

中国钢铁业迎来又一个艰难岁月:成本上升和价格下降,进行第二次去库存化,整顿铁矿石进口代理——

# “双压”捆绑中国钢企

中国钢企的生产成本和库存压力日显,伴随着中国下半年整体经济的放缓,中国钢铁业又将迎来一个艰难岁月。生产成本上升、二次库存化、抑制产能和节能环保等都成为下半年中国钢企的“烦心事”。

## 中国钢企面临双重压力

“成本上升和价格下降的双重压力使我国上半年出口钢材呈现量增价跌的局面,整体而言,大中型钢铁企业的销售利润率低于我国工业行业的平均盈利水平,全行业仍处于低效益的状态。”在8月3日举行的中国钢铁协会第三次例行新闻发布会上,常务副会长罗冰生透露。

据公开数据,钢铁生产企业的生产成本处于不断上升的状态,今年上半年我国进口铁矿石平均到岸价111.5美元/吨,比上年同期增加35.35美元/吨,上涨46.42%;其中6月份高达139.85美元/吨,比上年同期增加71.72美元/吨,上涨105.27%。

另一方面,钢材价格“萎靡不振”,4月下旬以来国内市场钢材价格不断下跌,7月中旬虽有所反弹,但钢价整体仍处于低价位状态。

## 去库存化再出发

“目前钢铁生产在严重供大于求的情况下必须减产,以降低企业和社会库存,进行第二次去库存化。”在7月30日召开的中钢协三届八次常务理事扩大会议上,中钢协秘书长单尚华指出。

是次会议上,中钢协会会长邓崎琳指出,从根本上提高我国铁矿石进口的话语权,必须充分利用国内外两种资源,切实增强我国铁矿石资源的保障能力,减少对进口铁矿石的依赖程度完全可以做到。

中钢协数据显示:今年上半年77户大中型钢企实现利润507.18亿元人民币,同比增长21.22倍,但6月利润环比下降37.77%,6月末企业钢材库存达1030.11万吨,比年初增长39.27%。

在中钢协第三次行业发布会上,罗冰生强调中国钢铁业在金融危机到来之时,由于需求大幅下降,钢企主动减产,库存总量下降。而现在面临的第二次去库存化是在国内国际市场总体供大于求态势下显现的。

## 推进铁矿石保障机制

针对全球三大铁矿石供应商强行改变铁矿石贸易模式,金融化趋势越发显现的现状,对铁矿石的保障机制正在全面推进,未来对进口铁矿石企业资质标准进行调整,具备进口铁矿石



矿资质企业数量可能将减少,罗冰生表示。

对于进口铁矿石企业资质的调整,罗冰生透露了两个基本思路:一是企业必须执行国家产业政策,要更加注重节能环保;二是进口企业要有

充裕的资金满足进口的需要。他强调,铁矿石保障机制的建立并不是政府行为,而是由钢协和五矿商会发起,由企业同意通过,完全属于企业行为。

(张焱)

## 延伸阅读 | YanshenYuedu

# 铁矿石进口连续三月下降

从中国钢铁工业协会新闻发布会上获悉,今年二季度以来,我国铁矿石进口量已经连续3个月同比下降,其中4月份铁矿石进口量比上年同期下降29.4%,5月份比上年同期下降29.2%,6月份更是比上年同期下降147.2%。

与此同时,我国进口铁矿石的增量也大幅下降。中钢协常务副会长罗冰生介绍,今年上半年我国进口铁矿石总量为30928万吨,比上年同期增长40.6%,但与2009年上半年铁矿石进口的大幅增长相比,今年的增幅比上年同期下降了25.14%。

与进口铁矿石形成鲜明对比的是,国产铁矿石产量出现大幅上升。今年上半年国产铁矿石生产总量达到48503万吨,同比增长了106.41万吨,增长28.1%。这与2009年上半年国产铁矿石比

上年同期下降48.2%形成明显反差。在环比方面,今年二季度国产铁矿石产量比一季度产量增长了37.61%。

中钢协分析,国产铁矿石的大幅增长,是二季度以来进口铁矿石不断下降的主要原因;进口铁矿石在中国市场的份额已经发生明显变化,说明我国在铁矿石方面的对外依存度在不断下降,国产铁矿石也能够满足国内经济发展的要求。

业内人士认为,进口铁矿石数量的下降,与进口铁矿石价格上涨也有关系。“今年4月份以来,进口铁矿石的价格节节攀升,尤其是6月份,进口铁矿石价格同比暴涨100%,部分钢企放缓了进口步伐,导致大量铁矿石堆积在港口。”兰格钢铁信息研究中心研究员王国清说。

从全球市场看,虽然上半年除中国以外的全球粗钢产量同比增长了34.3%,但仍未达到2008年上半年的水平。中钢协分析认为,这说明除中国之外的全球各国、各地区对进口铁矿石的需求也仍处于恢复阶段,当前影响全球铁矿石供需态势的主要因素,仍然是中国市场的铁矿石需求。而当前中国进口铁矿石需求的全面下降趋势,必将全球铁矿石供需产生重大影响。

(任文)

## 以案说法 | Yianshuofa

协办单位:成都市青羊区人民法院

# 承包无资质合同无效 工程合格价款须支付

近日,成都市中级法院审结一起建设工程施工合同纠纷案,认定双方当事人之间的建设工程施工合同因承包人无建筑施工企业资质而无效,但建设工程竣工验收合格,承包人请求参照合同约定支付工程价款应予支持,驳回了发包人关于其不应支付工程款的上诉请求。

某建设公司将一项建设工程的砌砖、支模、内外墙抹灰、地坪、屋面等施工工程包给余某。余某按期施工,竣工后双方进行了工程费用结算,截至2007年5月16日建设公司尚欠余某人工款224650元。当日建设公司向余某出具224650元的欠条一张,此后建设公司向余某支付60000元。2009年4月16日余某起诉,请求判决建设公司支付人工款164650元及利息损失35218元。

一审法院认为,余某与建设公司之间的工程施工协议合法有效。余某按约完成了工作任务,建设公司应向余某支付人工费,并承担逾期付款的违约责任。判决建设公司于判决生效之日起5日内向余某支付工程款164650元,并按照中

国人民银行流动资金贷款利率支付相应利息。

宣判后,建设公司提起上诉,称因余某无施工资质,案涉施工合同无效,建设公司不应向余某支付工程款。原判定合同有效并判决建设公司支付工程款有误,请求撤销原判,发回重审。

被上诉人余某辩称,案涉工程已竣工验收合格,即使施工合同无效,依照最高人民法院相关司法解释的规定,建设公司也应当支付工程款,请求驳回上诉,维持原判。

二审法院认为,《中华人民共和国建筑法》第二十六条规定,承包建筑工程的单位应当持有依法取得的资质证书,并在其资质等级许可的业务范围内承揽工程。《中华人民共和国合同法》第二百七十二条第三款规定,“禁止承包人将工程分包给不具备相应资质条件的单位。禁止分包单位将其承包的工程再分包。”《最高人民法院关于审理建设工程施工合同纠纷案件适用法律问题的解释》(以下简称《施工合同司法解释》)第一条第(一)项规定,承包人未取得建筑施工企业资质或者超越资质等级的,建设工程施工合同无效。

根据以上规定,余某无建筑施工企业资质,建设公司将一项建设工程的砌砖、支模、内外墙抹灰、地坪、屋面等施工工程发包给余某的行为无效。原审判决关于双方当事人之间的建设工程施工合同关系有效的认定有误,应当予以纠正。

但《施工合同司法解释》第二条规定,建设工程施工合同无效,但建设工程竣工验收合格,承包人请求参照合同约定支付工程价款的,应予支持。本案双方在工程竣工后已结算,并由建设公司向余某出具欠条,故余某要求建设公司支付拖欠的工程款及利息的主张,应予支持。建设公司以合同无效为由,认为其不应支付工程款的上诉理由不成立。原判适用法律不当,但实体处理正确,应予维持。据此判决驳回上诉,维持原判。

像本案这种情况,工程欠款应当偿还,没有任何疑问。从事建设施工的企业经营者,应加强法律政策学习,对相关规定做到了然于胸,及时偿还欠款,维护市场之正常秩序。

(成法 青法 张俊 朱新朝)

国药准字H46020636

复方氨酚烷胺胶囊

一天一粒防流感 一天两粒治感冒

请在医生指导下 指导下购买和使用

海南亚洲制药生产 海南快克药业总经销

# 高效节能 HWV 旋风磨

中德粉体工程技术的结晶——高效节能 HWV 旋风磨,由国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司和国际著名粉体设备技术开发商德国霍伯尔工程公司联合开发成功,已通过省级新产品鉴定,认定为浙江省高新技术产品。整机及其耐磨装置已获国家专利。

专家认为 HWV 旋风磨原理先进,拥有独特的不拆机可调间隙功能,粉碎区产生的强烈涡流有着惊人的粉碎效果和干燥效果。在不拆机的情况下即可调节被粉碎物料的粒度和产量;转子采用高强度高强度材料;设备处理风量,物料的分散效果好;这在国内尚属首创。该机的开发成功,解决了热敏性、纤维性物料在常温下的超微粉碎同时进行干燥操作、表面改性的难题,其

主要性能指标处于国内领先,国际先进水平;可替代进口,而价格只要进口设备的1/8。

该机不但适合一般物料的超微粉碎,而且还特别适用于连干干燥操作、表面改性在内的超微粉碎。可广泛适用于化工、染料、塑料、非金属矿、医药、饲料、食品等行业不同物料的超微粉碎,是一种适合无机物、有机物粉碎的通用超微粉碎机,尤其对聚乙烯醇、PVC、PE、纤维性物料等几乎所有热敏性物料和球形物料(如金属镁等)均能进行超微粉碎。是目前性能好、效率高、噪声低的环保节能理想微粉设备。

咨询热线:(0575) 83105888 83100888 83185888 83183618 网址:www.zjfgli.net 邮箱:fengli@zjfgli.cn



中华人民共和国六十年发展的亲历者、见证者、贡献者汪海

## 赵晏彪

汪海带着工人整整苦干了一百天为女排赶制出的排球鞋,兴冲冲地来到北京,给“铁姑娘”们送鞋来了,但是国家委有明文规定,不准任何企业向中国女排赠送礼物。

汪海对女排主教练袁伟民说:“双星专业排球鞋无论从款式还是质量方面都毫不逊色于日本代理商提供的专业运动鞋,你们能不能穿着咱中国人自己生产的排球鞋参加比赛,也好在国际赛场上长长咱中国企业的志气。”可袁

## 共和国骄子——汪海和他的中国双星 135

# 打造“脚色”(下)

伟民却说:“日本代理商已将中国女排全部‘买断’,除负责女排的一切比赛费用外,每年额外再给女排20万美元的补助,而且这一切双方都有合同约定,除非你们也能给我们提供同样的条件。”

汪海听完这番话后,对女排的这种说法非常不理解,袁伟民提的这种要求在当时的条件下双星也是没有办法做到的。女排的姑娘们尽管在平时穿上了我们中国人自己生产的专业排球鞋,但在真正的国际比赛当中,仍旧要穿日本代理商提供的专业运动鞋。后来汪海才知道,其实这就是市场运作,尤其是在运动员或运动队出名以后,更需要以雄厚的资金做铺垫,不得不宣传赞助商的产品。

当时汪海的想法很简单,认为一人送一双鞋就可以了,根本没想到还要花钱去“买断”,他考虑最多的就是那样做了以后怎么报销,又如何下账,犯不犯法?其实,如果汪海能够理解,社会也允许的话,可能女排姑娘们早就穿上咱们中国人自己生产的专业排球鞋比赛了。尽管如此,还是出现了张蓉芳脚穿双星鞋驰骋球场的故事。那是因为在平时训练中,由于穿双星鞋穿惯了,而且它的舒适、轻便恰恰适合排球比赛,所以在世界赛场上,张蓉芳为了穿双星鞋参加比赛,却又因为合同的约束不能不宣传日本赞助商的品牌,没办法,她只好将日本的品牌标志贴在双星鞋上参加比赛。当然,这只是其中的一个小故事了。

(下期刊登“马家军政委(上)”) (尹乃潇 孙韶华)

## 简讯 | JianXun

# 新能源汽车规划草案 雏形初显

中国新能源汽车产业的国家战略雏形渐显。记者8月3日获悉,由工信部牵头制订的《节能与新能源汽车发展规划(2011年至2020年)》(以下简称《规划》)已经完成,目前正在向各相关部委征求意见。如一切顺利,将于本月最终定稿并上报国务院批准,成为引领中国新能源汽车产业发展的重要政策。

这份《规划》详细列出了中国节能与新能源汽车的发展目标及一系列扶持方法。一旦落实,中国新能源汽车关键零部件产业将率先迎来高速增长。

根据《规划》,纯电动汽车将成为汽车产业转型的重要战略方向。中国将最终实现插电式混合动力汽车及纯电动汽车的产业化;同时将加快研发燃料电池汽车技术。

《规划》详细列出了中国节能与新能源汽车的发展目标,即到2020年,新能源汽车产业化和市场规模达到全球第一,其中新能源汽车(插电式混合动力汽车、纯电动汽车、氢燃料电池汽车等)保有量达到500万辆;以混合动力汽车为代表的节能汽车销量达到世界第一,年产量达到1500万辆。

(吴璟)

## 国内成品油降价窗口关闭

国际油价三个工作日的上涨不仅消化了大半个月震荡下行的跌幅,也令消费者苦等了一周多的油价下调成为泡影。统计数据显示,截至8月2日,三地原油加权均价变化率回到-2.94%,曾被万众期待的成品油降价窗口已经完全关闭。

自7月29日以来,国际原油价格连续大幅上涨。截至8月2日收盘,纽约商品交易所原油期货价格攀升至81.34美元/桶,是近3个月来首次突破80美元关口,并创下自今年5月初以来的最高收盘价。此前原油价格在76美元/桶至78美元/桶之间徘徊了很久。

对于油价的后续走势,目前市场分歧不小。一些市场分析认为,欧洲债务危机数据转好,油价顺利突破79美元/桶和80美元/桶的大关,并站在81美元/桶以上,这将对未来走势产生很大推动。摩根大通近日发布的报告将今明两年的油价预期下调到80美元/桶以下,其理由是“全球经济复苏进程放缓”。

(周治宏)

## 航运“晴雨表”重现火爆

今年以来,集装箱运输市场增长迅速,日前马士基和中国远洋等航运巨头均调高了运价,主要国际航线都表现出强劲的反弹。与此同时,波罗的海指数结束了连续35日的下跌后开始触底反弹。

不过专家对此持谨慎乐观态度,多位专家均表示,波罗的海指数还将在低位震荡,集装箱市场下半年也同样面临需求可能放缓的压力,欧洲债务危机的到来也将使原本逐渐明朗的复苏前景复杂化。

7月30日,上海航运交易所发布的中国出口集装箱运价指数(CCFI)达到1209.06点,一举超过了金融危机前CCFI的最高值。而在2009年底,这一指数仅为995.94点。

数据显示,今年上半年,全国规模以上港口完成货物吞吐量389632万吨,同比增长18.9%,而集装箱吞吐量达6870.18万标准箱,同比增长了22.3%。外贸进出口方面,上半年我国进出口总值13548.8亿美元,同比增长了43.1%。这表明,除了中国上半年经济发展呈现良好态势外,欧美等市场也出现了回暖趋势。

中国船舶工业经济研究中心首席研究员包静表示,今年以来,集装箱运输增长迅速,美国航线和欧洲航线都表现出了强烈的反弹现象,这表明了全球贸易在逐渐活跃。