

## 河套酒业召开全国经销商大会

王延才、沈怡方等行业领导及专家出席

本报讯 9月13日至15日,河套酒业集团隆重召开2010年全国经销商大会。中国轻工业联合会食品管理中心副主任、中国酿酒工业协会理事长王延才,全国著名白酒专家沈怡方等领导和专家出席了会议。河套酒业全国400多位经销商参加会议。

会上,王延才作了重要讲话,白酒专家沈怡方、高月明讲述中国白酒发展发展现状和科研成果。河套酒业集团领导向全体经销商介绍了企业发展情况和市场销售拓展情况,并重点讲解了企业“十二五战略发展规划”,并对评选出的30名优秀经销商进行了奖励。

会议期间,全体经销商参加了“中国北方浓香型白酒生产基地”授牌仪式和河套酒业万吨名优酒项目投产剪彩仪式,并参观了河套酒业集团公司总部及部分下属企业,重点考察了河套酒业在国内处于领先地位的五原机械化酿酒项目。

据了解,2009年是河套酒业发展速度最快、经营效益最好的一年,这一年,在金融危机冲击、原辅材料涨价和市场竞争激烈的不利形势下,河套酒业化危为机,难中求进,使企业的各项工作都取得了骄人的成绩。2009年,河套酒业集团销售同比增长37%,上缴税金超过3亿元,同比增长34%。

截至2010年8月,河套酒业集团销售额同比增长32.8%,上缴税金同比增长27.44%。本次经销商大会,通过河套酒业近几年技改情况的介绍和企业形象的展示,极大地提高经销商合作的信心。

2009年,河套酒业投入上千万元扩建了污水处理环保项目,在环保达标和节能减排上持续稳定符合国家标准,做到了酿酒污水的零排放,对酒业实现绿色环保的循环经济是一次新的突破。同时,河套酒业通过不断实施技术改造,提高白酒生产的机械化水平,建设现代化白酒基地。五原白酒生产基地建成后将全面实现机械化生产。

2010年上半年,由河套酒业投资兴建的呼市河套酒业项目动工建设,山东泰安河套酒业项目及五原河套酒业项目已按期完成。随着河套酒业产能规模的扩大,“河套”不仅被国家酿酒工业协会授予“中国北方第一窖”荣誉称号,而且在产品品质方面有了很大的提升。

(韩东坡)

# 白云边 新年度原酒生产第一战役完胜

湖北白云边股份有限公司新年度(2011)白云边酒第一轮大投料生产于9月16日晨顺利结束,在经过30天的发酵后再开班生产进行第二次投料。

根据白云边酒需多轮次投料的特点,今年的白云边第一轮次投料生产准时在9月1日开始。该公司年初计划在今年投料时新增一个酿造车间生产,为此,公司相关部门提早着手准备:8月初添置的蒸汽锅炉安装到位,随后投料所需粮食按时购回待用,8月底制曲车间将今年所需高温曲的生产全部完成并开始来源中国酒业新闻网生产中温大曲,为今年的投料工作

提供了充分的后勤保障和支持。

投料期间,公司同时开展了质量月活动。质检和技术部门的工作人员每天到现场细心指导,认真检查,取样化验,为一线生产及时提供准确数据和资料。酿造车间的全体员工对工作更是精益求精,认真操作,将投料工作和质量活动有效地结合在一起。

经过全体员工的共同努力,今年白云边第一次投料工作得以顺利完成并达到了工艺规定的质量要求,为新年度的产品产量和质量的稳定提高打下了坚实的基础。

(屈万山)



## 贵州酒业 科学发展与转型升级不可或缺

——专访贵州省中小企业局局长、省酿酒工业协会副理事长龙超亚

□ 秦仁智 陈丽 陆春华



### 问题

对于贵州酒业存在的问题,龙理事长认为:无序竞争、轻重偏失的行业现象在贵州仍然存在;行业相关标准体系发展滞后;整体科技水平较低,行业现代化进程缓慢;循环经济、资源综合化节约化生产在行业内推行较慢;贵州酒类行业进入门槛低,食品安全监管难度大。

龙理事长指出,对于贵州的白酒产业困难与希望同在,挑战与机遇并存,西部大开发推进西部地区基础设施和生态环境建设,产业发展政策和资金等的倾斜。既有宏观政策环境为贵州酒业的加快发展带来新的机遇,又有贵州省委、省政府高度重视传统白酒工业发展的政策扶持,支持贵州酒类的发展条件非常明显的。

几千年生产实践积淀下来的特殊典型生产工艺赋予了传统大曲酱香白酒在全国的鼻祖地位和高端品质。多年以来经激烈市场竞争而形成的以国酒“茅台”为龙头的传统名优品牌白酒也为贵州省白酒产业奠定了发展的品牌优势。

首位。

### 转型

对贵州酒业转型升级的问题,龙局长说,推动改革重组,盘活存量是振兴贵州传统品牌的关键,我们鼓励和支持有条件的企业走技术改造和兼并联合之路,以资产、品牌、企业为纽带,通过破产、兼并、联合、拍卖、租赁等方式促进企业重组,盘活存量资产,实施低成本扩张。

贵州省白酒产业的发展潜力及自然禀赋是吸引优良资产实施改制重组的重要筹码,华泽集团、联美集团、大成集团等省外投资和业外资金的进入为贵州白酒发展注入了新的活力。在各级政府及有关部门的推动下,贵州的“老八大”名酒企业,继董酒、金沙、鸭溪、湄窖、平坝等酒厂顺利实施改制重组后,推进贵州珍酒厂、贵州省安酒有限公司、贵州匀酒厂等企业的破产、重组工作,也取得很大的进展。同时,贵州省其他区域白酒企业的存量资产也在不断激活。

### 行动

为了对贵州白酒产业实现更好更快发展,我们要从以下几方面做好工作:

要坚定信念,努力把贵州省的白酒产业做强做大;要加强市场开拓;要注重企业文化建设;要在提

高白酒企业综合实力上下功夫,逐步提升企业乃至全行业的核心竞争力、市场竞争力;在技术、管理、市场营销等方面引入先进的技术、经济、战略、人才,进行积极的创新。同时要学会掌握金融工具、利用融资、银行贷款等方式帮助企业加快发展。

加强酿酒人才队伍培训建设工作,贵州省酿酒协会近年来围绕全行业生产经营发展,以茅台为重点开展了一系列的人才队伍建设工作:组织全国白酒品酒师(资格)考核;为贵州茅台酒股份有限公司等企业进行职业技能鉴定;推荐行业“酿酒大师”、“国家评委”等,为贵州酿酒工业的发展培养和储备人才打下了较为坚实的基础。

加强品牌宣传,培育品牌竞争力,为了进一步塑造和提升国际品牌——以“国酒茅台”和“贵州白酒”为品牌引领,重点培育全国性品牌,积极支持和鼓励创建一批中国驰名商标、贵州省著名商标和全国地理标志产品;以此带动区域性品牌发展,推进白酒产业品牌化战略进程,提升黔酒品牌在全国的地位。

龙超亚局长最后说,在面临着严峻的挑战及难得的发展机遇面前,我们要充分发挥酿酒工业协会的作用,利用在桥梁、纽带、服务、协调、自律、交流等方面的功能,坚定信心,克难而进,打造更多更响亮的“贵州白酒”品牌。

企业动态 | QiYeDongTai

## 利乐投资5亿 在华兴建 新生产线

近日,全球领先的食品加工和包装解决方案供应商利乐公司正式宣布,将在“中国乳都”呼和浩特扩建其包材厂的第二条生产线,新生产线投资额约为5亿元人民币,年设计产能为100亿包。

据介绍,自1979年进入中国以来,利乐在中国累计投资已超过335亿元人民币。到2012年新生产线建成投产时,利乐在佛山、昆山、北京和呼和浩特的四家世界级包材生产厂的总产能将达到600亿包,形成南北交叉辐射、更加高效灵活、产能充沛的供应链体系。

(南方)

## 赊店老酒为员工 送“感恩”祝福

中秋节前夕,河南赊店老酒股份有限公司2000多名员工分别收到公司董事长单森林、总经理李刚赠送的特殊礼物——“感恩月饼”。精心特制的月饼正面上凸现“感恩”二字,典雅精美的包装盒上董事长、总经理的感恩祝福熠熠生辉,一封慰问信洋溢着感谢、感恩之情。

为感谢企业员工的无私奉献,赊店公司决定把每年农历的8月定为“感恩”月,利用中秋节开展“感恩”活动。公司总经理李刚说,在“感恩”月中向大家馈赠“感恩”月饼,其主要目的就是在企业培育人人学会感恩的情结。同时,每年农历8月以后,生产销售旺季到来,通过“感恩”活动,以增强企业凝聚力,调动员工积极性、创造性。

(张军 徐德权)

## 伊利拟在张家口 生产超高温 灭菌奶

伊利股份拟在河北省张家口市张北县新建日产1200吨超高温灭菌奶项目,项目投资金额3.46亿元。

据悉,此项目是根据伊利股份2009年股东大会通过的《2010年度经营方针与投资计划》进行实施。伊利股份称,项目市场前景较好,工艺技术和生产管理成熟。经计算,该项目投资回收期为489年,投资回报率136%,内部收益率138.3%。公告显示,该项目投资回报率较高,投资回收期也较短,抗风险能力较强,预计建设期为19个月。

(郑时)

## 稻花香入选“中国电子商务百强企业”

本报讯 9月15日,第二届中国电子商务文化节暨2010中国电子商务百强峰会在浙江杭州余杭区举行。会议发布了“中国电子商务百强企业”名单,湖北稻花香集团顺利入选,荣获“传统企业电子商务应用奖”。

全国各地600多家知名电子商务

(韩东坡)

企业(网站),涵盖了生产制造、交易平台、支付平台、物流快递、软件服务、人才培训、信用评价等行业的管理精英参加了此次盛会。作为传统白酒产业集团,近年来,稻花香充分发挥自身的规模、品牌、市场优势,深植市场,促使渠道进一步下沉,实施深度分销,建立

了强大的市场营销网络体系,稻花香成为享誉华夏的知名白酒品牌。

随着互联网盛行,以信息化为核心的电子商务产业成为了新经济爆发点。在充分运用传统营销模式的同时,稻花香集团也将发展的视角投向了e时代的商业运作体系,正着手构建一

个以互联网为依托的大型营销、配送、结算商务网络平台。目前,稻花香集团建立了大型的内部办公自动化系统、开发了ERP、CRM智能化网络系统、产品分销系统、产品配送系统等,将电子商务与实体经济巧妙融合,一个全新的e网络营销网络正悄然铺开。

据了解,“中国电子商务百强”评选活动由第二届中国电子商务文化节组委会委托第三方咨询机构艾瑞咨询集团具体开展,这是我国电子商务领域发展12年以来,第一次涵盖电子商务上下游所有产业链和要素企业的大型评比活动。

(张丽)

# 在职攻读工商管理硕士博士学位

## 拥有全球认可的硕士博士学位,展现中国中高层管理者的学识魅力和人生及事业航标

**[CAU 硕士博士学位班 致力于凝聚中国中高层实力人士和管理精英]**

中国教育研究会引进 California American University 工商管理硕士博士学位项目,旨在培养中国现代化建设和国际化发展所需的工商管理高级精英人才,并与北京大学、中国人民大学、首都经济贸易大学、东北大学、国家人事部(人保部)中国高级公务员培训中心、中国经理人联合会等的相关部门合作,并经四川、陕西、辽宁、湖南、山西、哈尔滨、佳木斯、安阳等省(市)的组织人事部门批准举办。该项目中国校友会已凝聚了数千名中高层人士和管理精英。

**[CAU 硕士博士学位班 致力于使中国学员在职攻读并获得硕士博士学位]**

California American University 工商管理硕士博士学位课程融合了国际工商管理界新的理论和实践研究成果。课程学分和论文指导与答辩,在一至两年内通过在职学习和节假日集中授课而完成,论文经中国学术委员会和答辩委员会专家指导并答辩合格,即授予工商管理硕士博士学位。California American University 硕士或博士学位全球认可,并在国外移民时享受硕士或博士学历学位计分。其学位经美国加州州政府公证、中国有关部门认证公证、中国人事部(人保部)国家人才库高级人才资格备案登记后,作为聘任、晋升、称职评审等的重要依据。还可申请全球国际认证与注册协会的国际高

级工商管理师资格认证。

**[CAU 上千名中国学员校友中的部分学员校友]**

中国测试技术研究院院长、中国中纺集团副总裁、中国九冶建设总经理、中国阳光投资基金董事长、中国武警总医院院长、中国网通安徽公司总经理、中国宝业集团副总裁、中集建设集团南方公司董事长、广东省人大副秘书长、山东省法制办主任、大连工商行政管理局局长、捷众投资集团董事长、东风扬子江汽车(武汉)总经理、深圳时代财富集团董事长、湖北泰跃集团总裁、胜利油田发电厂党委书记、江苏长博集团董事长、台州农科院院长、山东路桥集团总经理、河南信房集团董事长、太原青龙事业集团董事长、新疆创天集团董事长、武汉公交集团董事长、重庆国际复合材料董事长、重庆索特星博化工董事长、四川福康建设集团董事长、成都华神集团董事长、成都飞机工业集团医院院长、攀枝花光华集团董事长、广西润松投资集团董事长、云南省第一人民医院院长、贵州百花医药集团董事局主席、抚顺矿业集团董事长、山东恒星集团董事长、甘肃建筑工程总公司总经理、黄淮海投资集团董事长、霸王国际集团董事长、天津歧丰集团董事长、德州晶华集团董事长、天津现代集团总经理、河北千山事业集团董事长、万事利集团副总裁、宁波港集团副总裁、山东春申集团董事长、香港百陶集团董事长、维迪阿投资银行董事长、华夏银行直

属部总经理、内蒙古信安投资集团总经理……

**具有3年及以上中高层管理履历和相应业绩者均可报名,经学术水平和工作业绩评估合格即予正式录取**

**请向 California American University 中国硕博(成都)索取《报名申请表》**

**电话:028-68230686、86679136**

**传真:028-86671520**

California American University(也称“加州美国大学或加利福尼亚美洲大学”)是美国教育文化基金会(U.S. Education & Culture Foundation)直属正规大学(美国加州州政府教育部 www.bppve.ca.gov、美国联邦政府移民局 www.ice.gov、大学 www.calamuniv.edu),总校位于美国加州洛杉矶阿罕布拉市,校园环境舒适优美,现有2000多名在校生及数百名毕业于全球名校的博士级教授。学员以美籍为主且大都是工商界的高级主管与精英,还有中国大陆及港澳台和全球数十个国家的国际学员,其中不少学员已在本国政府身居要职或担任工商及金融高级主管。