

# 陈建成

## ——一跃冲起钱塘潮

1959年生,中国国籍,浙江大学经济学研究生,高级经济师,中共党员。1975年参加工作,1982年曾任上虞联丰玻璃钢厂副厂长;1984年10月任上虞多速微型电机厂厂长;1994年6月起任浙江卧龙集团公司董事长、总裁、党委书记,1995年12月任浙江卧龙集团电机工业有限公司董事长;现任本公司董事长、浙江卧龙集团公司董事、总裁,并担任上虞卧龙房地产开发有限公司董事长、上海卧龙机电工业有限公司董事长、绍兴欧力-卧龙振动机械有限公司董事长、浙江长龙电机有限公司董事长、浙江富春电机有限公司董事长、上海卧龙电机销售有限公司董事长。

曾先后荣获“浙江省优秀企业家”、“全国明星青年企业家”、“全国新长征突击手”、“全



国乡镇企业家”等称号,1996年荣获'97香港紫荆花杰出企业家成就奖,1997年荣获浙江省十大杰出青年称号,1998年荣获浙江省优秀企业经营者称号。陈建成现担任中国企业管理研究会副会长、中国微电机行业协会副理事长、中国分马力电机行业协会副理事长、浙江省电机行业协会理事长。

## 卧龙集团

卧龙集团是1984年由陈建成董事长以13万元总资产创办的一家企业,经过20多年发展,集团已成为拥有2家上市公司、30家控股子公司、总资产达80亿元的大型企业,主营电气制造、房地产和金融投资。近年来,公司在陈建成董事长的领导下,每年保持40%的高速增长,在企业经营管理业绩、品牌建设提升、产品技术创新、人才队伍集聚和社会责任履行等各方面,积累了值得推

广借鉴的宝贵经验,公司电机及其控制、输变电和电源电池等主导产品,均已成为行业市场领军产品,并全面配套国际国内重大工程应用领域。

卧龙集团之所以从一家名不见经传的小厂,快速发展成为中国电机行业的龙头企业,且民营企业一枝独秀,正是坚持以“诚、和、创”为核心的卧龙精神文化、持续以领先的“创造型企业”打造领先的竞争优势的结果。

# 薛莹巧

## ——唱响中国绿色餐饮店的“秦腔”

女,1966年出生,籍贯陕西省吴堡。研究生学历,会计师职称。曾赴日本研修现代企业管理专业,现任西安养麦园饭庄董事长兼总经理、陕西省饭店业协会副会长,并荣获“中国饭店业优秀企业家”称号。薛莹巧经营管理的西安养麦园饭庄以质量、服务、特色、信誉,被评为四星级“中国绿色餐饮店”。



1999年起,薛莹巧致力于创办西安养麦园饭庄,饭庄主营养麦系列以及陕北特色风味菜肴和菜点。为了将企业做大做强做优,薛莹巧领导养麦园饭庄,全面发掘、整理陕北传统饮食文化、传统餐饮工艺、餐饮风俗习惯,以及人民群众喜闻乐见的优秀民间音乐、地方曲艺、民间美术等相关文化遗产,将开发地方特色餐饮产品与保护、传承、发展陕北民间艺术,服务大众融为一体,使养麦园饭庄迅速成长为西安地区餐饮业中的一个“名优特新”饭店,本地消费者推崇备至,省内外消费者慕名而来,企业经济效益稳定增长,成为本地区名优企业。

消费者的需求,适应都市人群的生活和保健需要,她经常广泛征求消费者和专家学者的意见和建议,不断改善花色品种,积极开发消费者急需的原生态绿色食品和营养保健型食品,不断提高服务质量。为了保证饮食原料“优质、环保、绿色、营养、安全”,薛莹巧投入大量资金在陕北建设纯天然、无污染、无公害的餐饮原料种养殖基地,维护了消费者权益和企业信誉。

薛莹巧及其经营的西安养麦园饭庄积极引进现代企业管理机制,不断提高文化型企业的管理水平,寓开发经营予服务之中,义务支持陕北民歌比赛与交流、民间艺术发掘与研究等群众性文艺活动,为弘扬陕北美食和民间传统文化艺术做出了卓越的贡献。

来自长城汽车的最新数据显示,腾翼C30自5月18日正式上市以来,经过短暂的市场预热,月销量突破8000辆。这样优异的销量意味着每天平均有260多台腾翼C30驶入全国各地的家庭中。在中国A级家轿市场,相对于业内新车月均5000辆的销量来说,腾翼C30与部分合资品牌一起占据了月销量的第一阵营。

## 市场淡季异军突起 销量冲击行业三甲

在7月底,国内已有30余家主流车企公布半年销量,其中仅有11家超过全年目标销量的50%,自主品牌表现不尽人意。

业内人士评论,月销量过8000辆,表明腾翼C30的品牌力和产品力

### 上市月销8000

# 腾翼C30有望进A级车前三甲

在市场淡季依然获得了消费者的高度认可,打破同类自主品牌车型上市首月3000余台的惯例。据2010年6月相关车市销售数据显示,在A级家轿市场中,国产品牌车型的销量普遍集中在5000辆以下;而占据8000以上月销量榜单的基本为合资品牌。

相比较而言,8000辆的新车销量已经保证腾翼C30在上市之初即成功杀入市场第一阵营。另据了解,腾翼C30将于8月份推出自动挡,这将撬动追求更高驾驶体验的消费群体,预计迎来新一轮的热销,腾翼C30挺进A级家轿前三甲指日可待。

## “低油耗大空间” 实用主义主导市场

腾翼C30整车追求流线设计,线条过渡自然,内饰工艺也有了很大提升。无论是孩子还是大人,均可以找到喜欢的元素。车厢设计更宽敞,前后排空间十分充足,轴距达到2610mm,五个人的乘坐完全不会有拥挤的感觉。

长达4年或15万公里的超长保修,2万公里4次免费保养更是显示了长城汽车的诚意之举,强势展现了腾翼C30的优良品质与服务实力。记

者粗略估算出腾翼C30年养车成本大约为1.5万元,平均下来一个月只需要花费1100元。

589万元至7.19万元的价格区间,更是让腾翼C30享有“微轿价位,中级车体验”的美誉。正是这样的驾驶体验,让腾翼C30很快俘获了众多消费者。

## 产能进一步释放 长城占位中国汽车市场

据悉,早在2009年2月,长城汽车50万辆整车及配套零部件生产基



地,在天津经济技术开发区正式奠基,一期建设将于今年年底基本完成,二期建设也将提前开工。至2015年,长城汽车将在天津、保定新增产能150万辆,新园区将借鉴国际最先进的经验,采用最前沿的科技生产装备,涵盖长城轿车、SUV、皮卡等未来新车型。腾翼C30上市即创月销8000辆

的成绩,不仅仅是长城汽车产品战略的成果,更是“中国造”快销加战略的又一个里程碑。随着产能的进一步扩张与释放,腾翼C30将全面覆盖市场。具备综合优势的腾翼C30,其销量定然会再创新高。

# ZHIYEJINGLIREN

## 职业经理人

市场扫描 | Shichang Saomiao

# 香港职业经理人空降乐天银泰 “港式商业”走俏京城

□李锋

香港职业经理人又一次充当了北京零售市场的“救火队员”。记者8月1日获悉,因未达到集团高层的预期,位于王府井的乐天银泰百货在两个月前悄然“换帅”,改走“香港路线”。这也是继东方新天地、北京apm之后,王府井商圈第三家由香港职业经理人操盘的商场。

## “港系”操盘金街三商场

据一位知情人透露,两个月前,乐天银泰百货悄然“换帅”,香港职业经理人林志明成为商场新的总经理,前总经理俞光华改为负责银泰在北京大红门等地区的购物中心项目,而这一消息也得到了银泰百货方面的确认。

“可能是未达到银泰百货高层的预期。”银泰百货一位内部人士告诉记者,尽管上一任高管在操盘数月后,就让乐天银泰百货摆脱了开业初期的巨额亏损,实现了销售和利润的大幅增长,商场单日的销售额甚至达到近100万元。

实际上,乐天银泰百货已经是王府井商圈内第三家由香港职业经理人运营的商场。其中,东方新天地通过10年的经营,已经成为北京商业地标之一,其目前由香港职业经理人蒋领峰运营。而东方新天地北侧的北京apm,隶属于



香港新鸿基地产集团。

至此,拥有百货大楼、东安市场、北京apm、乐天银泰百货、东方新天地等商场的王府井商圈,近半数大型商场都是由香港职业经理人“掌舵”。

## 香港商企活跃北京市场

其实,王府井商圈只是香港零售团队越发活跃的一个缩影。目前,在北京市场门店数量较多、经营业绩较好的商业项目中,频现香港零售商的踪影。

从1998年首个门店崇文门店亮相,到今年5月女子百货店开业,香港零售巨头新世界百货在北京已拥有4家门店,而其顺义新店也将在今年年底开

业。

晚于新世界百货进入北京市场的香港铁路有限公司,其运营的商业项目银座MALL位于东直门地铁枢纽。除了新世界、银座MALL等老面孔外,香港太古地产旗下的三里屯Village,在亮相不到两年的时间内,凭借知名品牌旗舰店的号召力,已经成为年轻时尚人群购物的重要选择。据了解,三里屯Village的二期已经开始招商,为了满足更多的消费阶层,三里屯Village二期的定位明显提升,包括ARMANI、DIESEL、IT等高端品牌已经与商场签约。而京西的高端商场金融街购物中心,也在经营团队的更迭中,选择了香港的职业经理人团队。

# 俞雷 出任吉胜公司副总

盛大旗下公司成都吉胜科技日前宣布,网吧行业知名职业经理人、原广州润衡软件连锁有限公司总经理(爱心网盟)俞雷先生于近日加盟该公司,出任负责万象网管产品提升和平台整合的副总裁。

俞雷先生先后获得浙江大学工学学士、浙江大学EMBA等学位。曾就职于飞利浦(中国)投资有限公司微机产

品事业部;2001年加盟广州润衡软件企业集团,先后担任总经理助理、运营总监及爱心网盟连锁网吧总经理等职。

俞雷先生作为中国网吧行业领先的实践者、研究者、领导者之一,在网吧行业精耕细作近10年时间,拥有丰富的行业从业经历,连续6年被文化部评为十佳经理人、十大风云人物、年度人物等,在网吧日常运营管理、网吧经营理

论、连锁网吧管理、网吧行业人才培养以及网吧行业经营模式创新方面都有突出的贡献。任职广州润衡软件连锁有限公司总经理期间,俞雷先生成功开创了电信新组网结构(同城100M光纤互通)、营业托管模式、物流配送体系、虚拟办公室+现场服务管控软件系统等网吧经营管理体系,并有效推进了相关系统的开发与推广工作,成绩业界瞩目。

吉胜科技CEO胡勇表示,俞雷先生在网吧行业从业多年,有着成功的网吧运营管理经验和领先的理念,对网吧行业的服务需求和价值提升需求有着深刻的认识。俞雷先生的加盟,将有力推进吉胜科技为网吧提供全方位贴心“服务”核心战略实施。

(佚名)

# 林正刚“退休” 今后关注创业与公益

7月30日,思科中国副董事长林正刚在微薄中透露了即将退休的消息,引来了众多关注,对于未来的打算,他表示,将会从职业经理人角色转换到创业与公益上,重点做三件事。

林正刚说:“首先,多点时间在虚拟空间跟大家沟通,做多点经验分享。其次,选择一些企业,扮演企业教练的角色。最后,提高讲课的投入,甚至与一些大学成立更密切的

合作关系,这几方面都在进行中。”

在微薄中,林正刚分享了自己对退休的看法:“对我来说,‘退休’不存在在我的思维里面,只是我会从职业经理人的角色转换到创业与公益上面,过去我只能服务少数公司,以后我希望能发挥我的经验来帮更多的企业,所以我不会‘退出江湖’,只会用不同的身份继续生活。”

(孙封雷)

## 【相关链接】

### 林正刚简介

林正刚先生于1998年加入思科系统(中国)公司,负责除服务提供商领域以外的所有中国业务。2002年5月1日升任思科系统公司副总裁,领导思科系统公司亚太区客户服务业务部,全面负责客户服务和技术支持。在他的领导下,思科亚太区客户服务业务得到很大提升。2005年11月起担任思科系统(中国)网络技术有限公司总裁,统领销售、市场与整体运营管理,全面负责思科中国业务的发展。2009年升任中国区副董事长。

在加盟思科系统公司之前,曾任DEC公司中国区总经理,全面负责该公司的整体营销战略及运作。林正刚先生在DEC公司工作的13年间,先后担任过许多销售及市场营销、整体运作管理方面的重要职位。

(乔宇)