

产销平衡 车市回归理性

去年的中国车市，无论是造车的、卖车的还是买车的都处在高度“兴奋”状态，市场空前火爆，而且这种非理性市场一直持续到农历春节前夕。不过，进入虎年后车市开始逐渐回归理性，价格坚挺、排队等车的卖方市场正在消弱和隐退，随之而来的就是价格松动、产销平衡以及送服务的营销活动，汽车市场又开始步入一个有序竞争的时代。

合理库存 车市再次回归

去年汽车产销双双超过1300万辆，这个数字足以让中国车市疯狂了近一年，无论是买方还是卖方都处在高度“兴奋”状态。究其原因就是“产销失衡”，且

在卖方的控制下，车市长期处于“饥饿”状态，无论是什么品牌的车最后都卖疯了！

据了解，进入虎年后，汽车厂家在调整产能以后，市场货源逐渐充足起来，再加上春节过后，购车潮在减退，持币待购相比去年明显增多。两者相互抵消，极大削弱了卖方市场的主导位置。

同时，记者还在车市中走访发现，去年商家“后院”都是空的，连店内的展车都被销售一空，但是近两个月来，“空城计”已经一去不复返了。“现在我们的库存还算比较合理，既没有像08年前有大量库存，也没有出现去年的零库存，不过部分紧俏车型的库存并不多。”有商家称：车市不会像去年出现爆发式增长，今年应该会回归理性。

充分竞争 车市扫除霸气

有了货源作为最好的“调节剂”，车市的价格开始频繁调整，而且，以往只关注销售的汽车厂商们也逐渐注重起售后服务来，着手售前和售后两手抓，这也是车市回归理性的重要表现。

据了解，在本月的车市中，不少车企除了降价优惠，也在售后服务和品牌建设上做起了文章，如广汽长丰就在本月正式启动以

全国乘用车市场信息联席会副秘书长崔东树表示，有效产能大于销售需求是成熟市场的基本特征，有利于企业竞争力提升和消费者权益保护。同时他还指出，在这两年内，产销平衡将是车市的主要特征。



“感恩”为主题终端促销与售后服务两大战役

去年火爆的车市并未给消费者带来真正的实惠。今年，随着车市逐渐回归理性，车市还会像以往一样热闹，而且在更充分的竞争中，消费者会享受到更多优惠和服务！

(摘自《长江商报》张伟/文)

廉价车 “反攻”日本市场 传统汽车生产重心转移

据日本汽车进口商协会的数据，早在2008年，日本国内登记的22.8万辆进口汽车中，2/3来自欧洲，这些非本土制造的汽车多为豪华汽车。在日本道路上行驶的汽车，由丰田、本田等本土制造商在国内制造，这些车占新车销售的95%。而目前，这种现状正在接受着挑战。

英国《金融时报》近日撰文称，日元持续走强、国内需求疲软以及汽车制造商在全球整合产品线，正在削弱日本在紧凑型轿车和其他高产量、低利润率汽车上的传统优势。

文章援引日本前沿研究汽车分析师远藤浩二的话称，日本本土的汽车生产将越来越集中在中型和豪华车型，以及电动车和混合动力车等高技术车型上。“目前越来越难以证明在日本制造小型汽车的合理性”，远藤浩二说。

报道称，这种小型汽车转向进口的尝试性转变，是日本制造商自己主导的。

以日产为例，其位于泰国首都曼谷郊外的一家工厂本月开始生产其March微型车，该车型是日产自1982年以来在日本制造的主流车型。

而其在曼谷工厂最初生产的9万辆汽车中，一部分将“返销”到日本，这在该公司的小型车部门尚属首次。

此外，日本三菱汽车也表示正考虑在泰国制造微型车的类似计划，将面向包括日本在内的全球市场销售。

报道还援引一名汽车分析师的话称：“如果泰国的试验进展顺利，我们很快将会见到更多的汽车制造商将小型车生产转移到国外。这方面将会出现一个重大转变。”这名分析师表示，由于东南亚国家及中国开放贸易，使得汽车制造商能够更为廉价有效地整合东南亚地区的零部件供应生产线，这可能提升国外制造的吸引力。

不过，文章也表示，日本消费者是否会接受大众市场进口汽车仍有待观察。因为从2002年开始的大约5年时间内，本田进口了泰国制造的飞度微型汽车的轿车版本——也被称为JAZZ或CITY，但后来由于销量不佳而放弃了该计划。

(摘自《中国新闻网》)

今年以来，中国车企进军电动汽车领域的新闻不断传出，但自主品牌集体“触电”的背后却隐藏着忧虑。

3月16日，力帆与上海中科合作的电动汽车公司正式挂牌成立，产业化运作双方合作研发的新能源电动车领域的技术成果。力帆320电动车即将上市，预计售价在10.5万元，首批车型将交付上海世博会使用。

较早涉足电动车领域的比亚迪动静更大，与戴姆勒公司签署谅解备忘录，拟建立技术合资公司，并联合推出针对中国市场的电动车品牌。据称，比亚迪打造的全球首款不依赖专业充电站的双

模电动车F3DM，将于一季度摆脱之前不向个人销售的方式，正式向公众发售。

此外，奇瑞、长安、长城等今

年均有电动车计划上市。其中，奇瑞则已宣布将在今年推出S18、QQ两款纯电动汽车。QQ纯电动车的价格可能将拉低至5万元左右。长安奔奔IMNI电动车、长城电动车欧拉都已经在公众面前亮相。实际上，今年几乎每家车企都将围绕低碳、节能、减排方面有不同程度的举措，大多数企业在战略中涉及新能源汽车方面的发展规划。

在自主品牌汽车大举进军电

动车领域的同时，笔者不得不

说几句提个醒。由于国内目前电动车的基建配套、行业标准尚缺

乏统一化，加之消费者的购车理

念尚需培养，因此，消费者肯为

电动车买单恐怕还要花上几年的时

间，因此，自主车企要做好至少

4.5年电动车有车无市的准备。

即便政府采购可以往电动车方

面倾斜，但数量也非常有限。

另外，发展电动车最关键

的技术难题是电池。目前一块普通

的轿车电池价格是6万元，公

交车是60万元。国家即使给纯电动

客车补贴50万元至60万元，纯

电动汽车每辆给补6万元，但补

贴只是一次性的，当电池用完了，

还是要换电池，如果价格还是很

高，势必会成为电动车推广的瓶

颈。因此，要想在电动车领域最终

占有一席之地，应该在研发更轻

便、蓄电能力更强、成本更低的电

池上下功夫。北京电源行业协会

副秘书长钱良国在接受媒体采

访时很尖锐地表示，目前一些车企

宣称的“十分钟就能将电池充满

80% ”的说法按照现有技术水平

根本办不到，而且快充对电池的

使用寿命是非常不利的。因此，自

主品牌要在电动车领域有所作

为，不要急于推出上市，还是踏下

心来实实在在地做些事情吧。

(摘自《北京晨报》孙金凤/文)

自主品牌汽车集体“触电”背后

今年以来，中国车企进军电动汽车领域的新闻不断传出，但自主品牌集体“触电”的背后却隐藏着忧虑。

此外，奇瑞、长安、长城等今

年均有电动车计划上市。其中，奇瑞则已宣布将在今年推出S18、QQ两款纯电动汽车。QQ纯电动车的价格可能将拉低至5万元左右。

长安奔奔IMNI电动车、长城

电动车欧拉都已经在公众面前亮

相。实际上，今年几乎每家车企都

将在低碳、节能、减排方面有不同

程度的举措，大多数企业在战略中

涉及新能源汽车方面的发展规划。

在自主品牌汽车大举进军电

动车领域的同时，笔者不得不

说几句提个醒。由于国内目前电

动车的基建配套、行业标准尚缺

乏统一化，加之消费者的购车理

念尚需培养，因此，消费者肯为

电动车买单恐怕还要花上几年的时

间，因此，自主车企要做好至少

4.5年电动车有车无市的准备。

即便政府采购可以往电动车方

面倾斜，但数量也非常有限。

另外，发展电动车最关键

的技术难题是电池。目前一块普通

的轿车电池价格是6万元，公交

车是60万元。国家即使给纯电动

客车补贴50万元至60万元，纯

电动汽车每辆给补6万元，但补

贴只是一次性的，当电池用完了，

还是要换电池，如果价格还是很

高，势必会成为电动车推广的瓶

颈。因此，要想在电动车领域最终

占有一席之地，应该在研发更轻

便、蓄电能力更强、成本更低的电

池上下功夫。北京电源行业协会

副秘书长钱良国在接受媒体采

访时很尖锐地表示，目前一些车企

宣称的“十分钟就能将电池充满

80% ”的说法按照现有技术水平

根本办不到，而且快充对电池的

使用寿命是非常不利的。因此，自

主品牌要在电动车领域有所作

为，不要急于推出上市，还是踏下

心来实实在在地做些事情吧。

(摘自《北京晨报》孙金凤/文)

在奥迪Q5国产以前，进口的奥迪Q5就已经火得一塌糊涂。

最近，性价比更高的国产奥迪Q5真的来了，这使得走向平民化的豪车受关注度大大提高。

豪车国产后就一定好卖吗？答案是肯定的。之前价格昂贵的进口车型通过合资生产上市后，很快都成为了畅销车型。其中，不乏月销量上万的单一车型。

由此看来，通过国产提升性价比并把Q5热卖是奥迪的小算盘。仔细看国产版Q5的竞品依然是些熟悉的面孔：宝马X1、奔驰GLK300、沃尔沃XC60、英菲尼迪EX25等豪华SUV。

对于奥迪Q5的国产，其竞

品都选择了回避的态度。只有宝马计划将X1引进中国，只不过这还停留在计划阶段，何时能国产依然是个未知数。而奔驰GLK也只是针对性地推出了低配版，以在一定程度上减轻奥迪Q5国产给其带来的销售压力。

按照奥迪自己的计划，在配置和性能上并不占优势的奥迪Q5，仅凭借高性价比就无敌了吗？这恰恰是业内人士所担忧的。

国产之后能让更多消费者拥有“平价”豪车这是好事，但业内人士也担忧，这类车型无论在品质

方面还是销售能力方面都会影响

到同品牌进口车的口碑。

尽管奥迪并未公布Q5的年

产量，但从产能规划上不难看出，

Q5与A4同平台，两者相加的年

产量将近10万辆。回想起A4L的供

应紧张，经销商处加价提车的现

状，不难想象奥迪Q5也会很容易地陷入无车可提的困境。

一位奔驰的经销商告诉记者，偏重时尚、外观大气的Q5无论在

外形上还是价格上都中规中矩，这也为国产化具备了生产条件。

而GLK300是一款综合性能

高于Q5的产品，体现出了进口

车高于国产车的差异与特性。

事实上，随着中国经济的增

长，整体豪华车市场也在进一步

扩大。斯巴鲁去年的销量能够超越老牌日系豪车雷克萨斯和英菲尼迪，正是凭借对进口车结构的调整，这同时使其成为了国内车坛上的新秀。

为了占领市场和降低车价，走国产化道路是豪车们必然的选择。不过，对于眼下多数豪车品牌而言，即便进行本土化改造，能否达到厂商预期也还很难预料。虽然奥迪在国产化上已经取得了成功，但对于后来者而言，国产化后是否还能保有等同于进口车型的品质，被消费者继续认可，是考验其降为“平价”的一道难关。

(摘自《北京商报》蓝朝晖/文)

心平气和看召回

闹得沸沸扬扬的丰田召回事件

正在逐渐平静下来。最新统计数据显示，在经历了召回的短暂打击之后，3月上旬，丰田汽车在美国销量同比增长约50%。在前一阵子的喧嚣之中，对于此次召回，很自然伴随着许多传闻与猜测，喧嚣过后，我们有必要对汽

车召回进行一些阐释，毕竟，与美国早在1966年就开始召回相比，中国的汽车召回还是个新鲜事，我们直到2004年3月12日，才有了第一次召回。

以美国市场为例，自1966年首次召回以来，至今已累计召回了2亿多辆整车，所有主要的汽车制造商都经历过大规模的召回。就在前几天，3月2日，因为动力转向电动机存在缺陷，通用

召回了130万辆汽车。

福布斯杂志2月份曾对汽车