

理财视点 | LicaiShidian

典当成中小企业融资助手

1/3 典当公司专做中小企业

在锡做保健品生意的刘先生由于银行贷款到期,急需资金“搭桥”,东拼西凑还有1000万元缺口,情急之下他来到五爱典当行,以自己的股权等私人财产质押,拿到了一笔“救命钱”。统计数据显示,今年前五个月,无锡市典当总额超11亿元,其中70%以上资金流向中小企业。这表明,作为一种短期融资理财工具,古老的典当业逐步转型,成为中小企业融资新渠道。

无锡民营企业和个人企业发展迅速,但一份报告显示,中小企业获贷只占主要金融机构贷款的10%-15%,风险投资更是只有千分之一给了中小企业。“典当行融资靠的就是方便、灵活、快捷。要做银行不想做或不能做,而市场又有需求的业务!”适应这一需求,典当业从以前单纯的穷人救急逐步向服务中小企业



的准金融行业转型。目前,该市已开设35家典当企业和14家分支机构,注册资本逾9亿元,其中1/3的典当公司专做中小企业融资业务。

以前百姓救穷,大多典当是用黄金饰品、手表、相机等生活用品。现今,民营企业和个人私业主大多用汽车、房产和股票等财产权利作抵押,“新三样”替代了“老三件”,典当总额90%以上。在我市,除了五爱、胜利、梁溪三家老典当行外,一些新设立典当行的法人股东都是无锡地区创业成功的大集团和知名企业,如江苏华西集团、江阴申达集团等,投资主体的多元化大大提升了典当行业的社会认知度和抗风险能力,目前全市注册资本上亿元的典当行已有两家。

“我们的客户八成左右是中小企业主,资金就两类用途,投资和经营,用于

消费的非常少。”五爱典当行负责人说,企业将不断推出创新的金融产品,服务更多急需快速融资的中小企业。典当从业人员结构也发生了变化,如今从业人员中八成是30岁以下有大专以上学历者,一些金融企业专业人员也渐渐进入该行业,在新开设的典当行中,从总经理到业务员,相当部分原来是银行行业的管理人员。

无锡市典当行业协会会长丁红表示,作为民间融资的“合法代言人”,典当应进一步发挥其金融业的延伸作用,可结合流通、贸易等,尝试为中小企业制定投融资解决方案,成为有效的“融资助手”。据悉,该市将积极引导典当企业发挥服务职能,逐步建立主要针对中小企业开展典当业务的损失补偿机制,切实缓解中小企业融资难等问题。 (姚小)



上海预付卡发行: 企业规模、盈利均遇门槛

中国人民银行近日出台《非金融机构支付服务管理办法》(下称“办法”),办法将于今年9月1日起施行。发行预付卡的非金融机构也在央行管理之列。据了解,上海市商业预付卡发卡金额、发卡规模三年内翻了一番,今年全年可望接近400亿元。市商投集团旗下的世博商业卡公司是经世博局批准成立的预付卡公司,开业至今只有几个月,尚处于发行阶段,短期盈利的可能不大;赢点通卡是去年8月份成立的,至今不满一年,即使到9月1日也只有不到一年时间。因此,这些企业要符合时间条件尚有一定难度。

注册资金不足

办法称,预付卡是指以营利为目的发行的、在发行机构之外购买商品或服务的预付价值,包括采取磁条、芯片等技术以卡片、密码等形式发行的预付卡。据悉,上海市的商业流通领域使用的预付卡目前已经多达60至70种。

记者采访了上海市多家预付卡发行企业,对照管理办法,这些企业普遍存在注册资金偏小、发卡业务时间较短、不少企业尚未达到盈利期等问题。

根据办法第九条规定,申请人拟在全国范围内从事支付业务的,其注册资本最低限额为1亿元人民币;拟在省(自治区、直辖市)范围内从事支付业务的,其注册资本最低限额为3000万元人民币。在上海,即使像百联电商、联华电商、便利通这样的预付卡龙头企业的注册资金也只有几千万元,赢点通卡的注册资金只有500万元,只有世博商业卡公司注册资金达到了1亿元。

难言连续盈利

此外,根据办法规定,支付机构申请人的主要出资人应当符合以下条件,即为依法设立的有限责任公司或股份有限公司。截至申请日,连续为金融机构提供信息处理支持服务2年以上,或连续为电子商务活动提供信息处理支持服务2年以上;截至申请日,连续盈利2年以上;最近3年内未因利用支付业务实施违法犯罪活动或为违法犯罪活动办理支付业务等受过处罚。

其中,由于不少预付卡企业均在最近一两年内开业、运营,因此连续盈利2年以上的条件很难达到。例如

杭州招募“雏鹰企业” 五年助飞1000家科创企业

翱翔天际的雄鹰有一个残酷的故事。建在悬崖上的鹰巢,有好几只雏鹰,而老鹰每次猎捕回来的食物只够喂养一只雏鹰。但是,老鹰并不会根据平等原则挨个喂,而是哪只雏鹰抢食最凶猛,就喂给哪只。这样,每次都抢不到食的雏鹰就被饿死,抢食最凶猛的才会活下来。代代相传,鹰的家庭越来越强健。商场法则更残酷。

每年投入5000万元 专项扶持资金

杭州市科技局局长楼健人说,雏鹰计划的目标,是用5年时间,重点培育和扶持1000家科技型初创企业,形成技术水平领先、竞争能力强、成长性好的科技型企业群,建立一个“雏鹰企业”培育库。在

计划实施期间,除了专项资金外,还将引入科技中介机构统一指导,协助增强融资能力,帮助开拓市场。

“雏鹰计划无论在覆盖面,还是在政策扶持力度上,与以往的培育计划都有根本性的不同。”

楼健人说,“雏鹰计划”首次将区县(市)也纳入科技型初创企业培育工程中,在企业的选择面上也由过去单一的高新技术产业扩展到文化创意产业、现代农业等领域。

今年首批 “雏鹰企业”数量为300家

据悉,为了推进“雏鹰计划”顺利实施,杭州市成立了由相关市领导担任组长,相关部门负责人组成的领导小组,技

术、财务、管理等方面的专家还组成专家组,共同对“雏鹰企业”进行评定考核。

通过实施“雏鹰计划”,杭州打算培育50家以上年营业额超5000万的企业,培育5家创业板上市企业,培育15—20家创业板上市后备企业。今年首批“雏鹰企业”数量将为300家,申报日期截止到7月30日。

申报企业可采取网上(杭州科技政务网www.hzst.gov.cn)和书面资料报送相结合的申报方式。

怎样的企业 才能成为“雏鹰企业”

什么样的科技型初创企业才能进入“雏鹰计划”,得到相应的政府扶持呢?实施意见为此设定了三个必须满足的条件。

在资本上,企业的实收资本原则上不高于1000万元。同时,企业要建有研发部门,拥有一支稳定的研发团队,研发经费单独建账,年开发新产品2项以上,研发投入占当年企业主营业务的5%以上。

对企业的人员组成要求是,具有大专以上学历的科技人员占职工总数的30%以上,直接从事研究开发的科技人员占职工总数的10%以上。

当然,雏鹰企业的培育也是有期限的。在5年的期限内,领导小组将对雏鹰企业按年度实行动态管理,对企业年度经营情况进行考核,按照一定比例对明显无法正常运行和经营绩效较差的企业实行淘汰。同时,每年择优吸收新的创新型初创企业进行培育。

(李长灿)

理财课堂 | LicaiKetang

企业联姻资本 “组合拳”破解中小科企融资

继天津海泰担保公司与上海银行天津分行联合发行的天津市首只高新技术企业集合信托产品在滨海高新区推出后,首批中小企业集合票据融资试点也有望在今年9月正式推出。记者从天津滨海高新区获悉,在解决科技型中小企业融资瓶颈的难题上,该区将以“小巨人企业成长计划”为核心,打出一套科企融资“组合拳”。

政府作媒企业联姻资本

位于滨海高新区的三泰晟驰科技公司主要生产特种监控设备。该公司今年计划建设一个新的生产基地,但资金问

题却让企业犹豫不决。该公司总经理李月国表示,公司近两年创新研发项目比较多,但就是缺少资金启动。

针对这一情况,滨海高新区根据科技小额贷款公司贷款特色和条件,将与三泰晟驰科技公司一样的30家科技中小企业“打包”推荐,并配合科技小额贷款公司重点调研企业的创新、财务情况以及企业的征信,为企业提供科技+金融的服务,解决了企业的资金瓶颈。

滨海高新区科技局局长谢文魁表示,目前,滨海高新区已初步形成了一个科技金融结合的渠道。按照小巨人企业成长计划实施方案,该区今年将启动实施科技金融计划,以贴息、担保等多种方式拓宽融资渠道,为处于不同发展时期

的科技型中小企业解决发展资金少,银行贷款成本高的难题,为企业和金融机构搭建“相亲”平台,推动科技项目持续健康成长。

设立基金搭建股权融资平台

谢文魁介绍说,滨海高新区正酝酿推行股权介入、退出机制,全力搭建科技型中小企业股权融资平台,进一步扶持科技“小巨人”。

一直以来,金融机构都是在后期介入到中小企业发展中,但更多的中小企业在发展初期才是最困难的时候,希望可以得到更多的资金支持,股权介入机制将最大限度地解决这一难题。所谓股

权介入机制就是由政府牵头成立科技创业引导基金,再通过引导基金投资成长性高、发展潜力大的初创企业,这部分资金以国有股权的形式存在,一旦企业成长起来,如实现上市等,按照相关政策,该部分股权再通过一个合理的渠道退出,投资其他有融资需求的中小科企。“我们要尽可能考虑企业的需求和政策的切合度,推出该机制的目的就是助推初创企业快速融资、成长。”谢文魁表示。

据悉,今年滨海高新区将加速实施小巨人企业成长计划实施方案,积极致力于构建完善的投融资服务体系,初步搭建成担保贷款、股权投资和股改上市三个服务平台。 (北方)

温州民间资本投资服务中心成立

温州民间资本投资服务中心日前成立,旨在为资本找项目,为项目找资本。

温州拥有充裕的民间资本,民间借贷非常活跃。而温州中小型民

营企业众多,融资需求旺盛,小额贷款公司、担保公司、典当行及资产管理公司、投资公司等等很是活跃,他们为解决中小企业资金困难方面起到了一定的作用。建立民间资本投

资公司,就是为了将供需双方的信息集中进行发布,使资本找到项目,项目找到资本。

(朱小央)

中国金融租赁行业前景广阔

恒信金融租赁有限公司首席执行官李思明日前在陆家嘴论坛接受网易财经独家专访时表示,中国金融租赁行业的发展前景非常广阔,尤其能对中小企业特定发展阶段提供有力支持。

他表示,在美国融资租赁是第二大的企业融资方式,而中国去年7万亿的新增投资中,融资租赁大概只占了2800亿左右,而且中间有一半左右都是银行系的金融租赁公司

做的大项目。中小企业在信贷融资方面得到的支持非常少,在国际设备金融方面,对于国内设备融资租赁这方面占比比重更少。

“一个企业从成立到发展,到稳定需要三类的融资需求。第一类我们叫做不动产的融资。第二类叫做设备融资。第三类是流动资金需要。如果有盖工厂厂房,有很好的设备,没有钱买材料生产加工,设备厂房

都是白买。这三类需求得到的融资是不同的。对于设备金融这方面是一个中期融资。另外还有短期的融资解决,借短期的钱做中长期的融资对于企业非常危险,因为现金流不配套。金融租赁进来,对于设备金融解决企业中期融资的需求,这样促成中小企业,特别是小企业从发展期可以顺利地进入到稳定期。”

(易彩)

去除危险因素 维护改善健康

□ 黄建始

历史的巨轮驶进二十一世纪后,一个陌生的名词“健康管理”开始在神州大地上传播。在互联网搜索工具google上检索,结果多达17000000多项。体检中心、健身会所、导医机构、保健品推销商、休闲娱乐中心……众多的组织和机构都称自己从事的是健康管理。那么,如何去伪存真,到底什么是健康管理?

世界卫生组织(WHO)在1948年成立时在其宪章中给健康下的定义是:“健康是一种躯体、精神与社会和谐融合的完美状态,而不仅仅是没有疾病或身体虚弱。”WHO的定义体现了积极的和多维的健康观,是健康的最高目标。然而,根据这个定义,可以说全世界都没有如此完美的健康人。

1986年WHO参与主办的首届国际健康促进大会发布的《渥太华宪章》再次定义健康为:健康是每天生活的资源,并非生活的目标。健康是一种积极的概念,强调社会和个人的资源以及个人躯体的能力。

在这里,健康首次被定义为“资源”。要理解“健康是每天生活的资源”这一定义的重要性,我们有必要了解一下什么是资源。资源是一切可被人类开发和利用的客观存在。资源一般可分为经济资源与非经济资源两大类,健康应该属于非经济资源。

因为所有的资源都是有限的,资源需要管理。通过管理,可以最大限度地发挥资源的作用。健康也需要管理。但要强调的是,健康管理一般不涉及疾病的诊断和治疗过程。

世界上关于健康管理并无统一的定义,目前国内用的最多的代表性定义是:对个体或群体的健康进行全面监测,分析、评估、提供健康咨询和指导以及对健康危险因素进行干预的全过程。健康管理的宗旨是调动个体和群体及整个社会的积极性,有效地利用有限的资源来达到最大的健康效果。健康管理的具体做法就是为个体和群体(包括政府)提供有针对性的科学健康信息并创造条件采取行动来改善健康。

简言之,健康管理就是通过科学的手段找到和去除健康危险因素来维护和改善健康。凡是增加得病和死亡机会的因素都是健康危险因素,包括生物、心理、社会和环境等因素。

(作者:北京协和医学院公共卫生学院院长)