

商会企业风采 | Shanghai Qiye Fengcai

四川省江苏商会会长、古龙集团董事长、总裁赵故本称,“自主创新是我国LED产业突破重围的唯一出路”。

赵故本 创新战略布局产业链

张 强

“用LED‘十城万盏’中国灯照亮未来,倾力打造西部LED灯都”。这是四川省江苏商会会长、古龙集团董事长、总裁赵故本日前随中共四川省委第一书记刘奇葆“天府四川宝岛行”时对媒体透露的消息。

前沿产业

古龙集团下属的四川源力光电有限公司是西部最大的LED生产基地,在此次赴台期间,赵故本代表四川源力光电有限公司与台湾三顾股份有限公司签订了采购合同,载誉而归。

今年1月16日,由四川省江苏商会会长企业古龙集团投资的占地200亩的我国西部最大的LED生产基地,四川源力光电有限公司LED一期项目正式投产。中共成都市委常委刘超、原国务院常务副秘书长安成信、江苏省工商联党组书记从建国等领导出席了投产仪式。中央电视台一套新闻联播以题为“西部地区最大的LED生产基地在成都建成投产”进行了报道。北京电视台等多家电视媒体转播了这一消息。

四川源力光电LED生产基地于2009年5月动工建设,总投资54亿元,通过采取边建设边投产的建设方式,仅用了半年多时间就实现了一期建成投产,是成都现代工业港半导体照明园区内首个建成投产的LED项目,也是目前西部地区最大的LED生产基地。该项目以引导世界“节能、健康照明”潮流的前沿产品LED光源、

LED灯具以及新型低功耗节能灯及室内办公健康照明产品为主要方向,倾力打造LED照明行业第一品牌。

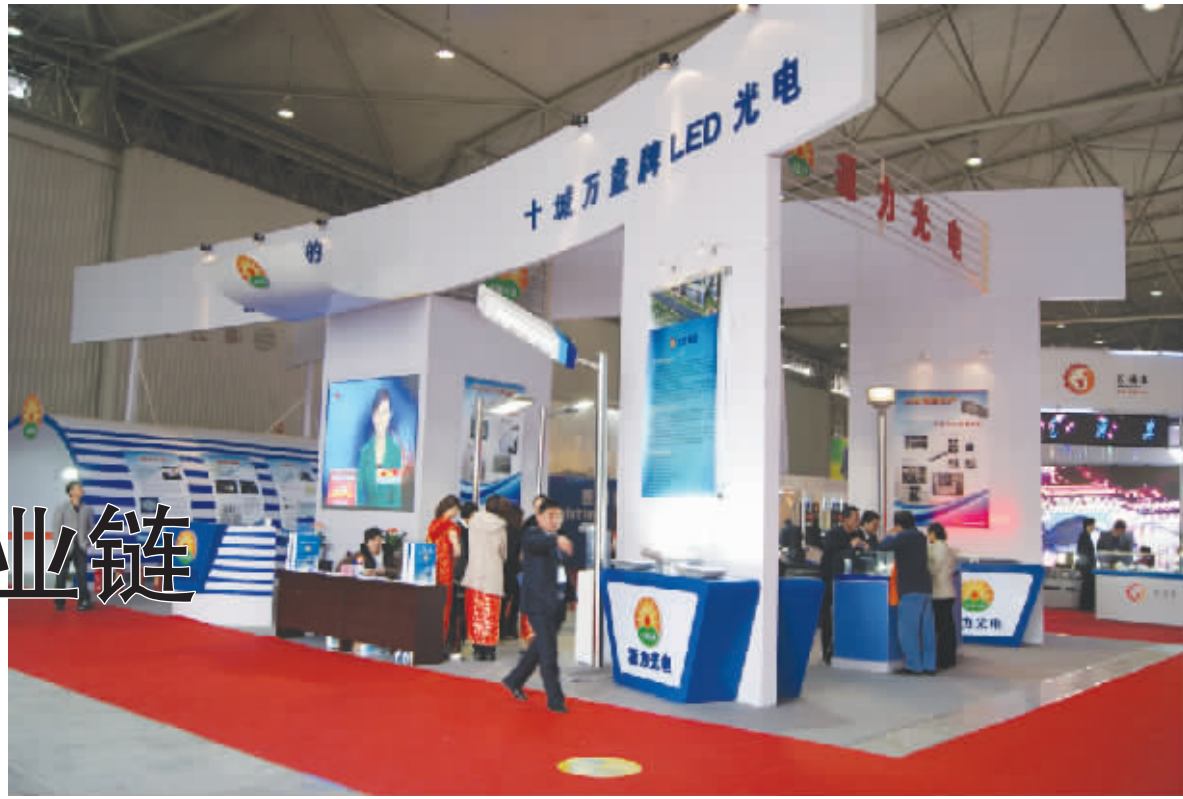
据赵故本总裁介绍,四川源力光电LED灯具一期照明装配生产线可生产各种LED灯具100万套,产能达7亿元。生产基地全部建成后,可达20亿产能。古龙集团还将进一步整合资源,在两年内建设我国最高技术含量的白光LED封装生产线和全国最具性价比的LED蓝光晶元生产线。将



天府四川宝岛行经贸洽谈签约仪式

LED照明产品涵盖道路照明、办公照明、商务照明、工业照明、户外照明等多个领域。并与古龙集团旗下的不锈钢生产企业合作,推出不锈钢路灯杆和不锈钢灯具,实现LED照明器具的终身免维护。

今年1月28日,由四川源力光电有限公司改造的成都现代工业港港富路、港大路一期高效节能LED照



明工程圆满完成。此次采用的路灯全部由源力光电自主研发的一体化LED路灯,使用寿命高达5万个小时,对比传统的高压钠灯节能55%以上。给华丽的成都现代工业港的夜空增添了一抹亮丽的色彩。

创新与活力

成都现代工业港相关领导对港富路、港大路一期高效节能LED照明工程进行了验收。LED光源作为一种新型固态冷光源,能耗低、寿命长、绿色环保。根据数据测试,源力光电“十城万盏”牌LED路灯,进一步优化了光源(灯具)的结构设计、光学设计和散热设计、光源的驱动电路设计,使路灯照明更加科学合理。

LED(半导体发光二极管)作为一种新型固态冷光源,在照明领域具有广阔的发展前景,已逐渐成为全球最热门、最受瞩目的光源,被认为是21世纪最有可能进入普通照明领域的一种新型固态冷光源。源力光电投产以来,公司不仅承接了成都周边的LED路灯安装工程,还与辽宁本溪、江苏泰州、北京张家口等地的亮化项目签订了施工合同,赢得了市场先机。

与很多行业不同的是,LED产业科技含量和利润,都是从上游到下游逐步递减。在从无到有跨越的同时,源力光电一开始就直奔产业高端,直接切入LED产业上游。不久前,源力光

电与台湾4家企业签订了西部地区LED战略合作协议,从而让企业一举完成了产业链上、中、下游的布局。两年后的源力光电,将涉及LED晶元生产、芯片制造与封装、应用产品生产、物流全方位配套,到时就不再需要从国外进口外延片,产业发展不再受制于人,以此打破国外企业的垄断。

赵故本认为,企业在基于企业基础上的创新使企业得到发展,企业的发展又为创新创造了必要的条件。企业没有发展,就会失去了根本的活力,就要落后于其他发展中企业,就要落后于时刻前进着的社会,最终被社会淘汰。企业的不断创新,就是为了促进企业本质上的不断发展,就是为了适应不断变化着的社会,为企业不断地创造新的市场竞争契机,使企业保持领先的竞争态势。

话语权和主导权

目前,节能减排的理念,已经深入人心。4月2日,2010第2届中国成都国际LED展览会在成都世纪城新国际会展中心拉开帷幕,源力光电成为亮点。

赵故本说:“我国LED照明产业面临前所未有的政策机遇、超乎预期的技术升级空间和巨大的市场潜力,发展前景广阔,但我国能否抓住LED产业发展机遇,做大做强,归根结底要靠自己。自主创新是我国LED产业突

破重围的唯一出路。只有通过不断地创新,我国LED产业才能开辟出一条‘我国式’道路,在日益增强的国际化竞争中掌握更多话语权和主导权。只有通过不断地创新,才能在广阔的市场机遇下做大做强我国LED产业,全面提升我国LED研发、生产整体质量,提供给国内上游芯片。国家节能减排政策和扩大内需政策的全面落实,四川灾后重建工程逐步完工,加之成都将投资150亿实施的3年旧城改造计划启动,重庆、成都、绵阳成功入选国家‘十城万盏LED应用工程’城市行列,均有力地促进了成都乃至四川周边地区对LED市场的需求。在节能降耗的潮流驱动下,LED技术以其节能环保等优势得到高速发展和广泛应用。”

企业的发展,是一个实质性的变化过程,是一个在企业不断创新发展的基础上,保持经济持续不断增长的过程,是企业的质变促成量变的过程,一个智慧向物质转化的过程。只有持续不断的质变促成持续不断的量变的发展,才能从根本上保证企业拥有长久的生命力和竞争力。

“源力光电的目标不仅仅是在成都地区形成LED产业链,其最终目的是要打造西部LED灯都。”赵故本说。

阅读延伸

商会搭“馆”入“田园” 详见B2版

信息 | Xun Xi

广西女商会爱心洒灾区

7月1日,广西区工商联借广西女商会向罗城仫佬族自治县龙腾等5所乡村小学赠送装满文具、美术用品的“爱心包裹”1128个,价值11万多元。据悉,广西女商会成立一年来,爱心捐款捐物超过3000万元。今年“六一”,女企业家们便向灾区和贫困地区的儿童捐赠了1800多个“爱心包裹”。 (吕展宏)

杭州服装企业互助拓市

面对复杂变化的外贸形势,杭州服装企业将抱团互助,携手开拓国际市场。日前杭州市国际商会服装专业委员会成立,这也是杭州市国际商会旗下成立的第一个专业委员会。首届会长郑国华说,杭州现有自有服装品牌企业2000家左右,外销服装企业近4000家,在国内的纺织服装业中占有非常重要的地位。 (程超)

联谊 | Lian Yi

商会秘书长 倾情“沙龙”

□ 靛 静

近日,由南京青年商会、在宁商会秘书长沙龙共同举办的“在宁商会秘书长联谊会”在白马公园高尔夫俱乐部举行。来自南京20多个在宁商会的秘书长以及部分企业家代表齐聚一堂,一边练习高尔夫,一边进行商务交流。

据江苏商报报道,当天下午3点,数十位商人朋友准时来到白马公园高尔夫俱乐部。34摄氏度的高温,丝毫没有影响他们练习高尔夫的热情。南京市温州商会常务副会长、秘书长蔡鸿友带着自己的一大包裹来到现场。“这个星期已经打了四场了。”蔡鸿友笑着说。蔡鸿友已有两年的高尔夫球龄,但进步相当快,轻轻松松就能打个250码,还经常参加全国的比赛。

南京旅游业商会秘书长李爱莹还特意带着自己的爱女来到现场。“前几天和同学打了一次,就爱上了高尔夫。”李爱莹告诉记者,以前她主动带女儿打高尔夫,女儿一点兴趣也没有,最终还是同学的影响大。这次有这个机会,她赶紧带女儿来,一方面想给她找个好教练,另一方面讨教如何给女儿买套适合她的好球杆。“这种活动既可以培养她的社交能力,又能培养她的兴趣,可谓一举两得。”李爱莹笑称。

南京青年商会副秘书长周均涛表示,今后进一步发挥在宁商会秘书长沙龙这一平台的功能,继续做好在宁商会的联谊活动,加强与各在宁商会的联系,为南京民营企业的发展做出努力。



四川江苏商会会长赵故本与台湾三顾有限公司领导合影



今年1月16日,参加四川源力光电有限公司LED一期项目投产仪式的各级领导及嘉宾参观公司展示大厅



改造后的成都现代工业港港富路夜景实拍



今年1月16日,四川江苏商会会长、古龙集团董事长赵故本在投产仪式上致辞



2010年初,四川源力光电成都会展现场

同一平台上的国际合作

全球中小企业联盟牵手长沙市总商会

□ 苏群 彭月辉

该联盟将与中国长沙市总商会共同打造中小企业交流合作平台,帮助核心会员企业开拓国际市场;帮助中小企业进行国际融资;建立双方中小企业国际合作信息发布平台……

应长沙市工商联、市总商会的邀

请,联合国工业发展组织前任总干事、全球中小企业联盟主席卡洛斯·马格里诺斯和全球中小企业联盟执行副主席、美国际交流合作促进会会长王家卓一行日前赴长沙考察,并与长沙市商会签订战略合作框架协议。

据中华工商时报报道,湖南省工商业联合会副主席、长沙市政协副主席、市工商联主席彭继球率当地商会、外事部门代表以及部分民营企业企业家见了考察团一行。

彭继球向客人们介绍了长沙市商会组织、中小企业发展状况。卡洛斯·马格里诺斯指出,在经济全球化时代,中小企业要在全球经济中持续获利,除了产品不断创新外,还需要同国际

组织进行合作,不少中国企业对海外的市场不熟悉、不了解,需要跟海外已有的一些组织联系,而全球中小企业联盟则可帮助长沙市以及湖南省的中小企业提供有关国家的法规制度、市场开发等有关信息,并进行市场分析,帮助中小企业建立培训基地和融资等等。

全球中小企业联盟系经美国政府批准成立的非盈利性国际组织,为全球最具规模和影响力的中小企业联盟。该联盟将与中国长沙市总商会共同打造中小企业交流合作平台,帮助

核心会员企业开拓国际市场;帮助中小企业进行国际融资;建立双方中小企业国际合作信息发布平台;不定期组团互访,互相学习、取长补短,并做好服务接待工作。遵循世贸协定,促进中美民间经济交往。合作主办或协办区域中小企业合作洽谈会、经贸论坛、经贸交流会等活动,促进中美经济共同发展;为会员在本区域从事商务考察、投资、经营提供全方位服务;双方合作为中小企业提供人才培训,着力提升中小企业核心竞争力。

未来经济的英雄榜,不只是一份信息物体,它更是创造力、推动力、远见和责任的关键词,当这几者合聚起来,便成为一种迎难而上的经济力量。各类报刊林林总总,然千面一孔者居多,《聚商周刊》的唯一性和排他性就在于以中国传统商业文化的基本经络为主线,追求很中国的商业文化内涵,有着山水画的传达意境,传递高山流水般的情致。《聚商周刊》冲刺的这一媒体海拔,定是中国经济界、商界乃至社会各界高端人群不忍释卷的精彩读物。

中国商会、会所、会馆、俱乐部专属媒体

聚焦中国最耀眼的集群高地

《经理日报·聚商周刊》

征订启事

联系邮箱:jlrs@163.com
联系电话:(028)68230670 (028)68230670(传真)
联系人:张顺梅 (手机)13688367862

《聚商周刊》的目标客户及阵地:商界精英,企业领袖,经营新秀,以及全国各类会所、会馆、商会及所属会员企业。

《聚商周刊》表现的是内在价值观,追逐的是领先思维。我们向所有成功者提供一种向内的历练和思维,犹如火箭三级推进器,让升腾的速度与精度更加有张力,更加牢固。

《聚商周刊》所展示的是:或大商巨贾,或名门之后,或企业精英,或财富巨子,或科技翘楚。这些中国各地金字塔尖10%有领导力、有影响力、有决策权、有话语权的主流实力阶层,他们的生活方式、自我认同,以及他们足以影响中国历史进程的思虑诉求。

《聚商周刊》服务的高端商群,是引领

《聚商周刊》将以超越历史的实践和眼光审视现世,放眼未来,脚踏实地地做好自己的事情,不断表达传递这样一种声音:只有自身强大才有资格对话世界,只有持续发展才有本钱指点江山。

为了给事业成功者提供更有价值的文本和思想,《聚商周刊》秉承高端传媒的领先态势,在品位上做足功课,在风格上追求个性,在内容上软硬兼施,在栏目上力避雷同。特立独行,自成一派。

《聚商周刊》服务的高端商群,是引领