

东南融通携手新希望集团财务有限公司

日前,国内领先的金融IT综合服务提供商东南融通成功中标中国农业产业化国家级重点龙头企业新希望集团财务有限公司(以下简称“新希望财务公司”)信息系统建设项目,将为新希望财务公司提供集管理咨询、IT规划与实施、IT支持服务于一体的整体解决方案。

作为中国农牧业企业的领军者,新希望集团秉承“严格的专业化管理与有限的多元化发展”的企业战略,致力于打造世界级的农牧企业,目前已发展成为拥有农牧与食品、化工与资源、地产与基础设施、金融与投资四大产业集群。已获银监会批准的新希望财务公司是新希望集团发展的重要战略步骤:首先,能够完善企业集团内部资金统一管理和调配功能,大大提高资金的使用效益;其次,能够强化企业集团的融资功能;第三,财务公司还可发挥金融纽带的作用,有利于提升企业集团的凝聚力和竞争力。正因如此,新希望财务公司对于合作伙伴提出了极高的要求,不仅需要提供全面的软、硬件解决方案,还将为财务公司的筹建和初期发展提供咨询服务。

凭借领先的综合实力,东南融通在该项目先后两次投标中均以总分“第一”超越众多竞争对手。东南融通自主研发的“财务公司核心业务系统”以“简单核心、强化应用”为核心理念,可提供完整的业务流程支持,实现从业务流程再造咨询到IT落地的无缝融合,而且能够适应不断变化的经营环境和组织架构调整的需要,在产品理念、架构先进、功能全面、人性化设计、良好的扩展性等诸多方面的优势得到了客户的认可和满意;而专业化水准的销售、售前、研发团队和属地化交付与维护能力,更是让客户倍感信赖。

业内资深人士分析,通过在金融IT行业多年发展,东南融通在咨询、IT规划与实施、IT维护服务等方面均形成了深厚的积累,成功实现银行IT服务领域的知识与能力向保险、企业金融等领域的分享与迁移,并形成以此为特色的独特竞争优势,这为东南融通以金融为核心的横向拓展提供了极大的便利。

东南融通相关负责人表示,此次与新希望的合作对于东南融通在财务公司领域的发展具有里程碑式的意义,也是对东南融通在该领域领先的整体实力的全面检验和印证,将为东南融通在企业金融领域的纵向深入拓展具有十分深远的影响。

(佚名)

北流：“体检”助企业补缴税款250多万元

为帮助解决企业因财务人员税法知识不全或滞后导致少缴税造成偷税和企业因理解新政有出入而致企业涉税难题难以解决等问题,广西北流市地税局于今年8月专门成立由税政、稽查业务骨干、重点税收管理员组成的税收“医疗服务队”,定期为这部分企业“体检”,取得良好效果。

服务队分别从税收政策运用、税务稽查、日常征管三方面对企业进行全面“体检”,帮助企业查找存在问题,提出整改方法和管理建议,并由企业自行向主管征收分局申报所查找出来的涉税问题。8月至今,该局已为25户企业查出问题41个,企业共自查补缴税款256.37万元,减轻了企业因不了解税法而带来的税收风险。

(广西)

■ 理财看台 | Licai Kantai

AMT 源天财务管理助力康盛成功上市

□ 常言

近日,作为中国本土最大的“管理+IT”综合服务提供商AMT集团,其旗下源天软件(以下简称“AMT源天”)与浙江康盛股份有限公司(以下简称“康盛股份”)成功携手。AMT源天拥有独特的“管理+IT”的服务理念以及管理咨询、IT落地的综合实力,此次合作,将以财务费用报销与控制管理解决方案为基点,助力康盛股份实现管理提升,为其在深交所的成功挂牌上市提供强大动力,奠定持续发展的基础。

康盛股份位于景色秀丽的千岛湖畔,是一家专业生产经营制冷、机械用高压管材及延伸产品——冰箱、冷柜、



空调蒸发器、冷凝器及配件的企业。所在地是目前国内品种最全、规格最多、生产能力最大、产品延伸最深的制冷管路制造基地。2010年6月,公司在深交所挂牌上市。

据资料显示,2010年上半年,中国成为全球IPO最活跃的国家,取代美国和巴西,位列第一。在通往IPO的道路上,中国企业普遍面临着管理上的诸多挑战:财务管理如何提升?信息系统如何支撑企业战略的落地,成为提升管理效率的有力工具?作为为世界五百强中国企业中的80%、中国百强企业中的50%提供过管理咨询和信息系统落地服务的AMT源天,在行业和集团管理领域都积淀了大量的成功经验,这些独到的解决方案能够帮助中国企业成功化解管理难题。

不同于单纯的财务业务处理软件,此次AMT源天提供的财务费用报销与控制管理解决方案,从管理角度

实现了财务费用控制与报销功能与协同管理的对接,使财务核算体系能够跟据业务特点灵活定义,真正建立在成熟的管理模式之上,和企业整体战略联系在一起,规范内部控制,辅助管理决策。通过源天软件的协同管理平台Velcro,此方案以灵活的工作流程支持企业资金运作,为企业各级别用户提供相关信息,协助决策者管控每一笔预算资金的分配并了解使用结果。

相信通过双方的共同努力,康盛股份在管理上的的全新突破将带来公司全面竞争力的提升,加快实现全球最大的制冷管路系统制造基地的目标!

该行针对小企业的实际融资需求,推出一批量身定做的贷款产品,深受小微企业欢迎。在银川商城从事儿童玩具批发的董氏兄弟,急需流动资金周转,在无抵押物的情况下,石嘴山银行通过“家族联保贷款”业务为其提供了15万元贷款,帮其渡过难关。截至目前,该行小企业贷款信贷投放占到今年整体信贷规模增长的100%。

据了解,石嘴山银行计划在3年内为小企业客户提供150亿元资金支持,培育3万户经营业绩优良的中小企业,成为一流的小企业金融服务超市。

金融创新雪中送炭 石嘴山银行“贷动”五千小企业

□ 王建君

在宁夏回族自治区银川市东环批发市场从事调味品加工销售的老老板柳继宏,年初有单生意由于资金短缺眼看就要黄了,石嘴山银行银川分行对柳继宏的人品和经营的产品进行考察后,3天之内一次性为其提供了50万元的贷款。

拿到贷款的柳继宏激动地说,没想到在大银行告贷无门的小微企业,在石嘴山银行仅凭老板的信用就能获得支持。据了解,像柳继宏这样受到石嘴山银行扶持的小微企业如今已达5738户,小企业贷款余额达21.63亿元,较年初净增11.83亿元,增幅达120%。小企业贷款余额占全行信贷资产的半壁江山。

宁夏80%以上的企业属于小微企业,有相当数量的企业因缺乏规范的财务报表和合适的抵押品,很难从大银行获得贷款。石嘴山银行成立之初就把主要客户目标锁定在小企业身上,通过错位经营、差异化竞争,推出了适合小微企业融资需求的多样化金融产品,一举破解了小微企业贷款难题。

中国粮食市场 20 年高峰报告会在郑州举行

□ 本报记者 李代广

10月12日,由中国粮食行业协会、郑州粮食批发市场共同主办的中国粮食市场20年高峰报告会在河南省郑州市隆重举行。

国家粮食局党组成员、副局长曾丽瑛,原国家商业部部长胡平,中国粮食行业协会会长白美清,中国市场学会会长高铁生,河南省省长助理何东成等国家有关部委领导,河南省、郑州



图为中国粮食市场20年高峰报告会现场

市领导以及全国粮食行业知名企业代表及专家学者共200人到会。

粮食流通体制改革的一面旗帜,成立于1990年10月12日的郑州粮食批发市场,曾被国内外新闻媒体盛赞为“中国发展市场经济的里程碑”、“坚持改革开放的重要标志”。

成立20年来,郑州粮食批发市场创造了中国粮食流通领域的多个“第一”,成功地走出了一条中国特色的粮食市场建设道路,被称为我国粮食市场体系建设的开拓者、践行者和领跑者。

促进四川省中小金融机构发展的建议

□ 四川省社会科学院区域经济研究所 胡美伦

四川省地方中小金融机构在四川省经济发展中的作用大。四川省是一个农业大省,农村的发展是四川省经济发展的决定性因素,农业、农村和农民的发展离不开农村金融的支持,而农村信用社则是农村金融的主力军,是农村经济发展中的主要金融力量。随着国有商业银行改革的推进,国有商业银行逐步退出农村市场,使农信社在支持农业生产、农业产业化等方面的作用更加显著。在支持地方经济、支持中小企业、微小企业等方面,城商行、城信社、农信社起到了主要作用。但四川省地方中小金融机构由于起点低、底子薄,加上一些中小金融机构管理不善,存在诸多问题。为了促进四川省中小金融机构的发展,探索一条适合四川省地方金融机构的发展道路,四川各级政府以及中小金融机构应着力抓好以下几个方面的工作:

(一) 完善有利于中小金融机构发展的管理体制

四川省中小金融机构管理体制对推进中小金融机构制度变迁与金融业务发展发挥了重要的作用。为了进一步理顺政府部门与中小金融机构的关系,我们提出两点建议:一是地方政府对中小金融机构的产权管理职能和行政管理职能分开,地方财政持股转变为代表地方政府出资人的专门机构持股,地方政府出资人代表通过法定的程序进入中小金融机构履行出资人权利;同时通过增资扩股增加民营企业大股东数量,从股权结构上弱化地方政府的行政干预,并在此基础上完善中小金融机构法人治理结构,解决经营权和所有权的矛盾。二是现行省联社的行业管理职能独立化,建立健全金融企业法人机制。其基本思路是:省内所有县联社、县农村合作银行入股组成省联社。省联社和县联社、县农村合作银

行都是独立法人的经济实体,不存在隶属关系,省联社也不履行行业管理职能,但要履行各种金融服务职能,包括资金调剂融通服务、省合作金融系统资金支付结算服务、开发各种金融产品和服务和其他各种金融服务。为了解决合作金融机构的跨省合作和全国联行结算等问题,省级合作金融机构还需要积极创造条件与外省合作金融机构联合入股组建全国性的中央合作金融机构,形成中央合作金融机构、省合作金融机构、县合作金融机构自下而上入股、自上而下服务的合作金融体系。原省联社的行业管理职能独立化,由独立于政府部门的合作金融行业自律组织来履行。省联社和县合作金融组织都成为行业自律组织的会员,会员按规定缴纳会费。行业自律组织的主要职责是向会员提供信息服务,协调、沟通合作金融机构与政府部门的关系,帮助合作金融机构搞好宣传和处理好公共关系,以及负责培训合作金融机构的管理人员和业务人员等。在条件具备时,省级行业自律组织还可以同其他省市自治区行业自律组织进一步联合起来,成立全国性的合作金融行业自律组织。通过行业自律组织与产权组织独立化,现行省联社的行业管理、行政管理与金融管理服务型法人三重身份交错的问题就可以从根本上解决,农村合作金融机构也就能按照现代金融企业制度的要求成为真正独立的金融企业法人,从而建立既有利于地方合作金融和地方经济发展、又适合社会主义市场经济体制要求的农村合作金融管理体制。

(二) 健全中小金融机构的风险防范和处置制度

目前通过深化改革和政府“花钱买机制”,四川省中小金融机构经营的稳健性大大提高,但资本经营的潜在风险仍然存在,并且可以说中小金

融机构的风险是中小金融机构发展的伴生物。今后中小金融机构一旦受经营不善、突发事件或其他因素的影响,就有可能出现经营困难甚至发生挤兑或有倒闭的危险。随着政府主导的强制性制度变迁逐步转向民间自发的诱致性制度变迁,中小金融机构的风险防范和处置不可能主要依靠政府行政手段和政府注资来解决,而是要更多地依靠市场手段和各方面的力量进行综合治理。对此,我们提出以下建议。其一,中小金融自身努力增强支付能力,提高资产流动性。中小金融机构要通过吸引公众投资入股来提高资本充足率和支付能力,通过吸收存款来增加资金来源,并且要积极回收资产,将工作重点转移到加强金融债权管理、提高信贷资产质量上来。其二,健全政府对中小金融机构的风险处置制度,包括建立存款保险制度、贷款保险机制、中小金融机构接管制度,加强社会信用制度建设。此轮金融危机中,尽管美国有149家银行破产倒闭,但没有引起储户大的恐慌,这与美国联邦保险公司(FDIC)的及时救助和其他银行或金融机构的及时接管是分不开的。

(三) 建立中小金融机构的市场准入和退出机制

根据新产业组织理论的观点,与其他部门一样,银行体系的竞争度应该从银行经营的实际行为角度进行度量,实际行为不仅要与银行业市场结构相联系还要与进入壁垒相联系。在一项关于治理银行体系的规则的研究中,Barth、Capiro和Levine列出了107个国家1999年各种有效的管制性限制,包括各种进入与退出限制及惯例。运用这些数据,他们得出的结论是,更严格的进入要求与银行效率负相关,导致更高利差和入头支出。因此,建立较完善的中小金融机构市场准入和退出机制是必要的。

首先,允许民间资本依法进入金融领域组建中小金融机构。政府要调整现行政策,从速向民间资本放开金融领域,在健全民间资本进入金融领域有关法规的基础上,允许境内法人和自然人依法组建民营中小金融机构。对于目前已经存在的非正规金融,要引导它们从“地下”走向“地上”,向规范化、合法化、机构化金融转变。民间借贷市场与典当行也要纳入监控范围,使其合法并规范运作,充分发挥其支持民营经济发展的作用。

其次,健全中小金融机构的市场退出机制。经营差、风险大的中小金融机构退出市场是保护存款人利益、维护金融体系安全的需要。对于那些不可救助,或者救助失效,抑或中央银行接管未达到预期目标的问题严重的小金融机构,政府可以引导、鼓励其他有实力、有需求的金融机构按照市场原则全额收购其股份,并承接原中小金融机构的全部资产和合法负债,同时给它一定的税收减免优惠,使它在收购兼并后得以发展壮大。而对于那些长期性的资产质量差和严重财务亏损已出现资不抵债的中小金融机构,由于其风险积淀时间长、亏空缺口大、救助成本高,难以让优质中小金融机构付出惨重代价收购兼并救助,也不可能借助中央银行的临时性救助解决问题,地方政府和金融监管当局就要依法对其破产或撤销,通过成立中小金融机构资产管理公司来接受和管理这类中小金融机构市场退出的托管和重组工作。

(四) 加大政府对中小金融机构的政策支持力度

中小金融机构以信贷管理成本较高、风险较大的民营中小企业为主要服务对象,同时承担了建设社会主义新农村中的许多低息信贷任务,政府有必要在现有基础上进一步加大

湖南建行推出中小企业专属信用卡 可自主卡面设计

日前,建行湖南省分行在长沙推出湖南首张为中小企业打造的专属信用卡——卓越信用卡。

“这是建行运用先进的个性化制卡工艺、为企业形象和信用良好的优质企业提供自主卡面设计的团体专属信用卡,是国内信用卡领域的首创,也是服务优质中小企业的

一个重大举措。”湖南省建行副行长陈二尧说。

建行湖南省分行提供的资料显示,这种信用卡,企业可以选择有特色的图案,如LOGO、产品、成果等标志性图形,通过网站提交并在线设计的方式,自主设计信用卡卡面,形成自己的特色,使所属企业的员工可以使用具有本企业独特而鲜明的特色。这样既提升企业的品牌形象和知名度,又增强员工的归属感和自豪感。此外,卓越信用卡还具有商务消费功能,对企业的管理和商务人员的差旅及其他商务活动提供先消费后还款服务,减少企业商务活动经费借用,能有效提高资金利用率。

据陈二尧介绍,此次推出的卓越信用卡以“成功源于卓越,信用成就品牌”为主题,是企业经营卓越和信用良好的标志,是一张“卓越企业的信用名片”。凡获得建行授信的优质中小企业,都可向建行申请。

他还举例说,此信用卡具有商务消费功能,对企业的管理和商务人员的差旅及其他商务活动提供先消费支付、后报销还款服务,减少企业商务活动经费借用,节约企业财务费用。(喻向阳 朱湘平 黄婵)

对中小金融机构的政策倾斜:一是地方政府在财政存款和各种基金、社保、医疗等公用事业收费业务上要向中小金融机构适当倾斜,以扩大其资金来源;市政重点项目的建设也优先考虑中小金融机构。特别是乡镇财政统筹实行收支两条线管理后,原乡镇政府存入中小金融机构的财政性资金不要外存,避免中小金融机构发生存款业务萎缩。二是税收部门要在税收政策上给中小金融机构以特殊支持,让中小金融机构长期享受营业税、所得税优惠政策,取消或降低中小金融机构城建、教育费用负担,增加中小金融机构的自身积累和经济效益。三是中央银行要对中小金融机构长期实行低法定准备金率政策,对经营规模较大、经营状况较好、已具备再贴现业务基础及符合中央银行再贷款条件的中小金融机构,中央银行要支持其开办再贴现、再贷款业务,并对中小金融机构的低利率支农贷款实行贴息政策,对其再贷款利率也给予一定的优惠。金融当局还要简化对中小金融机构金融创新的审批手续,对中小金融机构根据自身特色开发的金融新产品、服务新手段,只有其符合法律法规,且中小金融机构具备了相应的管理能力、技术支持、人才条件等,就应允许其办理,从而促进中小金融机构业务发展。四是银监部门要支持中小金融机构在提高质量的基础上增设机构网点、增资扩股,地方政府要为中小金融机构营业网点建设提供土地支持,通过多种途径对中小金融机构支持民营经济发展“三农”给以政策性补偿。五是强化对中小金融机构的立法和执法。国家要尽快制定《合作金融法》、《地方商业银行法》、《中小金融机构保险法》、《社会信用法》等法律法规,以法律形式明确规定中小金融机构的组织原则、机构设置、业务范围、存款保障、服务对象、监督管理及破产程序,使中小金融机构成为产权清晰、治理完善、管理科学、经营稳健的金融企业。