

融资担保撬动中小企业“缺血”困局

□ 张瑶瑶

日前,中国银监会等七部委联合推出的《融资性担保公司管理暂行办法》下称“《办法》”)正式发布实施。北京信用担保协会会长李世奇坦言,对担保行业而言,《办法》是迄今为止发布的最高形式的法规性文件。

某担保公司的人员表示,《办法》的推出将促进担保行业更大地发挥对中小企业融资搭建平台的作用。

《办法》推出后,其中关于风险管理的部分几乎每一条都在社会上引起了强烈反响。有专家坦言,担保行业发展的时间尚短,在风险管理上存在一些疏漏,改善这一问题出台《办法》的一个重要原因。如在准备金提取上,该《办法》规定,融资性担保公司应当按照当年担保费收入的50%提取未到期责任准备金,并按不低于当年年末担保责任余额1%的比例提取赔偿准备金。

李世奇分析说,这两项准备金的提取都大大高于原有准备金提取的相关规定,可见,监管部门对风险管理的力度有所加大。

又如《办法》中规定:担保公司的融资性担保责任余额最高可达净资产的10倍,而若对单个被担保人及其关联方提供的融资性担保责任余额不得超过净资产的15%,或对单个被担保人提供的融资性担保责任余额不得超过净资产的10%,这将使得其最高担保户数或单笔担保金额大幅下降。

《办法》规定,融资性担保公司以自有资金进行投资,限于国债、金融债券及大型企业债务融资工具等信用等级较高的固定收益类金融产品,以及不存在利益冲突且总额不高于净资产20%的其他投资。李世奇表示,这一规定或许将引起担保行业的调整。

“现在对于绝大多数担保公司,尤其是民营性质的担保公司而言,在自有资金投资这一块都高于《办法》中的规定。”李说。

“担保机构本身收费的费率是比较低的,只有将担保额放大到一定倍数时才能保证合理的盈利。最好的方式就是通过投资将闲置资金利用起来以获得较好的收益。”李世奇介绍说,“目前在投资方面的严格限制,将使得一部分担保机构难以获得盈利,甚至部分担保机构,尤其是民营担保机构有可能退出担保行业。这个比例现在还不好评价。”

担保行业的发展促成了一批有资质和经验的融资性担保公司出现,他们得到了商业银行的认可,并有效提升了需要支持的中小企业信用等级,也增加了信贷资金的安全性。

“以北京地区为例,担保行业在对中小企业融资上的贡献还是很大的,去年北京担保行业新增担保额是880亿元左右,担保总额包括在保余额和新增担保额在内,共计1600亿元左右。”李世奇介绍说。

“《办法》的出台一定程度上将融资担保业的管理纳入了金融行业管理的轨道,其市场准入参照金融机构的管理办法实施了特许经营许可证的前置审批制度,其业务范围的规定也有更大力度的金融规范,这必然对融资性担保业的规范发展起到现实作用具有长远意义。”杨超琦不无欣慰地指出。

10年的发展,担保行业的进步虽虽有目共睹,但是在行业监管和企业风险控制上的缺陷还有待健全,使得这一行业相对于庞大的银行系统来讲,仍处于弱势地位。但担保行业发展的规模已经不容忽视。据了解,就北京地区而言,其中94家担保机构的总注册资本金为250亿元左右。可见,通过这些担保机构获得的担保总额有多么可观。

尽管6年前有温州“炒棉团”在新疆折戟的前车之鉴,今年,百亿浙江民间资金转战新疆收购棉花的说法又甚嚣尘上。有“白金”之称的新疆棉花真的堪比房产、煤炭?

民资蜂拥“白金”真能热炒成“金”?

□ 新华社记者 赵春晖

尽管6年前有温州“炒棉团”在新疆折戟的前车之鉴,今年,百亿浙江民间资金转战新疆收购棉花的说法又喧嚣起来,近期被各方热炒不已。

那么,是游资“炒棉”,还是热钱被炒作?有“白金”之称的新疆棉花真的堪比房产、煤炭?行走四方的温州投资者何以待看自己的“炒卖者”形象?

百亿“热钱”炒棉是“炒作”

“随着新疆棉花价格一路上涨,至少有100亿元浙江民间资金(主要是温州民资)撤离山西煤矿和国内房地产市场,转战新疆棉花市场。部分游资已落地开花,有的游资在现货和期货市场博弈,还有的游资则在等待入场机会。”

在近期的国内报道中,类似温州“热钱”涌向新疆的说法言之凿凿,不仅有投资者的姓名,还有资金总额,引人瞩目的数据则多来自新疆浙江企业联合会(商会)。

新疆浙江企业联合会(商会)办公室主任王艳红表示,外界的传说和对此事的报道纯属炒作,与事实并不相符。

而一些早已进入新疆的温州棉商也对此毫不知情。在新疆从事棉花收购加工行业多年的温州棉商李长亮对自己近期频频出现在报刊上感到诧异,因为近期几乎每篇关于温州游资进新疆炒棉的文章中都提到他和他的企业。

新疆阿克苏地区温州商会常务副会长陈时文说,早在2002年,温州民间资金就已大规模介入新疆棉花收购市场,近期待所谓百亿游资来新疆“炒棉”一说,完全是无中生有。

“白金”拉不动太多“热钱”

一些温州棉商表示,6年前,温州“炒棉团”在新疆折戟的经历,处



◎新疆棉花素有“白金”之称。

于寻找“出路”的民间资金不可能不考虑。从2002年秋开始,温州民间资金大规模涌入新疆棉花收购加工领域,甚至连一些不产棉的地方都出现了数量众多的轧花厂。据一些业内人士估算,在新疆收购棉花的温州民间资金最多时绝对超过100亿元人民币。

然而,仅一年后,市场就给冲动的“热钱”上了一课。由于进口棉花的时间和数量过于集中,2002年中国棉花价格急剧下跌,在新疆投资的温州棉商损失惨重。温商陈时文说:“原打算赚一把就走,可最终却变成了做实业!”

据一些在新疆投资的温州棉商分析,目前新疆棉花根本不具备被“炒作”的条件,因为现在这个行业的利润已非常微薄,而且国内棉价基本上已经与国际接轨,如果没有国际游资配合,很难把国内棉价炒上去。

警惕“热钱”动向迷局

去年以来,从北上“炒大蒜”,到南下海南“炒房”,屡屡传出温州资金的不实消息。一些业内人士认为,此次百亿热钱“锁定”新疆棉花的传言无论真假,对国内棉花产业和纺织行业健康稳定发展都不是利好消息。

中国棉纺织协会副会长朱兰芬说,比起去年同期,我国纺织行业确实有所起色,但如果说全面回暖还为时尚早。她说:“中国纺织品外销比重较大,在国际经济没有起色的情形下,纺织行业的全面回暖就有可能,对棉花需求就不可能有大幅度增加。”

眼下,刚刚出现“回暖”迹象的纺织行业正面临着原棉价格持续上涨、“招工难”和人工成本上涨等困难。

近年来,巨量寻找出路的温州民间资金屡遭质疑。对此,一些温商表示,外界在对温州资本流向给予高度关注的同时,也将其置于被“妖魔化”炒作的境地。

新疆温州商会常务副会长胡晓武认为,在房地产、煤矿、石油等领域的投资相继遇阻后,温州民间资本已逐步进入了理性的投资状态,再用“炒”来解读温商的投资行为是不公正的。胡晓武说:“在国际金融危机影响还未消除的背景下,对温州民间资金动向的‘过度炒作’和不实报道,损害的不仅是温商的形象,还有相关产业的健康发展。”

〔紧接A1版〕

稳健“转身” 拓宽保健酒发展空间——访贵州茅台酒厂集团保健酒业有限公司总经理张城

共同开发白金酒保健系列酒。8月在北京人民大会堂隆重举行了白金酒新闻发布会,10月又在郑州全国糖酒秋交会上举行了白金酒产品推介会,并通过报刊电视进行广告宣传,这一系列的有力举措有效地促进了销售。特别是在推广过程中得到季总、袁书记以及集团公司领导的大力支持。

白金酒9月份上市至12月底,在短短的4个月时间就完成产品销售700吨,实现销售收入4055万多元。仅北京白金至尊酒业公司一家完成的销售收入,就占全体合作商共同完成的销售收入的一半。白金酒迅速成为公司的新的经济增长点。

与北京白金至尊酒业公司的成功合作,为今后发展经销商积累了经验。为了鼓励搞好销售,年终对市场、经销商和营销员进行考核评定,这是茅台保健酒业公司2009年营销上的一个新举措,2009年把自有产品作为重点推向市场,对经销商实行让利,加大了支持力度。到年底,对营销员和经销商的销售业绩进行考核,完成任务好的给予奖励,完不成任务的给予惩罚,并实行末位淘汰制。

公司自有产品在完成销售方面,比2008年翻了两番。

诚信为基,产品质量作保障

然而,茅台保健酒的完美品质并不是偶然形成的,非一日之功。

茅台保健酒自诞生以来,就经过了严格的“历练”。严格的品质要求成为消费者喜爱的美酒佳酿,茅台保健酒对原材料采购、陈酿等生产过程和产品质量进行全面、实时的质量监控,确保产品质量安全。

茅台保健酒业公司正是凭借着

【相关链接】

今年国内棉花市场前景看好

调查结果显示:我国内地棉区植棉面积总体比2009年减少2.10%,而国内纺织用棉缺口将进一步加大。

从生产消费形势看,美国农业部2月20日发布的报告预测称:2010年,棉花总产2471万吨,但这个数据仍低于全球总消费棉花2500万吨的保守数据,全球已连续几年产不足需的格局仍将延续。中国已连续11年产不足需,新的年度,中国的产需缺口将进一步拉大。从这两年纺织用棉缺口和实际进口外棉数量比较看,中国的棉花产需缺口刚性增长的趋势不会变。

另外,据工业与信息化部消息,前两个月,纺织行业增长平稳。由于纺织业好转,今年1月份我国进口棉花30.1万吨,为一年以来最高点,较上月增长39%,较去年同期增长2.86倍;2009年度前5个月我国累计进口棉花85万吨,同比增长55.5%。

此外,从棉花现货、期货及棉纱价格看,当前的价格,也属罕见。国际棉花期货市场价格连续大幅上涨,纽约棉花期货近期合约涨至自2008年3月中旬以来的最高点。国内棉纱价格继续有所上涨,2月末32支纯棉普梳纱价格每吨为21500元,较去年同期每吨上涨4000元左右。

一方面棉花消费回暖,另一方面缺口加大,再加上国际热钱的投资,棉花价格应当保持在较高价位运行不成问题。预计国内328级棉花在7月至8月有冲击18000元/吨的可能。

展”的工作思路,着力打造保健酒,进一步提升企业形象和品牌集中度,进一步提高员工的收入和福利待遇,一定要实现销售收入过亿,利润过千万,员工收入随效益提高的目标。

对此,茅台保健酒业公司总经理张城表示,2010年公司正处于应对复杂经济形势,实施保健酒战略转型期。必须不断加强员工队伍建设,提高工作水平。为此,要按照茅台集团袁仁国书记在2010年董事会上工作报告中提出的五个要求,推进公司发展。一要大力弘扬“爱我茅台,为国争光”的企业精神,“爱岗敬业,吃苦耐劳,勇于探索,甘于奉献”的茅台传统和“艰苦奋斗,团结拼搏,继承创新,争创一流”的茅台精神。二要不断增强“十种意识”。要进一步增强“发展意识,大局意识,质量意识,安全意识,品牌意识,创新意识,责任意识,服务意识,竞争意识,忧患意识”。三要加强勤政廉政建设。四要提高执行力。

茅台保健酒业公司党支部书记蔡聪敏说,公司上下始终以科学发展观统领全局,以改革创新精神,切实加强党的建设,把党组织的政治优势转变为竞争优势,不断提升企业的软实力。

“万丈赤幢潭底日,一条百练峡中天”。难道唐代诗人白居易在《十年三月三十日别微之于沔上》的佳句不是对茅台保健酒业公司的保健酒胜景的极好礼赞?而更为值得礼赞的正是默默无闻打造茅台保健酒胜景的保健酒人和广大中华儿女。

新的企业蓝图,描绘出茅台保健酒业公司灿烂的未来!

新的历史使命,负载着茅台保健酒人的光荣与梦想;用热血和智慧铸就茅台保健酒业公司更加新的辉煌!

► 新闻快递 | Xinwen Kuaidi

“中国制造”大功率电力机车首次登陆欧洲市场

中国北车旗下大同电力机车有限责任公司3月25日与白俄罗斯共同签署了“中白货运1型”大功率交流传动电力机车合同。合同额近7亿元人民币,标志“中国制造”大功率电力机车首次登陆欧洲市场,迈开了向高端市场进军的步伐。据统计,截至2009年末,中国北车已累计向亚洲、非洲、美洲和澳洲市场出口569台内燃机车,占国内企业出口份额的63%。此次向白俄罗斯出口电力机车,使北车制造机车产品实现了对世界五大洲的全覆盖。此次签约的“中白货运1型”电力机车采用国际先进的交流传动方式,总功率9600K W,设计时速120公里;运用先进的FIP网络控制技术,具有极强的自检和故障识别诊断能力,机车各项性能和运行的可靠性均达到世界领先水平。

(齐中熙)

2010年 锌进口量将下滑

记者从2010年国际铅锌产业高峰论坛获悉,业内预计2010年中国锌市供需稳中有升,进口量下降,锌价将继续走高。受国内锌矿资源不能满足冶炼产能不断扩张的影响,2009年中国锌进口量大增,未锻轧锌进口量80.3万吨,其中精炼锌67万吨,同比增长逾267%。全年锌产量4356万吨,表现消费量501万吨,实际消费量4245万吨。上海有色网分析师高丽俊说,预计2010年锌产量518吨,其中,进口将大幅下滑,预计全年进口量278万吨,同比下降58.5%。全年表现消费量5416吨,实际消费量4689吨,锌市供需仍将呈现供应过剩的基本面。

(新华)

央企大规模投资首个国家级承接产业转移示范区

记者从安徽省国资委了解到,自去年底至今年3月中旬,安徽省与中央企业合作发展项目开工72个,总投资1676.12亿元,其中绝大部分项目位于首个国家级承接产业转移示范区——皖江城市带。据了解,这72个开工项目涉及工业、电力、城市建设、基础设施、房地产和服务业等多个领域,其中工业项目45个,投资额1138.33亿元。皖江城市带的合肥市、滁州市、马鞍山市、巢湖市、芜湖市、铜陵市和安庆市开工项目总投资额均突破100亿元,合肥市达到3541亿元,芜湖市达到244.76亿元。安徽省国资委有关负责人介绍,央企在皖即将开工的项目规模可观。根据各市反馈情况看,预计今年上半年还有33个计划开工,总投资额达到4450.2亿元。

(蔡敏)

全球首家生物汽油示范工厂投产

荷兰壳牌石油公司与美国绿色能源系统公司合作建设的全球首家生物汽油示范工厂日前开始投产,预计每年将以植物糖为原料生产38万升生物汽油。该项目将主要用于测试生物汽油替代传统汽油的可靠性以及大规模商业化生产的可行性。壳牌公司最新发布的新闻公报说,这一示范工厂位于美国的威斯康星州,主要利用美国绿色能源系统公司的一项特殊技术,将植物糖转化为烃类分子生成生物汽油。该技术的优势是可以使用非食用作物为原料,例如玉米秸秆和小麦秸秆等,但该工厂目前使用的原料还是甜菜糖。

(潘治)