第五届泛成渝经济区商会合作峰会在四川遂宁举行

商合峰会 共商“低碳”大计

北京工商大学教授季铸在会上发言。

遂宁正向低碳进发

据了解,绿色经济是以生态、循环、低碳、高效为特征的新型经济发展方式,是坚持以人为本、节约资源、保护环境、持续发展的新型生产生活方式,是经济社会文明发展的必然选择。因此发展低碳经济和绿色经济是目前世界共同努力的目标。

遂宁市委书记崔保华在会议上表示,遂宁市近年来把大力发展绿色经济作为调整产业结构、转变发展方式作为目标定位,同时拥有跨区域优势资源和民营资本合作的坚实基础。

2010年3月20日遂宁提出的“发展绿色经济,建设绿色遂宁”的战略思路中,表示遂宁市绿色经济发展的路子将集原生态农业、可循环工业、可持续服务业三位于一体。2009年四川省委、四川省政府提出的“一级一轴一区块”,中国发改委提出的两核五带,遂宁都是重要的组成部分。

崔保华还指出了遂宁充分利用“商合峰会”交流平台积极实践取得的成绩和下一步抓住机遇加快发展的目标、决心和信心,表达了遂宁将努力建设成为“办事理念最新、办事态度最好、办事质量最优、办事效率最高、办事成本最低、办事环境最佳”的成渝经济区最具投资价值的城市。

商合峰会意义重大

自2006年起,泛成渝经济区商会合作峰会已历经四届。4年来,峰会受到中华全国工商联和成渝经济区各级政府的重视和支持,社会各界的极积参与,已成为泛成渝经济地区特别是成渝两地间合作交流的重要平台。据峰会秘书处统计,四川、重庆近年来合作项目上千个,合作民营资本超过300亿,遂宁在前四届峰会上与川、渝等地签约项目达72个,签约金额达86.8亿元。

全国工商联副主席庄聪生在讲话中指出,成渝两地工商联要继续借助“泛成渝经济区商会合作峰会”这个平台,积极为区域经济服务,为将成渝经济区建设成我国经济发展的第四个重要增长极做出努力。

重庆市政协副主席于学信说,成渝两地本是一家,是一个充满发展机遇和挑战的地方,是一个充满创业激情和活力的地方,通过开展区域合作,迎接新挑战,把握新机遇,实现新发展有着传统的基础和最新结合点。

四川省政协副主席曾清华指出,成渝经济区作为国家西部大开发规划的重点开发区,已上升为国家战略,作为国家重要经济增长极打造。加快成渝经济区建设,对带动西部大开发、大开放,发展绿色经济,维护国家国防和经济安全,推进全国区域和城乡协调发展,促进长江流域可持续发展具有重大意义。

峰会成果颇丰

山东客商郭建新和王景春一行对遂宁城市建设和规划给予了高度评价,遂宁人杰地灵、城市建得很漂亮,特别是中央商务区的步行街非常震撼,商业很发达,商铺的品牌档次高,环境非常适宜人居,社会很和谐,遂宁经济社会发展蒸蒸日上,日新月异,遂宁的明天会更加美好!他们表示,山东客商将更加关注遂宁的发展,有很多领域可以与遂宁合作,特别是天然气、石油和盐化工。

为进一步加强沟通,共享资源信息,搭建四川省遂宁市工商联与山东省滨州市工商联会员之间经济合作、联谊交流的平台,促进两地非公有制经济共同发展,当天,遂宁市工商联与滨州市工商联还签署了友好商会协议书。

其他外地客商也纷纷称赞遂宁是一座魅力城市,并一致认为,遂宁的交通区位优势突出,电子、物流等产业已初具规模,有着远大的发展前景和良好的投资环境,希望借此次来遂参加泛成渝经济区商会合作峰会的机会对遂宁的投资环境进行进一步调研考察,寻找合作商机。

记者从本届泛成渝经济区经贸洽谈会上了解到,有28家企业与遂宁市签订投资协议,签约项目28个,投资金额39.45亿元。据统计,截至目前,四川与重庆近年来合作项目达到上千个,合作民营资本超过300亿元。

遂宁市委副书记胡昌升表示,遂宁将用500亿元建设30个大型交通项目,加快建设3个1000亿产业园区和2个500亿产业园区,率先全面落实西部地区的绿色经济发展和低碳技术的推广。

专家学者聚焦成渝发展

在当天下午举行的川渝合作论坛上,北京工商大学教授、北京工商大学经济学院世界经济研究中心主任、首都流通研究基地中国经济指数中心主任、遂宁绿色经济研究院院长季铸认为,遂宁如今走的发展“绿色经济”路子非常正确,遂宁市民的“幸福指数”也日渐高涨,他建议遂宁要大力发展旅游文化经济,并且“经济发展不能以环境破坏为代价”。

重庆交通大学财经学院院长、教授,重庆人文社科重点研究基地—西部交通经济社会发展研究中心主任黄承锋认为成渝地区在重型装备制造、摩托车制造业、石油天然气勘探等方面具备优势,可以与印度洋沿岸的东南亚国家在这些行业方面互补,将泛成渝区域扩展到缅甸、越南、泰国、马来西亚、新加坡等国家。

四川大学经济学院教授、博士生导师、四川大学区域规划研究所所长、四川科技顾问团顾问、四川省政府参事邓玲对西部大开发中城镇化的问题作了阐述。她认为四川要加大“大城市”的发展,这对于遂宁的发展也是很好的机遇。走一条“有中国特色的城镇化道路”,促进遂宁以及整个成渝地区经济的快速发展。

(本报综合)

第五届泛成渝经济区商会合作峰会8月18日至20日在四川遂宁举行。该次商会围绕“绿色经济,合作发展”的主题,探讨成渝经济区未来在发展绿色经济的道路上,合作关系的互利共赢,实现成渝区域间的优势互补,为打造成渝经济区新增长极提供交流的平台。

本届峰会有来自北京、上海、辽宁、河北、山东、江苏、江西、深圳、广西、海南、贵州等省市以及重庆、四川的商会领导和企业家、专家出席,省内外20多家媒体聚焦了会议,会议规模达到400余人。

■相关链接

第五届商合峰会部分成果

●射洪收获7.1亿元大单

在这次峰会上,射洪成功与重庆庆林涪陵汽车制造有限公司等3家企业签约,签约金额达7.1亿元。

据了解,射洪签订的这3个项目分别是重庆庆林涪陵汽车制造有限公司投资4.8亿元的5万辆CKL102T2农用车生产线建设、四川天联汽车销售服务有限公司投资2亿元的商用车零部件配套生产基地、四川宏扬高分子科技有限公司投资3000万元的水溶性高分子材料生产。

●安居揽金8.6亿元

安居区成功签约3个项目,协议金额8.6亿元。

在此次峰会上,安居区邀请重庆显力金属铸造有限公司、美焕机械制造有限公司、中山市鑫洪电器有限公司、成都好吃嘴食品有限公司、重庆燕牌电线电缆有限公司等成渝两地的20多家企业参会。并分别与重庆君格机械制造有限公司、四川华远粮油有限责任公司、亿和生物柴油有限公司3家企业签约。签约项目分别为总投资5亿元的君格机械制造项目、总投资3亿元的四川华远粮油食品深加工项目和总投资6000万元的生物柴油制造项目。

商会里聚集着资本信息、产品信息、技术信息、人员信息,这些信息是其他部门难以获取的。银行闻此于是茅塞顿开,解开小企业融资的钥匙不就在这里吗?

商会“藏宝”
银行吃下“定心丸”

□钱进

近日,当北京山东商会的联谊活动进行得热火朝天时,黄先生、王先生、李先生三个会员急匆匆地步入会场,笑声飘然而至。他们的快乐,源于见到了商会的老朋友,更是因为刚刚从杭州银行北京分行获得了扩大生意急需的贷款资金。

他们把在杭州银行北京分行贷款的整个过程总结为三个“没想到”。第一个没想到这么“快”,王先生申请贷款,杭州银行一个礼拜就批了;第二个没想到这么“灵活”,作为三个小企业主,资金投到生意中,没有抵押物,而杭州银行通过三人联保就贷了款;第三个没想到商会起了大作用,因为他们商会会员的身份,商会的推荐给银行审批吃了定心丸。

商会成银行放贷“突破口”

小企业融资难的问题由来已久,主要原因就是信息不对称,银行无法面面俱到地调查清楚,无法判断,因此也就无法决定是否给小企业贷款、贷多少。即使有抵押物,如果贷款到期偿还困难,同样会耗费银行大量资源,更不用说那些没有抵押物的小企业,获得贷款的可能性就更小。然而,社会经济中大量小企业所需的金融服务,又让银行垂涎欲滴,一时间,老虎吃天,无处下爪。

如何破题?

作为国内战略定位服务小企业的银行,杭州银行北京分行成立后,立即开展行动,进行了思考和探索,专业市场、各种协会、上下游产业链……都留下了他们多次走访的身影。功夫不负有心人,终于从外地在京商会上找到了突破口。

商会,作为一个独特的民间非盈利组织,背后有当地政府的扶持,荟萃着各类企业的精英,会员大多是企业的一把手,在一次次聚会中加强着人脉,商会里聚集着资本信息、产品信息、技术信息、人员信息,这些信息是其他部门难以获取的。

杭州银行于是茅塞顿开,解开小企业融资的钥匙不就在这里吗?

“我们萌发了一个理念”,杭州银行北京分行的负责人表示,“就是通过在京外地商会,充分地获取会员小企业的信息,极大程度地解决了以往银行信息不够、无从下手的难题!”杭州银行的想法和商会的想法不谋而合。

合作模式令双方均受益

很快,杭州银行北京分行与浙江台州商会、杭州企业商会、福建闽商商会、山东商会等众多在京商会建立了合作关系。在合作中,商会推荐筛选出来会员企业给杭州银行北京分行,而银行在调查会员时向商会了解申请人的各方面“软信息”,结合银行收集的“硬信息”,便可快速准确地完成贷款审批。

同时,杭州银行北京分行与商会建立联动机制,从商会发展会员单位再到银行发展客户,“联动”无处不在。比如,商会在推荐优质企业的同时,也会将存在问题一并报给银行,然后银行再通过专业的风险管控程序,对企业进行全面的调查。

“这样的联动会在前期屏蔽掉一些不符合贷款条件的申请人”银行负责人表示,“也为我们贷后管理提供了帮助。”

随后,杭州银行北京分行不断完善与商会的合作模式,比如常务理事以上的会员单位采取“一对一”的营销模式,而民营小企业的会员单位,则是采取老乡、朋友抱团贷款的模式。创新产品“联保贷”,就是针对单个小企业主抵资押物不足但经营状况好的情况,需要贷款的3-5人联合各自贷款、互相担保形成贷款的“联保组”。

事实上,杭州银行自成立以来就提出了“中小企业主办银行”的差异化市场定位,经过十四年的发展已经逐步将差异化优势转变为专业化优势,在杭州本地的小企业金融业务做得风生水起,颇有口碑。杭州银行北京分行2010年上半年,发放的小企业贷款金额已经比年初几近翻倍,小企业金融服务团队亦在蓬勃壮大。

商会活动 | Shanghui Huodong

“企业家二代”献爱心 社会责任共担当

8月18日,徐州市慈善总会等多家单位发起的爱心助学活动加入了新的力量——徐州市工商联青年企业家商会成了爱心助学基金新成员单位。

徐州市工商联青年企业家商会成立于2007年12月,组成人员是该市一些“企业家二代”。“我们是‘企业家二代’,同样对社会有责任心。”工商联青年企业家商会秘书长王统春告诉记者,他们当时成立这个商会,是为了更好、更快发展,“我们都是大学毕业,平均年龄不到28岁。除了这些优势外,我们有很多的资源,将这些资源整合,会进一步促进我们企业的发展。”成立之初,入会者都是“企业家二代”,行业涉及房产、餐饮、广告等。如今,市工商联青年企业家商会会员增至50余位,一些自主创业的年轻企业家也加入进来。

徐州市工商联青年企业家商会的宗旨是“服务会员、尽社会责任、价值再创造”:2009年8月12日,商会资助铜山县房山镇贫困学子陈兴平上大学;2009年9月10日,该商会一行6人在会长张进的带领下来到邳州市邢楼镇,参加邢楼镇庆祝第25个教师节暨教育表彰会,出资10万元慰问教职员工;八一建军节前夕该商会同市看守所武警官兵结对共建……一次次的爱心奉献,年轻的企业家们比同龄人多了几分成熟,肩负起了社会的责任。

18日下午,市工商联青年企业家商会特地把资助过的学生陈兴平请来座谈,捐助他1000元生活费,并给予他很多的精神鼓励。同时所有会员积极捐款,捐资3万元正式成为爱心助学基金成员单位。“我们知道知识对一个人成长、发展的作用,我们也曾经深入到寒门学子家中,知道他们现在最需要的是什么。”王统春秘书长说,徐州市慈善总会等多家单位发起的爱心助学活动,为这些寒门学子搭建了平台,社会上有爱心的企业应该“众人拾柴火焰高”,“希望更多的企业加入进来,希望更多的寒门学子能够顺利迈进大学校园。”

(钟旭)