



◎高建华(前排左二)在论坛中。

创立 BAIS 品牌听觉识别传播理论和应用体系

**高建华荣获**

**“中国优秀创新企业家”荣誉称号**

本报讯 (记者 何沙洲) 最近,由中国民营企业家协会、中国国际经济合作学会和中国科学院信息咨询中心等单位联合主办的“第五届中国企业发展自主创新论坛暨中国优秀创新企业家颁奖典礼”在北京人民大会堂隆重开幕。广州奥凯 BAI 品牌听觉识别战略研究所所长、中国品牌音乐第一人高建华老师应邀出席,并以他创立的 BAIS 品牌听觉识别传播理论和应用体系,以及他利用 BAIS 体系成功应用于企业文化建设和品牌传播中的卓著成效和影响力,荣获“中国优秀创新企业家荣誉称号”。

高建华作为著名作曲家、资深音乐制作人,以超越音乐作为艺术门类的表现形式与范畴,把人类听觉(感官)对不同声音(物理震动频率)所产生的识别与记忆功能作为研究对象,并凭借其三十年专业音乐创作工作的理论与实践之丰厚沉淀,为当今国际品牌经济时代的企业文化建设与品牌传导,创研了一种全新的理论体系:《BAIS 理论与应用技术》,从而完善和填补了当今国际 CIS 体系中的重要组成部分的空白。

同时,以他作为企业文化研究专家、品牌顾问和社会活动家的身份,尤其凭借他近十年来成功地为众多国内外著名企业和品牌创作的近千余首企业和品牌的广告音乐和企业歌曲,以及在企业文化建设、品牌传播方面的诸多建树,并以其成功为国内外著名、知名企业创作企业广告品牌音乐和企业歌曲千余首的业绩,确立其卓著的影响力。获得中国社会科学院、清华大学、中国国际品牌研究会等国家权威机构颁发的“中国 BAIS 理论创始专家”、“企业文化品牌音乐创作杰出贡献奖”、“中国 BAIS 体系贡献奖”,被业界誉为“中国品牌音乐第一人”。

据高建华介绍,“BAIS”是英文 Brand Auditory Identity Spread 的缩写,即:品牌听觉识别传播。简单通俗的理解,BAIS 是一套企业文化建设和品牌传播的实用方法和工具。当今,企业通过视觉形象传播自身的品牌形象早已成为所有企业的共识了。同样,在品牌塑造上,如果使用音乐得当,完全可以准确地表达企业的产品或是服务,甚至超过产品本身。但是,利用听觉来传播品牌却基本还是一片尚未开垦的处女地。高建华认为,一方面是企业自身的意识和水平问题,更重要的一个方面原因却是,即使一些企业有了些利用听觉传播品牌的粗浅意识和尝试,却苦于当今社会上缺乏在品牌听觉传播上的理论指导和相应的专业支持,而令企业无所适从和难有所作为。

记者了解到,广州奥凯 BAI 品牌听觉识别传播战略研究所是国内唯一集 BAIS(品牌听觉识别传播)理论科研与应用创作服务于一体的专业机构。广州奥凯拥有所长高建华创立的“BAIS 品牌听觉识别传播理论”属国际前沿性独创,独立知识产权,并以其为核心指导和标准化创作的技术指南。他们不是单纯完成和履行音乐作品意义上的工作和职能,而是以促进和提升企业文化建设和品牌塑造与传播为宗旨,以企业文化建设和品牌声音形象树立战略层面与伙伴和顾问的身份来审视和要求自己的工作,并提供相关项目顾问式的咨询、辅导、培训等义务和一体化服务。

# 天广消防冲刺 IPO 57岁女老板将成亿万富婆

□ 扬晚

当一个又一个“80后”的新面孔陆续出现在 A 股上市公司高管名单中时,福建天广消防科技股份有限公司(下称“天广消防”)这家由多位 60 岁上下的高龄高管团队管理的公司于日前冲刺中小板 IPO。

根据天广消防招股说明书,在包括陈秀玉在内的 11 名公司董事(不包含独立董事)、高级管理人员以及核心技术人员中,共有 7 名高管或核心技术人员在 1960 年(含 1960 年)之前出生。其中董事张学清今年 65 岁、公司副总经理潘金福 59 岁、副总经理兼总工程师谢炳先 67 岁、研发中心主任经理黄亚树 61 岁。其中 67 岁的谢炳先是公司研发团队的核心。这 11 位“高龄高管”平均年龄超过 53 岁。

## 11 位“高龄高管” 平均年龄超 53 岁

天广消防前身为成立于 2002 年 12 月的福建省天广消防器材有限公司,最早可追溯至 1986 年的南安县城关水暖材料厂,是国内最早获批生产消防产品的民营企业之一,由陈秀玉和其弟陈文团共同出资成立。

陈秀玉是天广消防控股股东和实际控制人,持有 4200 万股,占股本总额的 56%。如果以终端消防发行后 7685 倍的市盈率为参照,根据天广消防 2009 年摊薄后每股收益 0.32 元计算,陈秀玉身家将超过 10 亿元;按中

小板新股平均 40 倍发行价计算,陈秀玉的身家也能达到 538 亿元。根据招股书,陈秀玉生于 1953 年 6 月。1986 年成立南安县城关水暖材料厂时,陈秀玉 33 岁。在带领企业走过 24 个春秋后,陈秀玉届满 60 岁。根据天广消防招股说明书,在包括陈秀玉在内的 11 名公司董事(不包含独立董事)、高级管理人员以及核心技术人员中,共有 7 名高管或核心技术人员在 1960 年(含 1960 年)之前出生。其中董事张学清今年 65 岁、公司副总经理潘金福 59 岁、副总经理兼总工程师谢炳先 67 岁、研发中心主任经理黄亚树 61 岁。其中 67 岁的谢炳先是公司研发团队的核心。这 11 位“高龄高管”平均年龄超过 53 岁。

## 工行 32 岁小职员 轻松获利 1.19 亿

如果天广消防成功上市,最大的赢家莫过于王秀束,她将以 600 万元的低价赚得 125 亿的账面财富。

2007 年 6 月 15 日,公司注册资本增至 6250 万元,新增注册资本本

1250 万元由王秀束、黄文昌等 5 名自然人股东按照 1:1:2:1 的比例以现金方式认购。其中,王秀束实缴 600 万元。认购结束后,王秀束跃升为天广消防的第三大股东,持有公司 8.57% 的股权。直至公司发行前,王秀束持有天广消防 600 万股。

而正是三年前的这次投资,令王秀束在天广消防上赚得盆满钵满。据专家测算,如果这次公司成功在深圳上市,发行价约为 2084 元。而按照王秀束在公司发行前持有 600 万股计算,目前王秀束的账面财富已高达 125 亿。相比起 2007 年仅 600 万元的持股成本,经过三年时间的蛰伏,王秀束将轻松获利近 1.19 亿!

申报稿显示,王秀束是工商银行一名普通的员工,2005 年 1 月至今一直在工商银行南安新华支行当综合柜员。王秀束 1978 年出生,今年才 32 岁。同时,王秀束也是天广消防第一大股东陈秀玉弟弟的儿媳,加上公司的第二大股东陈文团,三人就组建成“家族式”控股的公司。在公司发行前,陈秀玉、陈文团和王秀束三人共

持有天广消防 82.67% 的股权。

这样一来,按照前三大股东持有天广消防 6200 万股计算,以及粗略估计公司 2084 元的发行价,如果公司成功过会,陈氏家族的账面财富就至少有 1292 亿。

## 高管持股人数不多 有高管年薪为 0

不过,根据天广消防招股说明书,在诸多高级管理人员以及技术核心人员中,只有陈秀玉本人、董事兼副总经理陈文团以及董事会秘书黄如良持有公司股权,其他包括技术核心谢炳先在内的高龄高级管理人员均没有取得公司任何股权。

高龄高管及技术核心们从公司取得的薪酬回报也并不高。根据公司披露的 2009 年高管薪酬情况,65 岁的董事张学清年薪为 0.59 万元,67 岁的董事潘金福年薪 39 万元,67 岁的副总经理兼总工程师谢炳先年薪 122 万元,61 岁的研发中心主任经理黄亚树年薪 925 万元。

[上接 A1 版]

## 不成功便成仁 张朝阳 “再造”搜狐

其次是作为“毛”的搜狐游戏业务,从搜狐拆分之后,搜狐畅游公司依靠《天龙八部》已经取得国内第五大销售收入,张朝阳甚至认为,如果单纯按照国内游戏业务计算,搜狐已经超越完美时空进入前四大网游公司。对于畅游接下来的任务,张朝阳将其定位为进入前三。这也意味着腾讯、网易和盛大当中将有一家被搜狐畅游挤出前三。

不过先不谈排名第一的腾讯游戏,排名第二的网易游戏也不答应。网易副总裁陈伟安告诉记者,网易的《魔兽世界 - 巫妖王之怒》上市后,会让网易游戏的业绩增长得更快,而在下半年,依靠刚刚推出的新资料片《天下贰》和《大唐无双》等游戏,以及很可能上市的《星际争霸 2》,都能帮助网易游戏继续快速前进。

排名第三的盛大游戏目前正在发力,完美时空总裁竺琦也对于下半年充满信心。

张朝阳倒是不担心网游业务受到冲击,“作为我们主要的现金收入源之一,我们还会期待《鹿鼎记》等新游戏的成功。”

但是搜狐的视频和搜索战略业务并没有实现盈利。搜狐的搜狗搜索还将面对百度和谷歌等遥遥领先的大公司,之前搜狐分拆搜狗搜索等部门,与阿里巴巴等投资人共同发展该项业务,但是分拆出去的搜狗能盈利吗?张朝阳表示,“希望独立出去的搜狗有希望将输入法巨大的流量变为收入。”

对于另一项烧钱的重点项目视频业务,搜狐将面对优酷、土豆、奇艺等视频网站的激烈竞争。张朝阳认为目前看搜狐视频在长视频领域还处于领先地位,包括依靠媒体平台发展的视频业务,以及购买的正版版权,都将为搜狐视频发展带来新动力。

对于接下来的做法,张朝阳表示:“最重要的还是执行力。不能再和过去一样安于现状。”

一位不希望透露姓名的互联网人士评论说:“张朝阳的跟随战略过去似乎一直很成功,不一定做老大,做老二也很幸福。但是过去几年搜狐确实有所懈怠,不知道这次张朝阳亲自带队,能不能重新跟上第一梯队的步伐。”

老总话道 | Laozong Huadao

## 空仪器盒

□ 刘鹏凯/文 何兵/图



1.那次我在化验室看新品小样,小王拿出一只仪表对我说:“厂长,这只仪表坏了,等着用呢。”正好,我第二天要去上海,就决定带上小王,一道去上海搞定。



2.在上海一家仪器商店的售后服务部,当班的老师傅笑眯眯地询问我们的来意。小王边说边拉开包,小心翼翼地将木制小盒取出并轻轻打开。



3.“怎么是空的?”小王不由得自言自语,脸蓦地红了,额头上渗出了汗珠。原来他忘记将仪器放进盒子里了。



4.看着这出“戏”,我真是又好气又好笑,店家老师傅也笑得前仰后合,埋怨又有什么用呢?得了,就当请小王到上海旅游一趟吧!



5.粗心大意是日常工作中常有的事,关键是在事后如何对待和处理。小王带着好心情来上海,没想到搞得灰头土脸。我只得巧言抚慰,但愿他能吃一堑长一智。



6.当家人就得有当家人的度量。过失是明摆着的,但已经无法挽回了,为什么不可以争取更好的效果呢?我相信小王这一次的上海行是不会白跑的。



## 雷菊芳:高原上绽放光彩

□ 张文静

雷菊芳,从甘肃临洮走来的陇原女子,以质朴和坚韧开创了独属西部的藏药产业天地,已过天命之年仍然不辍求索,耕耘和奉献在广袤的西部沃土上。

十多年来,甘肃奇正藏药集团董事长雷菊芳始终秉持着“向善利他,正道正业”的价值理念,在不断壮大企业的同时,把“公益”二字纳入自己的事业,逐步实现了自己发展民族企业、回馈社会的梦想。

今年 57 岁的雷菊芳,1978 年开始在中国科学院兰州近代物理研究所任职。

十年后,为响应国家提倡科技人员走向经济主战场的号召,她下海创办工业污染研究所。

1992 年,极具冒险精神的她又只身赴藏,开始一段不同的人生。1995 年,雷菊芳带领奇正藏药开始在藏区生根发芽,它所带来的财富和公益也散播在雪域高原上。

从科技工作者到商人,用雷菊芳自己的话说,她是一个理想主义者。探究钻研的精神以及服务他人、奉献社会的愿望,促使她从实验室走向市场,激励她走进以造福大众为宗旨的藏医药文化。

“财富是属于社会的,更是属于大众的。”雷菊芳说。

1995 年,中国光彩事业组织中国民营企业家考察团前往西藏时,雷菊芳就被光彩事业“义利兼顾”的理

百姓的认可。玉树赈灾期间,学校毕业生还赴玉树参加医疗救援,帮助受灾群众解除病痛。

在跨越甘肃和西藏创办企业的过程中,雷菊芳积极吸纳国内知名学府的藏族大学生就业,加大培养藏、汉、回、门巴等多民族复合型人才,逐渐培养了一批本土骨干员工。

在藏医药领域运行光彩事业十几年,雷菊芳恪守她的利他之志。从捐建公路、扶助孤残到参与光彩事业,在自己的企业形成持续承担社会责任的机制。

2007 年,雷菊芳创建奇正藏药基金,有系统地将部分利润投入公益事业。截至目前,奇正累计投入 6500 多万元用于西部和藏区医疗、教育、扶贫等公益事业的发展。

作为甘肃的企业人,雷菊芳也不忘为故乡做点事情。2003 年,她将奇正的第三座药厂建在国家级贫困县榆中。相比将药厂建在其他较发达地区,建在榆中就意味着奇正每年要多投入 600 万元。如今,奇正在榆中的药厂已成为当地主要的经济力量。

然而,雷菊芳认为西部给她带来的改变远远比她的付出更多。

“感恩西部,正是因为西部才使我们在差异化的资源上、文化上、价值观上得到了养护,获得了内心的智慧,才有我们的今天。”她说,“回报社会是我们最大的愿望。”

十几年过去,雷菊芳用“利他”的理念书写了生命的华彩乐章。

事业的人就是创业者。创业者与创造的新事业是创业过程中的两大要素,具有不可分离、合二为一的关系:创业者满怀梦想去创造新的事业;事业的成功经营又为创业者树立更大的目标奠定了基础。

从创业者资源拥有程度来看,创业的起点有两大类型:一是低起点,即“白手创业”,人员很少,往往只有创业者一个人。缺乏经营新事业的资源,例如资金、技术、产品和市场等;二是高起点,即在一定的资源和能力基础上的创业,例如,创业者不是一个人,而是一个团队。创业者在本次创业之前拥有较好的工作经历,创业初期得到“天使”投资人、风险投资者的支持等等。

从商业事业的创新程度来看,创业又可分为先行者和后来者两大类型:先行者是指其经营的业务在某个地域市场范围内属于第一个或第一批出现的。在此之前,该市场上并不存在同类企业。创业初期,该市场上基本没有竞争对手。后来者于先行者在某个地域市场中经营,其经营的业务与先行者相同或相近。创业一开始,就面临着如何与先行者企业竞争的问题。



## “亿万富翁”的成长

□ 唐文

何爱辉,1966 年生于广东省兴宁县一个知识分子家庭。初中毕业后,到梅州市平远县文化厅果林场当临时工。1984 年 11 月,何爱辉应征入伍,1987 年 11 月退伍回乡。到 1998 年 7 月,何爱辉在广东省梅州市平远县木材检查站工作 10 年。

1998 年 3 月,何爱辉只身一人到深圳,在妹妹的涂料厂当业务员。1999 年,何爱辉创办深圳市正大宝实业有限公司,生产销售藤器漆,开始了他的创业生涯。到 2004 年,“千叶松”牌(相)框漆占据全国市场 50% 以上份额,同时,在广东省惠州市惠阳区投资设立“惠阳千叶松实业有限公司”,进军高档家具漆市场。2005 年开始,“千叶松”品牌涂料产品从广东逐渐走向全国。

在 1999 年创业时,何爱辉及其企业无疑是一个弱小的后来者。创业的 9 年,何爱辉及其企业每 3 年跃上一个新台阶。到 2008 年,“千叶松”已成为中国(相)框漆市场的第一品牌,千叶松实业公司年销售额达到 2 亿元左右,正在向中国涂料市场“一流品牌”的目标迈进。

中国经济的强大不仅需要大型跨国公司,而且需要数量众多、专注一业的中小型企业。何爱辉创办的千叶松实业公司,正是其中的优秀者之一。何爱辉的创业与千叶松的成长经验,对中国广大的中小企业而言,是一笔颇有价值的财富。我们在现场考察和深度访谈的基础上,对其加以总结和提炼,其目的在于为中国的创业者和中小企业家提供一个可供借鉴和学习的样本。

创业就是从零开始创办一项新的商业事业,这往往需要通过创办一家企业,采取某种技术手段,生产出某种产品或提供某项服务,为有需求的客户创造价值。创造这项新

事业的人就是创业者。创业者与创造的新事业是创业过程中的两大要素,具有不可分离、合二为一的关系:创业者是指其经营的业务在某个地域市场范围内属于第一个或第一批出现的。在此之前,该市场上并不存在同类企业。创业初期,该市场上基本没有竞争对手。后来者于先行者在某个地域市场中经营,其经营的业务与先行者相同或相近。创业一开始,就面临着如何与先行者企业竞争的问题。

对于接下来的做法,张朝阳表示:“最重要的还是执行力。不能再和过去一样安于现状。”

一位不希望透露姓名的互联网人士评论说:“张朝阳的眼光过去似乎一直很成功,不一定做老大,做老二也很幸福。但是过去几年搜狐确实有所懈怠,不知道这次张朝阳亲自带队,能不能重新跟上第一梯队的步伐。”