



车市火爆催生“加价”怪象

成都因其巨大的私家车保有量而享有全国汽车“第四城”之称。进入2010年,成都市持续火爆。然而,随着市场需求的大幅膨胀,在几年前早已被消费者所诟病的“加价提车”现象,却在成都各汽车卖场死灰复燃,且有愈演愈烈之势。

消费者提车要么等待,要么加价

“这段时间召回的车型这么多,原来还以为经销商怕买车的人减少,会有优惠,哪知道现车这么紧俏,提车要等好几个月。”想买一辆合资品牌SUV的成都市民肖俊说。

最近,在经过朋友介绍和反复比较之后,肖俊看中了一款20万元左右左右的SUV。他随后来到位于成都市机场路的一家4S店,销售人员对这款热销车型也是极力推荐。然而,在肖俊确定了购车意向后,销售人员却“面露难色”地说,订购这款车的消费者已经排到了100多号,如果想尽快提车,只有多付1.8万元的“加装费”。

肖俊转而咨询了另外几家4S店,得到的答复是要么提车等几个月,要么付3000元的“加急费”,要么就是买加装了额外配置的车,而“加装费”则高达万元以上。对于为何现车只有“加装车”而没有出厂的“裸车”,销售商解释说:“买‘加装车’的少不用排队。”

最后,肖俊在一家4S店将1.6万元的“加装费”谈到了1.2万元,总算把加装了踏板、行李架、GPS导航等配置的新车开回了家。肖俊说:“即便加装费用昂贵,但急着买车,不得不选择了‘加装’。”

市场透视 加装市场利润丰厚

加装市场的利润空间到底有多大?成都市羊西线一家汽车加装店负责人彭永华举例说,如果销售商要消费者加装一台3000多元的GPS导航,其成本一般也就在1000多元。进价不过几百元的贴膜在4S店可以卖到数千元。

加装配置或装饰的成本价,与提车“加价”之间的差额,也就成了汽车销售商巨大的利润空间。彭永华告诉记者,去年以来,加装GPS导航、倒车雷达、真皮内饰等配置的业务一直很多,其中有很大一部分业务直接来自汽车卖场。“业务最忙的时候,我们就通宵达旦干了。”彭永华说。

成都一家资深汽车销售商向记者透露,相对于直接交“加急费”的方式,加装更易于被消费者接受,这是销售商乐此不疲的原因;同时,销售商这种“加装才能提车”的现象虽然不利于厂家品牌,但由于通常没有合同约定,厂家一般持睁一眼闭一眼的态度。

律师提醒 加价提车违法

业内人士表示,加价提车现象表面看是车源紧张,深层次原因还在于目前国内的车价完全由生产厂家决定,经销商没有自主定价权。于是当车辆旺销时,经销商往往会用“加急费”或“加装费”等方式追逐利润,这实际上变相地提高了车价。

“我遇到的提车最高加价达到了20万元!”成都市汽车行业商会执行会长刘斌说,汽车的零售价已经包含了销售商应得的利润,但很多经销商利用2009年以来车市持续走旺的形势,在标价基础上让消费者多掏钱,属于典型的“不当获利”,他呼吁消费者坚决抵制加价提车行为。

四川省律师协会消费者权益保护专业委员会主任阙雯说,加价提车属于不公平、不合理条款,是限制性消费行为,是违法的。价格法规定,经营者销售、收购商品和提供服务,应当按照政府价格主管部门规定明码标价,经营者不得在标价之外加价出售商品,不得收取任何未予标明的费用。

(摘自《深圳商报》)

为何比美国贵

2009年中国汽车销量第一次超越美国,成为世界第一汽车销售大国。但人们仍为中国汽车价格比美国高而感到不可思议。

以丰田凯美瑞为例,在美国2.4L精英版价格约为14.9万元人民币,而中国市场销售价格是19.98万元。奥迪A6在国内顶配版价格是69.6万元,美国市场上同类

同档车价格约为34.8万人民币。联系到中国人工价格只有美国的30%,加上美元兑换人民币的汇率为1:6.82,考虑这些因素,中国的车价要高出美国的两倍以上。美国白领阶层6个月工资就能买一台车,而中国公务员则需6年的工资收入才能买台车。

究其原因有两条:

第一,中国国内的汽车企业大部分为国有垄断性企业,企业平均利润率为30%~

35%左右,而西方成熟的经济中企业靠自由竞争、靠规模化生产降低成本,企业平均利润率只有5%左右。国内汽车企业的高利润,助推了汽车的高价格。

第二,中美两国汽车巨大价差跟中国特殊的税收政策有关。比如国内汽车厂家在生产环节要上缴17%的增值税和5%的消费税。车辆上市销售后,购车者还必须支付约9%的购置税,车价怎样

能不高?而在美国大部分州对汽车公司仅征收5%~10%的税费,终端环节也没有购置税。在日本轿车平均税率只有11%,德国则为7%。

由此可见,只有中国能够降低汽车税率,才能把汽车价位降下来。那样中国的汽车会卖得更火,更好地起到刺激消费、拉动经济增长的作用。

(摘自《商界评论》陈永昌/文)

汽车新手上路标语

你用的属于哪类

“我不是开的灰机”:内有杀手,请勿靠近。

“雅志淡尘”:别盯着字看,请保持距离。

“Sucococo”:新手初驾,擅长急刹。

“笨惨了”:远离新手,珍惜你我。

“三导演”:世上无难事,只怕有新人。

对联类

“提了裤子就跑”:新手二挡不会挂,熟练中。刹车油门分不清,都好吧。

“mj2326”:新手新潮,越催越黄。

“tony120”:好奇黄棒!喜欢打望!后面师傅!不要鸣号!

“小鬼0851”:关系到了位!撞了无所谓!只要感情铁!碰了要出血!

女子专用

“咖啡中的格调男人”:女子无踩,便是德!

“吃辣要欠勾”:别吻我,我怕羞(修)。

“s虫s”:马路新秀,急刹天后。

无畏类

“为老飞机”:穷起的,欢迎来撞。

“烟抽多了要不得”:我是黄棒,我怕谁!

“醉卧山城”:大修无钱,欢迎追尾。

“无比宁静”:越按越慢,再按熄火。

无厘头

“兰花村吊甩甩耍娃”:本车相撞十次,九胜一平。

“shiyunjie”:驾校除名,自学成才!

“重庆崽儿1008”:新手!起步倒退10米!

“黑色猫儿”:UFO初到地球,请多关照。

“yinyanjing2008”:菜鸟起航,线路不定。

“cf1913”:你就当我是红灯。

“我行我事”:俺是新手你不要急,有本事你从我上面飞过去。

“迟来的春天”:酷爱熄火,擅长急刹,坡起必滑。

“雪无痕5411678”:此车除了火力不行,其他与坦克相同。

声音 各方意见不一

上牌门槛提高

或对车市影响不大

多,没有提高,并没有出现抢购国Ⅱ或欧Ⅱ车的情况。

深圳市昊天林实业有限公司刘先生说,公司严格实行国家与市政府的行业标准,已停售国Ⅱ、欧Ⅱ排量汽车。深圳共成投资发展有限公司安主管表示,公司好久以来没有销售国Ⅱ、欧Ⅱ排量汽车了,现实施国Ⅲ对公司的销售基本上没有什么影响。

大部分车行都已按照政府的要求,不再销售国Ⅱ、欧Ⅱ排量汽车,但国Ⅱ、欧Ⅱ排量汽车并没有完全退出市场。深圳市机电东南汽车贸易有限公司经理范先生对记者说:公司从接到受限通知以来,一直在搞优惠促销

库存欧Ⅱ排量汽车,但现在还有一部分没有处理,只能跟厂家来沟通看如何处理了,实施国Ⅲ对公司的销售还是一定的影响。但他表示影响并不是很大。

业内人士认为,目前深圳市场上九成以上的车都达到了国Ⅲ以上的标准,所以新规定实行对车市的影响不大。现在既然没有出现市民“扎堆”购买低于国Ⅲ标准新车的情况,时间一长,尚未卖出的低于国Ⅲ标准的车只能转移到周边其他尚未实行国Ⅲ强制标准的城市销售。

深圳市环保局负责推行国Ⅲ强制标准的王主任告诉记者,由于去年3月1日,深圳市便公



近日,记者在走访汽车市场时发现,大量汽车经销商都推出了汽车金融贷款购车的活动,例如“零利率、零首付”等,汽车金融服务有很好市场潜力,或将成为今年车市的“催化剂”。

贷款购车人数逐年递增

2009年中国汽车市场产销超过1380万辆,而据全球领先的市场研究集团益普索去年年

底发布的一份针对中国车市的调研报告显示:未来愿意采用贷款购车的比例人数,正迅速攀升,达到34%,相比过去提升幅度非常明显。

记者在走访中证实,汽车贷款消费“热”已是不争的事实。大部分汽车经销商表示,目前在店内进行贷款买车的消费者约占购车总人数的15%~30%,且这一数据逐年递增。主要原因在于消费者的消费观念正在发生转

“汽车心理综合征”知多少

随着汽车的日益普及,持有驾照的人越来越多,“汽车心理综合征”也越来越多地在人们的心理上表现出来,对身心健康造成很大影响。

“汽车心理综合征”的主要症状:

汽车依赖症:多表现在驾龄较长,终日与车相伴的人,他们与自己的爱车产生了一定的感情,一旦离开爱车就感到不安、烦躁、急躁,尤其是对自己的出行带来很大不便时,心理上仿佛没有了依托,而感到无助与难耐。

事故恐惧症:看到一些车祸的发生,便在心理上产生一种恐惧感。特别是那些伤亡惨重的恶性事故,就会使人出现恶心、呼吸急促等生理反应。当自己再开车时,心理上的那种恐惧感难以及时消除,于是忧心忡忡,也怕事故出现在自己身上。可越是这样想心理上的压力就越大,就越会分散驾车的注意力,容易造成事故。

堵车急躁症:堵车现象是经常发生的,特别是早晚上班高峰时,几乎没有不堵车的时候,许多司机一遇堵车就容易产生急躁心理,特别是走走停停,再加上有的人用喇叭乱催乱叫,更使人肝火上升,心跳加速,急躁难安。自己也会不由自主地猛按喇叭,紧敲车门。这已成为许多司机的通病。

故障疑惑症:多出现在驾驶老旧车辆人的身上,一般来说,使用年限超过十年的车辆,许多部件已老化,故障出现率很高,有时会在行驶中突然抛锚。对驾驶这些“老爷车”的人来说,时间长了,遇到几次突发故障后,心理上就产生了“故障疑惑症”。而对新司机来说,没有什么修理技术,更是怕车突然出故障。只要开车出行,心里就疑惑开了,这种心理一直伴随着整个行驶过程,既在心理上产生一种压力,也很容易分散驾车精力。

音响长鸣症:一上车就打开音响,而且不分时间、天气、路段,日久天长,心理上就产生一种对汽车音响的依赖,没了音响开起来就无精打采。而长时期收听音响极易分散驾车的精力,特别是在人多路窄的闹市区和夜间很容易出现事故。

自悔自责症:因无意识违章受到交警的处罚或出现了事故在经济上有些损失后,心理上就会自悔自责,这是正常的。但过多的和长时间的自悔自责,就不正常了,带着这种不良心理驾车,就会情绪低落,甚至分散驾车的注意力,再次违章或发生事故的可能性很大。

驾驶孤独症:多出现在独自驾车做长途旅行的司机的身上,一般说来会有一种无助之感。独自一人,远离家人,特别是遇到生病或其他意外事故,无人相助、无人相诉,在心中多有难言之感。于是驾车时心情也就难以畅快,时而急躁紧赶,时而低速慢行。特别是在夜间,多会出现眼花,视觉不清,应变能力差等现象。

“汽车综合征”不但给人们造成很大的心理障碍,更是安全行车的大敌。所以一旦发现在自己身上出现“汽车综合征”的某种症状,要及时消除。一是及时进行自我心理调节,避免情绪上的大起大落,尽量保持心情的相对稳定。二是求助心理医生的帮助,及时矫正不良心态,减少心理上的压力,使自己心情平稳,以保证行车的安全。

(摘自《北京青年报》卢力平/文)