

制订国内首个甜菊饮料企业标准

# 天邦神叶 新品上市先尝“甜头”

□ 刘芳 谷珊

日前,广东东莞天邦神叶食品有限公司宣布,其研制并制定行业标准的甜菊饮品“健百益”将于近日量产投入市场。

随着“健百益”市场销量的持续攀升,人们不免担忧饮料市场的利益纷争会不会引来一场甜菊饮品的混战?甜菊饮品的生产厂家天邦神叶食品有限公司对此表示否定。该公司早在2009年8月就联合吉林大学等四所高校制定了甜菊饮品的企业标准。天邦神叶的董事长崔天佑认为,只有提前设定行业规则,才能保证产品市场的健康有序发展。

## 第三代甜味源热量低

“饮品无糖却要甜,这个听起来似



乎有点违背逻辑的思路,其实正是创新之所在。”天邦神叶的董事长崔天佑介绍,“甜味源已经历过了两代,蔗糖、甜菜糖是第一代糖源,但其热量较高;第二代甜味源为人工合成,主要是糖精、阿斯巴甜等,热量少,但味觉差,并

有一定的副作用;而甜叶菊中含有的甜菊糖甙甜度为蔗糖的150倍~300倍,但所含热量却只有蔗糖的三百分之一,是世界上公认第三甜味源。

据了解,甜叶菊是一种多年生草本植物,其叶子中含有“甜菊甙”的甜味物质,有砂糖200倍的甜味。由于热量低、易溶于水或酒精,也具耐热性,被称为无热量之代糖产品,是糖尿病患者的饮食或瘦身食品常用的甘味料。目前,甜菊甙已被国家卫生部正式批为食品添加剂使用,广泛应用于食品、饮料中,成为国家重点发展项目。甜菊饮料就是采用这种甜叶菊中提取的甜菊甙取代蔗糖,使饮料产品保有甜味却不含糖份。

## 标准赢得行业“话语权”

“甜菊饮料填补了国内市场的一

个空白,它的无糖特性定然会引爆一个新的行业增长点,因此必须设定一个合理的行业准入门槛,否则以后会造成市场混乱。”国家商业部饮料评审委员刘明铎表示。

2009年8月,天邦神叶联合吉林大学等四所高校共同制定了甜菊饮品的行业标准,这距“健百益”甜菊饮品正式上市提早了近一年。对此,崔天佑表示,任何行业标准的缺失,都可能造成企业鱼龙混杂,产品以次充好的局面。这不仅有损企业形象,还将在很大程度上侵害消费者的利益。因此,为了避免没有标准而导致的市场乱象,我们决定先制订企业标准,再攻坚消费市场。

据介绍,天邦神叶的系列饮品中甜菊甙红枣、甜菊甙可乐、甜菊甙早茶、甜菊甙薄荷和甜菊甙咖啡等5种

饮料获批为国家发明专利。甜菊甙糖果的专利申请正在审理当中。

## 下一目标布局全国市场

“健百益”甜菊饮料在珠三角市场广受欢迎,市场销量持续走高,对于天邦神叶来说算是首战告捷,下一个目标将锁定在全国市场。该公司正计划引进7条国际一流的饮料生产线,项目总投资预计为1亿元人民币左右。

“随着居民生活水平的提高和生活观念的改变,饮料产品将成为越来越多的城乡居民的生活必需品的重要组成部分,天然、低糖、健康型饮料将成为饮料消费的首选。2010年,这种以甜菊甙为甜味剂的甜菊饮料,势必引领一种健康无糖的消费潮流,带来饮料行业发展的一个新趋势。”崔天佑对甜菊饮料的前景充满信心。

企业动态 | QiYeDongTai

## “北方浓香型白酒生产基地”授予巴彦淖尔

河套万吨名优酒项目投产剪彩仪式同期举行



本报讯 2010年9月13日上午,“中国北方浓香型白酒生产基地”授牌仪式暨河套酒业万吨名优酒项目投产剪彩仪式在河套酒业集团北方第一窖门前举行。

内蒙古自治区政府副主席刘卓志,中国轻工业联合会食品管理中心副主任、中国酿酒工业协会理事长王延才,中国轻工业联合会综合业务部副主任于学军,巴彦淖尔市委副书记、政府代市长何永林,市政协主席张向阳,杭锦后旗旗委书记杜存,旗长额尔敦仓,国内著名白酒专家沈怡方等领导、专家出席授牌仪式和剪彩仪式。河套酒业集团全国经销商代表,21家新闻媒体记者参加了此次授牌仪式和剪彩活动。

在“中国北方浓香型白酒生产基地”授牌仪式上,王延才宣读了认定文件,授予巴彦淖尔市“中国北方浓香型白酒生产基地”称号,王延才和于学军为巴彦淖尔市颁发了证书及牌匾,巴彦淖尔市副市长蔺富民代表巴彦淖尔市接牌并致感谢辞。

在河套酒业“万吨名优酒项目投产剪彩仪式”上,河套酒业集团总经理王永强介绍了万吨名优酒技改工程项目建设情况。杭锦后旗旗委书记杜存作重要讲话,他对河套酒业的工作成绩给予了充分的肯定,并鼓励企业再接再厉,以取得更大的成绩。河套酒业集团董事长张义庆陪同刘卓志、王延才、于学军、何永林、张向阳、杜存、额尔敦仓等领导为项目投产剪彩。

河套酒业集团董事长张义庆称,尽管目前白酒行业主流企业都纷纷加快市场扩张步伐,但是河套酒业更追求产业基础的夯实。万吨名优酒技改项目、万吨大曲基地续建、五原清香型白酒生产基地等项目的完工,切实提高了河套酒业白酒生产的机械化水平。尤其是万吨名优酒技改项目的完工,使河套酒业原酒年产量达到3.7万千升,保证了河套酒业高端白酒的生产和产品品质的提升。(韩东坡)

## 制酒人生“三级跳”

——访内蒙古赤峰陈曲酒业有限责任公司总裁马德海



为赤峰市经济发展做好贡献。

## 敢想敢为 心系“三农”

关注农业、农村、农民。为一方百姓铺垫一个赚钱的路,这是这个年近古稀的老人又一次创业的最大的初衷。造酒离不开粮食,种粮又离不开农民,多少年来党中央每年始发的第一号文件都是关于“三农”话题,马总也想发表一个属于自己的一号文件:关注“三农”,古稀之年酿造出国人和世人钟情和信赖的美酒。

辽代故都——巴林左旗林东镇地处草原腹地,土地肥沃,盛产粮食如玉米、高粱、谷子、小麦、荞麦等。独特的气候和环境优质的水资源,为酿酒创造了得天独厚的条件。且这里是人口大县,

劳动力资源丰富,在这里创业占据天时、地利、人和。之所以选择这里就是解决一方百姓卖粮难的问题,就业的问题,发展养殖业缺少经济饲料的问题。一句话:建设社会主义新农村,工业反哺农业,延长扩大产业链,实现粮食就地转化,发展绿色循环经济。

## 实施科技创新 挑战市场

加入奥醇酒业后,马总首先梳理自己多年积累下来的人脉关系,把中国白酒泰斗沈怡芳、秦含章以及内蒙古白酒协会德高望重的范仲仁三位老先生请出来,作为奥醇酒业的智囊团。此外还要邀请了一大批全国名酒厂家的总工程师作为集团公司的外脑,共同研发酱香型、浓香型、清香型三大香型白酒之后的第四大香型白酒——芝麻香型白酒。他认为今后将是一个健康酒的消费时代,而芝麻香型白酒就是一种国宝级的健康酒。

如今的中国白酒已经进入三个里程碑,第一个是不分酒香型、不分度数的烧锅酒,烧锅延续了五千年;第二个里程碑是改革开放三十年,白酒专家把酒分成型来酿,贵州茅台酱香型、宜宾五粮液浓香型、山西汾酒清香型,同时把酒的度数分为高度酒和低度酒;第三个里程碑式就是我们现在重塑的健康酒——芝麻香型赤峰陈曲。

□ 高艳庆

从宁城老窖满全国到奥醇酒业强势发展至赤峰陈曲复兴宏图,马德海的制酒人生“三级跳”充满了辉煌、期待与希望。他用实际行动诠释着他的制酒人生,不断丰富其内涵,在不断努力奋斗中完成了他的角色转变。从“营销大师”到“酒王”,创造了中国酒行业中的一个又一个奇迹。

## 二次创业 重塑赤峰陈曲

熟悉赤峰陈曲的人都知道,赤峰陈曲酒曾经有过历史的辉煌。但受国企改制重组的冲击,陷入发展的困境,这个响当当的品牌竟然被外地人注册启用。这成为众多喜爱赤峰陈曲的人们心中的痛。为了不让这个品牌流失,马德海与奥醇酒业董事长郭凌云经过不懈的努力,不惜重金赎回赤峰陈曲这个品牌。赤峰陈曲的复兴不仅重塑了赤峰人的白酒品牌,更重要的是找回了赤峰人的自尊和自信。

说起赤峰陈曲,马德海激情地说:“我一生制酒,矢志不渝,过去有大家的鼎力帮助,才有了宁城老窖的辉煌。

但受国企改制重组的冲击,陷入发展的困境,这个响当当的品牌竟然被外地人注册启用。这成为众多喜爱赤峰陈曲的人们心中的痛。为了不让这个品牌流失,马德海与奥醇酒业董事长郭凌云经过不懈的努力,不惜重金赎回赤峰陈曲这个品牌。赤峰陈曲的复兴不仅重塑了赤峰人的白酒品牌,更重要的是找回了赤峰人的自尊和自信。

谈起赤峰陈曲的复兴,马总说,我所创造的宁城老窖品牌和赤峰陈曲两个品牌,与赤峰市的历史文化有着

内在的联系,当年创建宁城老窖时,地址选在辽代中京遗址——宁城县八里罕。如今回乡二次创业选择地址辽代上京遗址——赤峰市巴林左旗林东镇。因为历史造就了辽代中京、上京的辽代历史文化,我们要把它们融为一体,形成我们赤峰陈曲特有的酒文化,使它代表赤峰人民的精神代代相传。

如今,在巴林左旗林东上京工业园,赤峰陈曲一期工程建设规模年成

产白酒3000吨、投资3800万元、占

地面积达100亩,国内白酒行业第一

条GMP生产线正式落户赤峰陈曲酒

业有限公司。马总说,今后我们将以

“创一个品牌、带一片产业、兴一地经

济、富一方百姓”为基础,大力实施品

牌战略,打造好赤峰陈曲酒这张名片,

为赤峰市经济发展做好贡献。

</div