

西部棋局 以资本的名义落子

“发兵”云贵
浙江商人紧跟商机

□ 林齐

据近日举行的贵州省温州商会第二届第一次理事会代表大会上的消息,目前温州商人在黔投资已达120亿元,成为推动贵州经济发展的一支重要力量。

贵州省温州商会于2003年成立后,不断为温州投资者提供发展平台,帮助企业与当地进行良好沟通,为在黔温州籍人士的经营创业和发展起到了助推作用。

据了解,目前在黔的温州籍工商界人士达5万多人,注册资金达200多亿元。其投资领域越来越广泛,从最初的服装、皮件、眼镜等,向房地产、酒店、百货、矿产、水泥、医疗卫生等领域扩展。

而在昆明的温州人,日前也迎来昆明温州总商会15周岁的生日,云南、温州两地政府领导,华人华商联合会会长,全国各地181家温州商会会长、驻滇各异地商会和全球温商杰出代表约1500人汇聚春城,共襄盛举。

“庆生会”上举行的云南·温州招商引资推介会上,温商与各方签订了14份招商项目合作协议书,签约项目投资金额达489亿元。

“哪里有市场,哪里就有温商;哪里有商机,哪里就有温商。”昆明温州总商会吴文献表示,云南桥头堡战略的提出以及昆明招商引资力度的加大,吸引了浙江、上海、深圳等地的投资者纷至沓来,温商也不会错过这样的机遇。吴文献说,温商要想脱颖而出,只有站在全球的高度,开展全方位、宽领域的经济合作与交流,实现优势互补、资源共享、联动发展,多商会间建立长期稳定的战略合作伙伴关系。“商机无限大,竞争也无限激烈。”

东川区天生桥特色产业园开发项目的宣传推介吸引了众多参会人员的关注,精明的温州商人似乎嗅到了东川这片尚未开发的处女地的潜在商机。会后,昆明温州总商会和东川区政府签署了总投资300亿元的开发建设东川天生桥特色产业园框架协议。

另悉,中国工商银行云南省分行副行长邵苏江与昆明温州总商会吴文献签署了《中小企业金融服务合作协议》,工行云南省分行将从十个方面为温州企业提供安全、优惠、优质、高效的金融服务。

素以嗅觉敏锐、投资眼光独到而著称的浙商和粤商,其动向一直牵动着众多投资者的眼球。在形势多变的资本棋局下,他们此刻正在如何作为?又在如何打算?摊开中国地图,眼光直达西部地区,在那里,你会看到越来越多的资金正在淌入,资金源头以浙粤两地为主。



新疆淘金 浙商稳坐“老大”交椅

□ 白林森

在中央西部大开发的号角声中,引来了一轮全国支持和投资西部城市的热潮,浙商在这股振兴西部的热潮下早已伺机而动。

在当浙江省委书记赵洪祝亲率“对口援疆考察团”到访乌鲁木齐,并与新疆浙商代表举行座谈会后,闻讯的浙商纷纷筹划在西北边陲、丝路要塞布局投资。

新疆经信委统计数据显示,今年,内地19省市将安排对口援疆资金达110亿元人民币,10年累计约1600亿元。据香港文汇报报道,新疆浙江商会和温州商会的相关人士透露,浙商作为新疆外来投资的第一大商帮,当前已有25多万人

在此投资创业,多年来投资总额已逾200亿元,而伴随着此轮新疆投资热潮的开启,预计未来几年将吸引码逾1000亿元浙商资本涌入当地。在新疆乌鲁木齐、吐鲁番、阿勒泰地区、喀什等城市,温州大厦、温州地下商业街、温州品牌专卖等“温州”字样随处可见。有位为温州企业服务的乌鲁木齐商人表示,在乌鲁木齐,温州人可谓广为人知的“外商”,而位于当地市中心的温州大厦几乎与温州商会齐名,成为当地市民脱口而出的标志性建筑。

地处乌鲁木齐市新政务中心、毗邻市政府、建筑面积54000平方米的29层高楼——温州大厦,由温州商人郑茶妹斥资18亿元兴建而成。该大厦集餐饮、娱乐、商务

办公为一体,是当地少有的四星级大酒店。

新疆温州商会执行会长郑茶妹表示,她原本是温州瑞安一所中学的数学教师。1996年暑假,她抱着尝试心态到山东推销礼品,并喜获丰收;不过,由于明白推销并非长远之计,两年后经人介绍下,已经具备一定资本的她便离开山东转战乌鲁木齐,开始投资其看好的酒店业。

“刚到乌鲁木齐,我租了当地的一个场地,开了一家宾馆,生意非常好。于是,这样一干就是6年。”郑茶妹说,至2004年,她倾尽所有投资建设了温州大厦,成为当时当地屈指可数的高档酒店。后来,在酒店业务火爆的基础上,她

又开始涉足地产开发,成立了新疆远鹏房地产开发有限公司,不久前还与几位浙商抢得当地仅两个的小额贷款公司名额之一,成立了乌鲁木齐浙商小额贷款股份有限公司,且成为当地小额贷款公司中资本规模最大的公司。

据了解,最近,郑茶妹又在积极筹划在乌鲁木齐新建一家超5星级酒店,项目总占地面积30多万平方米,同时还将开发酒店周边的写字楼和公寓。

此外,郑茶妹还与几位浙商决定投资新疆旅游业,在当地几大知名景区开发酒店及其他服务业。据郑茶妹透露,在新疆拥有16万之多的庞大温商群体,当前非常看好新疆围绕旅游的服务业逐渐兴起。

商会牵线 粤商千亿投资结缘重庆

□ 吴宇

粤商一向以投资眼光敏锐著称,重庆新成立的两江新区成了吸引粤商投资的热土。近日,在“渝粤携手合作,共谋两江发展”签约仪式上传出消息,目前至少有千亿广东资金瞄向了重庆。而据重庆市政府网消息说,该市正利用广东商会这一平台帮助粤企进入重庆。

“现在广东不知道有多少企业家盯着重庆,他们手中掌握的资金上千亿。”重庆广东商会秘书长何文光说,今年以来,他们每个月都要接待好几批来重庆调查市场的



粤商。近日,广东省佛山市顺德区统战部长朱卫华带着18位顺德企业家来到两江新区考察,这些企业家基本都是当地机械制造、房地产业等行业的领头人。朱卫华称,不少顺德企业都看好重庆,其中一家企业正计划在两江新区建一所六

星级酒店,目前正在谈判中。

重庆广东商会会长黄祖仁说,两江新区成立,在广东地产界引起不小震动,向他咨询重庆情况的老板不下10个。广东知名制造业落户重庆,也让不少配套厂商加紧了西进的步伐。格力电器重庆公司总经理黄硕称,他们在重庆的年产值已达到60多亿元,带动20多家配套厂商落户重庆。黄硕透露:“现在每年我们都会应配套商的要求,组织重庆考察,很多企业都想过来。”

广东老板们的投资激情,也触动了在渝粤商。重庆广东商会会长黄祖仁日前透露,重庆广东商会在未来一年内,将集资8亿元到10亿元,修建重庆广东大厦,为来重庆投资的广东企业筑巢。根据初步计划,该大厦分为两栋,包括一栋办公楼和一家五星级酒店。目前该大厦正在两江新区选址,得到了巨成集团、顾地塑胶等在渝粤商的支持,最迟将在明年开工。

粤商投资重庆还得到了资金支持。近日,重庆广东商会分别与工商银行、兴业银行、湛江商业银行、光大银行等签下了融资合作协议,这些银行将为重庆广东商会及其企业31亿元人民币的授信支持,帮助粤商在渝融资。

在川江苏企业获新发展

古龙集团四川源力光电封装生产线投产

近日,四川省江苏商会会长单位古龙集团四川源力光电有限公司隆重举行了封装生产线投产仪式。该封装生产线是我国西部地区最高技术含量的白光LED封装生产线,它的建成投运,使源力光电实现了由下游装配向中游封装的关键转变。

LED(半导体发光二极管)作为一种新型固态冷光源,在照明领域具有广阔的发展前景,已逐步成为全球最热门、最受瞩目的光源,被认为是21世纪最有可能进入普通照明领域的一种新型固态冷光源。源力光电响应国家“节能、环保、减排”的大政方针,投资建造占地200亩的“西部最大LED生产基地”。今年1月16日,四川源力光电一期正式投入使用。随着封装车间产能的逐渐提升,将为LED照明降低成本、广泛运用做出重要贡献。

四川省江苏商会会长、古龙集团总裁赵故生说:“明年3月,源力光电还将建成全国最具性价比的LED蓝光晶元生产线,进一步丰富产品品种,扩大生产规模。生产基地全部建成后,可达20亿产能。”

(张强)

真“喜羊羊”不敌假“灰太狼”

盗版困扰动漫产业发展,行业协会致力系统维权

近日,“广州动漫企业维权中心”在广州正式成立,这为动漫企业打击盗版、制止侵权提供了有力保障。当日,逾百家广东动漫企业集体倡议,呼吁净化动漫市场环境迎接广州亚运会。

近年来,在动漫产业飞速发展的同时,盗版猖獗成为困扰动漫产业发展的难题之一。有统计数据

显示,动画片《喜羊羊与灰太狼》相关衍生品的盗版者的利润是正版经营者的4倍。

为会员单位提供专业打假维权、仿冒追踪、品牌维护、调查取证、诉讼维权等服务,协助会员单位保护动漫产品版权。如此一来,为原创动漫产品所遭遇的盗版问题提供了一个申诉、维权的平台。

据悉,广州动漫行业协会是华南地区首个动漫行业组织,目前有会员单位180家。协会企业的动漫产品屡获文化部、新闻出版署、广电总局奖励或扶持,漫友文化、奥飞动漫和宇航鼠被文化部、财政



部、税务总局认定为首批国家级动漫企业。

(成小珍 赖春晖 孙明婕)

行业商会看好南通呼叫产业

近日,由中国电子商会、江苏省南通市人民政府联合主办主题为“合作、共赢、发展——呼叫产业在南通”活动在南通举行。在“2010

中国(南通)呼叫中心发展高峰论坛暨产业推介会”(下文简称推介会)上,中国电子商会和南通市人民政府为中国电子商会授予南通市“中国呼叫产业建设示范基地”揭牌。

此次活动旨在贯彻落实国家新兴产业发展战略,优化产业结构,转变增长方式,加快服务外包

产业发展步伐,放大南通呼叫产业现实趋势,着力塑造南通“中国呼叫产业城”在国内外的品牌形象。在以“呼叫中心产业环境的发展与

构建”为主题的推介会上,中国电

子商会呼叫中心及客户关系管理专业委员会(CNCCA)副理事长、CTI论坛总经理秦克旋表示,截至2009年底,中国呼叫中心座席总数达到480000个,中国呼叫中心市场规模达到470亿元人民币。目前“中国服务外包基地城市”数已达20个。

国务院参事、中国电子商会会

长曲维枝说,呼叫产业在中国是一个朝气蓬勃的行业,金融、通信、保险、证券等很多行业都与之相关,

商会、协会对产业转移、产业发展有高度敏锐性,与政府引导有机结合,将有助于与市场接轨。

商会助力政府招商 产业向“混搭”转型

□ 王昭玮

近年来,各地驻西安商会及办事处数量迅猛发展,已由当初为数不多的几家发展到目前的23家。随着关中-天水经济区发展规划的颁布实施,西安作为关天经济区的核心城市,其发展已经步入快车道,其城市价值也进入充分兑现时期。巨大的发展潜力和无限的投资商机,使西安成为越来越多的外地企业看好的“风水宝地”。

西安成战略布局“中心”

去年6月,国务院正式颁布实施《关中-天水经济区发展规划》,明确提出“一个高地、四个基地”的发展战略目标,这标志着以西安为中心的关中地区发展已经上升为国家战略。

西安市商务局局长蒿芒喜认为,作为关中-天水经济区的核心城市,西安被赋予国际化大都市的战略定位,使得西安在全国的地位得到极大提升。

到2020年,西安将基本建成国家重要的科技研发中心、区域性商贸物流会展中心、区域性金融中心、国际一流旅游目的地以及全国重要的高新技术产业和先进制造业基地,成为引领和辐射带动西北乃至内陆地区发展的中心。

招商引资显空前发展

面临新的机遇,西安的招商引资也显现出前所未有的发展。据统计,今年1-8月,全市实际引进内资609.17亿元,同比增长20.45%。

从投向看,投资行业比较广泛,主要分布在18个行业,房地产业、制造业、批发和零售业居投资行业前三位;从投资产业看,第三产业吸引内资绩效突出,第三产业投资呈现出规模大,且以房地产业、批发和零售业、居民服务和其他服务业、住宿和餐饮业、交通运输仓储和邮政业等为主的特征;从投资来源看,东部沿海地区依然是西安引进内资的重点区域。

1-8月,西安实际引进东部地区12个省市的资金为45375亿元,占74.49%;从投资额看,单体项目投资规模在扩大,大项目支撑作用明显。在新建的316个项目中,投资额在1至5亿元的项目就有113个,投资额在5亿元以上的项目有61个。

商会能动作用发挥明显

有专家表示,区域之间的经济合作发展,已逐渐显现出从“政府主导”向“政府民间互动”的转变趋势。随着区域经济在招商引资、项目洽谈、人才引进等方面深入,异地商会所起的作用将越来越大。

“以招商引资为例,现在招商引资已经由单个项目、少量个体逐渐向全产业链整体配置转变,而产业链的整体配合和高效整合,必然带来招商引资工作方式的相应转变。”蒿芒喜表示,商会、协会汇集商业活动主体,处于商业活动的前沿,对产业转移、产业发展有高度敏锐性。这些特质,与政府引导有机结合,将有助于与市场接轨。

据悉,西安市商务局将建立一个畅通的信息传递渠道,及时沟通、服务。同时将大开展委托招商、以商招商等合作方式,比如将一些招商活动委托给商会举办等,充分发挥商会在招商引资中的能动作用。