

■名人理财

章子怡:做自己的 CFO

“CFO”就是指首席财务官,顾名思义当然是负责财务打理增值的。看似不善理财的章子怡,却把自己的演艺生涯经营得别具特色。自降身价扶持有才华的年轻导演,既提升了自身的素质,也为今后的发展铺平了道路。也许,除了飘渺的运气外,精明的头脑成为另一个理由,让这个小女子在电影之路上渐行渐远,并顺利成为内地片酬高、广告多的“大富婆”。

首次广告只赚 140 元

不过很少人知道的是,章子怡接拍第一支广告时,拿到的费用只有 140 元,与她现在千万身价形成了强烈反差。早些时候,章子怡在上海接受专访,谈及这段经历时,非常坦然:“广告我从小就拍了,14 岁开始就拍广告,最早的一个广告应该赚了 140 块钱,但我不记得是哪个广告了。”

过了一年后,章子怡才接到了张艺谋的电话,要她去演《我的父亲母亲》。为了拍这个戏,张艺谋让章子怡去河北的农村体验生活。“在那呆了两个多月吧,每天就是要去喂猪啊,挖土豆等很多农活。我就等于是被寄养到一个老乡家了,然后老乡可舒服了,什么活都不干,都是我在那给他们做那个煎油饼。”

自从这部电影之后,章子怡红了,持续上升的势头一直延续到了现在。当曹可凡问章子怡对张艺谋的评价时,章子怡说:“他是很淳朴的,他很淳朴很简单的人,我觉得他的一生都奉献给艺术了。”

从首次广告代言赚 140 块到“10 万块对我来说不算什么”,张艺谋对章子怡来说无疑是她生命中的最重要的转折点,在他的提携下一举红遍大江南北,让万千中国人民第一次关注到这个貌似弱不经风的女孩,使章子怡开始了“山鸡变凤凰”的蜕变。

“低价”扶持有才华导演

2001 年,张艺谋导演《英雄》,片子请来李连杰、张曼玉、梁朝伟、陈道明等一大堆腕级人物担纲。明知自己就算参演也不过是片“绿叶”,章子怡还是以学习的姿态出演了如月这个角色。这部影片给李连杰的钱包装入

了 2600 万元人民币,给梁朝伟和张曼玉各约 1500 万元人民币,而给章子怡的却只有别人的 1/10—160 万元人民币。但事实证明,这半年是从影后的章子怡最有收获的一段时间。

就在香港新锐导演马楚成指责以章子怡为首的内地演员片酬要价太高之际,章子怡却放下身价,公开表示愿意低酬支持国内有才华的导演,“我向国际发展是开阔眼界,真正搞艺术还是要回国的。我看王小帅、贾樟柯的影片,真的很好,他们是真的想搞艺术,我一定会扶持他们,只要是我没演过的角色,对剧本也感兴趣,我愿意降低片酬参演。”

章子怡实现承诺的第一部片子就是娄烨的《紫蝴蝶》。据内部人士透露,章子怡为拍摄《紫蝴蝶》自愿“降低身价”,算是友情出演,而且片酬绝对低于她出名后拍过的任何一部影片。第二部受益影片是《茉莉花开》,由“第五代”著名摄影师侯咏执导。这个曾为老谋子的《英雄》、《一个都不能少》和《我的父亲母亲》掌镜的摄影师,也十分欣喜地以低价请动章子怡

出演片中戏份最重的角色。

章子怡最喜欢的广告有两个,第一是为 GOTMILK 而做。这是美国牛奶协会主拍的一个为呼吁美国人多喝牛奶、增强体质的系列广告,每个广告以一位明星为主角,每人都有同样的造型,就是不分男女,在嘴唇和鼻尖画上奶白色胡须,虽然没有报酬,但好莱坞明星演员一听说被请去 GOTMILK,觉得荣幸和开心。在华人中,也只有成

是很高明的做法。艺人圈里不乏因为过于功利乱接戏而损害自己前途的先例,而类似章子怡的“低价”扶植年轻导演的做法则往往会收到奇效。须知今天你扶植的有才华的小导演,日后很可能成为张艺谋和王家卫,而你则可以顺利地成为巩俐和梁朝伟。而且,与有才华的导演合作本身就是一种提升自己素质的机会。可以想象,善于打理自己演艺生涯的章子怡,随着演技和社会影响力提升,片酬大幅上涨的日子就在眼前了。

(摘自《财富故事会》)

龙和章子怡有幸拍摄过这条广告。

第二个有关 VISA 信用卡。在这个广告里,章子怡不仅得以和大名鼎鼎的“詹姆斯邦德”——皮尔斯·布鲁斯南携手合作,还可以喜滋滋地将 400 万元人民币装进腰包!而拍摄该广告动用了近 200 名制作人员,100 名临时演员,以及 100 多部汽车与货车拍摄,还搭建起唐人街的布景。浩大的场面,更是让章子怡风光无限。

表面上看,章子怡是一个不会理财的女星,至少她不懂得利用青春年少之际大肆敛财,但细细想来,这却

交学费了。这样,慢慢地,你的投资经验就会越来越丰富,随着时间的推移,投资经验的成熟,相信你会在投资领域做到游刃有余。

你回答了以上几个问题,现在我们才真正涉及到投资领域。同样的 50 万资金,不同的家庭有不同的投资理财方式;建议你根据家庭所处的生命周期、家庭的风险承受能力、家庭保险情况、人生目标规划、资产负债情况、收支平衡情况、投资偏好、预期的投资回报率去制定投资方案。

6、你和你的家庭的短期、中期和长期的财务目标、人生目标是什么?

年轻的朋友可能是找份好工作,找个好伴侣;准备结婚的朋友可能要买房、买车,尽早偿还贷款;中年朋友则是为孩子的未来和赡养老人着想,是以后送孩子出国留学还是在国内念大学?是专门为老人设立赡养基金还是让老人来和自己一起住?处于空巢期的家庭可能在积累资金为退休后的养老做准备等等。

这些都是不同家庭不同时期需要实现的财务目标。这其中又分短期目标、中期目标和长期目标。比如计划一年内买车是短期目标,计划 10 年后送孩子出国就是长期目标。不同的人生目标伴随着不同的理财方式,不同的人生目标将激励你不断奋斗。

财务自由是许多人理财的终极目标。而人人有保险,个个会理财;让你今天不用担忧明天,年轻时不再惧怕年老,健康时不再惧怕疾病,平安时不再惧怕灾难。让每个人都能发自内心地热爱生活,享受生命,这就是本文的终极目标。

(摘自《生活理财网》)

■百姓钱经

**低于 50 万
可以用的理财捷径**

对于咱们这些普通人,靠每个月工资过日子的,除了必要的开销,所剩已经无几,大的投资肯定不适合,我说说我了解的普通人理财方式。一说普通人,我指的是可以支配的钱不超过 50 万。

第一种是银行存款类别。

别管是定期、活期还是买国债,反正这类的方式最保险,都是稳赚不赔的,我觉得一般老百姓还是要有一定的存款,以备不时之需。不过,话说回来,银行存款虽然最安全,但是收益真的是少得可怜,大多数时候是跑不过物价上涨速度的,也就是人家说的 CPI。所以存款得有,但是也不能全都存了,因为存款能保本就不错了。

第二种就是最常见的买股票。

股票涨跌变化很快,一般炒股票的做法几乎是死定了。我的经验是要捂股票,选一个好的股票长期拿着。我前几年在国泰君安开户后,一直拿着云南白药,虽然中间也有涨跌起伏,但是总的来说还是赚了不少。我的想法挺简单,老百姓总得有个头疼脑热得病的时候,得病就得吃药,这云南白药全国人都知道,老牌子了,应该信得过。不过我也得感谢国泰君安,要不是他们给我建议的话我也坚持不了这么久。所以,最近我又加入了他们的君弘财富俱乐部,想多学点东西。不过,炒股风险确实也不小,所以一般的老百姓最好选个口碑好的证券公司,或者多问问懂这个的亲人朋友啥的。

第三种是基金。

前几年买基金的人不多,我记得是从 2006 年、2007 年开始人多起来的。我觉得这种理财的方式也还不错,但是许多人以为基金就比直接炒股风险小,其实也不见得。基金也分许多种,债券型的要风险小一些,股票型的就风险大一些。其实选基金并不容易,还得看公司实力,看基金经理的能力。我自己是只买了点指数基金的定投,我觉得指数基金是最省心的了,连股神巴菲特都说指数基金好呢。

第四个就是买房。

许多人说 50 万以下买房投资怎么弄啊?要是放在北京、上海,自从国家调控政策出台后还真的不好操作了。我说以前,以前会比较好操作。以前大多都是二成、三成首付,完了贷款月供。假如是二成首付买的,过了一个一年,房价涨了 20%,你转手卖,不算手续费之类的,毛利能赚将近 100%。这就是房地产暴利的地方。现在国家调控,这种赚钱方式就难多了。

第五个是买金银。

我觉得金银都是硬通货,不会大幅贬值,所以买一点也是比较可靠的投资。其实也不用刻意想做投资,每年给老婆买几件,既讨好了领导,又能保值,一举两得吧。

第六个是借钱出去。

我这里说的借出去是合法的民间借贷,就是借款人答应还钱的时候付给一些利息。这比银行存款要强一些,但是还得考虑借钱人的信用和还钱的能力,确实有点麻烦,但是这个很常见。

第七个方式是开店。

如果自己没时间,可以跟别人合伙干,或者是在网上开店,这种其实也是一种理财的方式,只不过被忽略了。这种相当于是入股投资类的。

第八种方式就是买收藏品。

比如古玩字画、邮票、收藏品之类的。但是这个要求专业性高一些,不懂的人容易上当受骗,所以,这种方式虽然可能一夜暴富,但是风险也是非常大的。

(摘自《固定理财网》吴明 / 文)

■理财论坛

理财前,请先思考六个问题

■理财教室

三招教您巧当信用卡达人



很多人已经明白理财的重要性。但怎么样科学合理地根据自己和家庭的实际情况进行理财,却不是谁都明了。所以,在着手理财之前,请先思考以下问题。

1、你和你的家庭的风险承受能**力如何?**

要明确你的投资风格是属于保守型的,一点风险都不愿意承担;或是平衡型的,可以承担一定风险,但不能承担太多;还是激进型的,偏好高风险高回报的短期投资?相信所有

2、判断你和你的家庭处于生命周期的哪个阶段?

首先要明确你是刚毕业没几年的单身朋友?还是刚结婚的年轻夫妻?是孩子在上中小学的家庭,或者是孩子已经上大学的家庭,还是已经退休的家庭?只有正确判断自己个人和家庭所处的生命周期,你才能对症下药,做好理财规划。

3、你和你的家庭现有的资产负债表和收支平衡表如何?

你要清楚你家庭现有的固定资产、流动资产有多少?固定资产是指住房、汽车、家用电器等实物类资产;流动资产就是指现金、银行存款、有价证券和其他金融资产等。另外就是你和你的家庭的收入和支出情况如何,每个月有多少净现金流;你和你的家庭有没有负债?负债多少?是恶性负债还是良性负债?贷款的利率是多少等等,都需要你关注。

4、你个人和你的家庭成员的保障如何?

现在很多人在没有任何保险的情况下就去投资,其实就犹如裸游一样:在海水涨潮时没人会看出你是在

5、你和你的家庭的投资经验丰富吗?

经常有很多人问我:“你能推荐只基金吗?我就按照你说的买”。非常抱歉,我不能向你推荐基金是因为对我

你负责。即使我为你推荐了一只目前非常好的基金或者股票,谁又能保证在未来几个月、几年内这只基金就一直很好呢?我不可能伴随你一辈子,基金、股票等投资工具走势的好坏最终还是要靠你自己去分析、判断。

这些知识和经验从哪里来?通过自己一点一滴的学习得来。一开始可

以少量购买一些高风险高收益的产

品练练手,获利了当然好,赔了就当

投资理财上了一道保险。

6、你和你的家庭的短期、中期和长期的财务目标、人生目标是什么?

年轻的朋友可能是找份好工作,

找个好伴侣;准备结婚的朋友可能要

买房、买车,尽早偿还贷款;中年朋友

则是为孩子的未来和赡养老人着想,

是以后送孩子出国留学还是在国内念大学?是专门为老人设立赡养基

金还是让老人来和自己一起住?处于

空巢期的家庭可能在积累资金为退

休后的养老做准备等等。

这些都是不同家庭不同时期需

要实现的财务目标。这其中又分短

期目标、中期目标和长期目标。比如计

划一年内买车是短期目标,计划 10

年后送孩子出国就是长期目标。不同

的人生目标伴随着不同的理财方

式,不同的人生目标将激励你不断奋

斗。



演出片中戏份最重的角色。

章子怡最喜欢的广告有两个,第一是为 GOTMILK 而做。这是美国牛奶协会主拍的一个为呼吁美国人多喝牛奶、增强体质的系列广告,每个广告以一位明星为主角,每人都有同样的造型,就是不分男女,在嘴唇和鼻尖画上奶白色胡须,虽然没有报酬,但好莱坞明星演员一听说被请去 GOTMILK,觉得荣幸和开心。在华人中,也只有成

是很高明的做法。艺人圈里不乏因为过于功利乱接戏而损害自己前途的先例,而类似章子怡的“低价”扶植年轻导演的做法则往往会收到奇效。须知今天你扶植的有才华的小导演,日后很可能成为张艺谋和王家卫,而你则可以顺利地成为巩俐和梁朝伟。而且,与有才华的导演合作本身就是一种提升自己素质的机会。可以想象,善于打理自己演艺生涯的章子怡,随着演技和社会影响力提升,片酬大幅上涨的日子就在眼前了。

(摘自《财富故事会》)

龙和章子怡有幸拍摄过这条广告。

第二个有关 VISA 信用卡。在这个广告里,章子怡不仅得以和大名鼎鼎的“詹姆斯邦德”——皮尔斯·布鲁斯南携手合作,还可以喜滋滋地将 400 万元人民币装进腰包!而拍摄该广告动用了近 200 名制作人员,100 名临时演员,以及 100 多部汽车与货车拍摄,还搭建起唐人街的布景。浩大的场面,更是让章子怡风光无限。

表面上看,章子怡是一个不会理财的女星,至少她不懂得利用青春年少之际大肆敛财,但细细想来,这却

交学费了。这样,慢慢地,你的投资经验就会越来越丰富,随着时间的推移,投资经验的成熟,相信你会在投资领域做到游刃有余。

你回答了以上几个问题,现在我们才真正涉及到投资领域。同样的 50 万资金,不同的家庭有不同的投资理财方式;建议你根据家庭所处的生命周期、家庭的风险承受能力、家庭保险情况、人生目标规划、资产负债情况、收支平衡情况、投资偏好、预期的投资回报率去制定投资方案。

6、你和你的家庭的短期、中期和长期的财务目标、人生目标是什么?

年轻的朋友可能是找份好工作,找个好伴侣;准备结婚的朋友可能要买房、买车,尽早偿还贷款;中年朋友则是为孩子的未来和赡养老人着想,是以后送孩子出国留学还是在国内念大学?是专门为老人设立赡养基金还是让老人来和自己一起住?处于空巢期的家庭可能在积累资金为退休后的养老做准备等等。

这些都是不同家庭不同时期需要实现的财务目标。这其中又分短期目标、中期目标和长期目标。比如计划一年内买车是短期目标,计划 10 年后送孩子出国就是长期目标。不同的人生目标伴随着不同的理财方式,不同的人生目标将激励你不断奋斗。

财务自由是许多人理财的终极目标。而人人有保险,个个会理财;让你今天不用担忧明天,年轻时不再惧怕年老,健康时不再惧怕疾病,平安时不再惧怕灾难。让每个人都能发自内心地热爱生活,享受生命,这就是本文的终极目标。

(摘自《生活理财网》)

据自身的经济实力,理性选择分期。

秘诀 3 活用信用卡免息期

卡民若想充分利用信用卡的透支功能,除了赚取积分与活动,巧用免息期也是一个重要方面。

专家表示,要计算免息期长短,得搞清楚三个“日子”,即消费日、银行对账日和银行指定还款日。一般信用卡免息期最长为 50—56 天,各银行信用卡存在一些差异。尽量靠近账单日消费,如果越靠近账单日,享受的免息期越长,例如账单日为 7 月 1 日,还款日为 8 月 21 日,如果 7 月 2 日刷卡,就可以享受最长 50 天的免息期。

专家还提醒持卡人要牢记信用卡的到期还款日,因为超过这个期限所有透支款项将产生利息,造成信用污点。持卡人也可以设置自动关联还款,以免产生利息。