

B2 | CHUANGYEREN | 创业人

创业思维 Chuangye Siwei

北理工毕业生创业成果： 会说话的垃圾桶

“如果你天天都把垃圾扔进筒里，那么今年一定不会挂科哦”，当北理工珠海学院的李同学把饮料罐扔进垃圾桶时，桶身随之响起了悦耳的女声。据了解这个“会说话的垃圾桶”是该校近期投放的一批“智能环保垃圾桶”。此类垃圾桶还作为环保科技的典范产品入驻了上海世博会的“零碳馆”。

据了解，此批垃圾桶为该校一位毕业两年的年轻校友蔡剑所捐赠，并提供无偿维护保养工作。他告诉记者，这批智能环保垃圾桶，兼具创业和公益双重性质。

智能垃圾桶 备受学生欢迎

近期，在北理工珠海校区出现了一批造型美观的“智能环保垃圾桶”，这批垃圾桶主要位于主校道和食堂等人流量较大的场所。当你把垃圾投入其中时，设置在桶内的智能语音感应系统会自动“说”出：“善待自己，善待他人，少用一次性餐具”、“北理是我家，卫生靠大家”等不同的环保口号，甚至个别垃圾桶还会诙谐地说“如果你天天都把垃圾扔进筒里，那么今年一定不会挂科哦”，引来投掷垃圾者的会心一笑。

这批垃圾桶分为“可回收垃圾”和“不可回收垃圾”两个内胆，打开后盖即可将垃圾倒出。在箱顶上还有一块太阳能光板，用于吸收光能转化为让垃圾桶“发声”的电能。箱体中间安装了太阳能系统，供夜间照明用，在夜晚也能幽幽发亮，在校园内形成了一道“亮丽的风景线”。

毕业生贷款 4 万 捐垃圾桶创业

捐赠这批垃圾桶的校友蔡剑告诉记者，这批智能环保垃圾桶，兼具创业和公益双重性质。他毕业以来一直努力寻找自主创业的机会，当他从朋友那得知，有家慈善环保企业开发了这种环保垃圾桶，并取得了全国专利，怦然心动。经过赴该公司总部实地考察后，用自己几年来的积蓄向该公司买断了珠海地区的代理权，还向银行贷了 4 万元的小额创业贷款，用于购买捐赠给学校的首批 15 个垃圾箱。

盈利现状

起步阶段广告位还闲置

蔡剑计划将这种集太阳能、语音、垃圾回收、景观灯、广告宣传等功能于一体的太阳能环保垃圾箱向该市高校免费赠送，同时他通过出卖箱体广告所得盈利。虽然目前他的事业还处于起步阶段，广告位还闲置着，并没有实质的经济收入，但是他仍然乐观地表示，“年轻就是要多试试，不问怎么知道结果怎样？”

(陈静)



一女生正拿着垃圾往环保垃圾桶里投放。

创业新星 Chuangye Xinxing

在常州钟楼区，这里的群众在柴米油盐、针头线脑之中开掘出了一种“生活经济学”——没有专业的业务术语、复杂的盈利公式，却生动、细致地诠释了体面的劳动和有尊严的生活——

百姓创业 瞄准“柴米油盐”

□ 蔡炜

创业不分大小。日前，记者在常州钟楼区走访多个“平价创业”项目及社区，发现这里的百姓创业瞄准了“柴米油盐”。

用平民视角“海选”项目

创业，对普通百姓而言，第一道槛就是“项目从哪里来”。钟楼区的做法是，面向市民“海选”，公开有奖征集适宜在社区和乡镇创业的项目。

记者翻阅项目“菜单”，上面有 205 个。大部分具有投资规模小、见效快、市场前景好的特点，其中不少是热心市民结合日常生活迸发的鲜活创意。

常州冶金机械厂退休职工工程汝洋，一下子报送了“在线收废”、“二手衣交换连锁店”、“童叟乐食堂”、“益智玩具厂”、“百家小菜园”5 个项目。“就小区收废品吧，叮铃咣啷还扰民，现在年轻人上网，为啥不搞个在线收废，统一服装和车辆。”说起项目构思，这位 60 多岁的老人头头是道。

钟楼区委书记张东海说，钟楼地处常州主城区，资源有限，转型升级的“倒逼效应”明显，而产业裂变和社会分工的精细化发展也带来了全新的就

业机遇。这些具体而微小的服务业，看似“低端”细屑，却是多姿多彩的“经济马赛克”，它可以像“就业海绵”一样吸纳与复制，带动全区就业率超过了 95%。

重塑“新概念作坊”

一幅《八骏图》十字绣，骏马姿态各异，匹匹精神焕发，它的作者是仅有左手的残疾人——左手绣娘张卫英，是“西艺坊”女性创业的带头人，她曾经走进央视《半边天》栏目。这位原先西林街道一家塑模厂的工人，右手因工伤致残，却凭借毅力学会了十字绣。

像这样的残疾人，还有失地农民，社区里有不少。西林街道联合朱夏墅社区投资 20 余万元创办了“西艺坊”，开发“十字绣”等手工艺品为主的家居饰品。依托西艺坊、馨和秀艺坊、“布纸如此”手工坊等“新概念作坊”的带动，钟楼区 47 个社区中有 43 个被认定为江苏省充分就业社区。

钟楼党校校长李国瑞分析说，即便是欧美发达国家，家庭手工业依然显示出强大的生命力，从业人员占社会总劳动力 40% 以上。比如瑞士的钟表、德国的精工小五金。家庭作坊，曾是苏南块状经济、百姓经济的重要支撑。如今在

钟楼已蜕变为以社区为阵地，以创业带头人为主体的“新概念作坊”，向现代“无烟工业”和创意产业转型。

一体化“外包”服务 创造低成本

大多数小老板的创业“程序”，是先找店面，买设备，再做产品。钟楼区创办了 10 个公共平台式的“平民创业孵化器”，并引入第三方企业的专业服务，在这里只要有手艺，就能当老板。

南大街“双桂坊”美食街就是一个孵化器，目前已有 42 家经营户入驻。42 岁的谢兰芳是一名点心师。“我的特长是做四喜汤圆，面皮 30 克，馅料 10 克，每个误差不得超过 2 克，元宵节时一天卖了 600 碗。以前也想开店，但门面难找、租金太贵。这里的好处，是不要租金，风险也小得多。”她的“知味源”开张以来，销售突破了 40 万元，还聘了 5 名下岗女工，每人的年收入也达到两三万元。

钟楼区人事和社会保障局局长张磊说，平民创业，主体是普通老百姓和大学生，他们手上无资源，能力也有限，因此，政府服务不能止于创业培训，应该建立后续服务体系。(娟婷)



新闻链接 XinwenLianjie

常州钟楼区 引进海归外包服务人才

从常州市侨办获悉，近日，常州钟楼区自主引进的海外高层次人才彭秀东博士入选 2009 年度“省高层次人才创新创业人才引进计划”服务外包专项，获得 50 万元的项目资金资助。

为扩大引才规模、提升引才层次，2009 年度“省双创引才计

划”在自主创业和企业引进两个类别的基础上，增加了现代农业和服务外包两个专项。经过资格审查、技术评审、综合评审和实地考察、网上公示等程序的严格筛选，钟楼区彭秀东博士成功入选服务外包专项。

创业路上，没有等待这趟车

她，是林城镇“村官”集资创建葡萄基地的女股东之一，一腔热血，肩负重担，从最艰难的土地流转坚守到万亩葡萄园近万株葡萄幼苗开始抽芽；她，是概念工作室的合伙人之一，心怀梦想，创意为先，从走出创业第一步到事业步入正轨。80 后村官费欢用青春的激情点燃了创业这把“圣火”。

2006 年 9 月，大学毕业一年后的费欢应聘到林城镇塘南村担任村主任助理。每天在镇、村、家三点一线奔波，费欢的生活始终是波澜不惊。4 年时间眨眼过去，心中的一个个创业梦想都因现实的阻挠而搁置。

创业路上，永远没有等待这班列车。

2009 年，在县委、县政府倡导全民创业的热潮下，考虑到个人创业力量不足，首次创业风险太大，费欢和镇里的几位村官商量决定共同开辟“木木土成大棚葡萄种植基地”。可天不遂人愿，正当大家鼓足干劲准备创业就遇到了土地流转难题，部分老百姓固守老观念不愿意流转土地，导致葡萄基地难以连片，基地“四分五裂”。为此，费欢作为团队的外联负责人，及时找到了镇、村领导一起到农户家做思想工作，终于顺利流转出她

们所需的土地。可接下来的购苗及前期工作中又碰到了许多难题，费欢都没有轻言放弃。

看着首次创业的念头变为现实，费欢萌发了要实现第二个创业梦想的想法。看到镇上广告制作服务少，且制作质量不高，不少林城本地的企业、个体户、农民等不同群体对广告宣传、图文制作等的需求却越来越大，费欢与另一名村官合作创办一家“概念工作室”，主要经营广告及图文的设计制作等。由于资金不充裕，工作室也没有租到合适的房子，镇里将还空着的 2 间门面房便宜出租给她

们，并允许以先使用房子后付租的形式支付房租。同时，正式结束了镇文印室，把文印及展板制作等业务全部市场化承包给概念工作室，这对创业初期业务和客户不多的费欢来说简直就是雪中送炭。

3 名成员和 2 名工人，几台打印机、复印机设备，总投资 10 万元，这一切，是概念工作室的全部。开业以来，为了节约成本，尽早完成接下的业务，费欢和同事几乎每天都是白天上班，晚上加班做接下的业务。有一次，为了赶工，费欢的两个手腕都扭伤了，最痛的时候手抖得连筷子都不能

拿，可她还是忍着病痛坚持做完了工作。

创业是闯出来，成功是逼出来。享受着创业酸甜苦辣带来的成就感，费欢又准备在葡萄园中养殖土鸡，种植其他农产品，另外建设垂钓台、农家乐等，将葡萄基地打造成二、三产业共同发展、集休闲观光娱乐于一体的“木木土成”休闲区。同时，利用概念工作室资源，创办一家针对农村风俗的婚庆公司，目前已开始市场调研。

(方晓婷 钱丽敏)

武汉举行全民创业赶集会

免费自行车、衍纸花、迷你屋成亮点

6 月 23 日，武汉市第四届全民创业赶集会在武汉国际会展中心开幕，400 多个创业项目共吸引了 3 万余人赶集，当日现场签约 1056 万元。

数百人欲加盟免费自行车

在武汉免费自行车运营商鑫飞达公司设置的展区，许多人被即将在全市推广开办的新型智能租车亭吸引。采用了自助租车系统的这种新型租车亭，既方便了市民 24 小时租车，又能让管理员腾出手来，借助新的平

台，为市民提供多项生活服务。

据鑫飞达工作人员介绍，23 日上午，就有 200 多人前来登记加盟，年龄多在 38-55 岁左右，多半意向在家门口附近。

小小纸花托起残疾人希望

一幅用衍纸小卷花做成的孙中山头像，一捧捧精美的纸艺插花，竟出自一名残疾男性之手。青山区残联的毛明月，在创业赶集会上挂出自己亲手制作的衍纸手工艺品，激起了不



少女性创业者的学艺兴趣。

毛明月下肢残疾，曾在副食公司做了 15 年的美工，下岗后以写招牌、画展板为主。去年，青山区残联得知

他会做衍纸卷花，便请他带领 10 多名肢残或轻度智障人士，成立了阳光工作室，主要学习、制作衍纸手工艺品。这种手工艺起源于欧洲，毛明月掌握

后，融入书法、剪纸、折纸、脸谱、刻字等中国元素，做出各种图案，裱入相框，即成为一件漂亮的装饰品。刚开始，他们作为礼品定向为机关团体制作，现在想推向市场。

20 间迷你屋找“屋主”

在创业赶集会上，一辆迷彩绿敞篷越野车显得十分另类。这是 42 岁的武汉车迷杜伟个人操办起来的一个户外运动项目，到创业赶集会上寻找承租经营对象。

不少怀揣资金寻找项目的市民，拉着杜伟问长问短，“多长时间起租？”“2 年。”“房子里有什么设施？”“我配好烧烤工具，其他的由你们随意装备。”(夏琼 胡蝶 齐翔 汪鸿燕 姜玉蝶 方晶)

创业感悟 Chuangye Ganwu

大学生创业：“活下来”比“活得好”更重要

6 月 13 日，江南大学服装设计专业的周凯颖顺利通过硕士论文答辩，而本科毕业时她与同学合办的时尚创意设计公司也两岁半了。其间，公司的办公场所从与人合用到拥有独立的 115 平方米的工作室，员工从 3 个股东到 14 人的工作团队，经营收益从入不敷出到去年的 112 万元。除了这些看得见的数字外，周凯颖等创业者收获的还有渐趋平实的心态。

2007 年，周凯颖的同学、当时读大三的马腾在电视台实习时，经同事推荐，得到一个舞台服装设计的机会。马腾发现，江苏无锡市场上的一些高档写字楼内工作人员的职业装，大都以西服为主，款式单一，色彩黯淡，缺乏职业装应有的标识性。一直对服装设计行业抱有浓厚

兴趣的马腾，渐渐萌生创业的想法。他开始拜访服装行业的企业家，向学院的老师询问行业前景，并开始调研客户需求。

2007 年 12 月，马腾与擅长服装设计、网络资源搜集的同学周凯颖、朱俊雨，成立了麦梯时尚创意设计有限公司，客户定位为在房地产业、商场以及写字楼等处工作的高端人群。

2008 年，他们作为江南大学 5 支团队中唯一一支以实体公司参赛的队伍，夺得江苏省第五届“挑战杯”创业计划大赛无锡地区第一名。不久，马腾获评“江苏省创业明星”。

回首当初头顶众多的光环，如今的马腾显得更加理智。“当时比赛的时候，是想做服装设计外包，设想得很理想，觉得有前景，年收入应该在



百万元以上。”然而，公司运转几个月后，慢慢黯然失色。公司处于入不敷出的状态，订单拿不到，业务谈不成。只有 10 万元启动资金的团队，所有的家当只有 4 张桌子、两台电脑。

放低身段，经验是从和客户打交

道中得来的，这是马腾团队总结出的经验。

在最初的竞标中，马腾团队未能入围，但“铁三角”并不气馁，他们带着效果图在客户下班经过的地方，制作出样衣供对方试穿，经过几番游说，终于用诚意打动了客户。“夏天的时候，丝毛面料摩擦后容易吸附在人身身上，我们就把衣服全部拿回来重新干洗，晾干后熨烫平整再送客户，有时时间紧张就在公司睡了。”这一单生意，马腾团队赚了 3000 元。

经历了创业伊始的阵痛，马腾团队渐渐“号准了行业的脉”。毕业后，团队成员把根扎在了无锡太湖新城科教产业园。“创业之后才发现，现实和当初设想的很不一样，仅有理想和热情是不够的，不能闭门造车，要

不断寻找客户，与客户交流，瞄准市场，不断调整，找准目标。”马腾说。此后，时装周、展销会、博览会，只要是涉及行业最新动态的重要活动，马腾都会和团队成员去现场结识客户，寻找合作伙伴。

马腾说，作为处于生存期的企业，不能好高骛远，“不能因为是小单子就不做，首先要保证自己不会饿着，别看吃进去的是草，挤出来的却是奶”。为了生存，10 套、5 套甚至单套的服装他们也做。为了节省开支，他们曾抱着百斤重的面料挤公交车。

绝不敷衍的精心雕琢换来了额外的收获。一次，一家承接公司成衣加工的企业，看中了他们设计的款式，专门把公司的服装设计外包业务批转给他们。(戴袁支)