

小本创业首选 6大最赚钱单品

【婴儿测温汤匙】

近年来婴儿用品市场不断增长,平均每年递增 17%以上,而汤匙是日常生活用品,有着广阔的市场需求。用普通的汤匙给婴儿喂奶、喂水、喂药时,母亲或保姆通常会用嘴试温度,存在疾病传染的可能,而且有时会因奶、水、汤、药等过热而烫伤婴儿。而本产品克服了上述缺点,更加安全、方便。平时不用时可做家庭温度计,可谓一举两得,市场前景看好。

【免墨彩色水写纸】

目前市场上练毛笔字主要用宣纸,而且要用毛笔蘸墨来写字。宣纸不能重复使用,浪费纸张,同时小孩在练字时容易将墨弄到衣服上。而本产品以水代墨,可反复使用,既环保又经济。产品在我国香港、东南亚

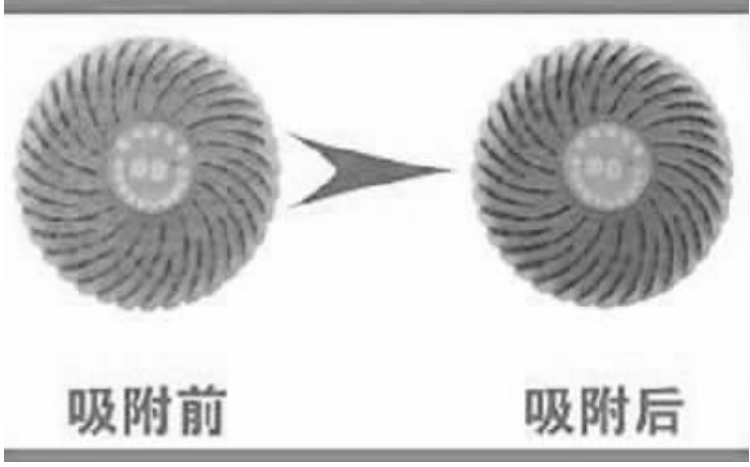
市场投放后,反应良好。

【空气净化珠】

本产品的外观为粉红色球型,能捕捉、吸附空气中的有害气体分子,并通过化学反应将有害气体分子转变为无毒、无嗅的反应产物,同时粉红glob型颗粒变为黄褐色,颜色变化程度与有害气体消除量成正比。

【可降解环保花盆】

目前市场上的花盆种类主要有木制花盆,泥制花盆,瓷制花盆,塑料花盆。木制花盆虽然轻便,但没有五颜六色,泥制花盆和瓷制花盆透气性好,美观花丽,但太重,价格较高,塑料花盆透气性不好,容易造成环境污染。本产品克服了以上产品的不足与缺点,不用或者不小心



破损后,可以随垃圾一块处理掉,不会对环境造成污染。

【家庭小“菜园”】

随着城市向现代化的发展,林立的高楼,紧张的生活节奏,给人们造成了一种沉闷感、压抑感。于是,

居住在城市里的人日益重视对居室和办公场所的美化,寻求回归自然的绿色装饰。而本产品不同于普通的花草盆景,不仅可美化居室,还能让城里人在体验种植乐趣的同时,吃到自己亲手种植的蔬菜。目前市场上并无同类产品。产品主要在北京、广州、浙江销售,月销售额可达 3

万到 5 万元,市场前景广阔。

【多功能电子手杖】

随着中国社会老龄化的到来,老年用品市场显示出了巨大的商机。老年人户外活动遇身体及其他原因出现意外情况时,如不及时求助,后果不堪设想。本产品有效解决了这一问题,同时增加了一些其他功能,给老年人出行带来便利。目前,本产品主要在北京、深圳、台北、广西、山东、乌鲁木齐等地销售。

(摘自《青年创业网》)

编后

想创业赚钱吗?那就请随时注意我们的财富情报“创业商讯”版吧!里面有大量创业新项目、新点子,或许你就能从中遴选出的一款适合你的创业项目呢!

创意产品推荐 拉杆式书包热销



记者在商场书包专柜看到,今年的书包除了在颜色、图案上有了新的转变外,拉杆款式也更为流行,几乎每个品牌都有相应产品出现。该商场有关负责人告诉记者,这款式主要考虑到现在小孩学习负担较重,每天还要背着沉重的书包,希望能从书包上减压,主要适用人群是小学生。记者注意到,减负类的书包价格都不便宜,价格在 100 多元。不少家长和学生路过书包专柜时,都被这种书包吸引。

“这么大的书包,孩子用得了吗?”“你说这个书包大?有些家长还嫌小呢!”针对记者的疑问,摊主说。记者提起一个拉杆书包,感觉有两斤多重,比普通书包大许多。记者观察到,这种拉杆书包种类五花八门,价格均比普通书包高,这种书包做工精细,书包背部装了双杆,底部安装了滑轮,既可以像旅行箱一样拉着走,又可以像普通书包一样双肩背。虽然价格比普通书包略高一些,但一些商家们都反映这种书包很好卖,很受家长和学生的欢迎。

拉杆书包比普通书包大了许多,里面足足可以装进几十本书。一家商场的销售员说,学校开学前拉杆书包卖得最好。这种书包不仅可以拉着用,还能把拉杆卸下当“双肩背”。虽然拉杆式书包价格比一般书包贵,但许多家长宁可多花钱还是愿买这种,以减轻孩子肩上的负担。

(摘自《番禺日报》刘莉/文)



投资几万 也能疯赚的小生意

【魔术小玩具】

2010 年春晚刘谦神奇的魔法再一次看呆了观众。我想,在所有人心中,多少对魔法都有那么些憧憬。那么不如选择一个适合你的魔术玩具生意吧!比如:魔瓶、奇幻帘、千里眼、腾空火柴牌、魔术扑克等。别小看这些玩艺,不仅成本低而且利润高,基本上一个小小的店铺盈利都在 3000 块左右,所以更是值得投资的好生意。条件:租个门面,雇个店员,进点货就 OK。

【时尚旗袍店】

2009 年一部《潜伏》火遍了大江南北,随之而来的是剧中女演员们的旗袍也风靡起来。开一家时尚旗袍店,一件价格在 500 元左右,租个 25 平米的店面,找个有竞争力的产品,经营得当,每月纯利大概上万。

【儿童教育中心】

常言道,不能让孩子输在起跑线上;再苦不能苦孩子,再穷不能穷教育,父母对孩子的投入那是出了名的舍得;舍得舍得,有舍才有得。加上父母的工压力与生活节奏迫使无法成天照顾孩子,因此说开一家儿童教育中心不仅适应市场需求,而且竞争少。租几间教室、雇几个保育员基本条件就具备了。当然,小本生意不代表无本,何况是培育孩子,所以宁可地方小,设施与保育员不能马虎。

【其他小店】

像开个性花店、文具连锁店、速记服务公司、汽车装潢小店等,这些独具个性的生意都很不错。如果你有几万元,又想自己创业的话,就赶紧行动起来吧!

(摘自《创业中国》)

能赚大钱的 10 个环保创业项目

项目 1:环保小旅馆
■所需知识:旅店管理、可持续发展
■资金需求:1 万~9.9 万美元
■起步时间:几个月
■特殊挑战:装修投入、艰苦工作

传统的普通旅馆对环境有负面影响,而一种新型的小旅馆已经出现,那就是环保旅馆。创建一家环保旅馆关键的一步是打好基础——以绿色环保为前提的房屋。大部分传统旅馆经营者会在开业前重新装修房屋,每间客房的成本约在 3.5 万美元~5 万美元之间,环保旅馆的初期装修成本也差不多。

为了让你的旅馆更“环保”,你可以购买有最简单包装的环保产品;使用环保清洁产品;注意回收——每间客房内也都该摆上回收箱;购买并提供当地的有机食品;床单和毛巾应使用纯天然纤维制成;用节能灯泡;提醒客人随手关灯、关电视、节约用水。附设一个小型环保礼品商店也是增加额外收入的好方法。

项目 2:环保创业融资经纪人

■所需知识:金融/商业经验及人脉
■资金需求:1 万美元以下
■起步时间:几个月
■特殊挑战:找到有竞争力的可靠企业

新兴的环保创业者有宏大的愿景,但往往缺乏资金。环保融资经纪人与环保创业者合作,帮助他们获取来自风险投资者、银行、天使投资人、各类补助以及公益团体的资金。你可以为有足够资金投资开发新经营理念的大企业和创业者牵线搭桥,也可以开发一个对等的双向平台,帮助贷方和借方直接沟通联系。比如在 Prosper.Com 网站,借款人公布自己的信用记录,说明贷款目的;贷方则根据借款人提供的材料来估算风险,再根据风险来确定贷款利率。想要取得成功,你必须有庞大的人脉来提供多种多样的融资选择。你必须在金融方面得心应手,具有丰富的商业经验,这样才能为创业者提供有用的意见,让他们的经营计划更有吸引力。你还要帮助风险投资者、天使投资人和其他各种类型的贷方筛选适宜的投资机会。

项目 3:环保广告公司
■所需知识:平面设计、沟通、媒体
■资金需求:1 万~9.9 万美元
■起步时间:几个月
■特殊挑战:小心“伪环保广告”

环保市场仍在不断发展壮大,一步步迈入主流社会的同时也变得更加多样化。如何对正确的团体传递正确的信息也并非易事。与此同时,许多消费者开始对一些标榜自身环保的公司产生了怀疑。那些能够成功利用广告信息平息非议的广告企业将成为业内宠儿。

一家环保广告经纪公司可以从规模很小的家庭工作室起步,利用网络来攻占目标市场,从当地企业入手培养客户群,利用一些游击式的营销战术传递出信息。

项目 4:生态旅游导游
■所需知识:生态旅游
■资金需求:1 万美元以下
■起步时间:几周~几个月
■特殊挑战:获得生态旅游目的地的第一手信息

根据国际生态旅游协会提供的信息,生态旅游业意味着“在保护当

地环境和改善当地居民生活的前提下,以负责的态度到自然景点旅游观光”——从上世纪 90 年代开始每年增长速度都保持在 20%~34%之间。仅美国的生态旅游市场规模就高达 770 亿美元,包括环保志愿活动、冒险运动、野外探险、自然旅行线路和自然教育。

许多人都在寻找环保旅游线路,但人们很难通过网络或旅游手册来判断哪个旅游目的地真的是在保护自然环境。这就意味着,人们需要知识丰富的导游来帮助他们组织真正的环保旅行。如果你掌握了生态旅游景点的第一手信息,你就能为顾客提供他们所需的最佳体验。

别光是卖票或帮人订房,要做个生态游专家,仔细从多个角度调查目的地,深入了解对当地自然生态系统和原住民的影响。

项目 5:环保房屋改造
■所需知识:建筑、改造、室内设计、可持续发展材料
■资金需求:1 万~9.9 万美元
■起步时间:几个月
■特殊挑战:对环保建筑和装修的偏见

●鞋帽类主要有:软底鞋、跳舞鞋、布鞋、皮鞋、毛线帽、绒帽、羊绒围巾、丝巾等。

●生活用品主要有:放大镜、老花镜、穿牙器、假牙清洁器、定时提醒药盒、快速干发、老年假发、烟斗、鼻毛器、磁化杯、烘鞋器、护耳枕、各类拐杖等。

【经营方式】

银发美中老年用品店,店铺投资规模小,人人可开店,几乎没什么风险。投资只需 2 万元左右,正常情况下 15 天即可开店成功,2 个月就可收回全部投资,年利润可达几十万。

“银发美”率先在中老年用品行

业中,首次推出“零费用整店输出计划”,即包装好店铺经营所有要素,事先已将所有店铺相关要素归拢打包,整合成型。凡加入“银发美”,就可获得“整店输出”,省却了传统店铺自行组合的复杂过程。“银发美”中老年用品店,特别适合中小投资创业者。

银发美中老年用品店,形式简单多样,可独立成专卖店,亦可开成店中店,或于大型购物中心、超市、前店后院等场所内,开辟一定面积的“银发美”中老年用品专卖区,其生存能力和持续盈利能力为目前各种商业模式中的优选。

(摘自《28 商机网》)

21 世纪 银发经济潜力无穷

21 世纪,是“银发经济”崛起的世纪。现在在中国老年人口已达到 1.69 亿,数目之巨堪称世界之最!据专家预测,到 2020 年,老年人口将突破 4 亿大关,中国银发经济潜力无

品都是根据老年人的需求而定制,特别强调健康化、生活化,用品明细化、分类化,不仅满足老年人的购物要求,也满足儿女晚辈孝敬父母的需求。

公司拥有自己的生产基地和全球采购渠道,能够以很低的成本引进国内外新奇时尚的老年用品,并且保证质量一流,同时也以较低的价格供货给合作商,保证巨大的利润空间。

银发美产品系列众多,主要由康复保健、服装鞋帽、生活用品三类组成,根据合作商当地市场需要进

行不同比例的配货,既能满足老人全面需要,又可获得最大收益。

●保健器械类:中药热疗包类、拔罐器、刮痧片、颈椎牵引器、揉捏枕、助听器等等。

●理疗类:多功能按摩椅、理疗床、颈椎牵引仪器、高血压治疗仪等等。

●休闲锻炼类:练功剑类、跳舞及扇子类、练功扇、健身球、门球、快板、渔具、摇椅等等。

●服装类主要有:练功服、中式外套、大衣、风衣、背心、衬衫、羊绒衫、套装、蝙蝠衫等等。

手工艺品:坐在家里一样能赚钱

【市场前景】

中国民族手工艺源远流长,博大精深,蕴含着人类独特的文化记忆和民族情感,于历史舞台上世代相承。布艺,古老的民间手工艺,历史悠久,源于唐代,清时走向鼎盛。它以丝绸为原料,在传统民间剪纸、刺绣、壁画、布贴工艺的基础上,创造出具有浮雕感的工艺作品。既有油画的立体效果,又不失国画写意之感观,成为饮誉世界的艺术名品。

例如:京剧脸谱,加工费 30 元/件
按个人接产:每人 8 小时最少可组装生产 5 件,加工费 30 元/件,日可获利 150 元。

按招工接产:如招收 5 名员工,5 人/天保守计算生产 25 件,总计加工费 750 元/天,工人加工费按 50 元/天

支付,即可获利 750 元—5×50 元劳务费—50 元(各种杂物费)=450 元/天。月获纯利润最保守 450×22=9900 元,熟练工人每天可以多生产 1—2 件。常年生产利润更为可观。

(注:效益分析仅供参考,实际的利润分配会有合理的变化,以当地经济状况及人员收入情况酌情处理。)

【加盟优势】

学:完全不用担心生产技术,布艺的工艺看起来很神奇,但通过我们 VCD 光盘真人操作讲解和图纸说明,一看就会,做起来也十分简单。

赚钱不离家:无职业者可做业主,下岗工人可再就业,有职业者可利用业余时间加工,白天能加工,晚上看电视也能加工,赚钱不离家,轻松又自

在。

无厂房限制:有厂房的可以组织人员集体加工,无厂房的可以在自己家里进行生产,或将散件分发到个工人家中分散加工,再统一回收上交总部。无需动手,坐享其成。

无需设备投入:生产布艺产品只需加工商自备剪刀、胶水即可生产,无需其他投入,既省钱又轻松。

无季节限制:一年四季均可加工,风雨无阻。

【轻松挣钱的理由】

总部免费供料:所有加工原料长期免费供货(散件),你只需组织生产即可。

技术易掌握:纯手工制作,模具化生产,简单易学,一看就会。

无文化限制:无业者可做主业,上

班者可赚外快,一家男女老少都可生产。

上门收货付款:总部按月到生产场地收货付款,加盟商只管生产,别人动手自己赚钱。

管理轻松:整个工作流程,总部已为你量身定制。无论自己动手,还是雇人加工,都可以轻松管理,轻松赚钱。

【支持保障】

免费供料:作为总部的加工客户不必为生产原料担心,所有加工所需原材料长期免费提供生产原材料,你只需组织工人生产即可。

以销定产:我们拥有庞大的销售网络,拥有一批批大量的产品加工订单,保证加工商一年四季有足够的订单加工,有利可享,绝对不会因无单而停工,也不会出现加工完没人要的尴尬,因为我们现在急需的就是大批量的成品货源,所以才会选择异地代生

产的形式分散加工。

管理轻松:整个工作流程,总部早已为你量身定制,来料加工赚取加工费无工商、税务等费用;不需要店铺;介入门槛低;不担心市场风云变化;周转资金少,启动容易;无风险。

区域保护:每一位成功合作的加工商户,总部将授权该商户(省、市、县)地区保护政策,该区域只有一家加工户为公司提供代加工生产。绝对保证你的资源独享利益,实实在在赚钱。

【加盟商尊享特权】

保姆式服务:无论遇到什么问题,只需一个电话,剩下的工作由总部来做。

上门收货付款:只需一个电话通知,总部按月上门收货付款,加工商只管生产。

总部商务基地:北京市丰台区南三环东路方庄 6 号 邮编:100078