



华泰汽车内蒙古生产基地接受首批媒体探访

8月26日,继华泰首款中高级轿车华泰B11在其荣成生产基地成功下线后,华泰汽车鄂尔多斯生产基地又迎来了全国70多家主流网络媒体的实地参观。

让媒体人士备感震撼的是,在中国北部城市鄂尔多斯,华泰倾力打造的中国最大、技术最先进的清洁型柴油发动机制造公司欧意德发动机有限公司已颇具规模,生产有序。

媒体人深入生产车间、实地参观了每一道生产工序,作为中国自主品牌最大、最先进的柴油动力总成基地,目前已拥有年产能30万台清洁柴油发动机,涵盖1.5L、2.0L、2.5L、2.8L、3.0L五个排量,排放率先达到欧4标准,并具备升级到欧5水平的潜力。同时,还拥有45万台自动变速器的生产能力,未来将达到100万台发动机,100万台变速器的生产规模。

不仅如此,华泰动力总生产还大量采用国际最先进的机器人、自动化生产设备。在发动机生产流水线,记者看到,整条生产线几乎全是自动化生产,并不见太多的生产工人。与常见的生产线不同,车间所有排尘及废料是通过吸附从顶棚专用设施排出,而不是传统的从地面清理。记者粗略计算了一下,从原材料投入到成品出炉,平均每46秒就生产一台发动机成品,更为神奇的是,同一条生产线上能产出完全不同排量的不同型号的发动机。

(于丹)

郭矿公司工会扎实开展“工会会员大病医疗互助”活动

为进一步发挥企业工会作用,有效帮助工会会员缓解“看病难、治病贵”的问题,河北冀中能源邯矿集团郭矿公司工会根据邯郸市总工会工作部署,在全矿会员中开展了重大疾病医疗互助活动。

据了解,该公司工会去年至今先后为5名参加这一活动的重病会员(包括子女患病的)申请办理救助金62000元,为患者家属解决了生活中的具体困难,让他们切切实实感受到了企业工会大家庭的温暖。截至目前,共有3000余名职工参加了工会会员重大疾病医疗互助活动。

(程矿生 乔瑞波)

晶牛新产品金茶玻璃畅销国内外

近日,5万平方米晶牛金茶玻璃由天津港启程,发往文明古国埃及。该产品自去年在中国晶牛集团诞生以来,迅速得到国内近20余个省市的认可。国内的许多重点工程都优先选用了端庄大气、高贵而雅致的金茶彩色玻璃及金茶镀膜玻璃。截至目前,该产品已远销尼日利亚、缅甸、摩洛哥、利比亚、吉布提等东南亚和非洲的多个国家和地区。

随着国内市场对金茶玻璃的需求不断加大,晶牛围绕国际市场,积极推广金茶镀膜,依靠高科技产品及质量、信誉夯实国际市场。晶牛业务员团结一致,有效提高。

(睢阜)

白庄矿加强校园安全稳定工作

山东肥矿集团白庄矿深入开展校园周边治安秩序整治工作,严格落实稳定工作责任制和责任追究制,有效提高了治安防范控制能力,促进了校园周边环境平安稳定。该矿第一时间向社区综治委、学校、幼儿园、医院等易受侵害单位传达上级文件精神,充分调动起各方面的积极性。多次组织召开专题会,就此项工作进行广泛深入的讨论,并将工作纳入治安综合治理季度考核标准,与“矿和谐共建一体化考核”一并考核,形成了主要领导亲自抓、分管领导靠上抓、业务部门具体抓的工作格局。为开展治安不安定因素排查活动,重点对可能影响校园安全的矛盾纠纷,突出治

(张义省 吕燕)

责编:陈燕 编辑:王长才
版式:张彤 校对:陈梅
2010年9月14日 星期二

SHIJIEGONGCHANG

世界工厂

嘉陵:推进“七个调整” 实现转型升级

今年以来,面对复杂的经济环境,重庆嘉陵以“211”战略为牵引,认真贯彻落实兵装集团公司总经理徐斌提出的以“四讲”活动为抓手,用加快“七个调整”助推企业转变发展方式,实现转型升级要求。嘉陵深刻领会“七个调整”的内涵,把“七个调整”作为加快企业发展的具体行动指南,着力在“七个调整”上狠下功夫。

一是调整发展思路,谋划转型升级。股份公司对“323”发展战略体系进行了细化和完善,科学编制了“十二五”规划,确保“323”发展战略真正落地,力争通过6年的努力,完成从求生存向求发展、从追求规模速度向又好又快发展、从生产经营型企业向创新驱动型企业的转变;特装公司立足于确保“五分开”平稳过渡和确保实现全年经营目标,初步提出了下一步工作的指导思想

和落实“211”战略、促进公司科学发展的“1356”转型升级思路。

二是调整产品产业结构。按照“有所为、有所不为”的原则和“树高端、强中端、砍低端”的思路,大做“减法”,集聚优势资源,大力发展主业,做强做大主力产品。股份公司重点向摩托车大排量(含特种车)和轻型动力平台方向发展,产品管理号已减至62个,125cc以上排量产品销量比重达60%以上,产品综合毛利率同比提高353个百分点;特装公司全力打造“大口径枪弹、大口径炮弹、光电军品”三大产品谱系平台,日前,三个重点型号项目顺利通过设计定型审查,正式转入批量生产阶段,为公司后续发展注入了强大的技术、产品支持,标志着公司已初步搭建起“三大研发平台”。

三是调整组织结构。加快组织机构扁平化调整,持续推动管理重心前移和

下移,并按计划实施“五分开”工作,为实现两公司快速发展奠定了管理基础。目前,特装公司正在有序推进军品三大基地建设,大力提升军品专业的专业化管控能力;股份公司已构建起摩托车产业“5+5”全球战略布局,同时以搭建两轮车事业部为契机,进一步构建完善了“总部战略管理,事业部业务运营管理,工厂生产作业管理”分层分级的管控模式。

四是调整管理方式。加大应用先进的管理理念、管理技术、管理方法、管理手段改造传统管理方式的力度、深度、幅度,着力抓好战略计划管理、价值管理、精益生产和精益管理、成本领先行进计划、信息化管理等方面的管理方式变革,推动公司转型升级,切实提高发展质量和效益。

五是调整人员结构。以“经济规模决定用工规模、企业发展牵引人才建

设”为宗旨,进一步深化人力资源开发机制变革,深化多层次、多样性的培训体系建设,深化尊重知识、尊重人才、尊重创造的文化氛围培育,不断精干和优化人员结构,企业员工素质和劳动生产率大幅提升。

六是调整薪酬分配体系。继续深化薪酬制度改革,完善激励机制,启动了“薪酬制度改革回头看”,构建了以薪酬为核心全员晋升机制。

七是调整开发和创新体系。进一步夯实技术研发平台,提升自主研发能力,增强企业核心竞争优势,研发质量和效率不断提升,新产品综合性能、品质和上市成功率显著增强。目前,股份公司以“好、悍、狼、火”为系列新品,市场追捧热度和满意度日益攀升,为提升经济运行质量和效益提供了有力支撑。

(杨梅)

哈弗M2 四驱车型10月上市 ——专访长城汽车哈弗品牌中心总经理于晓东

哈弗M2是国内首款家用SUV。这款车凭借独特的车型设计,卓越的产品力和创新营销模式,推动小型SUV市场进入品质消费时代,尤其是它6万多元的价格,为SUV走入用户的日常生活,提供了具有实际意义的购买前提。

为了让受众更为深入、系统地了解哈弗M2的优势和特质,我们专门采访了长城汽车哈弗品牌中心总经理——于晓东。

记者:作为国内SUV市场的冠军品牌,长城汽车推出哈弗M2是出于何种考虑?

于总:哈弗M2为国内家用领域开辟了一条新路,也使SUV走入家用新时代。这是业内首款进入6万元价格区间的SUV车型,乘坐舒适,具备SUV的通过性和良好操控性能,是性价比非常高的车型。

一直以来,SUV车型都以其动力强、越野性强、空间宽敞及良好的载物和载客功能的优势,成为中国百姓购车的一个重要选择。而在6-8万元这一价格区间的车型,只有运动风格,而没有真正SUV空间和SUV操控的产品格局。哈弗M2的上市让消费者不再受购车预算的限制,6万元真正SUV生活唾手可得,在低价位市场SUV也能大行其道,这正是哈弗M2进军这一市场的目标,也正是哈弗M2定位“家用SUV”的初衷。

得,在低价位市场SUV也能大行其道,这正是哈弗M2进军这一市场的目标,也正是哈弗M2定位“家用SUV”的初衷。

记者:基于哈弗M2强势抢占6万元市场,长城汽车有什么信心让哈弗M2立足于这一市场?

于总:哈弗M2作为国内首款“家用SUV”车型,其最大的卖点应该说是融合了SUV的动力性及通过性,同时又兼顾了轿车的经济性,以及哈弗品牌一贯的高品质、耐用性及可靠性,被人称为“小路虎”。

此外,哈弗M2拥有哈弗SUV血统,具有媲美MPV车型的大空间,能充分全家出游的需要。活力迸发的造型、适于越野的底盘,SUV的运动操控,完全满足追求时尚个性、品位生活的需要。

记者:请问四驱版哈弗M2何时上市?是出于什么样的考虑长城汽车要推四驱版的哈弗M2?

于总:四驱版车型由于研发时间所限,没能与两驱版同时上市。四驱版车型将于10月中旬上市。由于大多数都市人群一般是一周5天的时间呆在市内,但是偶尔会在周末的时候需要前往



郊外一游,必须考虑到自己的车子有一定的越野性能和全轮驱动能力,四驱版哈弗M2就是为这类消费者量身设计的。

记者:作为国内首款“家用SUV车型”,您希望哈弗M2能为行业和消费者带来哪些方面的提升?

于总:哈弗M2是长城汽车为迎合国内汽车发展潮流而研发的战略车型,哈弗M2凭活力迸发的造型、适于越野的底盘,SUV的运动操控,哈弗M2还拥有媲美MPV车型的车内空间。

作为国内首款“家用SUV”,哈弗

M2填补了中国中小型SUV的市场空白,也有力地促进了SUV行业整体车型升级。此外,哈弗M2还拥有堪比小型家轿的经济型、以及近乎中级车的乘坐舒适感受,可谓是集诸多优势于一身,给消费者带来了真正全方位的高品质享受。

我们认为,SUV行业的竞争最终将走向以高品质的产品和服务为核心的良性竞争,以哈弗M2为代表,拥有整车性能综合优势的精品SUV将成为这个行业未来发展的强劲推动力。

(乔宇)

小商品能开拓大市场 三华利防冻阀:不只是管道的防冻

□本报记者 赵健

山东潍坊三华利公司董事长孙占标在走访各个国家,与防冻技术水平世界上都是高端的日本相关技术人员沟通后,毅然花费巨资,历经近两年的努力,自主开发研制了高科技含量的三华利系列防冻产品,填补了国内空白,在国际上同样处于领先水平,成为中国自来水防冻领域的领跑者。

相信在严寒冬天里,人们都有过这样的遭遇:因寒冷低温造成自家的自来水管、水表、太阳能上下水管冻结甚至破裂,给人们的冬季生活用水带来了诸多不便。据不完全统计,每年仅严寒造成的阀门水嘴及水管冻裂、冻破损失就高达数亿元,因此造成的水资源损失更是无法统计。而占全球陆地面积70%的北纬35°以北的广大地区,在冬季都是寒冷地区,有的地区冬季长达4个多月。

按照有关部门统计,近几年我国太阳能热水器年产量已经达到世界总产量的76%。也就是说,如果这70%的地区发生1%的冻结冻裂现象,那造成的损失和水资源的浪费就是一个可怕的数字。

同时,拥有庞大数量的太阳能热水器管道的我国北方严寒地区如果因温度低或突然降温而发生冻结冻裂的现象,甚至冻破其他连带的用水器具和用水设备,损失将无法估量。

人类的力量是巨大的,人类的智慧也是无穷的。人类无法阻止自然灾害的发生,但是可以采取保护和预防措施,以最大可能来降低灾害对人类的伤害。过去,科技手段滞后,人们采取了一些治标不治本的做法,诸如用缠绕保温材料(稻草、棉被、石英砂、泡沫保温管)或者垒砌保温井御寒,或者在水管的外面缠绕电热丝,通过通电加温来防冻……

还有的采取用长流水的方法来防冻,所

有这些,都难免造成巨大的消耗及产生巨大的负作用。目前国家倡导的低碳经济,旨在让人类注意节约能源,减少浪费,但是在防冻领域,还是一个空白。

三华利公司研发成功的自来水防冻阀,是把给水和排水功能结合在一起的防冻阀产品,该产品设计合理,体积小占用空间小、安装维修方便,操作非常简单,老幼皆可操作使用。该产品不用任何保温层,不用任何动力或燃料,节约保温成本。停暖或外出时,只要把防冻阀手柄调到排水状态,就是温度降到零下50摄氏度也不会冻结。回家后打开阀门就可以正常用水。真正实现了“开阀出水,闭阀防冻”的使用效果,彻底解决了在寒冷的冬季因水管冻结冻破给人们生活用水造成的不便和水资源的浪费。

三华利自来水防冻阀以其优越的性能给人们提供了冬季生活用水的方便,大大减少了保温材料的浪费和水资源的浪费。

从这样层面看来,三华利防冻阀的问世,就不仅仅是解决管道的防冻了!

小商品能开拓大市场,三华利防冻阀填补了国内空白,符合国家节能减排政策,是自来水管道防冻的首选产品。

近年来,全球淡水资源的减少已经引起了各国政府的高度重视,国家出台了《水资源保护法》,各地政府相继出台多项水资源保护法规来保护日益减少的淡水资源。三华利公司研发成功的自来水防冻阀填补了国内空白,符合国家节能减排政策,是自来水管道防冻的首选产品。

从这样层面看来,三华利防冻阀的问世,就不仅仅是解决管道的防冻了!

小商品,必将创出大市场!

羚锐制药 废旧物资处理过“五关”

河南羚锐制药股份有限公司坚持科学发展观和可持续发展战略,注重生产经营过程中的物品修旧利旧,强调废旧物资处理需要连续过好五个关口。

为提升废旧物资管理水平,该公司分析了废旧物资管理中存在的问题,在充分挖掘废旧物资利用的同时,制定了废旧物资管理办法,规定各部

(汤兴)