中小企业投资非洲渐成热潮

□ 郑良

惠红林对非洲的商机有深刻的认识。他说:“在非洲的大地上,有我美好的青春印记、工作记忆和生活烙印,有时我会告诉非洲的朋友——我也是非洲人。”

非洲成就了惠红林的梦想并为他提供了发展的舞台。2001年,惠红林在深圳组建了自己的公司,主要从事对非洲的纺织品出口业务。现在他的公司已连续5年年出口额达到2000万美元。今年5月,他又组建了一家太阳能技术公司,以非洲太阳能应用市场为主要目标。

刚刚在厦门举行的“中国与非洲中小企业经贸交流与投资合作研讨会”上,中非官员、企业界人士和专家指出,非洲丰富的资源、广阔的市场、日益完善的投资环境以及中国政府近年来出台的政策都推动了中国对非投资,并将吸引越来越多的中国中小企业在非洲投资。

中国商务部副部长王超说,近年来,中非经贸合作蓬勃发展。2000年至2008年,中非贸易年平均增长33.6%,2008年首次突破1000亿美元;2009年,中国成为非洲第一大贸易伙伴国。今年以来,中非贸易恢复增长,上半年已达612亿美元,同比增长65%,全年有望再超千亿美元。

王超说,中非经贸合作互补性很强,非洲是一个人口众多,具有极大发展潜力的大陆;中国拥有广阔的市场,丰富的发展经验,以及非洲国家急需的资金、技术。

目前,中国企业积极赴非洲投资,投资企业达1600多家,投资项目遍布非洲49个国家,占国家总数的81%,投资涉及农业、矿业、加工制造、基础设施、商贸流通等各个领域。

厦门大学经济学院教授黄梅波说,资源丰富的非洲是中国实施“走出去”战略的重点地区之一,2000年中非论坛成立,包括建立中非发展基金在内的新举措不断出台,推动中国对非洲投资快速增长。

黄梅波说,目前中国投资非洲的1600多家企业中,除去100多家大型企业外,绝大多数为中小企业;对非投资行业主要集中在资源开采、轻工产品制造、建筑业、农业等行业。可以预见,随着中非第3次论坛相关政策的实施,更多的中小企业将走向非洲。

黄梅波说,从目前情况看,许多非洲国家税负低、劳动力成本低廉、能源充裕且价格便宜,大多数投资非洲的企业业绩良好,得到了较为丰厚的回报。如宁波一家企业在刚果开发铜矿、钴精矿,投入当年实现销售额2000万美元,第二年达到6000万美元。

传统产业在非洲有较大生存发展空间。非洲资源丰富,市场需求潜力大,但工业经济相对落后。中国中小企业加工制造能力强,制鞋、制衣、手工艺品等劳动密集型企业在非洲有很强生存、发展空间。

中小企业资金不足,投资规模不大是制约其在非洲发展的“瓶颈”,2006年11月,中国政府在中非论坛北京峰会上宣布,为鼓励和支持中国企业到非洲投资,设立中非发展基金,基金总额逐步达到50亿美元。

中非发展基金经营管理部总经理助理范占军说,目前,中非发展基金已累计通过投资决策项目30多个,项目总投资50多亿美元,约30个项目基金内部已立项,一些项目正在跟踪培育。

黄梅波建议,中国政府应当大幅增加优惠资金,在中非发展基金基础上设立专门针对中小企业投资非洲的支持基金;鼓励中国金融机构进入非洲,为当地中国中小企业提供资金融通、贸易结算、财务管理咨询等便利。

理财看台 | Licai Kantai

发展多层次资本市场

临邑中小企业“不愁钱”

□ 张宇鸿 杨鹏

刘业民最近有点“烦”。山东盛源家具有限公司是他在临邑开办的一家企业,准备投资1.17亿元,上马20万立方米刨花板项目。但让刘业民心烦的不是没钱可用,而是用谁的钱。七八家银行和投融资机构同时与他接触,随时准备提供资金支持。“以前都是求爷爷告奶奶,生怕银行嫌咱企业小,不给贷款。现在,‘财神爷’一来就是好几个。”刘业民说。

在临邑的企业家中,不只刘业民有这种“幸福的烦恼”。自从县里举办首届县域资本市场发展论坛暨投融资洽谈会以来,平均每天都有一家银行或投融资机构来临邑考察项目。5月以来,临邑县从股份制银行融通资金3.5亿元,惠及23家中小企业。

临邑现有规模以上企业386家,大部分是销售收入几千万元到两三个亿的中小企业。融资难一直是困扰企业发展的难题。县委书记玄祖香认为,资本是经济发展的血脉,资本之水往哪里淌,就能润泽哪里的企业,人流、物流、信息流也会相伴而来。目前,县资本市场办公室同36家银行、200多家投融资机构、20多家会计师和律师事务所、12家券商等建立联系;县政府与天津股权交易所签订全国县域经济范围内唯一一份战略合作备忘录,已有一家企业成功挂牌,今明两年计划再推10家。临邑企业通过银行贷款、股权私募、上市融资、信托基金、企业债券、项目融资、股权质押、商标质押等形式,融通资金11亿元。

良禽择木而栖。随着不久前德州商业银行的进驻,临邑县的金融机构达到9家。全国最大的民营产业基金公司——洪范基金管理公司在临邑设立了山东分公司。临邑已初步形成了涵盖专业银行、股份制银行、基金公司、担保公司、小额贷款公司等多层次资本市场体系,成为鲁西北、冀东南区域的资本富集之地。

不再“为钱所困”的临邑经济迸发出强大活力。2009年,临邑在全国县域经济的排名提升了10个位次。今年1至5月,县规模以上工业销售收入增长27.48%,实现利税增长35.24%;工业经济效益综合指数比去年同期提高21.89个百分点。上半年预计GDP增长20%,地方财政收入增长21%,规模以上固定资产投资增长35%。

中国多家光伏企业 获国开行巨额信贷

9月10日,中国光伏行业的领头几家企业天合光能、无锡尚德、英利绿色能源、林洋新能源、晶澳太阳能都获得了巨额的银行信贷支持。

2010年4月4月,天合光能与国家开发银行江苏省分行签署《开发性金融合作协议》;约定自2010年至2015年期间,根据天合光能有限公司的业务发展规划,在国家批准的银行信贷规模内,国家开发银行预计向天合光能有限公司提供300亿元人民币或等额外币贷款授信额度,具体贷款时间、额度、期限和利率以双方另行签署的贷款或授信协议为准。

4月14日无锡尚德发言人表示,公司已经与国家开发银行签署一项协议,未来五年可从国家开发银行获得最多500亿元人民币(73.3亿美元)贷款。并称贷款可能会用于扩大产能。

7月9日,中国太阳能公司英利绿色能源宣布,已与中国国家开发银行达成协议,后者将为英利太阳能进行光伏投资提供人民币360亿元(53.1亿美元)的授信支持。

7月20日,林洋新能源的全资子公司江苏林洋新能源公司从上海银行南京分行取得不超过60亿人民币的信贷额度,或相等币值的外汇。该合同为期5年。2010年7月22日,林洋新能源旗下分公司江苏林洋太阳能有限公司又从中国银行南通分行获得了总额达70亿人民币的信贷融资或等额的外币;有效期为10年,并提供大量的信贷融资方案。

9月10日,太阳能电池制造商晶澳太阳能宣布和中国国家开发银行上海分行签署《金融伙伴关系协定》。中国国家开发银行将为晶澳太阳能提供最多300亿人民币信贷服务和融资,以支持该公司的长期发展和企业发展计划。

以上五家公司都在美上市,并且市值都进入中国在美上市新能源企业前六名;总规模占据了中国新能源产业的一半。这些企业获得了这样大规模的资金支持能够让他们新建更多的生产基地,进一步扩大市场份额。由此可见中国政府对光伏产业的支持力度是比较大的。　(国际新能源网)

信托“瞄上”山西煤改大蛋糕

□ 秦丽萍

“光山西煤改可能需要的资金就达1000亿~2000亿元,还不说未来陕西、内蒙古、新疆的煤改。”日前,中信信托创新研究部总经理李峰表示。

李峰最近很忙碌,马不停蹄做客了好几家门户网站,畅谈中信信托7月至现在发行的两款投向山西煤炭企业的信托计划。

今年7月,中信信托推出“中信-聚信汇金煤炭资源产业投资基金Ⅰ号集合信托计划”,并在此基础上推出了该基金Ⅱ号集合信托计划,两期融资总规模大约35亿元。

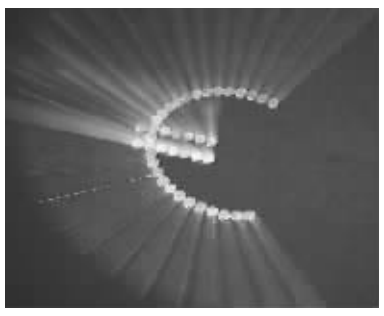
8月31日,李峰介绍说,这两款产品销售情况都很好,截至当日,Ⅰ号已经超额认购,原计划募资24亿元,但认购达到了30多亿元;Ⅱ号募资10亿元,8月31日已募集了7个多亿。

煤改大蛋糕

这个故事的源头在于2008年开始的山西煤改。

自2008年开始,山西省开始了大规模的煤炭资源整合和煤矿兼并重组。

目前,山西煤改已接近收官阶段,经过筛选后,山西省政府从2200家煤炭企业中选择保留了130多家煤炭整合主体,由它们去收购兼并其



他2000多家煤企;此外还有1000多家矿井保留主体,单井生产规模在90万吨/年以上,但很多需要进行技术改造后才能达标投入再生产。

“一是并购主体里,山西煤企130多家融资需求是最多的,他在收购别人的时候要支付并购价款。二是技术改造,投入新的矿井,投入新的生产设备,这都需要生产资金的。第一轮整合告一段落以后,未来1000多家单独保留矿井之间的整合,包括并购主体之间的整合可能在近几年里还会出现。”李峰表示。

大同证券煤炭行业分析师于宏对记者表示,山西煤改前期的融资需求可能达到几千亿元,现在收官阶段的资金缺口无法统计。按照山西省的政策,大企业要收购其他煤企,要么对被兼并方支付现金补偿,要么让对方以矿入股。以矿入股则不需要支付现金,收购方的压力小一些,但现金补偿方式的话,收购方的压力会大一些。“很多兼并整合的双方合同都基本签约了,但补偿资金还有部分未到位,肯定存在一些企业资金不足的情况。”

融资需求 催生各路资金投资机会

既然山西煤改存在巨大的融资需求,金融机构当然不能放过。

据悉,中信信托“聚信汇金煤炭资源产业投资基金”集合信托计划的Ⅲ号和Ⅳ号产品也已进入前期尽职调查阶段。而中信信托并不是第一家瞄准这块大蛋糕的金融机构。

“山西煤改,银行和政府都很支持,特别是大的煤炭企业,银行都抢着要给它们设计信贷方案。就我向山西数一数二煤炭企业了解的情况,其整合其他煤企的量是最多的,金融机构都把这块的信贷当成蛋糕,谁都想分一块。包括在山西当地经营的一些外资银行,也主动找大煤企要给它们贷款。”山西某熟知煤炭企业的人士表示。

信托计划设计和风控

中信信托发行的两款“聚信汇金煤炭资源产业投资基金集合信托计划”,都将资金融给山西的民营煤企,当然都是130家整合主体之一。信托计划给予投资者的收益也不低,一款达8%~11%,一款达9.5%~11%。

这两款产品都采取分层设计,将投资者分为优先级、中间级和一般级。当然,优先级的收益最低,但风险也最小。优先级主要是社会大众投资者,中间级客户主要是企业的管理层以及能承担点风险的投资者。优先级投资期为2年(可延长至3年),中间级3年,一般级10年。

除了分层设计之外,中信信托这两款产品对于融资方煤企的“控制”也非常严格。根据产品简要说明,以Ⅱ号信托计划的融资方宏盛集团为例,宏盛集团母公司100%股权需过户至信托计划名下,信托计划同时享有宏盛集团现有5个在产矿井、2个洗煤厂及整合后的2个煤矿、未来投资建设的2个洗煤厂的所有收益权。

而Ⅰ号信托计划的融资方普大集团,也要将49%的股权过户、51%的股权质押给信托计划。“股权评估价值172.24亿元。交易对手违约成本高,违约的可能性小。”Ⅰ号信托计划如此表述。用李峰的话来说,就是一旦发生意外状况,优先级投资者先分配资产,如果甩卖这172亿元的资产,只用25亿元就能先满足优先级投资者,当然中间级和一般级投资者会损失更多,但煤企则分文拿不到,对一家企业主来说违约成本极高。

但投资的风险并不是没有。就煤炭行业整体来看投资风险的话,李峰表示主要在于市场变化和安全生产的风险。

市场风向 | Shichang Fengxiang

内地文化企业借道香港 向国际资本伸出“橄榄枝”

□ 李雪 郑杰

日前,中国文化产业项目香港投融资说明会在香港举行,探讨内地文化产业投融资及合作机会。相关专家表示,内地文化产业已经进入快速发展时期,对香港乃至世界的资本都非常渴求,同时香港资本也将内地文化产业视为投资热点,但双方的合作还要经历一段逐步渗透的过程。

内地文化产业很“缺钱”

投融资说明会主办方负责人、《香港商报》副总编王陶表示,此次投融资说明会共展现了300多个内地的融资项目,其中大部分是各地政府规划中的项目,以文化园区、主题公园、民俗项目等为主,也涉及动漫、设计等项目,其中不乏融资规模在5亿元以上的“巨无霸”项目。

“这类项目本身概念就太大了,而且在盈利模式上很不清晰。现在粗放式的制造业市场份额都在下滑,有些园区只是把它原来的项目装在文化产业的瓶子里而已。”王陶说,虽然现在政府在收紧口袋,提升国家级文化创意产业基地和园区的申报标准,但各地类似“假大空”的项目仍然不少。

每年2万亿港元“热钱”入市

“内地有资金缺口的同时,香港也有投资需求。”北京交通大学文化产业研究院教授皇甫晓涛分析说,尤其是经历了国际金融危机,香港也在寻求新的经济发展空间。在文化产业发展方面,香港地区有着独有的优势。内地正大力推进的新一轮文化体制改革,也为香港提供了进一步投资发展的机会。

“以现在的数据来看,香港每年有2万亿港元的热钱在香港进出,这笔热钱肯定要找投资项目。”王陶说,这也是他们发起这次投融资说明会的主要动力。

双方还需慢慢渗透融合

“内地项目和香港资本二者真正大范围对接,还需要经历一段时间。”皇甫晓涛认为,香港之所以极为重视内地市场,是因为内地是世界全球化中最大的新兴市场,既有巨大消费需求,又有丰富的传承艺术。内地文化产业属于新兴市场,更多的是资源,距离市场化还有一定距离。而香港投资方属于“实战型”,他们的投资是要看到回报。一般来说,港资更看重流动性较强的文化领域,比如演出、影视等,或者是文化体制方面有一定自由市场空间的领域,如会展、收藏等。“所以说,文化领域的融合还需要慢慢渗透。”

西藏将设立2亿元中小企业发展专项资金

□ 张亚东

记者从西藏自治区工业和信息化厅获悉,西藏将设立2亿元中小企业发展专项资金,用于扶持和促进全区中小企业又好又快发展。

据自治区工业和信息化厅中小企业处介绍,设立中小企业发展专项资金主要用于支持中小企业结构调整与增强发展能力,支持地方特色产业集群和特色产业聚集区内中小企业技术进步、产业升级,建立健全中小企业服务体系,提高中小企业整体素质和竞争力,引导中小企业健康发展。专项资金的管理和使用采用无偿资助和贷款贴息两种方式。

据介绍,为高效利用好专项资金,相关的管理办法日前已经下发。专项资金的管理和使用,以符合国家政策和自治区经济发展战略,有利于培育具有西藏地方特色和比较优势的支撑产业为标准,坚持公开、公正、公平原则,采用无偿资助和贷款贴息两种方式。

近年来,西藏中小企业发展迅速,已经成为全区税收收入的主要来源以及扩大就业的主渠道。2009年,西藏全区各类市场主体达到9.87万户,注册资本490亿元,其中,中小企业11732户,注册资金465.34亿元,分别占全区各类市场主体的11.9%和95%。

西藏中小企业依托西藏优势资源,大力发展特色优势产业,但受制于发展时间短、企业积累少、能源短缺以及融资困难等不足,中小企业总体规模小,产业层次偏低,自主创新能力不强,尚难以充分把西藏的资源优势转化为经济优势。

孝感中小企业开拓国际市场将获资金扶持

□ 刘艳 周巍

8月24日,孝感市商务局和市财政局联合启动中小企业国际市场开拓资金项目申报工作。根据要求,自2010年8月2日至8月31日,凡在孝感市依法注册并已获得进出口经营资格、上年度海关统计进出口额在4500万美元以下的企业,均可按规定进行该资金项目计划申请。

中小企业国际市场开拓资金是指中央财政和省级财政安排的用于支持中小企业开拓国际市场的专项资金。今年中小企业国际市场资金申报政策有所调整:支持面放宽——申请标准由原规定的“上年度海关统计出口额1500万美元以下”调整为“上年度海关统计进出口额4500万美元以下”;在支持内容上,另增加“电子商务、境外广告和商标注册、境外收购技术和品牌”;支持额度上还采取比例限制和金额限制结合的方式,支持比例最高不超过70%.

同时启动的还有外经贸区域协调发展促进资金项目的申请工作。该项资金是指中央财政资金和省级财政安排的促进外经贸发展的专项资金。这两项资金支持,对帮助孝感市中小企业提高国际市场竞争力,降低企业国际市场开拓风险,扩大出口,实施“走出去”战略等诸多方面将发挥重要作用。