

渠道制胜 | Qudao Zhisheng

匹克转型 提升品牌营销

一向专注篮球的匹克开始着意改变自己的形象。与WTA(国际女子职业网联)签约,标志着匹克在李宁和安踏之后进入篮球、网球、跑步等体育运动全领域。

越来越注重品牌营销的体育运动品牌,将大笔投入放在广告及宣传开支上。随着亚运会、NBA等赛事的开幕,这个趋势在今年下半年还将迎来高潮。

在共同看好中国经济发展大未来的同时,三家国内知名的体育运动品牌不约而同地发力品牌营销,试图占据竞争的有利地形。

匹克拓路

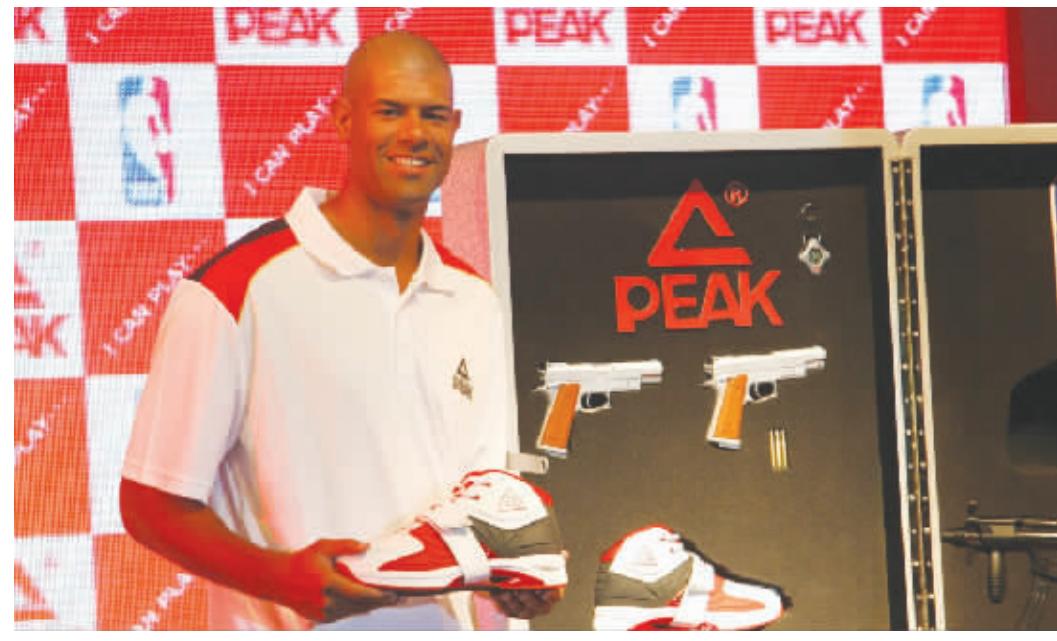
近日,匹克在广州正式宣布签约成为国际女子职业网联WTA巡回赛亚太区官方合作伙伴。

与WTA合作期间,匹克将获得生产、销售、推广WTA-匹克联合品牌系列服装的特许权益,并会为球员研发服装、鞋类产品。“我们的运动医学部门和科技部门将帮助匹克打造全新的网球产品。”WTA亚太区董事总经理法瑞斯说。

但事实上,匹克还没有一条真正的网球产品生产线。与网球牵手,匹克真正的目的也不仅在于开拓一个全新的网球产品市场。“这主要是一个品牌提升的考虑。”匹克CEO许志华说。

因此,中国女球员身影更突出的女子网球成为匹克携手合作的首选。许志华认为,以女子网球切入网球市场,能够获得更为迅速的市场回应。

法瑞斯还表示,WTA将帮助匹克更快地实现“国际化、专业化”。这确实是匹克近年来一直孜孜以求的目标。但匹克这么做的目的,仍然



◎ 抑宝 NBA 明星

是继续深耕国内市场。

毕竟,中国市场份额,在匹克全部营业额中占比约九成。9月初公布的匹克中期业绩报告显示,期内匹克实现营业收入1809亿元,同比增长33.3%。净利润实现347亿元,利润率达19.2%。

二三线城市仍是匹克的主要收入来源。在匹克目前的6796间门店中,有超过5000间地处三线城市。这是匹克希望保持但也需要改变的结构。

匹克看到,如今已有13亿中国人对网球感兴趣,其中500万爱好者经常打网球。但很显然,这部分人绝大部分处于中国的一线城市,而非二三线城市。在这个时候切入网球市场,匹克一方面着力保持在二三线市场的发展,一方面也希望通过提升品牌实现在一线城市的拓展。

许志华介绍称,匹克今年以来已经在北上广深四大城市开设了约200家新店。今年上半年,匹克一共在国内新开门店590间。

品牌混战

中期报告显示,期内匹克的广告及推广费用达204亿元,约占全部营业收入的11.3%,与去年同比有大幅提升。但与李宁、安踏相比仍然有差距。

李宁中期报告显示,期内营业收入约为4505亿元,利润582亿元,利润率为12.9%。其中,广告及市场推广开支达到约595亿元,占营业收入的13.2%。

安踏的同期数据是,期内营业收入约3453亿元,利润76亿元,利润率高达22%。其中,广告及宣传开支达约414亿元,占营业收入的12%。相比之下,均宣称注重研发的各品牌在投入上却相对较小。李宁的研发成本占营业收入的2.5%,安踏的这个数字是2.9%,匹克则未公布相关数据。与研发相比,李宁等深知品牌营销才是生命。

正如匹克在中期报告中所述,期内营业额增加的主要原因是市场需求。

对其产品的需求增加,而需求增加的主要原因基于其成功的品牌推广及营销策略。李宁和安踏也均有类似表述。

与此同时,李宁、安踏等同行也已经进军国际体育领域。如今,仅在NBA三大体育运动品牌都各自罗致了多位球星。在网球领域,彭帅、晏紫和柳比西奇被李宁瓜分,郑洁和扬科维奇被安踏收归账下,匹克已经是一个后来者。

匹克在去年的年报时即明确,要进军更广泛的体育领域,而不是匹克一直着力维护的专注于篮球。为此,匹克的品牌重塑必须先行。与此同时,李宁和安踏也已展开品牌重整,举措和力度都相当大。

相比上半年的品牌推广投入,下半年亚运会和NBA等国际赛事相继而来,李宁和安踏都预测下半年的相关投入将更大。事实上,这些中国体育运动品牌已经开始着手去2012年伦敦奥运会寻找机会。

(魏黎明)

沃尔玛“赢”销非洲市场

9月28日,据报媒报道,全球最大零售商沃尔玛(Wal-Mart)正与南非的Massmart Holdings谈判,准备以320亿南非兰特(354亿港元)收购后者,是沃尔玛11年来规模最大的收购,并以Massmart为跳板,进军全非洲。

这次收购将是沃尔玛在1999年以来,大约110亿美元收购英国连锁超市Asda之后,该公司最大规模的收购行动。

拥有非洲庞大营销网

收购Massmart可让沃尔玛在非洲拥有一个庞大的销售网络。

Massmart是南非第二大上市零售商,以薄利多销的方式出售一般杂货、电子产品和食物,目前拥有290家商店,大部分在南非,在另外12个非洲国家拥有24家商店,包括博茨瓦纳、津巴布韦、坦桑尼亚、尼日利亚和加纳。

Massmart截至6月的年度收入为4755亿兰特,按年增加10%,但盈利倒退43%,至18.2亿兰特。

这次收购也将对南非零售业的定价和竞争有很大影响。沃尔玛有能力以低于任何地方的价格来出售货品,一旦沃尔玛控制Massmart,Massmart便可发动减价战,而且打破南非超市由本土公司垄断的局面。

(中国投资咨询网)



格兰仕大润发联合启动微波炉节

日前,格兰仕携手上海家电协会、上海大润发有限公司成功举办格兰仕2010微波炉节启动仪式,并共同启动格兰仕微波炉上海“能效万里行”活动,旨在向消费者普及微波炉能效知识并推广高能效微波炉产品。

本报记者 何牧



第七届中国国际金融论坛

THE 7TH CHINA INTERNATIONAL FINANCE FORUM

时间: 2010年10月16-17日 地点: 上海·浦东星河湾酒店
主题: 绿色金融创新与产业绿色转型

支持单位: 中国银行业协会 中国保险学会 国务院发展研究中心金融研究所

联合主办: 金融时报 中国高新技术产业开发区协会 香港银行学会 两岸共同市场基金会 上海市银行同业公会

上海市证券同业公会 上海市保险同业公会 上海市国际股权投资基金协会 上海市创业投资行业协会

主办媒体: FT中文网 华尔街日报 美联社(亚洲) 彭博新闻社 新浪财经 理财周报

特别协办: 星河湾集团

大会指定商务用车: BYD 比亚迪M6

大会指定健康体检机构: 慧铭体检

活动视觉支持: 晏钧设计

会议内容:

专题一: PE、VC与对冲基金的发展

- PE、VC的投资策略、投资热点与风险防范
- PE投资新热点: 节能减排及减碳技术的新成果及投资机会
- 对冲基金—迎接中国金融衍生品的新时代

专题二: 企业的融资与上市

- 高成长企业融资上市的时机与路径选择
- 企业重组并购与上市的法律、财务问题与公关策略分析
- 新三板市场建设与高新区发展

专题三: 金融产业与金融合作

- 低碳经济与绿色金融: 国际金融产业发展、创新与展望
- ECFA签署后的两岸经济合作与发展
- 融资租赁业的发展

专题四: 区域经济发展

- 金融生态城建设: 城市发展的优先选择
- 低碳园区、生态城建设的投资机遇
- 县域金融发展与中小银行(城商行、农商行)的机会

专题五: 金融服务外包产业的合作与发展

- 建设金融服务外包基地: 国际趋势与中国实践
- 金融服务外包企业的发展现状与展望

专题六: 国际绿色投资与绿色公司

- 闭幕式: 未来十年: 国际资本市场发展趋势与中国资本市场机会

专项活动:

- 颁奖典礼: 2010中国金融投资榜——“聚宝盆奖”

参会咨询: 李小姐 电话: 010-8588 8966 邮箱: Kethysong@ciiff.org.cn

媒体合作: 李小姐 电话: 010-8588 8965 网址: www.ciiff.org.cn

部分出席嘉宾:

- 齐柏 联合国助理秘书长及联合国开发计划署助理署长
- Takashi OMORI 亚太经合组织(APEC)经济委员会主席
- Li Young Lee 国际货币基金组织(IMF)驻华首席代表
- Richard Herd 经合组织(OECD)高级经济学家兼中国印度首席代表
- 权赫善 韩国金融委员会副主席
- De Paula Coelho 欧洲投资银行亚洲和拉丁美洲局局长
- 曼纽尔·桑切斯 墨西哥银行副行长
- Carlos Bronzatto 世界投资促进会总干事
- Annika MELANDER 欧盟驻中国及蒙古国代表团经济与金融处处长
- 周汉民 上海市政府副市长、上海世博会执委会副主任
- 洪谦 两岸共同市场基金会执行长
- 刘二飞 美银美林中国区总裁
- 张伯旭 北京经济开发区管委会主任
- 黄方旗 摩根大通亚太区董事总经理、J.P.摩根中国投资银行副主席
- 娄刚 摩根士丹利(亚洲)董事总经理兼中国首席策略师
- 赵东平 中国长城资产管理有限公司总裁
- 朱士廷 台湾证券交易所副总经理
- 刘晓东 上海证券交易所副总经理
- 竺稼 贝恩投资(亚洲)有限公司董事总经理
- 闫森 赛富投资基金创始合伙人
- 李山 瑞银集团(UBS)投资银行部亚洲区副主席
- 谢秉臻 中国美银控股集团有限公司战略决策委员会主席
- 曹远征 中银国际控股有限公司首席经济学家
- 左小雷 银河证券首席经济学家
- 胡益三 孔子国际控股(香港)有限公司董事长
- 金岩石 国金证券股份有限公司首席经济学家
- 乔志杰 永安信金融服务中心董事局主席
- 曾立基 纵横公共关系顾问集团董事长兼董事总经理



星河湾

Shangri-La Hotel Shanghai Xinghe Bay