



汪海和他的中国双星

共和国骄子——汪海和他的中国双星

心中有国旗(下)

□ 赵晏彪

汪海率领 100 多名双星劳模在天安门观看了升旗仪式，参观了天安门城楼，在随后举行的双星集团与武警天安门警卫支队共建仪式上，汪海与支队领导签订了警民共建协议书，并将 20 万元慰问金及双星产品送到了国旗护卫队武警战士手中。

看着这些和当年自己入伍时一样朝气蓬勃的战士们，汪海的心底里涌起了青春的热流，他亲切地对战士们说：“双星作为一个有着悠久历史的劳动密集型制鞋企业，打造了中国本土长的民族品牌，在国有制鞋企业 99% 都垮掉的情况下，双星‘一花独放’，走出了一条具有中国特色的与整个市场接轨的新路，其中一个很重要的原因，就是双星始终坚持了政治思想教育这个根本，在 80 年代初期就提出用爱国的精神来创造民族品牌，用爱国主义激发员工。双星这一次和天安门武警支队搞军民共建，也是为了继续进行爱国主义教育，激发爱国热情，增强民族精神，把双星这个品牌打造得更好、更强。同时，学习军人严格的纪律和艰苦朴素的工作作风，把我们的企业管理得更好，把我们的产品质量做得 better，真正为我们的中国民族品牌再增光、再添彩！”

武警战士们对汪海充满了崇敬和神秘感，汪海笑着说：“我也曾是一名战士，浴血奋战在抗美援朝的前线上，所以，我对战士有着深厚的感情。后来我来到了双星，把在双星的每一天作为新的战场，打一场民族品牌之战。在这个过程中，我深深地体会到：硝烟弥漫的战场上需要一种精神，激烈竞争的市场更需要精神，需要爱国主义精神，在企业做好民族品牌的同时，社会各界要支持民族品牌，专家要研究民族品牌，商家要推销民族品牌，新闻界要宣传民族品牌，消费者要热爱民族品牌。我们要感恩我们的国家，感恩我们的民族，怎样感恩？爱祖国，爱我们的民族品牌，就是最大的感恩！”

(下期刊登“凤凰(上)”)

产业战略 | ChanyeZhanlue

中国钢企正破解铁矿石“魔咒”

目前，河北钢铁、宝钢、武钢以及山东钢铁等中国排名靠前的大型钢铁企业均制定了相应的铁矿石“自给计划”并付诸实施，从而减少对国际三大矿山的依赖。附身于中国钢企的“铁矿石魔咒”或许将会失灵。

境外建资源基地加速进行

武钢目前掌控的全球铁矿石资源已达到百亿吨级。9 月 18 日，武钢与加拿大 CLM 公司合作开发矿山生产的 162 万吨铁精矿运抵武汉卸货。这标志着武钢境外资源基地建设取得了实质性的进展。

虽然像武钢这样的大型钢企每年吃掉的铁矿数量惊人，年铁矿石需求量在 2000 万吨以上，但可别小看这区区“162 万吨”这一数字，这是一个良好的开端。

据悉，今年武钢将有 600 万吨海外开发矿石回国，占其矿石需求量的 25%。武钢总经理邓崎琳表示，五年后武钢矿石可全部自给。

在其他钢企为铁矿石涨价发愁时，武钢却能够用上自家海外矿山的便宜矿石，这主要得益于近年武钢大力实施“走出去”战略。武钢总经理邓崎琳说，通过收购、兼并、参股等方式，武钢建立了一批境外资源供应基地。公司获得权益铁矿石资源量达到 100 亿吨，全部达产后，超过 9000 万吨 / 年的供矿能力，可满足 85% 以上的需要，加上自有部分，武钢铁矿石可全部自给。

无独有偶，作为国内钢铁产量最大的钢铁企业河北钢铁集团，也计划在五年内逐步摆脱对境外铁矿企业的依赖。

河北钢铁集团矿业公司董事长王洪仁近日表示，未来五年内，河北钢铁集团将以每年新增 500 万吨铁矿石自给量的速度，逐步摆脱对外矿的依赖，到“十二五”末使精矿产能达到 3500 万吨，自给率达到 35%，加上国内铁矿石供给，将外矿依存度

由现在的 50% 多降至 30% 以内。另外，河北钢铁集团还将有选择地参股收购国际矿山资产。

同样值得关注的还有宝钢。近日，宝钢董事长徐乐江透露，宝钢正考虑在铁矿资源的全球布局上有所作为，可能在非洲、加拿大、南美等地建立自己的境外资源基地，保证未来宝钢所需铁矿石的战略供应。

去年 11 月，宝钢集团以现金 286 亿美元(约 1804 亿元人民币)购得澳大利亚铁矿石和煤炭企业 Aquila 5% 股份，成为其第二大股东。同时，宝钢股份董事长何文波证实，宝钢计划进一步加大类似的海外铁矿资源开拓力度。

除上述钢企外，山东钢铁和重庆钢铁等最近也加快了境外资源基地建设步伐，前不久，山东钢铁曾斥百亿巨资在非洲买矿。

中国钢企“走出去”寻找铁矿资源，建设境外资源基地已取得一定成效。

“铁矿石魔咒”或将失灵

之所以国际铁矿石巨头对中国钢企“漫天要价”屡屡得逞，与近年来中国铁矿石对



阅读业界 | YueduYejie

统一缺席会议 钢企老总用沉默反对铁矿石季度定价

9 月 28 日，中国钢铁原材料国际研讨会召开。这个曾经被认为是铁矿石谈判起始标志的会议，在外国矿山一致的“赞扬”声中，中国钢厂的大佬们却用沉默来表示——反对铁矿石的指数季度定价模式。

三大矿山代表此次现身会场时，脸上都带着自信的微笑。力拓公司负责铁矿石销售和市场 的常务董事 Warwick Smith 先生对目前的灵活定价模式非常支持。并表示今年内不会对于季度定价进行改变。

而记者看到，宝钢、河钢等大型钢厂的老总都没有出现和发言，意外地统一缺席。

“铁矿石的指数季度定价模式是他们对中国钢厂的歧视性做法。”中国钢铁工业协会秘书长单尚华指出。“如果单纯是定价时间的缩短，仍然应该算是长协范畴。目前定价模式改变的核心不是季度而是指数。”单尚华一针见血地指出，这种定价模式的选择是矿山旨在推高矿价而谋取短期暴利，而这种暴利会带来行业间的不平衡，长期对矿山也不利。

一位参会的钢厂矿石部负责人告诉记者，因为原料价格上涨过快，占用资金很大，给很多钢厂造成很大压力，也正因为缺乏客观性，今年以来实行灵活定价后，钢厂

外依存度不断攀升有关。有数据显示，2009 年，中国铁矿石对外依存度高达 63.9%。在这种情况下，前述三大矿山一念“铁矿石魔咒”，中国钢企乃至中国钢铁产业轻则“头痛”，重则长期沦为三大矿山苦力。

为摆脱这种状况，中国有关部门相应采取了一些对策，譬如通过淘汰落后削减钢铁产能、推进钢铁企业兼并重组从而提高行业集中度和话语权，以及扶持国内铁矿企业等，这些措施目前已取得初步成效。

来自海关最新数据显示，8 月份，中国铁矿石总进口量较上月减少 13% (至 4461 万吨，其中，从澳洲进口的铁矿石较上月减少 16%。这固然有前景不明促使中国钢厂缩减采购方面的主要原因，同时与国内铁矿石产量近来明显增长不无关联。

在徐乐江看来，中国铁矿石来源已经明显多元化，这是一个很好的现象。从铁矿石进口来源看，中国铁矿石来源国已经发展到了 40 多个国家，除澳大利亚、巴西等传统资源国家，当前中国还在南非、蒙古、越南、哈萨克斯坦、柬埔寨、秘鲁、阿根廷等国的海外资源投资方面取得了进展。

目前中国每年进口的铁矿石中有 8000 万吨属于权益矿，中国钢企参与合作的海外铁矿资源(包括在建项目)已有 19 亿吨 / 年，中国钢铁原料多元化供应雏形已逐步呈现。

徐乐江认为，未来在国际钢铁原料整体供大于求的背景下，中国企业“走出去”的外部环境将变得更为宽松，在海外寻求新的矿业资源、投资开矿，以及参与矿山的并购、新建钢厂等国际产业链的战略布局将变得更加频繁。“从长远看，这将破除长期笼罩在中国钢铁业头上的资源垄断阴影。”

有朝一日，附身于中国钢企的“铁矿石魔咒”或许将会失灵。

(周雪松)

简讯 | JianXun

国际油价涨至 5 个月来最高点

“中央社”援引外电报道称，国际油价涨至 5 个月来最高点，因为日本银行承诺收购资产，加上美元兑欧元贬值，市场揣测各国央行将持续促进经济成长。

日本央行表示将维持基准利率在“几近零”的水平，油价应声上扬 1.9%。美联储主席伯南克(Ben S. Bernanke)4 日表示，第一轮美国资产收购计划已提振经济，有可能再度买进资产。美元走软，投资人纷纷抱持商品做为替代性投资。

分析人士指出，市场密切关注日本银行的动作，也臆测美联储将采取进一步措施。美元继续疲软。美元兑欧元贬值如此大令人意外，特别是在欧洲经济没有那么强劲之后。

纽约商品交易所 11 月交割的原油期货上涨 1.36 美元或 1.7%，报每桶 82.83 美元。期油盘中一度触及 82.99 美元，为 5 月 4 日以来最高水平。

伦敦 ICE 期货欧洲交易所 11 月交割的布伦特原油上扬 1.54 美元或 1.9%，报每桶 84.82 美元。

(中新)

商务部加大 家电以旧换新监管力度

商务部日前下发通知，要求各地商务部门会同财政、环保部门加强监督检查，对家电以旧换新中违法违规的问题联手严肃查处，要重点做好四方面监管工作。一是便民利民，防止损害消费者利益的现象发生。二是防止回收的废旧家电回流到销售市场，对拼装旧家电再次流入市场的行为要坚决予以惩处。三是保障国家财政补贴资金发挥实效，防止“骗补”现象发生。四是切实采取措施，杜绝消费者身份信息被盗用。

(雷敏 王希)

首部自愿减排 碳交易管理办法有望出台

据报道，国家发改委应对气候变化司官员 10 月 6 日在联合国气候变化谈判天津会议上透露，《中国温室气体自愿减排交易活动管理办法(暂行)》已基本成熟，将争取尽快出台。

分析人士指出，出台该办法的意义在于，对自愿减排的碳交易市场进行规范化管理，为中国将来实施强制性减排市场提供可操作性的市场经验。

媒体报道援引国家发改委应对气候变化司副处长王庶的发言指出，目前我国企业以社会责任和个人觉悟进行自愿减排作为交易前提，但是当前碳减排交易市场存在许多制度不规范的问题，为此，国家将争取尽快出台自愿减排交易暂行管理办法，规范自愿减排碳交易活动。同时建立中国自愿减排交易注册登记系统，以保证交易的公开、公正和透明，维护市场的健康发展，提高交易效率，降低交易成本。

(周婷)

“两拓”或推迟铁矿石合资

9 月 30 日，《华尔街日报》报道称，力拓与必和必拓正考虑修改或推迟成立铁矿石合资公司的计划。根据双方之前达成的协议，相关合资企业的规模将达 1160 亿美元。

据悉，必和必拓与力拓分别是全球第二和第三大铁矿石生产商。自去年 12 月以来，其一直在等待欧洲、澳大利亚和亚洲竞争监管机构批准其合并在澳大利亚的铁矿石业务。但通过情况并不乐观。在分析人

士看来，这是其推迟合资计划的重要原因之一。

此前，力拓 CEO 艾博年曾对记者说，“两拓”合资公司的计划仍在推进，并将尽最大努力争得包括中国在内的监管机构的批准，但也会尊重各国政府的最终决策结果。他同时反驳了合资计划“或将夭折”的说法。

此外，媒体还援引消息人士的话称，“如果合资公司推迟成立，澳大利亚政府将有时间确定矿业税款。”

(中新)

HTC 高效涡轮超微分级机

国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司运用引进的德国 HOBERT 技术，利用流体力学的变速涡轮分级原理研制而成的一种高性能、适用性广的新一代超微粉体材料分级机，已通过了浙江省科技成果鉴定。专家认为该级机解决了超微粉体材料的分级难题，是粉体工程技术的一项重大突破，产品填补了国内空白，其技术处于国内领先水平。

实现自控化作业是体现粉碎、分级装置技术水平的重要标志之一。HTC 高效涡轮超微分级机的诞生，则为粉体制备企业提供了一种理想的分级设备。这种新颖分级机由上部带分散导向叶片的进口涡壳和高速转动的后向多叶片式分级叶轮组成，分级叶轮与出口口采用动态气流密封；下部为带有二次分选的进风装置组成，

并配有高压负压系统，产品具有结构紧凑，生产量大，分级效率高，分级粒度曲线窄，粒度分布均匀，成品粒度分选最细可达 3 微米以下，运行安全可靠，噪声低等特点；分级过程采用自动化控制，也可人工改变分级涡轮转速及调节系统风量达到调节细度的目的；该机可广泛应用于化工、医药、食品、农药、造纸、饲料、非金属矿及高技术材料等行业超微粉碎加工后的微粉分选、除铁、精选等分级加工，同时可对不同密度物料的超细粉末进行提取；特别适用于碳酸钡、高岭土等非金属矿行业的非纤维性物料的分级。

咨询热线：(0575) 83105888 83100888 83185888 83183618 网址：www.zjfgli.net 邮箱：fengli@zjfgli.cn

以案说法 | Yianshuofa

协办单位：成都市青羊区人民法院

大地震合同解除 不履约责任自担

近日，成都市中级法院审结一起因“汶川大地震”引起的建设工程施工合同纠纷案，认定施工方未履行解除合同的相关约定，维持了要求施工方对办理工程项目备案变更手续承担协助义务，移交施工资料，支付违约金 30 万元；发包方向其支付工程款 497388 万元的原判。

案例：

2008 年 1 月，某实业公司与某建设公司签订《建设工程施工合同》，约定实业公司将一项工程发包给建设公司承建。施工过程中，由于发生“汶川大地震”，致使合同无法履行，2008 年 11 月 19 日实业公司作为甲方、建设公司作为乙方，签订一份《协议书》：

“双方同意解除相关合同，互不追究违约责任；甲方应支付工程款、保证金共计 1056570926 元，已实际支付 5000000 元，尚欠 556570926 元，在本协议生效后 10 个工作日内全部付清；乙方保证在本协议生效后 15 个工作日内退场完毕，甲方在乙方退场完毕后三个工作日内付款 500000 元。乙方应无条件协助甲方办理工程项目

备案变更手续，已完工程的施工资料应予移交。本项目涉及乙方全部手续办理完毕后 3 个工作日内，甲方支付余款 50 万元；双方应按本协议约定履行各自义务，任何一方违约，除向对方支付违约金 50 万元外，还应赔偿因违约给对方造成的全部经济损失”。

2009 年 4 月 15 日，实业公司提起诉讼，请求判令建设公司协助办理工程项目备案变更手续，移交施工资料并支付违约金 50 万元。建设公司提起反诉，请求判令实业公司支付工程款 897387.81 元及相应利息，支付违约金 50 万元，赔偿损失 848600 元。

法律解释：

一审法院认为，2008 年 11 月 19 日双方签订的《协议书》有效。建设公司提交的修改文本中的修改添加之处未加盖双方公章，实业公司并未持有修改文本且对修改添加之处不予认可，因此《协议书》应以未进行修改添加的文本为准。建设公司以修改添加后的《协议书》为依据，主张实业公司赔偿损失 848600 元的请求，不应得到

支持。

《协议书》签订后，实业公司按约支付了各种款项 4668320.87 元，但建设公司未按约定在 15 个工作日内完成退场和协助办理工程项目备案变更手续，构成违约，实业公司主张建设公司协助办理工程项目备案变更手续，移交施工资料并承担违约责任的请求，应予支持。

《协议书》约定的给付款项中，实业公司虽有两笔 50 万元未给付，但由于该两笔款的给付时间应分别在建设公司退场完毕、涉及乙方全部手续办理完毕后的“3 个工作日内”，因此实业公司并未构成违约。

双方约定的违约金为 50 万元，建设公司的不违约抗辩应包含有违约金约定过高且要求调整的意思表示。在实业公司没有举证证明因对方违约给其造成实际损失的情况下，从公平原则和平衡双方利益的角度出发，将违约金调整为 30 万元较为适宜。据此，作出了前述判决。

宣判后，建设公司提起上诉。二审法院驳回上诉，维持原判。

(成法 青法 张俊 朱新朝)

协办单位：

海南亚洲
制药有限公司

董事长 楼金

总经理：

地址：

海口市国际商业大厦12层

电话：0898-66775933

传真：0898-66700763