



图为尹汉宁为蔡开云颁奖 袁林 摄

## 投身火热时代 点亮青春光彩 稻花香老总荣膺 “湖北省十大优秀青年企业家”

日前，东湖之滨的楚天传媒大厦精英齐聚、熠熠生辉，湖北省“优秀青年企业家”颁奖典礼在这里隆重举行。稻花香集团总经理蔡开云荣膺“湖北省十大优秀青年企业家”，湖北省委常委、宣传部长尹汉宁为蔡开云颁奖。蔡开云现场与大家分享了成功的喜悦，表示将投身火热时代、建设百年品牌、感恩回报社会、点亮青春光彩！

据了解，“湖北省优秀青年企业家”系列评选活动由湖北日报与省青年企业家协会联合主办，以“飞扬青春，激情创业”为主题，旨在贯彻落实省委、省政府“创业促进就业”的决策部署，广泛选树优秀青年创业典型，营造关心、支持和促进青年创业发展的浓厚氛围。实现了“弯道超越”。

蔡开云自领军稻花香以来，忠实践行“打造百亿企业、创立百年品牌、带动百万农民致富”的企业理想，以其质朴谦和、沉着坚毅、厚德睿智、怀诚守真的人格风范深受员工爱戴，赢得了社会各界的广泛赞誉。他先后参与制定和完善了32种管理制度，提

(李辉)



左三为中科院院士曾毅

## 中科院士莅临 亚宝北京药物研究院指导工作

日前，中国科学院院士，法兰西国家医学科学院外籍院士，俄罗斯医学科学院外籍院士、研究员、博士、博士后导师，我国著名的医学病毒学专家、肿瘤病毒和艾滋病病毒学家曾毅亲临亚宝北京药物研究院，就医药产品研发的有关问题提出了十分重要的指导意见。

曾毅院士一行3人与董事长任武贤，总工程师、研究院院长禹玉洪及研究院有关科研人员进行了座谈交流。任武贤董事

(冯伟 郝东方 海珍)

□许武英

在今年一季度，“解放J6奥威CA6DM(11L)系列重卡全国总投放仪式”上，解放公司党委书记许宪志向社会宣布：J6奥威11升(CA6DM)重卡的营销将采用稳步推进的策略，2010年的销售目标是8000辆。

如今半年过去了，当笔者来CA6DM发动机生产基地一汽锡柴了解CA6DM的市场表现时，一连串的数据令人兴奋：至8月CA6DM柴油机销量已经达到8919台，提前完成了解放公司年度销售目标；CA6DM机得到了用户的信赖、经销商的喜爱，出现了供不应求的喜人局面；CA6DM机已走出国门，踏上了巴基斯坦的土地。

## 用户喜爱CA6DM机

福建省山岭耸峙，丘陵起伏，特殊的地理位置，对汽车发动机的性能提出了严峻的考验。然而，黄金排量的CA6DM机在这里充分发挥其更大扭矩、更低油耗、更低排放、更长寿命、更强适应、更强安全的品质。

福建省首个使用CA6DM发动机的用户宋用静说，他购买的配载锡柴

责编：陈燕 编辑：刘文娟  
版式：张彤 校对：陈梅  
2010年10月12日 星期二

# SHIJIEGONGCHANG

## 世界工厂

战国时期的编钟、制作近400年的欧洲阿玛蒂小提琴、世界摇滚乐先驱美国“猫王”吉他等成为镇馆之宝令人耳目一新。

## 江苏凤灵乐器集团投资5000万元

# 我国最大乐器博览馆在泰兴开馆

□张建荣 蔡元璋

由江苏著名民营企业——江苏凤灵乐器集团投资5000万元筹建的我国最大乐器博览馆前期工程经国家文化部、中国轻工业联合会、中国乐器协会等部门批准，于今年9月16日在江苏省泰兴市的黄桥老区隆重开馆，面向国内外开放。全国政协常委、中国轻工业联合会副会长潘蔚萍，全国人大常委、中央音乐学院教授郑荃，国家文化部文化产业司副司长李小磊，国家乐器协会理事长安志，国际著名小提琴演奏家吕世清，江苏省政府、省政协有关负责人以及国内演艺界与乐器界科研、设计、制造方面的专家学者1000余人参加开馆仪式，一睹这座中外融合、博古通今的我国乐器圣殿的风采。

中国提琴协会会长、江苏凤灵集团董事长李书向记者介绍，这一乐器博览馆从2007年立项申报到竣工布馆历时

3年，一期工程总投资5000万元，现已建成总面积6000平方米的我国最大乐器博览馆。记者在该馆一楼展出西洋乐器，二楼展示中国民族乐器，三楼展示中外提琴及珍宝精品。按照“文化、品牌、精品”三位一体的设计理念，博览馆现已收藏1100余件乐器精品，其中由我国民间乐器收藏家提供的战国时期的编钟，欧洲博览馆提供的1936年由国际小提琴之父—安德鲁·阿玛蒂家族制作的小提琴，世界著名的摇滚乐先驱——美国埃尔维斯·普雷斯利使用保存的“猫王”吉他以及许多近代民间乐器成为博览馆的镇馆之宝。李书表示，他们将用一年时间充实完善内部布局，3年时间规范管理和营运，5年后该博览馆将打造成融国际艺术欣赏、演艺培训、技艺比赛、文化创意和内外贸交流为一体的多元化文化展示、交流、经营与服务平台。

中国乐器协会会长安志到场祝贺

并讲话。他高度赞扬乐器博览馆气势宏伟、造型独特、布局合理，是东方“克雷蒙娜”的点睛之作。安志指出，这座由我国乐器行业民营企业筹备组建的乐器博览馆，是迄今我国展馆面积最大、品种收集最全的乐器殿堂。她的建成成为我国乐器行业树立了一个“重品牌、重文化、重规模”的新型标杆，也为国际乐器界的同仁提供了一个极好的品牌展示和艺术交流的重要平台。国家文化部文化产业司副司长李小磊发言时指出，江苏凤灵集团作为全球最大的提琴生产基地，紧紧抓住我国文化产业发展振兴的极好机遇，致力于发展我国民族乐器产业，现已建成全球最大的提琴制造与营销商。在凤灵集团的影响和带动下，如今泰兴市黄桥镇已有50多家提琴制造企业与110多家乐器配件制造厂，年产各式提琴60万把，产吉它等乐器80万套，产品出口60多个国家和地区。其中提琴产销量占全球30%，占国内70%

以上。泰兴市被批准为“中国提琴之乡”与“中国提琴产业之都”。凤灵集团被文化部、商务部、国家新闻出版总署等部门联合批准为“中国文化产业示范基地”。近年来，凤灵集团以文化建设作为企业转型升级、品牌扩张的助推器，全面启动了江苏凤灵文化产业园的建设。今天刚刚开馆的乐器博览馆，从文化、品牌、精品三方面全面展示了中国的乐器文化，这个举措非常了不起，值得全国学习和推广。李小磊希望江苏凤灵集团继续发扬“创新创优”精神，致力打造一个集乐器制造、科技创新、精品博览、文化创意等四位一体的国家级特色文化产业基地，为我国文化产业的全面发展振兴作出更大贡献。

国际著名小提琴演奏家、全球最高小提琴演奏奖得主吕世清，中国人民解放军江苏省前线歌舞团，省演艺集团以及凤灵文化艺术中心的著名演唱、演奏家在开馆现场进行了精彩表演。

## 新加坡企业家看好得益于绿色食品

□本报记者 何沙洲

“事先并没有与新加坡方面联系，也没有具体的合作项目，这次来就是想多结识一些新加坡的朋友，以便更好地开拓新加坡和东南亚市场，没想到还真结识了那么多的新朋友！”四川得益绿色食品集团有限公司董事长杜诚斌在谈到他参加“四川—新加坡贸易与投资合作推介会”上的收获时，笑容如这九月金秋的阳光一样灿烂。

“四川—新加坡贸易与投资合作推介会”9月在狮城新加坡隆重举行。随四川省委书记刘奇葆、成都市委书记李春城一同赴新加坡的新希望集团董事长刘永好、通威集团董事长刘汉元、四川得益绿色食品集团有限公司董事长杜诚斌等全川200多家有影响力的企业家们共同出席了大会。新加坡总理公署部长林瑞森，新加坡国防部政务部长顾蔡机以及我国驻新加坡大使魏苇等要员出席了“推介会”。“四川造”产品受到了与会新加坡企业家的一致好评，很多企业在现场达成了意向性协议。没有准备具体合作项目的得益绿色虽然此次没有签署合作协议，但寻求到了几家新的合作商。

实际上，每天都有源源不断的集装箱车队从得益绿色驶向全国市场和全

球各地，得益绿色在国内发展成倍增长的同时，也在频频叩开国际市场大门。目前，得益绿色方便米饭系列产品通过了欧美国家近乎苛刻的质量检测，优异品质已通过多国认证，去年产品相继出口美国、英国、加拿大、瑞典、俄罗斯、新加坡、马尔代夫等国，得益绿色在全球掀起方便米饭热销浪潮，正成长为“为全世界提供米饭”的国际化公司。

其实，得益食品公司的方便米饭早就销往了新加坡，只是都通过了中间商转口到新加坡的。这次杜诚斌到新加坡，就是想多结识一些新加坡企业，开拓新加坡与东南亚市场。而在这次“贸易与投资合作推介会”会上曾经代理过得益公司产品的新加坡山峰营销及管理公司的张镒麟就主动找到杜诚斌，希望进一步加强双方的合作，直接采购得益绿色产品。新加坡德成贸易私人有限公司、新加坡成华园食品有限公司等几家新加坡的食品进出口与销售企业家，通过这次推介会，了解到得益绿色食品远销欧美市场，在东亚市场也有很好的声誉，非常想合作的他们也找到了杜诚斌攀谈起来，纷纷表示出想和得益绿色公司建立合作的诚意。

东裕食品(新加坡)有限公司的总经理程玉石更是从上午的大会上，一直追踪到下午四川省食协举办的“川新食



新加坡客商对得益绿色产品产生兴趣

品工业贸易与投资合作推介会”上，他

一再表示对得益绿色公司的产品有极

大的兴趣，希望和得益绿色公司建立合

作关系。程玉石在新加坡有几千吨的食

品仓库，有几十台的运输车队，不仅

是食品进口商，在新加坡也有自己的销

售渠道，此次就是想找一家四川的绿

色食品企业合作。程玉石的想法与杜诚斌不谋而合，两人当即就在推介会现场谈

起了生意，方便米饭、高低温肉食品、下

饭菜、四川泡菜和调味品等绿色食品均被纳入了合作范畴。

“我们要坚持抓好质量，把得益绿

色产品早日铺满东南亚市场。”得益绿

色食品在新加坡受到企业家们青睐令

杜诚斌非常高兴。其他以绿色食品为代

表的四川食品企业也纷纷表示，将借这

次推介会的东风，以进入新加坡市场为

契机，继而进军东南亚市场。

## 奥威CA6DM发动机 黄金排量送黄金

### ——锡柴市场走访记

CA6DM-39E3发动机的J6车主要运行路线都为沙石路段的山路，坡度大又长，急弯多，载重量大，锡柴CA6DM发动机优越性名不虚传，在实际运行中，奥威CA6DM机不但省油、耐用，而且性能可靠。由于CA6DM发动机采用的是世界先进的压缩释放摇臂集成式发动机制动技术，使CA6DM发动机拥有安全之“心”，汽车在下坡的时候减少了刹车蹄片的磨损和轮毂的过热现象，大大地降低了使用成本。

于是两个月后，他又购买了一台同样

的车型的J6车。

安徽界首市用户任辉于2009年6月5日购买了一台CA6DM-39E3马力J6车，专门跑上海到四川专线。他说：“自运营以来，我的CA6DM发动机不但无任何故障，而且省油有力，每趟拉80多吨，耗油量约每3/KM元钱，而同功率的别的车型至少达到38/KM。每个月我省下的油钱就16000多元，而且CA6DM机服务保养又特

别好，每到一处服务站都是尽其所能，为用户排忧解难，使我们没有后顾之忧。我初步估算了一下，除去各种费用，每月平均能净挣4万左右，一年就能把整个车钱挣回来”。他由衷地说：

“奥威6DM发动机，我买得顺心、开得放心、钱挣得开心。”

### 经销商力推CA6DM机

CA6DM机推向市场后，得到了市场的追捧，持续出现了供不应求的局面。安徽阜阳鑫业汽车贸易有限公司介绍说，装配奥威11升发动机的重卡有着四大亮点：一是跑得快。爬坡不减速，坡路通过速度快；平均车速远高于国内同类车型和进口车。二是拉得动。发动机大排量、大扭矩、强爆发力，保证了整车重载起步提速、高速爬坡更轻松。三是用着省。匹配CA6DM发动机使整车实现了低转速高车速，效率更高，从源头控制了油

耗。四是开着爽。起步有着超爽推背感、提速超车轻轻松松、节省运营时间可以充分休息。

如果说较高的性价比使经销商把配载CA6DM的重卡作为他们的首选产品，那么完善的服务使经销商销售CA6DM的重卡没有后顾之忧。据介绍

锡柴向全国公布CA6DM2国Ⅲ服务承诺和热线电话。庄重地许下承诺：

CA6DM发动机机服务实行四个100%。即：100%建立用户档案；100%跟踪了解用户使用信息；100%解决产品故障问题；100%满足用户的服务需求。锡柴还派出国Ⅲ培训小组对用户进行上门走访，现场指导用户正确使用和维护产品，还对服务站进行技术培训，确保了用户对锡柴CA6DM发动机性能满意、质量满意、服务满意。

### 巴基斯坦认准CA6DM机

CA6DM柴油机代表了中国柴油

的解放车，这些车以其发动机动力强、噪声低深受用户喜爱，于是他们将这次的购车对象毫不犹豫地锁定在配载锡柴发动机的解放卡车。在今年6月份，锡柴CA6DM2-42柴油机获得巴基斯坦政府的进口许可证后，巴基斯坦即向一汽进出口公司下了41辆配载CA6DM2-42柴油机的CA4252P2IK2TIA1Y载货车订单。

8月底，这批载货车浩浩荡荡运抵巴基斯坦，充分见证了锡柴机在国际市场的十足后劲。



图为锡柴在广州举办6DM技能培训