

## 新兴产业将获系列财税支持

记者日前从有关方面获悉,有关战略性新兴产业发展的一系列财税支持政策正在紧锣密鼓地制定中。权威人士对《经济参考报》表示,相关扶持政策最快可能在下月底出台。接近部委的有关专家预期,即将出台的一系列财税支持政策将主要围绕加大财政投入及企业所得税的相关调整等方面展开。

### 政策调研已经破题

“前一阶段,有关方面就战略性新兴产业财税支持政策研究项目进行了开题仪式,而后财政部、税务总局等有关部门对此进行有步骤的调查、研究和论证,目前已经进入深入研究阶段。如果顺利,预计在下月底可推出。”有关权威人士告诉记者。

据透露,一段时间以来,有关方面正在梳理以前高新技术企业等享受的财政税收支持政策,以备参考。此前有消息证实,《新兴产业规划》今年8月推出,而其财税支持政策8月底出台即在时间和程序上形成一个顺利的衔接。

“过去我们在高新技术企业等税收政策扶持方面已具备经验,这对战略性新兴产业的税收扶持政策怎么给有很好的参照和借鉴意义,接下来应该会比较容易操作。”参与政策讨论的一位人士表示。

记者进一步了解到,国家已成立了战略性新兴产业部际协调小组办公室,相关部委将在此协调下就战略性新兴产业财税支持政策进行研究和制订。

### 创设多元化财政支持体系

记者了解到,前一阶段,国家有关部委的官员和专家就战略性新兴产业发展规划在有关省市进行调研。调研组认为,加大财政科技投入是扶持战略性新兴产业发展的重要一翼。

参与调研和讨论的一位专家表示,各地为支持未来战略性新兴产业的发展,既要确保财政科技投入增幅明显高于财政经常性收入增幅,还要选择重要行业及优先发展领域,调整财政科技投入结构。

记者得到的权威信息是,国家将来对战略性新兴产业的财政政策将是要着力创新财政资金支持方式,形成多元化、多渠道的科技投入体系。“具体操作上,可能会综合财政补贴、基金、贴息等多种方式。”中国社科院财贸所税收研究室主任张斌说。

“通过政府采购支持战略性新兴产业的发展也是其中的一种途径。”有关专家表示。据透露,将来的政策或进一步改进政府采购评审方法,给予战略性新兴产业的新产品优先待遇,建立健全激励战略性新兴产业自主创新的政府采购和订购制度。

### 重在所得税优惠政策

有关部委的专家在接受记者采访时表示,在税收政策支持方面,需要确立两方面指导原则,一是过去以区域鼓励为主,下一步要以产业鼓励为主,整个税法的价值取向和目标要与整个产业的发展匹配。二是在现行税制的框架下,不能肢解现行税法,特别是不能破坏现行税法的公平性等原则。

据透露,将来最有可能的是主要推行一些企业所得税优惠政策,包括减计收入、加计扣除、减免所得额、低税率、减免税、投资抵扣、投资抵免等。

专家们认为,新企业所得税法已有了一系列详细的规定,进一步制定对战略性新兴产业相关扶持政策应不是难题。此外,“也不排除此次税收支持政策会推出增值税、营业税等方面优惠的可能。”

### 理财看台 | Licai Kantai

若是按媒体的公开报道,全部叫停了这项以理财为主要面孔、被称为“银信合作”的业务,那么中国金融机构的两大主体:强大的银行和渺小的信托,就几乎没有合作的可能了。而消灭了这种可能,无论银监会的风险防范意识有多么强烈,于情于理于法,都不是那么靠谱的。可以说银监会此举虽以加强监管之名高打,却是非常不尊重资本市场正常运行的行为。

首先现在市场上流行的所有银信合作,其实连擦边球的嫌疑都少。比如银行愿意向某个客户贷款,可苦于某些信贷细节的规定无法交易,银行便将客户介绍给信托公司,通过信托产品进行这项本来是贷款业务的市场交易,但这并没有错,而且好得很。

因为间接融资(贷款就是)在中国本来就是风险最大、资产绝对量也是最大的融资业务,在这个过程中变成信托理财产品进入市场,从间接融资变成直接融资(和IPO、企业债券定性一致),岂非改善了中国融资市场的结构?

信贷资产通过财务处理,变成信托公司的业务,一般会被设计为固定收益预期类信托产品,且预期收益率通常高于银行同期利息。这种产品回到银行的运行中,就变成了中间业务。银行收取一定比例的信托资产托管费后,以自己渠道的优势,推荐自己的存款客户购买(银行的储蓄客户成了信托产品的投资持有人)。

# 为何叫停“银信合作”?

日前,中国银监会通过各地银监局电话通知全中国70余家信托公司,叫停商业银行人民币理财对接信托产品的业务。但具体叫停的文件还没有下来,还不知道银监会要叫停哪些类型的银行和信托合作的业务。



只要银行在此过程之中,只做了两件事情:一销售,二托管,不设法动用自己的资金直接购买这种行为导致的监管风险较大,一般为银行所不屑,实际的风险是信托产品发起人和信托产品投资持有人之间的关系。连信托公司履行完信托产品的审核程序,都不应该承担风险的,哪里和银行沾边了?此处关心信贷资产转信托产品的风险,真是毫无道理。从大道理上说,这些杞人忧天的人看不清市场对金融混业是有真实需要的。

另外更重要的是,中国的银行不缺储蓄客户,不缺存款,缺的是除了贷款之外的经营模式(银行做资金买卖,既收购资金搞存款,也要销售资金获取利益,而贷款是不过是最初级的资金销售业务)。现在由银行找到了信托产品来变革信贷资产的结构,增加了中国的银行追求已久的中

间业务,对中国的银行单一的贷款业务而言,不啻是个福音。喊停打杀,那是根本不想改革中国银行业的现状。

虽然银监会没有说它为什么叫停这项方兴未艾的业务,但明眼人都能看出银监会的心事,那是它担心管不好急剧膨胀的银信合作理财产品,据说这会冲击银行资产质量(怎么会?这和银行已经不沾边了,是投资人和信托产品之间的问题)、规避监管(这也不可能,所有的信托产品发行都需要银监会审批或备案)。

但它为什么叫停呢?也许我们只能设想监管意识极强的银监会,面对这个极具生命力和爆炸力的银信合作的市场恐慌了。它真不知道中国的资本市场,会有这样旺盛的创造力。面对这样的创造力,只会说贷款这不准,那不行的银监会(细致的典型,是上海人到北京买房,就不能享受银行服务的按揭贷款),还不知道怎么精细化管理信托产品,只好学习传统电影的日本鬼子,笨笨地说:“你们的,统统的都不许做”。

而目前中国银信合作理财产品规模已突破2万亿人民币。去年9月末规模还不足6000亿元,今年4月末已升至1.88万亿元。这个快速增长的市场,是市场自然的需要。尤其珍贵的是,这种需要是在目前法律允许范围内生长起来的。如今中国银监会的匆匆叫停之举,是否显得手段不足呢? (陈宁远)

## 小Q群帮大忙 河池督促企业及时纳税

“要不是税企QQ群,我肯定会错过申报纳税的时限”。近日,河池市某房地产企业的财务人员小江向河池市地税局办税服务中心的税务人员覃秀娟表示。

在6月申报期的最后一天,快下班时,覃秀娟在《广西地税信息系统》中搜索企业所得税申报情况时发

现,有一家一向准时申报的重点税源企业还未进行纳税申报。覃秀娟立即拨打该企业财务人员小江的电话,可没人应答。覃秀娟忽然想起新开通的税企QQ群,就立即进入这个QQ群,向群友发布小江的公告。很快就有人联系到了刚换过手机号码的小江。

原来,小江的母亲近日生病住院了,她手忙脚乱地进行网上申报后没有看到“申报未成功”的提示。接到催报电话,小江立即重新办理申报纳税手续,并跑到办税服务中心向覃秀娟当面致谢。

据了解,河池市地税局近日开通的税企QQ群集政策宣传、纳税

辅导、在线服务、表格下载、投诉举报于一体,融监督服务于一身,企业办税人员闻讯后纷纷加入,已有200多家企业加入。该局税企QQ群累计发布税收政策50多次,解答税收业务问题120多个,提供可下载涉税表格52种,纳税人满意率达到100%。(张宗慧)

## 中交股份:信息化助力财务“转型”

坐落在北京德胜门外大街的中交大厦,是中国交通建设股份有限公司(下称“中交股份”)执行董事兼财务总监傅俊元的办公驻地。傅俊元告诉《中国会计报》记者,中交股份财务集中管理信息系统最近顺利通过公司为此项工作特别成立的专家组的总体验收。

中交股份是一家世界500强企业,在信息化建设方面走在所在行业的前列。据了解,中交股份财务集中管理信息系统建设于2008年年底启动,仅用1年左右时间,就实现了中交股份总部与其所属33家二级单位的系统初步部署。预计将于2010年实现总部与其所属单位分层次的财务集中管理模式,从而强化财务监控,完善风险防范体系。

傅俊元说,中交股份实施财务信息化建设的动力主要来自内部需要而非外部压力。因此,企业在实施财务信息化建设时,应抓住两个关键点,其一,明确财务信息化建设的目的是要强化总部监控,使财务从核算型向管理型、决策型转变;其二,选择一个适合自己的软件供应商是确保信息化建设成功的前提。

### 借力信息化,财务从核算型向管理型、决策型转变

“财务信息化建设的目的,不仅是要提高会计核算效率,更重要的是把财务从基础核算工作中解放出来,通过优化管理流程,强化集团监控,提高会计信息质量,让财务从核算型向管理型、决策型转变。”傅俊元表示。

中交股份拥有38家全资、控股子公司,19家参股公司,于2006年12月15日在香港联交所挂牌上市。

随着企业的快速发展,中交股份的企业规模越来越大。2009年,其销售收入达到2000多亿元,项目遍及世界各地,拥有3000多个会计实体,集团财务管理和监控的难度越来越大。



傅俊元深切地体会到,应通过信息化手段提升财务管理水平,建立集中财务管理模式,统一构筑中交股份会计核算与财务管理平台,从而也为企业实现科学决策提供准确的财务数据。

但是,中交股份刚刚组建时的财务管理状况并不尽如人意。2005年12月18日,中交股份由原中国路桥(集团)总公司(下称“中国路桥”)和原中国港湾建设(集团)总公司(下称“中国港湾”)合并成立,各会计主体仍然实施以单体企业独立核算应用为主的财务信息化,采用的财务软件产品也不相同,这不仅造成信息系统维护困难,而且使标准化难于执行、会计政策不统一,要进一步提升会计核算和财务管理水平,难度可想而知。

2008年,围绕着如何让财务实现从核算到管理和决策的转变,傅俊元开始率领团队着手推进企业的财务信息化建设。

为了达到预期目的,中交股份的信息化团队选择与浪潮合作,制定了“两级集中、混合部署”的财务管控模式,采用两级集中的模式即总部一级数据中心和30个二级数据中心,总部财务及直属单位通过安全网络直接连接总部服务器,30个二级分中心统一部署浪潮ERP-GS管理软件,其总部财务及下属单位通过安

全网络直接连接。

中交股份属于建筑行业,其经营地点遍布各地且流动性大,有些项目地处偏远地区,不具备良好的网络条件,因此,总部对于没有较好网络条件的部分单位设计了离线部署,这些单位的数据可以实时或定时上传至上级单位集中部署的浪潮ERP-GS系统中。

“通过这样的部署和安排,目前中交股份以二级单位为数据中心,建立了‘一套账’模式,实现了集中会计核算,突出了信息的实效性和管控能力,提高了财务管控水平。”傅俊元说。

现在,中交股份不仅优化了财务报告编报流程,缩短了报表周期,而且实现了远程实时穿透式查账、分析和监控,进一步确保了会计信息的真实性、及时性、准确性和完整性。这样一来,就满足了中交股份垂直集中管理的要求,并可以对生产经营和财务管理作出快速反应,从而有利于正确决策,让财务真正实现从核算型向管理型、决策型转变。

### 选择软件商合适的才是最好的

中交股份在财务信息化方面的探索可以追溯到15年前。1995年,中交股份的前身之一中国港湾就进行

了财务信息化建设。当时与之合作的是一家英国软件供应商,不过,由于这家小公司在激烈的市场竞争中倒闭,两者的合作也随之收场。

因此,在2008年中交股份决定上马财务集中管理信息系统时,首先明确了一个前提条件:软件供应商公司必须规模大、服务好且具备强大的定制开发能力,以满足个性化需求。中交股份为此专门组建了招标委员会,成员包括财务管理专家、计算机专家、会计师事务所以及中交股份的财务业务骨干等。

面对前来投标的众多软件供应商,中交股份首先剔除了其中的中小软件供应商。此外,对于国外软件出色的管理能力优势,中交股份心知肚明,但综合考虑实用性、服务、性价比、符合公司个性化要求等因素,中交股份最终放弃了国外软件商,决定从国内厂商中选择合适的合作伙伴。

由于目前国内几家较大的软件供应商往往也存在“重承揽、轻实施”的问题,在参加投标时,他们许下很多承诺,然而在具体实施应用过程中,很多理念却无法实现。因此,中交股份首先对软件供应商的信誉进行了细致的把关。

另外,软件供应商的软件特性应与公司的管理理念相吻合。中交股份希望开发的软件系统不仅能够支持多层次管理架构的组织体系,同时能够实现“一套账”管理;满足精细化、国际化财务管理要求,多维度核算、汇总分析;满足多会计准则应用,支持中英文操作界面,支持多币种核算等。浪潮GS软件因其“集中管理、战略协同”的管理架构与中交股份集中管理理念不谋而合并最终胜出。

信息化建设没有终点。傅俊元说,接下来中交股份将与其软件供应商合作,从企业的资金管理、预算管理、财务分析决策支持等方面深入拓展财务信息化,不断提升和完善财务管理水平,从而为实现集团公司的战略目标提供有力的支撑和保障。(罗晶晶)

## 天津首家外资小额贷款公司开张

“银行不借我们借。”小额贷款公司的出现为许多中小企业和个人解了燃眉之急。近日,天津市首家外资小额贷款公司“天津亚联财小额贷款有限公司”正式开业。据了解,该公司希望,年内可在天津市发放1亿元贷款,其中七成给中小企业,三成给市民个人。

据了解,该公司是香港亚洲联合财务有限公司的全资附属机构,能提供3款无抵押、无担保的贷款服务:针对个体工商户或中小企业主的“生意贷”、针对有房一族的“楼宇贷”和针对一般领薪水一族的“薪易贷”。

“个人申请贷款,我们马上就可以决定是否向其放贷,客户一天之内就可以拿到贷款。”该公司人士表示,“如果申请人拥有房产,我们会认为其信用状况比较好,给他的贷款额度可以高一些,审批速度也快一些,这就是‘楼宇贷’。”

“对中小企业发放贷款,我们会到企业实地考察,看他们的订单、收支情况,目前最多可以贷款30万元,期限大多为3到6个月。”他说。

按照有关规定,小额贷款公司发放的贷款利率最高可以达到基准利率的4倍。该人士表示,未来竞争更加激烈,贷款利率也会随时调整。(王婷)

## 香港首发人民币企业债券 总值逾13亿

香港合和公路基建已向机构投资者发行总值138亿港元的两年期人民币债券,票面息率为2.98%,每半年付息一次,成为香港首批人民币企业债券。

中银香港是今次发债的牵头行。中银香港副总裁王仕雄8日表示,合和公路基建选择在港发行人民币企业债券,主要由于发债成本较低。

王仕雄当日在庆祝酒会上表示,由于内地出现资金紧缩迹象,若企业选择在内地发债,所定的票面息率需要较高水平,发债成本亦会较高。

另外,王仕雄认为,香港的人民币业务仍处于起步阶段,一旦香港人民币债券市场上的发债机构数目,以及发债量持续增长至一定水平,才有发展香港二手债券市场的条件。

王仕雄说,若企业现金流充足,又需要筹集资金到内地使用,选择发行人民币债的机会将较高,但目前将人民币调回内地作投资用途,仍然要事先获得内地央行批准。

王仕雄又透露,香港6月份整体跨境人民币结算金额,增加75亿元人民币。

市场对香港首批人民币企业债券反应热烈,共有13家机构投资者投标,总申请金额达219亿元人民币,接近计划发行额10亿元人民币的2.19倍。为满足投资者需求,发行人决定将发行金额增加至138亿元人民币。

合和公路基建董事总经理胡文新表示,这次债券成功发行,反映投资者对集团业务有信心,有利集团开拓融资渠道及巩固财务实力。

中银香港副董事长兼总裁和广北表示,合和成功在香港发行首笔人民币债券,不但为香港人民币债券市场增加了一个新类别的发债体,而且为投资内地的香港企业开辟了一个新的融资渠道,有助优化企业人民币收入与借贷的财务结构。机构投资者对这次发债反应良好,显示市场对人民币企业债券有需求,期待今后有更多的香港企业发行人民币债券。(文睿)