

“信用高地”催生“资金洼地”



近日,河北省张北县宏鹿乳业有限公司从张北县农村信用社获得贷款 1200 万元。

宏鹿公司是张北县评出的一家 A 级中小企业,它是一家奶制品加工企业,属于农信社支持的涉农重点龙头企业。该公司申请的贷款金额超出了张北县农信社有关银监局规定的单户贷款比例。张北县农信社没有因此而不予支持或少支持,而是向张家口市农信社报备利用社团贷款的形式给予支持 1200 万元。

宏鹿公司是张北县中小企业贷款风险补偿机制的直接受益者。为缓解中小企业贷款难,张北县由县财政预算安排 500 万元建立风险补偿专项资金,并且按每年银行业金融机构为中小企业贷款新增额的 2% 提取增补。金融机构对符合条件、信用良好的备选企业发放贷款,一旦贷款发生损失,贷款企业抵押(质押)不足以弥补损失时,就从风险补偿资

金中拿出一部分,按照企业等级进行补偿。

近年来,张家口市通过金融生态建设,既增加信贷投放,又防控金融风险,在保证金融健康发展的同时,对经济的支持力度不断增强,实现了经济金融的良性互动,特别是创新了“征信+信贷”管理模式,取得了明显的成效。

中国人民银行张家口市中心支行行长曹建强介绍,“征信+信贷”模式,其内涵就是发挥人民银行征信管理职能,以信用为突破点,在信用信息征集过程中加强信息的使用,通过使用进一步促进信用体系建设,以此不断提高经济单位的信用水平和信息披露质量,通过消除信息不对称,实现双方的信贷对接,从而提高对经济的信贷支持力度。

在具体的“征信+信贷”模式操作中,张家口市经过深入调研和实

践,开创了“信用对接”、“信用组合”和“风险补偿”三种工作方式,效果明显。“信用对接”。这是指金融部门主动应用征信系统,筛选信用优良的小微企业,并组织企业与金融机构开展对接活动,从而帮助金融机构发现优质客户和潜在客户,扩大银行信贷投放。中小企业信用信息征集工作开展以来,共搜集了 3600 多户未贷款中小企业的信用信息,将“信用发现”中的优秀小微企业推荐给金融部门,并进行载体创新,以“信用对接”为主题,以中小企业为主体搭建合作平台。

“信用组合”。这是指金融部门树立“经营信用”的理念,通过协调政府部门、企业和社会力量,将多方信用以一定的方式进行捆绑组合,使弱势企业实现信用增级,从而扩大信贷投放。

“风险补偿”。这是对“征信+信贷”模式的一种支持系统,是将政府信用加入到“征信+信贷”模式中,为

中小企业提供信用增级服务,为金融部门提供风险控制保障和激励。即由财政部门建立贷款风险补偿基金,每年对金融机构发放的特色农业贷款和中小企业贷款损失部分按照一定比例给予补偿,同时对未发生信贷风险的金融机构给予适当的奖励,以鼓励金融机构加强风险控制。

“征信+信贷”模式是张家口市

在金融生态环境不断改善的条件下,“信用高地”催生“资金洼地”的一个缩影,带动了整体信贷投放的大幅增长。去年该市新增贷款 237 亿元,同比增速全省排名第一,信贷投放额接近过去三年信贷投放的总和,信用建设在支持地方经济发展中的作用得到了充分体现。

(郭东 张明亮 赵学东)

苏宁向日本零售企业 LAOX 增资 1.6 亿元



与竞争对手国美电器陷入内乱不同,苏宁电器走得越来越稳了。日前,苏宁电器发布公告称,其全资子公司出资 20 亿日元(约合 1.59 亿元人民币)认购了 LAOX 定向发行的 2127.66 万股。本次交易完成后,苏宁电器将持有 LAOX 33.8% 的股权,进一步巩固其作为 LAOX 第一大股东的地位。

据了解,本次 LAOX 定向增发股票总数为 2639.57 万股,主要面向 GRANDA MAGIC、日本观光免税株式会社定向发行,发行价格为 94 日元/股,不低于 LAOX 召开审议发行方案的董事会前一个交易日收盘价 104 日元的 90%。

LAOX 是一家日本电器零售企业,其主营业务为 3C 家电、动漫游戏、玩具模型、乐器等产品。苏宁电器与日本观光免税株式会社于 2009 年 8 月 3 日首次入股 LAOX,截至 2010 年 8 月 13 日,两家公司分别持有 LAOX 29.16% 和 25.52% 的股权,为 LAOX 第一、二大股東。此次增资之后,苏宁电器还拟再提名两名董事进入 LAOX 的董事会,但上述提名事项仍需获得 LAOX 股东大会的审议,若审议通过,苏宁将在 LAOX 七人董事会中指派四名成员。

通过此次增资,LAOX 所募得资金将主要用于其在本国国内开店、商品采购以及补充运营资金,苏宁与 LAOX 将进一步深化合作。同时,LAOX 也将协助苏宁在中国国内开设乐器店与日本生活风尚店,并提供店面经营经验。

苏宁电器副董事长孙为民表示,本次交易的投资总额仅占上一年度经审计净资产值的 11%,对公司财务、资金的影响较小。在 LAOX 公司逐步走上良性轨道之后,通过此次增资,苏宁将进一步巩固和发挥公司与 LAOX 在经营和管理上的协同效应。

根据 LAOX 发布的 2009 财年(2009 年 4 月 1 日-2010 年 3 月 31 日)业绩报表显示,LAOX 实现销售收入 96.93 亿日元(约合 768 亿元人民币),净资产 35.04 亿日元(约合 27.8 亿元人民币),盈利能力趋好。有迹象表明,今年中期以来,LAOX 收入可比呈现稳步增长趋势。

苏宁电器方面表示,自成为 LAOX 第一大股东以来,苏宁电器通过 LAOX 搭建的海外平台,进一步了解国际家电市场。与此同时,苏宁从业务、经营、管理等方面也给予了 LAOX 支持,协助其制定中长期发展规划,完善企业管理。

(中投网)

我国企业加快并购日企步伐 投资向服务业拓展

Recof Corp 数据显示,在日本国内缺乏潜在投资人和买家的情况下,中国企业正加快对日本公司的并购。

日经新闻在 8 月 15 日援引 Recof Corp. 数据称,07 年至 09 年间,中国企业参与了 75 起以日本企业为收购对象的并购,较之前三年增长了 60%。仅 2010 年头 7 个月,中国公司的并购数量就达到 22 件,占外资收购案总数的 30%。

由于 08 年的金融危机使公司陷入现金匮乏之中,新兴太阳能电池生产商 Evatech Co 被迫根据《民事复兴法》(Civil Rehabilitation Law)向债权人申请破产保护。该公司和所有国

内投资者所进行的谈判都以失败告终。09 年 7 月,中国太阳能企业第一能源集团公司(A-Power Energy Generation Systems)接受了保留所有企业员工等条件并最终向其投资 45 亿日元,使该日本公司在 2010 年 2 月脱离了破产边缘。

Evatech 总裁 Eiji Ino 指出,“如果不是中国进行投资,我们已经破产了。”相同的事情也发生在 Renown Inc 身上。山东如意科技集团有限公司对该公司的收购同样将其挽救于破产边缘。

普华永道(PricewaterhouseCoopers LLP)高级经理 Kenzo Oguro

称,“中国希望得到的是日本的技术和品牌,亏损不是问题。”

而许多日本企业也希望利用中方资金谋求发展,涂布膜制造商 Higashiyama Film Ltd 就是这样一家企业,它在 6 月时从中国基金公司中信资本控股获得了资金。

该公司总裁 Shigeru Matsubara 称,“通过使用中信资本的公司名称和技术诀窍,我们试图充分利用中国市场。”中信资本日本私募股权投资负责人 Hironobu Nakano 颇为兴奋地说,“用不了多久,Higashiyama 就很可能有权选择在香港或其他亚洲市场上市。”

中日企业并购中介(Nihon M&A Center Inc)总裁 Suguru Miyake 称,“中国的并购视野将进一步拓宽,对医药、饭店以及餐饮等日本服务行业的投资将逐步出现。”

中国投资基金 Beijing A&T Investment Holding Co 在 5 月时联合并购咨询公司 MBK Co. 酝酿投资于日本顶尖旅行社和该国其他公司。而中国一家国有企业的日本子公司已在 4 月以 2 亿日元的价格收购了日本久负盛名的旅游胜地静冈县热海温泉的一处度假酒店。这家饭店已经申请破产保护。

(世华财经)

企业逾期还款风险加大

第二季度末,全国银行业金融机构商业汇票逾期垫款金额为 105.41 亿元,环比上升 10.1%,票据风险加大。其中,农村信用社等涉农金融机构逾期垫款金额大幅增加,环比增长 128%,高于 10.1% 的平均水平。

企业经营下滑

兴业银行资深经济学家鲁政委分析称,商业汇票是由银行承兑的,属于信贷的一种。商业汇票逾期垫款

的上升,意味着企业未能如期还款,可能主要是以下两方面原因导致的,一方面,由于央行控制信贷,导致市场资金面偏紧,有数据显示,尽管国家大力支持涉农贷款,但是在资金偏紧的情况下,今年涉农贷款比去年还困难,这可能是涉农金融机构逾期垫款金额大幅增加的原因。

另一方面,商业汇票逾期垫款的上升,也反映了企业经营状况较预期恶化的趋势,经济增速下滑导致下游需求出现问题,一些预计收入难以实

现,导致企业无法到期还款。

信用卡坏账下降

银行卡发卡量持续稳定增长,同比增速持续回落。截至第二季度末,全国累计发行银行卡 22.66 亿张,同比增长 14.5%,增速较上年同期回落 7.6 个百分点。

其中,信用卡累计发卡量为 2.07 亿张,同比增长 27.4%,增速较上年同期回落 5.5 个百分点。截至第二季

度末,全国信用卡人均拥有量为 0.16 张。北京、上海两地信用卡人均拥有量首次突破 1 张,分别为 1.06 张、1.01 张。

信用卡坏账风险有所下降。第二季度,信用卡逾期半年未偿信贷总额 73.02 亿元,较第一季度减少 15.02 亿元,下降 17.1%;信用卡逾期半年未偿信贷总额占期末应偿信贷总额的 2.5%,较第一季度下降 1 个百分点。

(方利平)

温州民间资本“酝酿转型”

今年以来在大蒜、绿豆等农产品价格上涨中,似乎都涌现着游资炒作的身影。这引起了公众对于庞大的民间资金流向的广泛关注。

温州是全国民间资本最为充裕和活跃的地区。记者调查发现,从出现之初,温州的民间资金就有着明显的嗜利特性,就像嗜血的鲨鱼一样,到处游窜,寻找着可猎获利润的机会。一线城市房地产、山西煤矿甚至迪拜的房地产,只要有利润空间,几乎到处可以看见温州民间资本的身影。

到处打“游击”反映出民间资金一方面对利润极为敏锐,一方面也暴露出其没有固定投资渠道的迷茫。

一个很现实的问题摆在温州人面前:过去,怎样挣钱是温州人考虑的问题。现在,怎样用钱来挣钱让温州人更为头疼。

不仅仅是温州,在过去三十年的改革开放大潮中,东南沿海的居民积累了大量财富,这些财富和民间资金的形成最初与民营企业的发展相辅相成,满足了许多求资若渴的草根企业最原始的诉求,解决了当时创业投资短缺的问题,在促进区域经济增长中表现出了良好的

增长性和贡献力。

但是,如今许多的民间资金尤其是居民个人财富已经从实体经济中撤出。一个原因是,由于行业的变迁、发展,一些生产小商品的分类行业趋于边缘化(比如皮包行业的印花),尽管行业处于“夕阳”,但是企业主已经积累了财富,需要找到新的投资增值方向。

另一个原因是,随着部分行业大规模膨胀,市场的充分竞争造成了一些行业利润率降低,而温州最初的创新、先行优势正趋于消散,民间资金对地方经济增长的作用正在低效化。

这些游离于实体经济之外的庞大资金寻找着一切可能的获利机会。房市、股市甚至容易被炒作的农产品领域,都成为民间资金猎获的对象。在寻找投资机会的同时,资金需要集聚才能发生效应。尤其是个人在外地的房地产投资急剧增加,因此温州的资金通过各种方式迅速集散,其中一个重要的渠道就是民间借贷。据了解,在温州人炒房的资金来源中,民间借贷是主要筹资方式之一。

由于温州的财富大多集中在民营企业以及居民个人手中,就像蚂

蚁觅食一样,一旦发现了投资目标,大量的资金就像蚂蚁一样集聚过来,民间借贷能在短时间内集聚大量资金。温州人特有的投资意识以及金钱生息意识不但让投资操作者受益,提供资金的“背后投资者”也能分享到其中的收益。

据调查估算,2001 年温州有近 2000 亿元资金投向房地产领域。2007 年以后,国际石油价格上涨,又有近 50 亿元温州资金投入西部乃至国外的石油开采。由于收益相当丰厚,不仅仅是民营企业,很多普通的市民甚至把自己的房产拿出来作抵押,获得贷款再交给中介公司进行民间放贷。

但是,随着房地产投资获利空间的趋窄以及股市的大幅波动,这种短期套利型的投资方式不长久,很多温州企业老板已经有着这样的认识。转型、回归实业,成为温州民间资金的新动向。

有人这样总结温州的发展,实业催生了民间资本,现在到了资本反哺实业的时候,要让巨量的民间资金在温州经济以及更大区域内的经济发展和产业升级中发挥作用。这让温州各级政府和企业主颇费思量:怎样让民间资本回归实业?

(李文龙)

除去成立小额贷款公司,股权投资基金成为温州民间资本最有可能的转型方向。近两年,温州注册成立的 PE(私募股权投资公司)不断增多。目前在温州本土从事 PE 的企业大概有 8 家,温州人在外地创办的 PE 也达到 10 多家。

玩惯了实业与套利的温州人正在创投这一领域探索寻找新的空间,传统的投资习惯开始有所改变。6 月 26 日,旨在提供民间资本与项目运作对接服务的温州民间资金投资服务中心挂牌成立。7 月 2 日,温州市政府又审议通过了《关于设立温州人股权投资基金的实施方案》。显然,地方政府在对民间资金进行积极引导,为民间资金转向 PE、VC(风险投资)领域搭桥铺路。

从追逐短期暴利到追求长期收益,同时能与地方区域经济发展互动,温州民间资本的嬗变刚刚开始。有专家分析,这说明温州民间资金正逐步由高风险、高收益的投机性走向理性化。如果转型成功,则能够发挥资本密集的优势,借助资本的力量推动产业升级发展,为经济发展贡献正面作用。

(李文龙)

商务部：在对阿贸易中要注意风险

随着我国对阿塞拜疆贸易规模的扩大,双方企业的贸易纠纷不断增加。其中,阿方公司和个人对中国企业与贸易商户的拖欠及欺诈行为也多有发生。涉及阿国银行、国有企业、私人企业和个体商户等多种贸易主体。下面举例说明:

- 1、阿塞拜疆一个名为 EURO BANK 的小银行对中国多家轻纺企业开出信用证,但在中方企业发货,该银行对信用证承兑后,仍以进口企业无钱为名拒不付款。中方企业多次找到该银行及阿中央银行交涉,但问题拖延一年未解决。
- 2、阿国营电信企业从中国企业购买设备,拖欠巨额资金长达数年,至今未付清。
- 3、阿 TEXNIKA BANK 为阿 Grand Motors LLC 开具见索即付保函,但在该企业对中国出口商赖账时即以付款企业资金有问题而拒不履行银行保付义务。
- 4、阿方企业在与中方企业贸易过程中的拖欠行为还包括以运费和首付款为名要求中方企业预付部分款项,然后拒不履行合同,拖欠工程或成套设备款。
- 5、少数阿方个体商贩在中国浙江和新疆的商贸城或边贸市场向中国个体商户采购货物时,以货到付款为借口骗取中方客户货物后潜逃。

凡此种种,与中方贸易商急于成交,疏于防范关系甚大。事情一旦发生,如果在阿塞拜疆追索,无论是通过法律诉讼或要求政府干预都耗费时间、成本大且收效甚微。而且一些有欺诈行为的阿个体商贩,在潜回当地后难以发现其行踪。

为此,希望国内从事与阿塞拜疆贸易的企业和客商,在贸易过程中加强风险意识,重点注意以下几个方面:

- 1、尽量不接受拖欠。
- 2、不要轻信不可靠的银行信用证和保函。
- 3、以开具信用证代替预付。
- 4、在进行大宗贸易前先做调查。

(商务网)

南通中央商务区资金管理办法出台

如果你的企业位于新城区中央商务区内,且年缴纳地方税收在 500 万元以上的,其高层管理人员在市区购房,个人年缴纳所得税额的地方留成部分可按 100% 给予为期 5 年的补贴。近日,南通市政府近日出台了《新城区中央商务区总部经济发展资金管理办法(试行)》通知,明确了商务区总部经济发展奖励标准。

管理办法共分经营贡献奖励、人才补贴、资本扩张奖励和引荐有功人员奖励 4 大奖励标准。其中,对年度实际缴纳地方税收 500 万元以上的企业,将根据上缴地方税收总量、设定台阶和奖励标准,给予企业经营层及有功人员一定的奖励。对落户后上市的总部企业给予上市前期费用一次性奖励 100 万元;对总部企业(集团)围绕发展战略规划,在南通市范围内实施并购重组的,南通市财政给予贷款贴息支持,最高不超过 200 万元。

管理办法同时明确:对在吸引知名总部企业落户新城区中央商务区过程中有突出贡献的单位和个人给予一次性奖励。对引进综合型、职能型总部企业有突出贡献的,分别给予 10 万元、5 万元的一次性奖励。

南通市政府相关人员表示:管理办法的出台主要是形成有利于中央商务区要素集聚的政策环境,吸引知名企业总部入驻中央商务区,加快集聚、提升人气。

(吴明)