



# 施耐德电气奖 颁发给创新学生

7月15日—7月21日,法国巴黎HEC商学院与清华大学经济管理学院在中国上海大剧院联合主持了上海2010“企业家精神与城市可持续发展”为主题的商业计划国际大赛,并在赛后举行了颁奖仪式。来自爱尔兰都柏林大学迈克尔·斯莫非特商学院(UCD Michael Smurfit Graduate Business School)的一个参赛小组,以“太阳能发电树”项目勇夺施耐德电气奖。



本次大赛云集了全世界150余所高校的参赛队伍,凸显了上海世博会的主题“城市,让生活更美好”,旨在使商务专业的学生意识到城市的可持续发展,发掘和推动有助于提高城市生活品质和可持续性的新的商业模式。作为大奖赛的合作伙伴之一,施耐德电气提供了奖励,颁发给施耐德电气业务领域内最富有创意的项目。

“太阳能发电树”项目的目标在于解决贫困地区的电力供应问题。该小组设计了一个创新的系统,不但安全、环保、成本较低,而且该系统所基于的商务模式适合于金字塔底部的人们所经历的问题。该灵巧的解决方案呈树形结构,被称为“SC树”(SCTree)——一个独立的太阳能供电装置,一根结实的柱子,太阳能面板构成“树”冠——可以

部署于贫民窟的中央地带。该系统基于这样一种商务模式:当地一个小型的财务机构提供资金支持,将这棵“SC树”买下来,产生的电力卖给周边居民,利用居民每月支付的电费来偿还成本。“太阳能发电树”项目与施耐德电气的碧波计划(BipBop)在提供能源方面的构思具有非常明显的相似之处,这是该项目能够获得施耐德电气奖的决定性因素。作为全球能效管理专家,施耐德电气扮演了一个非常重要的角色,向那些矢志于为金字塔底部人群提供安全和可靠的能源的所有人士提供能源。碧波计划系施耐德电气集团内部的能源可持续发展计划,将解决在提供可持续的电力方面的三个关键问题:

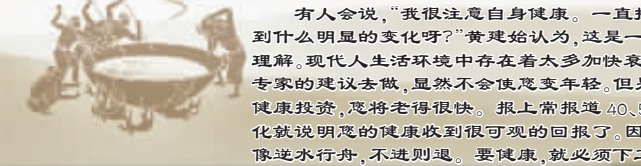
业务——创建一个投资基金会来开发电力业务;  
创新——为生活在社会底层的人们制定并电力分配解决方案;  
人员——为那些贫困地区的年轻人提供电力培训。

给“太阳能发电树”项目颁发的奖励包括:参赛小组游世博,由施耐德电气承担全部费用,并提供3600欧元的现金奖励;同时,施耐德电气承诺为小组以后的商业项目提供指导。

## 张宵华:一项新材料“牵出”一条产业链

上世纪,国外已有分量轻、耐腐蚀、不易老化的团状模塑料(BMC)和块状模塑料(SMC),但受市场制约,应用无法落地,工艺难以推广。张宵华敏锐地意识到,这其中蕴藏着巨大商机,便全身心投入这项新材料的研制和开发。

“研发成功后的情况是,光卖新材料,利润并不高。而另一方面,下游产业链中,国内模具厂商工艺不到位,发挥不出新材料的优势,客户对新材料的认识和接受能力低。”不过,新华缘集团董事长张宵华对自己产品“掘机”宁波地铁充满信心。小行业内做出大产业,是张宵华对年销售增幅突破30%的“华缘”的“简介”。早在



责编:邓梅 编辑:林萌  
版式:张彤 校对:陈梅  
2010年7月27日 星期二

# JINGYINGCHUANGXIN

## 经营创新

战略创新 | Zhanlue Chuangxin

# 陈庆伟:用创新打造“世界拖王”

林小智

企业家陈庆伟没有想到,这辈子居然与拖鞋结了缘,而且还干出了一番事业。

## “误入歧途”成就大业

在谈起与拖鞋结缘的缘由时,陈庆伟用了“误入歧途”这几个字。陈庆伟的第一份工作是在泉州皮件一厂销售科任业务员。正是这样一份工作,让陈庆伟开始步入了制鞋行业。上世纪80年代末90年代初,国营企业开始转型,陈庆伟所在的泉州皮件一厂也开始整改,陈庆伟自此萌生去意。“在当时,到一家民营企业工作还是需要很大勇气的,因为体制还不大稳定,但我感觉到机遇与危机是并存的,所以我毅然做出了这个决定。”陈庆伟回忆道。

1994年陈庆伟正式“加盟”了宝峰企业,这时,宝峰刚刚创建5年。也就是在这样一种机缘巧合下,陈庆伟开始与拖鞋常年地打起交道。在与记者的交谈中,陈庆伟更愿意把这一次转折称作是自己人生中的第一次创业,因为当时的宝峰企业规模并不大,只是一家拥有200多名员工、年产值仅800万元的小型民营企业,而恰恰这种初创企业的潜



力和美好的市场远景,让他感受到了宝峰的未来。不久,在陈庆伟以及多位股东的坚持下,宝峰鞋业开始了重组计划,以全新的面貌征战国内市场,这一次重组盘活了企业的资源,年产值在之后的两年实现翻番,达到2000万元。此后,宝峰便翻开了其发展历程中辉煌的一页,一路向前。

## “拖鞋大王”创新不断

时至今日,由陈庆伟率领的香港宝峰新国际已然站在了拖鞋行业发展前沿。2005年获批成立了中国唯一的一家

16年光阴,他让一个年仅800万产值的小企业,一跃成为年产5000万双的拖鞋行业领军企业,他引领的“鞋业第三极”概念让拖鞋行业走上了更广阔的舞台,他就是香港宝峰新国际执行董事、总裁,泉州宝峰鞋业有限公司董事总经理陈庆伟。

“拖、凉鞋省级研究中心”,2008年由宝峰主导起草的中国EVA拖鞋行业标准,获国家发改委批准。现在,“拖鞋大王”还多了一个新的身份——“2010年上海世博会特许生产商和特许零售商”。宝峰的这一系列成功与陈庆伟是密不可分的,他在宝峰发展的道路上一直坚持“创新才是当代企业生存的根本。”陈庆伟一直强调:“观念创新是众多创新思想的核心;只有做到观念创新,才能破除一切发展障碍,事业才能越做越大!”正是由于他一直坚持创新,才有了现今宝峰构建“鞋业第三极”的宏伟成绩。

在宝峰的这些年,陈庆伟始终坚持“观念创新”。在战略的制定上,他依然坚持“创新”观念,正是大胆去尝试适应海外的竞争规则,公司才有源源不断的订单,并最终获得沃尔玛等国际大牌采购商的青睐,使宝峰进入了高速发展的阶段;正是在外部环境恶化的情况下及时采取差异化的竞争策略,转战国内市场,宝峰拖鞋才得以赢战中国。

谈到未来,陈庆伟自信地表示,“在最近这几年,公司将大力提升中国市场投入,全方位推进国内市场的开拓,力争在3年内实现打造中国第一拖鞋品牌的目标!”

# 7位民营企业企业家 共论“借力世博促发展”

黄志强

7月23日,解放日报报业集团第37届文化讲坛聚焦“借力世博促发展”这一主题。来自全国各地的7位民营企业企业家刘永好、郑跃文、胡成中、冯仑、孙珩超、陈田忠、王均金,齐聚一堂,畅抒己见。

世博会期将近过半,用好、用足世博契机,把举办世博会带来的无形资源转化为促进发展方式转变的强大动力,转化为推进经济社会发展的现实优势,是一项重大课题。而在转方式、调结构、促发展的进程中,占全国GDP总量55%以上的民营经济担负着重大的责任,民营企业家们的所思所为也广受关注。开放的世博给民企带来怎样的新空间?民

企如何践行世博理念?为审视这些共同关注的问题,解放日报报业集团邀请新希望集团董事长刘永好、科瑞集团董事长胡成中、万通集团董事长冯仑、宝塔石化集团董事长孙珩超、科恩投资集团董事长陈田忠、均瑶集团董事长王均金,从农业、能源、制造业、房地产、网络、教育等多个领域,共论“借力世博促发展”。

新希望集团董事长刘永好,历任两届全国政协常委、工商联副主席,现任全国政协经济委员会副主任、工商联农业商会名誉会长、中国民生银行副董事长,同时也是光彩扶贫事业的倡导者和推动者之一。他曾先后被评为“中国十大改革风云人物”、“中国十佳民营企

业家”等;科瑞集团董事长郑跃文,曾担任全国工商联副主席,现任全国政协委员、中国民间商会副会长等职。他曾参与发起成立民生银行,对华夏银行进行股份制改造,设立湘财证券、东方人寿保险,荣获“中国改革开放30年创新人物”等多个奖项与称号;德力西控股集团董事局主席胡成中,第十一届全国政协委员,全国工商联常委,中国企业联合会、企业家协会副会长,中国工业经济联合会副会长。德力西位居中国民营企业500强前列,主要产业有电气制造、LED光电、能源矿业、PE投资、综合物流等;万通集团董事长冯仑,被誉为“地产思想家”。作为房地产行业的创新者和开拓者,他在国内首倡房地产的“美国模式”,目前任中国房地产协

会城市住宅开发委员会副主任委员,全国工商联房地产商会轮值主席;宝塔石化集团董事长孙珩超,曾任教于兰州大学法律系,现任第十一届全国政协委员、全国工商联执行常委,还是四川大学校长,复旦大学校董。科恩投资集团董事长陈田忠,其创办的科恩投资集团从事英国国际教育、创意产业、高端现代服务业等多个领域,在海外投资规模达8亿欧元;均瑶集团董事长王均金,为全国政协委员、全国工商联常委、全国青联委员、上海市工商联主席。均瑶集团以航空运输、营销服务为主营业务,2009年销售额达96亿。

演讲结束后,7位企业家还与现场观众进行了交流互动。

# 湘企的创新突围之路

洪旺

高新技术企业力攀新高、传统产业转型提速加快、新的经济增长极强势崛

起……如今,湖南奏响了加快转变经济发展方式、调整产业结构的激情乐章,成为今年湖南经济的最强音。

## 有色重机:自主创新“绿色”生产

今年6月,在湖南有色重型机器有限责任公司逾5万平方米的现代化厂房里,国内首条钢管内外壁冷态除鳞生产线调试完成,投入试运行。

据悉,作为“国家金属采矿工程技术研究中心”的产业化基地,有色重机不断加强自主创新,并联手中南大学、湖南大学不断开发具有核心竞争力的产品。其主导产品的主要技术性能指标已达到国际先进水平,不仅畅销国内,而且远销东南亚、非洲等多个国家和地区。“公司主要采取国际上通用的模块化设计和模块化制造,今年已经完成4项成果的产业化,成为国内领先的矿山机械的模块化制造商。”总经理王毅介绍。

“构建高效率、高品质的制造体系,不断推出具有核心竞争力的产品,努力把有色重机打造成为国内最大的矿山机械设备制造商和高压水射流技术装备的龙头企业。”王毅对企业的未来充满了信心。

## 华能自控:国际化之路“突围”

记者最新获悉,今年上半年,长沙华能自控集团产值逾2亿,出口创汇3000多万,与去年同期相比增长726%。而作为全市重点培育的四大集群之一“电站装备集群”的龙头企业,6月成立的以华能自控为核心的联合国工业发展组织国际小水电中心水电控制设备长沙基地,为公司走向国际化的道路上迈出了坚实的一大步。据介绍,这是中国水电控制设备制造领域打造的首个国际化平台,同时也是国际小水电中心在全球创建的首个水电控制设备制造基地。

“‘转方式、调结构’将成为企业竞争取胜的最重要的武器,我们用国际化战略‘突围’激烈的市场竞争。”华能自控集团董事长黄文宝介绍,公司主导产品及电力工程的监控保护系统,截至年初,公司产品已经远销到越南、印度、土耳其等30多个国家和地区。

今年4月,湖南省首个环保产业示范园在长沙市高新区正式挂牌成立。华能自控做为污水处理自动化控制的龙

头企业成为首批入园签约企业,在环保领域积极开工布局。

## 奥盛特:突破欧美市场的技术壁垒

从去年5月开工建设,至同年7月份园区厂房建成并投产,短短两个月时间,湖南奥盛特重工科技有限公司的园区建设再一次体现了“麓谷速度”。而作为一个年轻的企业,在最新出炉的长沙市四大千亿产业集群装备类企业排名中,奥盛特重工排名第四,仅次于中联重科、三一重工和山河智能。今年上半年,公司销售OTR系列旋挖钻机35台,实现销售额1.5亿元,超额完成公司既定的销售目标。

“通过技术升级、质量升级和工艺升级,走专业化发展之路,完成产品技术差异化和品质差异化,从而实现技术领先。”董事长李定美透露,奥盛特目前已与全球最大的工程机械制造商卡特建立了战略合作伙伴关系。

与此同时,公司已取得数十项专利成果,正在开发拥有自主知识产权的3大系列12种规格型号的旋挖钻机。

科学生活:为什么要进行健康投资? 凤玲

说到进行健康投资,首先要明白的是,要想健康能靠谁?有意思的是,当真正明白健康的重要性时,你会发现,要想健康就靠自己。

美国的一项研究发现,自己不注意健康的人,通常在不该死的年龄去世的机会比正常人大得多。另一项研究发现,在过去的一个世纪中,美国人的平均寿命增加了30年。也就是说,现在美国人可以比1900年的美国人多活30年。

曾在英国和加拿大学习工作过17年的黄建始,是国内首批提出公共卫生安全是国家安全理念,并最早开展公共卫生应对体系研究的学者之一。他解释说,这并不光是美国先进发达的医学科学技术所带来的,美国人能多活30年,主要是预防的功劳,美国先进发达的医疗服务系统只延长了美国人5年的寿命,预防和公共卫生,也就是从各方面促进健康,防止疾病,让今天的美国人多活了25年。

不管你是谁,有一件事是人人平等的,每个人都会老,都要死。每过一天就老一天,不论你怎么做,没有人能停止衰老的过程。

中国中医科学院中国医史文献研究所所长柳长青教授认为,我们虽然不能停止衰老的过程,但是可以减缓衰老的进程。中华传统养生中蕴含着十分深刻的养性延命之道。比如,家喻户晓的东阿阿胶,从4000年前至今,一直是老百姓日用的具有养生作用的物品。被三国时东阿王曹植赞为“援我仙药,神皇所造,教我服食,还精补脑,寿同金石,永世难老”。东阿阿胶和历史上所有具有延年益寿之品一样,因为无毒,久服强身益气,保持身体健康,不老延年,所以都会用“服食”二字表示,可以日常服用。

黄建始说,从某种意义上说,健康是预防太快的衰老过程。现在没有病并不等于自己身体内衰老的过程减慢了。真正的健康是减缓衰老的过程,这在相当大的程度上要靠自己的实力。

有人会说,“我很注意自身健康。一直按健康专家的建议去做,也没见自己变年轻,没有见到什么明显的变化呀?”黄建始认为,这是一个很普遍的问题,因为这涉及到健康和健康投资的理解。现代生活环境中存在着太多加快衰老过程的因素,促进它不断加快衰老。是的,按健康专家的建议去做,显然不会使您变年轻,但是,您有没有想过,如果不按健康专家的建议去做,您会衰老得很快。报上常报道40、50岁左右的中年知识分子英年早逝,没有明显的病状就说明您的健康收到很可观的回报了。因为,您已经减缓了衰老的过程,可以说,保持健康就像逆水行舟,不进则退。要健康,就必须下工夫去投资。