龄相差接近30岁，但是从尹明善的创业初期开始，陈巧凤与其子尹喜地、其女尹索微一直跟随尹明善左右。

1979年文革后获平反释放的尹明善担任过英语教师，亦曾任重庆出版社的一名编辑，最终在海底经商贩卖图书中，赚得了第一桶金。

在那个不可思议的年代里，到1989年，尹明善一跃成为重庆数一数二的民营书商，作为重庆最早的一批民营企业家之一，尹明善把目光投向了传统了摩托制造行业，并信誓旦旦称要亲手造出最好的摩托车发动机，一如他在2006年信誓旦旦地称，力帆要造出最好的微车一样。

数不清的头衔，亦降临到尹明善头上。

与尹明善的高调相比，尹明善的妻子陈巧凤和女儿尹索微一直行事低调。

其儿子尹喜地因为喜好名车，曾任力帆足球俱乐部董事长，并拥有一辆世界上最昂贵的布加迪威龙跑车而被年轻人所熟悉，并冠以“精彩哥”之称号。

就此次上市的力帆集团而言，尹明善家族与同城的左宗申家族似乎没有太大的区别，都是家族经营，并由家族对企业拥有绝对控股权。尹明善家族已经先后数次登上福布斯富豪榜、胡润富豪榜单，成为重庆地区公认的家族富豪。

目前唯一值得忧虑的可能是，力帆集团创始人尹明善年岁已高，2010年已至72岁，其子其女是否会继承尹明善的企业家意志，目前仍然有待于观察。(本报综合)

包鹤闻：普宁服装“航母”今起航

□ 揭阳

在广东省普宁环市北路未来城市中心区，一艘服装“航母”正在扬风起航，它就是中国普宁国际服装城。该服装城规划总占地面积约18万平方米，规划总投资约20亿元人民币。这是一个省市重点项目，也是该市推动纺织服装产业升级、打造“纺织服装名城”的战略建设项目。它的崛起，将让“普宁制造”走向世界，同时吸引更多国际服装品牌进驻普宁。

“虽然身为云南人，到这里3年了，我已经被‘普宁’了。”中国普宁国际服装城副董事长、常务副总经理包鹤闻爽朗地笑说。来自云南的他已有着同潮汕人一样的待客之道——以茶会友。包鹤闻用娴熟的动作为我们泡上功夫茶，在袅袅茶香中侃了起来。

“普宁制造”吸引了他

作为服装城的策划者、执行者之一，从服装城奠基的那天开始，包



◎包鹤闻

鹤闻就一步步见证着它的成长。包鹤闻坦言，选择普宁并非他一开始的想法。“首先是揭阳市委、市政府的真诚打动了我；再者，是巨大的市场潜力吸引了我。”包鹤闻言语间透着生意人独有的严谨和精明。他说：“在商言商，眼睛只能看到最表面的东西，我更信赖通过数据表现出来的东西。”为此，当包鹤闻有了进驻揭阳的打算后，便深入到普宁做市场调研，收集相关数据。

包鹤闻用“招牌菜”来形容普宁的服装品牌，言语间的激情透露出对发现普宁这个“新大陆”的喜悦。“走了国内很多地方，在这里，我找到了其他地方所没有的优势。”雄心勃勃的他深信揭阳是个能大展拳脚的地方。

曾智明：商业谈判是最简单的事

□ 陈融雪

曾智明，金利来集团行政总裁，香港嘉应商会会长。

1990年，他从英国回来，进入父亲一手打造的金利来集团，从扫地、送货做起。至2003年，以接班人身份出任金利来集团有限公司副主席。各媒体纷纷报道曾老打破中国长子继承家业的习俗。

2005年，他获任集团行政总裁。集团当年营业额从2001年的487亿元增至63亿元。业绩逐年稳步增长。至本年度，仅上半年营业额即达667亿元。当各界纷纷称赞他年轻有为时，他说：“我比较幸运，能走过这些历程，就因为我是曾宪梓的儿子。”

为什么把集团交给最小孩子

我所好奇的是，曾宪梓先生的三个儿子都很优秀，他为什么打破传统，把集团交给最小的孩子？曾智明到底有什么特别之处？

面对我的问题，曾老呵呵一笑说：“我的儿子人见人爱。无论别人是什么身份，他都是很真诚地对待。所以他人缘好，从小孩还老人，大家都喜欢他！”

我不相信仅此就足以做集团管

“建立未来的服装王国”

根据自己的设计理念，融入当地商户的需求，包鹤闻对普宁国际服装城进行策划、推广。他说，普宁国际服装城的发展趋势是走向国际化，内销外销一体化，辐射全国乃至全世界，为此，要打造成针对全国品牌加盟商以及国内外采购商的服务“航母”。

交谈中，包鹤闻用心专业的态度和精辟独到的见解令人折服。他说，经营一个城市其实也是经营一个品牌，“当普宁国际服装城刚开始打地基时，我们就携手中央电视台、凤凰卫视中文台、凤凰卫视资讯台等众多知名媒体加强宣传，使服装城的形象得到迅速提升，其知名度迅速扩散。”通过前期一系列的宣传造势，服装城在短短两天招商时间里，就被抢购预订一空。

对于发展前景，包鹤闻信心十足。他相信，在亚运圣火的照耀下，中国普宁国际服装城将在举世瞩目的光辉中扬帆起航……



◎曾智明和夫人

理者。果然，曾老坦白，小儿子最像自己的地方是做事踏实。曾智明秉承了父亲现金交易的传统，得益于此，金利来的流动资金一直保持2个亿的水平上。曾智明表示自己做生意有原则，比如现金交易，即是原则，也是谈判问题。他举重若轻地说：“我认为，商业谈判是天下最简单的事情。同意成交，不同意不做。”

“何必非要做官发财？”

这种带着霸气的自信是实力，也是天赋。“人们常说富不过三代，那是因为上一辈艰苦创业、取得成功的同时，时代已经变化了，市场也变化了。后辈在继承时不能选择产

业，只能去调整并适应市场和时代的变化。”

谈及下一代，曾智明充满了浪漫色彩：“其实，何必非要做官发财？做公交车司机也可以很快乐！只要身心健康，孩子想做什么都好。”另一面，他很理性，“我让孩子帮我捶腿，然后给她20元小费。我夫人很心疼，说怎么这样对待孩子？她不理解，我要是培养孩子通过自己的劳动获取财富和理财的观念，让孩子从小就懂得，一份付出一份回报！”

知人者智，自知者明

他的浪漫和理性也表现在自己身上：接掌家族财团，娶得如花美眷，雄姿英发的曾智明在管理中务实又温和。

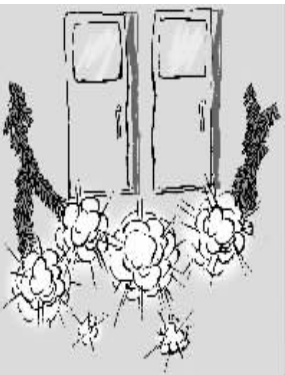
“对管理者而言，信息通畅很重要。我想知道企业中层的真实情况，需要基层员工反映。为了防止作秀，我会突击抽查。对于参与调查的员工，会发小奖品。为了稳定中层，会讲明了解情况只是为了公司进步，不用来惩罚。”

知人者智，自知者明，谈及成功之道，他说：“许多企业家讲自己吃了多少苦。我想，苦在你的心里面。你说没有就没有。是的，我总是接受并享受我的生活。”

老总话道 | Laozong Huadao

制造快乐

□ 刘鹏凯/文 何兵/图



1、工厂设备改造安装已到了尾声，新老车间的隔墙也在鞭炮声中被打通了。两只配电柜亭亭玉立，俨然一对姐妹花倚在墙边说着悄悄话。



2、大家的心血没有白费，我的眼睛有点模糊。创业犹如燕衔泥，黑松林的家业就是这样一点一点积攒起来的。



3、笑吧，小伙子们！为了抢进度、赶工程，你们吃苦受累，还受了不少委屈，我在这里向你们致歉！大伙儿都开心地笑了。



4、“江班，这两个配电柜喷的颜色怎么不一样啊？你这两个姑娘哪个年轻漂亮？”我指着配电柜开了句玩笑。在笑声中，我将问题抛向了他，他也读出了其中的严格和期待。



5、小江自制了两只配电柜，理应受到表扬。但配电柜喷漆粗糙，总让人觉得美中不足。在这样的场合，我不忍心扫他的兴，可又不得不指出来。后来隔了个双休日，两个配电柜的颜色一起靓丽起来了。



6、日常管理中少不了表扬和批评。表扬是件快乐的事，批评能不能也快乐一点，关键在于管理者要有个快乐的心态，像给咖啡加点糖一样，更容易让人接受，效果也会更好一点。

(作者刘鹏凯系江苏黑松林粘合剂厂有限公司董事长)