

鞍钢在美建钢厂 饱经波折终成行

2012年投产 持股14%

同在美建设一座高科技环保型钢厂，生产螺纹钢以及其他螺纹钢产品。该钢厂的总投资为168亿美元，其中鞍钢占股14%，目前前期建设工作已经完成，预计将于2012年三季度正式投产。

鞍钢集团总经理张晓刚表示，未来在美的投资步伐将依据第一座钢厂的投资效果而定。

瞄准美国基建需求

根据鞍钢与美国钢铁发展公司的战略规划，将建设并运营4座螺纹钢厂，生产基础设施建设领域（如：高速路和桥梁）中使用的螺纹钢和其他螺纹钢产品，同时建设并运营一座电工钢厂，生产能源领域（如：风力厂、发电和高效能源车）使用的电工钢和硅钢。

目前，合作投建的第一座螺纹钢厂所需的环保和其他许可证已经落

实。该钢厂位于美国密西西比州阿默利地区，钢厂的前期建设工作已经完成，年产能在33万吨，预计将于2012年三季度正式投产。此外，该钢厂的长期原材料供货协议和多年销售协议也已经落实。而双方正在就合资事宜报送两国政府有关部门核准，除此之外，合资建厂已扫除法律障碍。根据《合资协议》，鞍钢也将成为美国钢铁发展公司董事会成员之一。

鞍钢方面认为，由于美国境内基础设施项目投资快速增加，随着各地更为注重道路、桥梁和铁路项目的建设，预期未来数年钢铁经济领域将保持增长势头，鞍钢投资美国钢铁发展公司的第一座螺纹钢厂是很好的契机。

据介绍，目前美国本土的螺纹钢产能大概在700万吨左右，金融危机前，美国螺纹钢的年均消费量在900万吨左右，差额的200万吨则进

口自土耳其、西班牙、韩国等地；而在金融危机期间，美国螺纹钢的年需求量降至650万吨，但鞍钢方面认为2012-2013年间，美国的螺纹钢需求量将回升至金融危机前水平。

合作未受政治影响

鞍钢这笔数额并不大的赴美投资却在此前出人意料的引来了颇多争议。签订投资协议的两个月后，52名美国国会议员呼吁“对鞍钢在美投资建厂展开调查，以确定其是否会威胁到美国国家安全”。反对此项投资的美国议员表示，鞍钢作为中国四大钢铁厂之一，受到了诸多政府补贴；它对美国的直接投资，将使其接触到事关美国国家安全的基础设施建设技术与信息，这将进一步威胁到美国的就业和国家安全。

面对上述阻力，鞍钢方面几次表态坚称“不会放弃对美投资”。在签约发布会上，美国钢铁发展公司董事长兼CEO John Correnti表示，美国国会共465位议员，而联名反对鞍钢投资的52名议员均来自于美国的主要产钢地区，他们担心，鞍钢的投资会使所在区域的工作机会外流；但实际上，美国拥有700万吨螺纹钢产能，鞍钢所投资的33万吨的产能实在无法对整个美国的螺纹钢市场造成影响，此外，该厂还将提供1000个就业机会。

鞍钢集团总经理张晓刚也表示，在得知来自美国本土的其他声音后，鞍钢没有采取任何行动，甚至没有因此对合作细节做任何修改，他重申，此次在美投资是正常的商业投资，阻力会随着项目的正常进展而消失。

至于在尚未开建的另外四座钢厂的投资中扮演怎样的角色，张晓刚表示，鞍钢对合资团队很有信心，后续的投资要依据第一座钢厂的投资效果而定。

张晓刚

□ 李若馨

中国钢铁企业在美投建钢厂首例在饱经波折后终于成行。9月15日下午，鞍山钢铁集团公司与美国钢铁发展公司会同美国、意大利、日本、德国和加拿大的几家合作伙伴共同签署了《合资公司运营协议》。几方将共

湖南省政协主席胡彪在衡变调研

9月14日，湖南省政协主席胡彪在衡阳市委书记张文雄等党政领导的陪同下莅临特变电工衡阳变压器有限公司生产一线调研指导工作，并深入公司装配、铁芯、线圈等生产车间及超压试验大厅实地考察，随后又专程来到“特变电工南方输变电产业园”施工现场，询问了解产业园区工程进展情况，衡变公司总经理种衍民等班子成员全程陪同调研。

种衍民向胡彪汇报了衡变近十年来实现快速发展、自主创新、科技兴企等工作情况。衡变公司是特变电工股份有限公司的控股公司，始建于1951年，经过近60年来的发展，现

已成为中国输变电行业超、特高压、大容量变压器类产品制造的核心骨干企业。面对百年不遇的金融危机，衡变公司严格遵循“抓市场、防风险、提质量、降成本、调结构、增效益”的经营方针，化危机为机遇，公司上半年各项经济指标均继续保持快速增长，科技创新能力已成为公司应对金融危机和实现高速发展的重要推动力。

在调研过程中，胡彪对衡变公司近十年来的快速发展及取得的成绩给予了高度评价，他认为，衡变是一个具有旺盛生命力的企业，已经成为湖南省重大装备制造业的领军企业。全球金融危机蔓延，衡变却依然保持高速发展态势，很有借鉴意义。最后，他勉励衡变再接再厉，抓住发展机遇，坚持自主创新，提高装备水平，把企业做强、做大，早日实现百亿企业目标，进一步提升湖南输变电产业



图为湖南省政协主席胡彪（右一）在衡变公司总经理种衍民（右二）陪同下到车间视察。

在全国的地位和实力。

（尹翔宇 文/图）



羚锐人教师节送祝福

继羚锐公司举行的2010年度“金秋圆梦”助学活动后，又恰逢第26个教师节来临。为表达公司对周河乡羚锐希望小学师生的关爱，9月9日，羚锐志愿者组成7人小组前往该校进行探访，并把慰问物品送到了师生手中，表达了羚锐人对教师的节日祝福和对学生的关爱。

羚锐志愿者来到师生中间，为他们唱歌讲故事，并领着学生们把写着对老师祝福的红星贴在黑板上。志愿者的才艺让学生们折服，学生们高兴得又唱又跳，临走时还拉住志愿者合影，说：“羚锐的叔叔真棒！”

胡凌 摄影报道

国家电网 助奇瑞推电动车

国家电网9月15日披露消息称，公司与奇瑞汽车就发展电动汽车及电动车配套设施建设事宜签署了战略合作意向书。奇瑞汽车将负责新能源汽车核心部件的具体研发工作，而国家电网将负责为其配套建设基础设施。

当日，国家电网并未披露具体的合作细节。但早在2006年，国家电网就开始在山东、杭州、上海进

行充电站试点。去年8月份，国内第一座具有商业营运功能的电动汽车充电站——上海漕溪电动汽车充电站顺利建成。此外国家电网还计划在27个省市全面推进电动汽车充电站建设，拟建公用充电站75座、充电桩6209台以及部分电池快换站。

记者15日还从国家电网获悉，其自主研发的电动汽车辅助管理系统

正式上线运行。该系统能对整个充电网络的资源和运营状态进行自动化、智能化管理。

奇瑞曾表示倾向于选取电池快换的模式。此前该公司曾宣布，其换电池式电动汽车预计2012年量产并推向市场。国家电网一位内部人士表示，无论是插电慢充还是更换电池，都需要电力基础设施建设。

（钟晶晶）



节“轴”降耗

河北冀中能源邯矿集团郭矿公司运输一区针对井下大巷运输线长（单线长度7500米），车速快，轴承损耗量大的实际，大力开展节“轴”降耗活动，在每个轮对上加装了防护罩，定期对轴承清洗注油，有效降低了生产成本。1—8月份，共节约7313型轴承300余套，节支3万元。

程矿生 摄影报道

据了解，美国纳威司达公司是在纽约上市的500强企业之一，全球知名的中型、重型卡车制造商，在北美重型卡车市场中约占20%份额。美国卡特彼勒公司是世界500强企业之一，是世界上最大的工程机械和矿山设备生产厂商、燃气发动机和工业用燃气轮机生产厂家之一，也是世界上最大的柴油机生产厂家之一。

突破“市场换技术”旧路

江淮汽车左延安董事长表示，中重卡及发动机合资合作项目是江淮汽车“十二五”结构调整、产品升级的重头戏，是对中重卡市场需求趋势、产能

和自身发展潜能及自身资源配置能力判断下的理性选择，将有力地巩固商用车业务的核心地位。

中国商用车产品的软肋就是没有高水平的发动机动力总成，因此，江淮汽车与NC2的谈判从发动机项目开始。分析人士表示，江淮汽车“联姻”两家世界500强外资巨头是中国商用车产品得到国际一流企业认可、并顺利走向国际市场的重要标志，也是江淮汽车产品和投资结构调整的重要举措之一，不仅可以获得中重卡领域内国际一流的产品、技术、管理等业务支持，更为重要的是得到国际渠道的“通行证”。

纳威司达公司有关负责人明确表

示，合资公司成立后，“JAC”自主品牌肯定是主流。

业内人士认为，江淮中重卡合资合作完全不同于过去国内乘用车领域以“市场换技术”的合资合作的方式，未来若干年内，江淮中重卡合资公司做的都是江淮汽车的中重卡产品，使用JAC品牌，同时江淮汽车在研发技术、生产制造、市场营销、管理体系能力建设方面与NC2公司都有对等贡献。江淮汽车表示，本次合资公司以商业化中型卡车和重型卡车的资产和业务作为出资投入合资公司，不需要支付现金，而对方的现金投入足以实现未来的业务规划。（邢佰英）

9月16日，江淮汽车分别与NC2 Luxembourg Property Sarl（以下简称“NC2”）及万国卡车发动机投资公司（以下简称“纳威司达”）签署了关于中重卡的《合资经营合同》及发动机的《合资经营合同》。公司分别与上述两家合作方合资设立两家合资公司。

据了解，公司上述两项合作曾历时一年谈判时间最终获得圆满成果，而今年我国重卡市场的火爆也给了纳威司达进军中国市场很大的信心。分析人士表示，江淮汽车“联姻”两家世界500强外资巨头启动中重卡、发动机合资合作，开创了我国中重卡领域“中美合作”的先河。

设立两家合资公司

江淮汽车将与NC2共同设立合资公司安徽江淮纳卡重型车有限公司，合资公司注册资本12亿元人民币，投资总额30亿元人民币。其中，双

方各出资6亿元人民币，分别占合资公司股比50%，其中江淮汽车以资产方式出资，NC2以现金方式出资。

据了解，NC2是美国纳威司达公司和美国卡特彼勒公司双方各持一半股份组建的，意在拓展北美以外的全球商用车业务。NC2公司在柴油机技术、国际化的网络资源方面实力雄厚。

安徽江淮纳卡重型车有限公司的经营范围为开发、设计、测试、制造和销售中型卡车和重型卡车产品以及相关配件和零部件；与产品和零部件相关的进出口业务；售后服务、技术支持和咨询服务；研发和技术转让。在按设计产能运行的情况下，合资公司的年

生产规模估计为80000台。江淮汽车与纳威司达设立合资公司安徽江淮纳威司达柴油发动机有限公司，该公司注册资本6亿元人民币，投资总额18亿元人民币。双方各出资3亿元人民币，分别占合资公司股比50%，其中江淮汽车以资产方式出资，纳威司达以现金方式出资。

安徽江淮纳卡重型车有限公司的经营范围包括研发、设计、测试、制造、组装、推广、销售、分销和进出口柴油发动机及其零部件，并提供相关的售后零部件和售后服务。预计合资公司将在全面投产后的生产能力将达到每年250000台发动机。

名企战略 | MingQiZhenLue

江淮“中美联姻”成正果 设重卡与发动机两合资公司

据了解，美国纳威司达公司是在

纽约上市的500强企业之一，全球知名的中型、重型卡车制造商，在北美重型卡车市场中约占20%份额。美国卡特彼勒公司是世界500强企业之一，是世界上最大的工程机械和矿山设备生产厂商、燃气发动机和工业用燃气轮机生产厂家之一，也是世界上最大的柴油机生产厂家之一。

突破“市场换技术”旧路

江淮汽车左延安董事长表示，中重卡及发动机合资合作项目是江淮汽车“十二五”结构调整、产品升级的重头戏，是对中重卡市场需求趋势、产能

和自身发展潜能及自身资源配置能力判断下的理性选择，将有力地巩固商用车业务的核心地位。

中国商用车产品的软肋就是没有高水平的发动机动力总成，因此，江淮汽车与NC2的谈判从发动机项目开始。分析人士表示，江淮汽车“联姻”两家世界500强外资巨头是中国商用车产品得到国际一流企业认可、并顺利走向国际市场的重要标志，也是江淮汽车产品和投资结构调整的重要举措之一，不仅可以获得中重卡领域内国际一流的产品、技术、管理等业务支持，更为重要的是得到国际渠道的“通行证”。

纳威司达公司有关负责人明确表

示，合资公司成立后，“JAC”自主品牌肯定是主流。

业内人士认为，江淮中重卡合资合作完全不同于过去国内乘用车领域以“市场换技术”的合资合作的方式，未来若干年内，江淮中重卡合资公司做的都是江淮汽车的中重卡产品，使用JAC品牌，同时江淮汽车在研发技术、生产制造、市场营销、管理体系能力建设方面与NC2公司都有对等贡献。江淮汽车表示，本次合资公司以商业化中型卡车和重型卡车的资产和业务作为出资投入合资公司，不需要支付现金，而对方的现金投入足以实现未来的业务规划。（邢佰英）