

掠食者接踵而至 自主A0车型如何亮剑

虽同处小型车市，但长时间内，自主车型和合资车型，一直是睦邻友好。但这种睦邻友好关系，或将很快结束。即将上市的东风日产玛驰、北京现代瑞纳等合资小型也称AO车型，正将触及一步步伸向自主车型的阵地。

无论玛驰，还是瑞纳，也开始主打经济实用概念。根据目前的市场信息显示，两者的价位可能会下探到六七万，甚至五六万。离自主车型仅有一步之遥，或是贴身肉搏。但凭借东风日产、北京现代强大的品牌号召力，以及遍布广泛的销售网络支撑，必然对夏利N5、自由舰、同悦等自主AO车型带来直接冲击。

笔者将合资车企的优势，简单

的概括为“四维优势”，即品牌、网络、产品、服务等四方面的领先，在AO车市也是如此。如自主车型能进一步强化上述四方面，再充分发挥自身的价格优势，在AO车市，打一个漂亮的防守反击战，未尝不可。

目前，天津一汽、奇瑞、吉利等自主品牌销售网络正在进行大规模的扩张，重点在二三线城市，甚至三四线的小城或县城等。如天津一汽销售高管管仁透露：到2011年，天津一汽将形成300家一级经销商，800家二级经销商，800家二级经销商是建立在全国近2000县，使天津一汽具有年销量在1500-2000台核心经销商超过200家。打造以中心城市为依托，向地级城市形成辐射的销售格局。除此

之外，包括吉利、奇瑞在内的广大自主车企，都在向千辆销售店迈进。

自主车企在销售网络建设上的突飞猛进，将为其AO车型销量的提升，提供强有力的支撑。

同样，合资车企也面临着网络扩张问题。无论玛驰，还是瑞纳等AO车型，其销售区域的重点，大体以二三线城市。但目前，合资车企的销量网络，仍以一二线城市为主。不过从目前的资料来看，无论东风日产，还是北京现代，对强化二三线城市的网络建设，都表现出了异常的关注。

对比网络建设的快速提升，自主车型的产品性能的强化，也是有目共睹。如搭载了由一汽集团自主研发的1.3L发动机的夏利N5，其

动力性能不仅优于同级别的自主品牌，甚至超越了国际品牌。著名的丰田A8发动机1.3L的最大功率为63kw，最大扭矩为110N·m，新夏利N5的最大功率达到了67kw，最大扭矩也达到了120N·m。将近10%的提升幅度，确保了夏利N5有更强动力的输出，在加速性、爬坡性等操控性方面，都有更卓越的表现。除此之外，包括超过40%的高强度钢板运动等，更是铸就了夏利N5品质型小车的概念。

提升服务，也是自主车企近几年的重点。包括天津一汽、吉利、奇瑞、比亚迪在内的多数自主品牌，位于总部的服务电话都接近或超过的百部，为消费者及时提供道路救助等服务。另外，对经销商也制



定了越来越严格的考核体系等，总之，在包括品牌、网络、产品、服务在内的“四维竞争”方面，近些年，天津一汽、吉利、奇瑞等自主品牌，都有了显著提升，必然有利于自主AO车市阵地的巩固。但差距还是存在的，尤其是品牌方面的差距。既然这场战役已经不可避免，那只能亮剑一战，也好检验下自主车企近几年的建设成果。

(摘自《新浪汽车》周丽君/文)



触手可及的豪门盛宴 盘点国内最贵量产车

法拉利——在售最高价：约570万人民币

去年5月18日，被收藏家寄予厚望的法拉利250 Testa Rossa终于拍卖完毕。价格不负众望地达到902万欧元(约合7600万人民币)，其中包括买家的10%的额外费用。法拉利车型的天价演出还没结束，今年2月，一辆1963年产的法拉利250 GTO型跑车在英国公开拍卖，底价便是1600万美元(约1.09亿人民币)。

市售最贵的法拉利车型现价约569.8万人民币，它是法拉利推出的第一款全铝车身V12跑车，外形设计和传统的法拉利跑车有着很大的区别，更趋圆滑流畅。

保时捷——在售最高价：约330万人民币

由于天生的跑车血统，相当一部分保时捷跑车在交付前会根据车主的需求进行改装，因此其售价区间较大。目前内地能够查到的最高价格是2010款911 GT2车型，售价约330万元，但考虑到数额巨大的改装费，顶级跑车可数不是一般富豪玩得起的。

2009年底，曾有38辆保时捷组成的车队从香港奔赴重庆举行巡游。据介绍，这次来渝的保时捷跑车总价值超过6000万人民币。其中的2辆CARRERA GT，每辆税前约300万人民币，加上改装费、牌照费、税收，该车售价上千万元。

奔驰——在售最高价：约600万人民币

奔驰旗下最贵的车当属SLR斯特林·莫斯，该车今年3月开始在日本发售，其约840万人民币的天价也创下了迄今为止奔驰车的纪录。该车是奔驰与著名F1车队共同研发的“奔驰SLR麦克拉伦”系列的最后一款车型，排气量为5.5升，搭载带机械增压器的650马力引擎，最高时速可达350公里。

国内在售的最贵量产奔驰车(不含迈巴赫)是SLR，2005年8月大连北星奔驰曾在大连大窑湾港从美国进口一辆银色的SLR McLaren，卖给了一位北京车主，当时海关征税价格是600多万人民币，国外订车价格为70多万美元。

奥迪——在售最高价：约291.9万人民币

根据南京市场豪华品牌占有率调查，奥迪稳坐头把交椅，除了A4在入门级豪车市场的强势外，A8和Q7两大护法则是奥迪在超豪华领域披荆斩棘的不败法门。

作为奥迪的旗舰车型，全新奥迪A8L基于2009年底北美迈阿密车展首发的全新奥迪A8，不仅提供了更为宽敞的后排空间，同时兼顾了车辆的操控性、安全性和造型美观。

(摘自《扬子晚报》何伦/文)

库存压力大降价喊声高 车市打响突围战

中国车市在经历了2009年一路狂飙之后，年后销售形势一路下滑。进入6月，车价不仅较4、5月份又有更多的让利，众车商更是打响突围战，车市促销活动纷起。业内人士预测，淡季已经到来，形势让人堪忧。

库存压力加大 车市降声一片

上周末，记者走访几大汽车销售市场发现，不少4S店周边停放的新车有增无减，与去年一车难求形成极大反差。而据几位销售经理反映，目前顾客进店率不高，而成交易较上个月更低。

销售锐减引发的是车价的进一步松动。伊兰特目前优惠达到了1万元，最低7.98万元可以提车；福特福克斯不仅同样有万元

的优惠，还加赠价值3000元的装备；而奇瑞瑞麒M1进化版最低3.88万就可以开回家。“这个优惠幅度在去年末简直无法想象，而与今年4、5月份相比优惠力度也增大了不少。”刚刚逛完车市，近期打算买车的一位车主对记者说。

销量递减库存增大，让经销商很头疼。经销商为了完成半年任务，不得不在价格上作出让步。“降价并未带来明显的增量，目前市场观望气氛越来越浓。”一位资深业内人士表示，就看谁手中的筹码和资源多，谁就会在这场胶着战中取胜。

车商打响突围战

车价松动只是此轮突围战的战术之一。6月众汽车经销商们更是促销、活动、拍卖轮番上演。

促销火热的同时，各4S店的特色服务也密集登场。一汽丰田近日在省会启动了“AAA品牌保险”服务，借金融服务提升客户的忠诚度。而各种车贷活动也于近期登陆各品牌4S店，普遍首付三折，一年后尾款还清，车子就可以开回家。

不少4S还借店庆的机会，宣传车型，优惠让利。一位业内人士表示，当价格战成为常态，服务品质就成为关键，这方面谁都不敢松懈。

车市何时探底

降价、消化库存、频推活动，这是经销商应对车市惨淡的唯一选择。然而对于现在走向不明朗的车市而言，基于买涨不买跌的心理，降价促销这一杠杆作用并不明显。

商务也疯狂 感受瑞麒G5赛道魅影

近日，郑州站“瑞麒G5城市菁英试驾体验营”在郑州大型汽车主题公园——汽车公园内展开，作为郑州最为专业的汽车赛道之一，郑州汽车公园里设置了Z形弯、S形弯等多个挑战性极高的赛道。原本以为外形稳重大方的瑞麒G5是一款典型的面对商务人士的轿车，面对这样检验卓越操控力和动力性能的赛道，瑞麒G5是否能完成使命？

为了充分展示瑞麒G5的性能，主办方邀请了曾获CRC冠军的著名车手作为教练，用职业车手的极端操控来带领大家感受瑞麒G5的动力性能和操控性能，同时也让所有试驾的人熟悉一下道路。当车手猛踩油门，瑞麒G5如一道银色魅影射出，只见整个试驾场地，发动机轰鸣，排气管低吼，刹车烧胎时发出剧烈摩擦声，以及满场轮胎燃烧的橡胶味，

让所有人肾上腺素剧增，无论男女都直呼过瘾，驾驶瑞麒G5的欲望蠢蠢欲动。

试驾后，调动了准备参加试驾的人驾驶欲望，大家都跃跃欲试。在等待引导员安排上车的空当，趁此仔细打量了这辆我即将驾驶的车，它的龙骨利落优雅，挑不出一丝差错，这是真正几十年造车经验沉淀的设计，而在这种平静的大气稳重气质中，嵌入的凌厉的前大灯，大张的前格栅，高挑的腰线，以及短促的尾部却都在描绘一个蓄势待发的动态神情。

坐进车中，系好安全带，踩下油门踏板，瑞麒G5便如离弦之箭冲向远方，看下秒表，0-100公里/小时加速毫无悬念地在十秒之内完成，仪表盘综合信息显示屏上，挡位数字才刚刚到“3”。继续加速，瑞麒G5搭载的傲人的TCI发动机爆发出澎湃的动

力性能，深踩油门，能感觉到动力还在源源不断地输出。旁边的陪驾解释说，这是因为235N·m的峰值扭矩在1900-4500转/分的宽转速区间内持续输出，一直到4500转/分时，都能保持235N·m的扭矩输出。

快要到玩漂移的Z形弯，我轻踩油门，接近弯道时，猛踩刹车然后急打方向盘，车身的沉稳给我极大地安全感，这时只见车头因刹车制动而骤然减速，而车尾由于惯性甩了过来，同时底盘的灵活性也显露出来，前双叉臂灵活的变换能力与高稳定性使车头平稳转向，带弹性纵臂的后多连杆悬挂因分散了运动时产生的侧向力、垂直力和纵向力，使过弯



的稳定性和平顺性大为提高，尤其是莲花对于瑞麒G5进行的匹配和调教最大限度提高了整车的操控极限，使整车在急转弯时也能从容应对。

一圈下来，只是感叹路线太短，不能尽兴，和休息区内试驾完的朋友闲聊，大家心中也与我一样，瑞麒G5动力操控的优异性能能现有一些合资车也无法比，对于中国车的发展真是不得不感叹“当惊‘中国’殊”，瑞麒G5，给中国车印象下了新的定义，也让这次试驾的所有人看到了中国车的发展潜力。

(摘自《汽车探索》常汤/文)

宝贝在车中 儿童安全该如何保障

随着“Baby in car”的车贴越来越多，车不仅要保护成年人的安全，更要保护儿童的安全。尤其对于25-40岁这个年龄段的准车主来说，他们大多已经拥有家庭并且肩负了父亲或母亲的责任，想要享受幸福、安心、从容的有车生活，选一辆对大人、孩子都保护周到的车型由此变得至关重要。那么，什么样的车才能给孩子足够的安全呢？

儿童座椅是“刚性需求”

在最受关注中级车榜首的东风标致408配置表上，儿童安全装备里“不起眼”地写了一行“标配Tü全球标准儿童安全座椅锁扣”，很多人看到这的反应就是“没反应”，觉得它可有可无，稍微有点觉悟的会认为“408很人性化”。因为从速腾、朗逸、卡罗拉、408这几款主流中级车的车型配置来看，配有这个儿童

安全座椅锁扣的也仅仅是408和速腾而已。

其实，儿童安全座椅锁扣应该是每辆车都有的儿童安全装置。换句话说，装儿童锁扣是应该的，但如果不装就是对消费者不负责任的表现。数据显示，美国每年至少有2000名儿童死于交通事故，大约有3万名儿童因为没有采取正确的安全措施而在车祸中受到重伤。根据美国国家道路安全局统计，14岁以下儿童死于车祸的主要原因中，61%是因为未使用儿童安全座椅及安全带。日本交通事故统计数据显示，未使用儿童安全座椅的儿童车祸死亡率是使用者的8倍以上。

大量的事实证明，目前大多数在售车辆的安全指标都是根据成年人的身体结构以及成年人的身体承受力设定的，不论是安全带的角度和系扎位置还是安全气囊的弹出角度和力量等等，在汽车发生碰撞事故的时候，这些安全指标只会对成年人产生作

用。另外，数据还表示，使用儿童安全座椅可有效降低儿童潜在车祸伤亡率70%以上。所以，在已婚并且有孩子或正计划要孩子的购买人群中，如果购车者有足够的安全意识，那么这个小小的锁扣就成了购车时的“刚性需求”。

从主动到预防都很重要

其实，在目前量产车的配置中，虽然没有太多为儿童安全配置的装备，但也有些安全装备是同时可以解决儿童安全隐患的。例如408配备的位置可调安全带装置、车门车窗控制功能、车门儿童锁、车辆中控锁、自动落锁和车门未关闭提示等等，这些配置都从不同程度上对车内的儿童安全提供了保障。

当然，坚固的车身结构和足够的安全气囊数量也是对车内儿童安全保障的最根本体现。408的HLE高钢结构车身和6气囊的安全配备在发生碰撞时正好派上

用场，综合了吸能技术与良好车身刚性的408，用软硬兼施的手法来抵抗撞击对车内人员造成的伤害。

另外，ABS+EBD+EVA+TCS+ESP这一系列的安全装备，在保证408实现精准操控的同时，也为预防安全提供了保障。优秀的超大空间和舒适合理的驾驶席设计，为驾驶员减少疲劳感做出了贡献，这也间接影响了在驾驶过程中由于疲劳而产生的安全隐患。

总之，对于儿童安全的保障来说，“防患于未然”是很重要的。车尾的一句“Baby in car”不仅要提醒后车，也同时对车内有儿童的驾驶员起到警示的作用。绝对的安全是不存在的，即便安装了儿童安全座椅也不是万能的保险箱。孩子的健康与安全最终还有赖于驾驶员谨慎、良好的驾驶习惯。

(摘自《北京商报》)

年轻人的首选 三款城市SUV购车指南

说到自驾游的最佳车型，SUV当仁不让。巧的是就在最近这段时间里，重量级的城市SUV新品层出不穷，足以让心仪SUV的消费者挑花眼。今天我们就来盘点一番，看看谁才是今夏出游的最佳座驾。

最强路况通过能力+完美娱乐配置——2010款Jeep指南者

纵观眼下的各款城市SUV，Jeep家族最年轻、最时尚的生力军——2010款Jeep指南者，可谓是全路况通过能力最强的领军人物。

指南者所配备的Freedom-Drive主动全时四驱系统，能在二轮、四轮两种驱动模式中灵活切换。日常在城市中行驶时，它只将驱动力传输至前轮，最大程度节省油耗，综合工况下的油耗仅为8.7升/百公里。一旦系统感知到前轮抓地力不足，便能迅速传输驱动力到后轮，变身四轮模式。当车辆遭遇急加速、急转弯以及车轮打滑的情况，指南者会自动启动“四驱锁止”功能，在此模式下，车辆驱动力会以50:50的恒定比例分配给前后轮，以提高稳定性和控制力。

当你打开车顶的全天窗，呼吸野外的新鲜空气之时，不想把浪漫旅途变成一场春季演唱会？那就来看看2010款Jeep指南者的娱乐配置了。堪称豪华的全套Boston音响系统可以从九个角度准确还原声场，提供一流音质享受。当你抵达目的地，沉浸于鸟语花香，不妨推开指南者的上掀式尾门，位于尾门的扬声器顿时成了两个外置喇叭，顿时让这一田野炊充满音乐魅力。

不一样的TSI发动机+超大全景天窗——大众途观

刚刚火热上市的大众途观绝对可说是城市SUV市场的最大搅局者。作为一款优质的国产德系SUV车型，途观还未上市就已引得关注无数。

途观所搭载的1.8L TSI和2.0L TSI发动机是其一大卖点。这两款发动机都运用到了燃烧更充分的涡轮增压器技术(“T”)和高喷射压力的燃油直喷技术(“I”)。涡轮增压系统则能增大空气压力和密度，帮助燃烧更多燃料，从而大幅提升输出功率；燃油缸内直喷技术则可以让油气混合状态更理想，燃烧更充分。这使得途观在保持强劲动力输出的同时，又有较好的油耗表现。以2.0L的TSI发动机为例，从数据来看，其各项性能已经超越了传统的2.4L发动机。

在驱动系统上，途观也有独门绝活——4MOTION智能全时四驱系统。它能够根据形势地形的不同状况，将动力自由分配给前后轮。分配比例上，它甚至可以由单一轴的动力控制在全部动力的0-100%之间，也可以轻松做到50:50的前后轴动力分配比。

“流体雕塑”+6速手自一体变速箱——现代IX35

IX35很好看，真的很好看。这是不少车主在看过IX35之后的共同反应。由ix-ONIC概念车演变而来的IX35，在造型上最大限度地保留了原本概念车的味道。在一群方头方脑的SUV中，IX35的线条刚柔相济、有种呼之欲出的灵动感觉，好比是男模站在一群肌肉先生中，其“流体雕塑”的称号绝非浪得虚名。这么一部车开上马路，回头率是绝对有保证的。

不过在通过能力上，IX35的设置还是更偏向于公路设定。它采用了多片离合器电控适时四驱系统。正常情况下ix35只靠前轮驱动，一旦传感器检测到车轮打滑，系统会自动接通前后轴，以实现50:50的扭矩分配。这套系统应付城市里的糟糕路面应该是问题不大，但若是想去爬岩、玩沙、涉水、尽情撒野，恐怕IX35会稍显吃力。当然只是考虑在城市周边自驾游的话，IX35还是绰绰有余的。

(摘自《新浪汽车网》梅比/文)