

“金融超市”助力三年再造一个长沙经开区

“经开区是长沙经济的火车头,我们计划用3年时间再打造一个长沙经开区!”在由长沙市政府主办、市经委承办的“两帮两促谋发展,金融超市进园区”银企对接活动中,长沙市经济委员会副主任周双恺信心十足地表示。

走进金融超市,没有高高的柜台,没有漫长的等待,长沙的14家商业银行及其相关支行、23家担保公司、东兴证券等券商以及湖南高科技创业投资有限公司等6家风险投资商“现场办公”,推介金融产品,简化信贷流程,与中小企业面对面进行信贷对接及咨询洽谈,真正实现了无缝对接。

近年来,随着银行存款准备金率,加息预期的不断提高,银行信贷规模收缩,融资难成为许多中小企业发展的最大困难。作为在全国最具投资潜力百强开发区中荣膺第六名,湖南省唯一上榜的“五星级”的开发区,长沙经开区工程机械、汽车制造等核心企业其产业链下游的中小企业融资需求旺盛。

“公司发展前景喜人,但生产规模扩大了,生产设备和流动资金却跟不上,加上生产厂房为租赁,无法获得银行贷款,成为公司发展的瓶颈。”长沙县黄花镇的长沙振泰机械制造有限公司代表皮取林苦恼地说,该公司主要生产三一重工、山河智能配套机械产品。可喜的是,此次经开区投资担保有限公司的介入,将极有可能帮助企业摆脱贷款困境。

值得一提的是,经开区拥有自主知识产权的企业占到70%以上,在此次银企对接活动中,长沙银行和北京银行推出的知识产权质押贷款受到众多企业的关注,长沙市知识产权局作为第三方积极助力。另外,中国建设银行针对创业起步者的“速贷通”,长沙银行针对私营业主、微小、中小企业的联合担保授信等金融产品都吸引了众多的参会企业。

据悉,此次银企对接活动中,市政府将从长沙市中小企业发展专项资金中拿出2000万元,用于对“两帮两促”及“三百之星”中小企业的贷款贴息和各商业银行的信贷奖励。(周丛笑 姚笛)

天津开发区海关“量体裁衣”服务企业

日前,天津三星电子有限公司新产品“LCD模组”成功下线,标志着公司在调整产品结构、增强市场竞争力方面首战告捷。据介绍,这是一款具有附加值高、产业带动效益更为显著的最新高技术产品,预计今年项目产量260万台,年销售额14亿美元。

曾让三星公司担心的是公司在新产品设计、试产过程中所需大量原材料的通关速度,因为它不仅事关企业的经营成本,同时更直接影响新产品的研发和上市时间。公司面临的通关难题很快转到天津经济技术开发区海关,针对“LCD模组”凝聚着公司全体员工大量心血和承载的无比重托,海关经过认真调查研究后,为帮助企业顺利实现转型升级,海关成立了专门帮扶小组,变大众化的政策宣讲为个案化的政策辅导,变“企业上门我服务”为“深入现场送服务”。面对新产品投产前原材料进口时间紧、任务急的情况,海关安排专人专岗,为企业加急办理了电子化手册备案等相

宁波保税区打造对台物流先行区

近日,记者从浙江宁波市保税区(出口加工区)管委会获悉,为进一步推进区内台资企业转型升级,保税区将着力建设全省全市对台物流先行区,改善通关环境,促进两岸一体化物流服务体系的建立,建立甬台物流合作的协调机制,打造高效、便捷、通畅的两岸直航通关新模式。

推进台资先进制造业做大做强

鉴于发展空间的有限性,宁波保税区将放眼全省,在更大的范围内谋划进一步提高以台资为主体的特色电子信息产业等先进制造业,特别是液晶光电产业集群化、效益化程度,努力促成核心部件区内生产,简易零部件与区外加工企业对接,实现区内区外联动发展。

采访中,宁波保税区管委会相关负责人表示,他们将通过引进国内外知名物流企业,为区内生产型企业提供上下游产品配送服务,实现先进制造业和现代物流业联动发展。同时鼓励区内企业加强核心部件和新产品的研发,实现生产制造和科技研发联动发展,全面提升台资先进制造业的规模和能效。随着未来区域制造业带动、贸易联动和保税进口市场建设以及区域功能的进一步发挥,相信在有限的区域内一定会实现无限的发展。

建设全省全市对台物流先行区

随着甬台海运和空运直航的正式开通,两岸大三通步伐不断加快,目前,宁波保税区正在积极抢抓两岸直航契机,依托对台港口区位优势、对台物流基础和特殊政策和功能组合优势,重点建设全省全市对台物流先行区。

据悉,下一步,宁波保税区将加强对台湾第三方物流企业的招商,规划建设对台专业物流中心,搭建对台物流运行平台,吸引台资建立台湾电子产品物流中心、台湾化工原材料物流中心,台湾农产品和水果物流集散中心。同时发挥“区港联动”优势,与台湾自由贸易港区对接,实现甬台物流合作的真正互动。改善通关环境,促进两岸一体化物流服务体系

“新18号文”呼之欲出 国产软件企业热盼政策东风

被软件行业热盼的“新18号文”,在今年全国“两会”前后再次成为关注焦点。自2000年国务院发布实施18号文件《鼓励软件产业和集成电路产业发展的若干政策》以来,我国软件产业保持了38%的迅猛增长,被业界称为软件、集成电路两大产业发展的“黄金十年”。但该文件的优惠政策即将到期,市场和业界对下一个“黄金十年”的企盼和期许更加强烈,均希望尽快出台“新18号文”。

据消息灵通人士透露,工业和信息化部、国家发改委和财政部联合制定的“新18号文”已经完成,将在近期上报国务院。北京经济和信息化委员会软件处相关负责人透露,北京经信委正在研究制定政策,对国产软件厂商拓展大型企业、央企、上市公司等市场将直接给予财政支持,积极支持国产软件厂商积累高端市场经验和案例。多家软件厂商在接受记者采访时发出了共同的声音,“希望国家尽快出台政策,鼓励用户使用国产软件,以此促进中国软件产业进一步发展壮大”。

国产软件实现跨越式发展

2009年,国产软件厂商面对国际金融危机的影响表现出较强的抗风险能力。特别是在管理软件领域,用友、金蝶为首的国产管理软件厂商奋力出击,不仅在低端领域收获颇多,在高端领域也实现历史性突破。此外,在杀毒软件领域,以金山、瑞星为代表的国产杀毒软件厂商不仅占据国内杀毒软件市场大部分份额,而且在国际化征途中愈加游刃有余。

计世资讯发布的最新调查结果显示,2009年我国管理软件市场实现逆势增长,总体管理软件的市场销售额达3348亿元,同比增长183%,其中通用管理软件的市场销售额达到1466亿元,同比增长195%。

市场机构预测,今年国内管理软件市场规模将达340亿元,国产管理软件所占市场份额达78%,其中在低端市场的份额高达904%,在跨国巨头一度占据优势的高端管理软件市场也将拿下496%的份额。

计世资讯总经理曹开彬表示,2009年在国际金融危机的“寒流”中,国内企业纷纷采用压缩成本、减少费



用等手段抵御“寒冬”。与此同时,面对全球竞争和国际金融危机,企业业务不断转型升级的需求更加迫切,各大企业纷纷苦练内功,强化研发创新。此外,越来越多的企业寄希望于通过增强信息化应用能力来改善管理水平,提升企业的经营效益,因此管理软件成为企业竞争的制胜法宝。

相关数据显示,在2009年我国通

用管理软件领域TOP20厂商市场品牌结构中,按照销售额统计,排名前十位的厂商依次是用友、金蝶、SAP、甲骨文、浪潮、鼎捷软件、远光软件、Infor、IBM、宝信,其中用友以2521%的份额排名第一;金蝶排名第二,市场份额为1291%。

在杀毒软件领域,以瑞星、金山毒霸为代表的国产杀毒软件均采用多项云安全应用,大大提高了国内杀毒软件的性能和效率。国产杀毒软件在个人用户市场已经占据大部分份额,同时在企业级市场的份额也稳步提升。

硬实力提升

业内人士认为,国产软件厂商在2009年取得如此优异的成绩,主要靠三方面的硬实力提升,一是不断创新产品;二是坚持并购出击,扩大品牌影响力;三是实施国际化战略。

用友公司董事长兼总裁王文京表示,用友在管理软件领域取得市场排名第一的原因在于产品创新和贴近客户的服务。“我们21年来一直坚持在软件产品上持续创新,比如两年前推出的‘U9’管理软件,技术水平国际领先。客户选择与我们合作,最重要的因素就是我们的产品更能够满足其经营和管理的要求。同时我们还推出了贴近客户的服务”。

在并购的道路上,用友一直不遗余力地前行。据悉,在过去两年中,用友已经并购了20余家企业,耗资近4485亿元。另一家热衷并购的国产软件厂商金蝶自2005年在香港主板上市以来,已经完成超过8项并购,总耗资超过1亿元,仅去年一年金蝶就并购

了深圳商祺、嘉码、南京同盟、广州齐胜4家企业。金蝶软件集团董事局主席徐少春表示,管理软件行业已进入并购的新阶段。

在杀毒软件领域,瑞星、金山、江民等国产杀毒软件厂商与时俱进,不断推出以云方式构建的大规模特征库,并在核心杀毒技术上下功夫,完善主动防御体系,增强杀毒软件本身的自我保护能力。同时,在国际化征途上不断发力。

据悉,金山毒霸近日与泰国知名网游运营商Asiasoft合作,正式进军泰国市场,并推出泰文版金山毒霸。事实上,早在2005年金山软件便开始国际化战略布局。经过5年的积淀,金山各项业务全面实现国际化的目标,并且为民族软件及游戏产业的国际化积累了宝贵的成功经验。目前,金山旗下游戏业务遍及越南、马来西亚、泰国、新加坡以及我国台湾地区。金山软件董事长兼首席执行官求伯君表示:“今年金山软件将继续拓展海外业务,加强与当地优秀运营商合作,进一步提升公司产品在这些新市场的渗透率。”

期待政策东风

虽然国产软件厂商取得了骄人的业绩,但在国产软件厂商集体崛起的同时,应当看到国产软件在产品技术、服务等方面与跨国巨头相比仍存在差距。业内人士呼吁,国产软件厂商应立足自身实际,不断提高自主创新能力。同时,国产软件厂商也希望国家加大政策支持力度,进一步推动中国软件产业的发展。

金山办公软件副总裁肖份表示,希望政府采购能够倾向国产软件,出台更多鼓励企业采购国产软件的政策。在她看来,国产软件不论技术含量还是价格都可以媲美国外软件,国产软件理当受到政府和用户的青睐。

“我们希望国家出台进一步的政策鼓励软件消费,鼓励企业加快信息化,提升企业的竞争力。这是一个良性循环,并将对我国软件产业的发展起到极大的拉动作用。”一家国产软件厂商负责人表示,政策扶持应该惠及整个软件产业链,包括软件的销售、服务、实施等相关企业都能得到优惠。(戈清平)

发改委将出环渤海规划 统筹区域发展

国家发改委发展规划司相关人士日前证实,发改委正在编制京津唐地区及环渤海五省区(冀、晋、内蒙古、辽、鲁)统筹发展规划。

该人士还透露,“十一五”规划提出的推进全国主体功能区战略任务进展顺利,目前,《全国主体功能区规划》已经上报至国务院,正等待批复。

今年两会期间,全国人大代表、天津市市长黄兴国透露,由天津提出的京津唐地区及环渤海五省区应统筹发展的建议,受到了国家发改委的高度重视,有望出台相关政策。

科技与金融创新结合

上海杨浦国家创新型试点城区投贷联盟成立

3月23日,上海杨浦国家创新型试点城区投贷联盟成立。这是上海科技创新与金融创新相结合的创新之举,将探索建立科技投融资新机制,开展投贷联动业务试点,解决科技型 and 现代服务业中小企业融资难问题,调动投资机构、商业银行及担保机构为中早期科技型和服务业企业提供融资服务的积极性。

据介绍,此一投贷联盟是由杨浦区人民政府、上海农村商业银行、上海创业投资有限公司、上海市再担保有限公司发起,由从事科技型 and 现代服务业中小企业投融资业务的相关投资机构、商业银行、担保机构等自愿组

成、实行自律管理的组织。投贷联盟今后将主要服务于有融资需要的、拥有优秀的管理团队、具备良好的发展前景的杨浦区中早期科技型 and 现代服务业中小企业。

相关人士说,此一创新的投贷联盟的基本运作模式是:对于已经引进股权投资的科技型和服务业中小企业,商业银行在符合相关法律法规、金融政策以及银行内部信贷政策的前提下,按照投资额的一定比例进行配比贷款,开展投贷联动。参加投贷联盟的商业银行在已经发放贷款的科技型和服务业中小企业中,筛选具有股权融资需求的客户,优先推荐给联

盟内的投资机构,开展贷投联动。对属于政府重点扶持产业、有技术或商业模式创新、市场发展空间大、具有优秀管理团队的科技型和服务业中小企业的借款,由担保机构提供担保,企业以固定资产、股权、自有知识产权或其他资产作为抵押、质押或反担保措施,担保机构和商业银行承担相应的责任。政府将通过购买服务,引进风险投资咨询公司,对具有投融资需求的早中期科技企业进行先行筛选;以联盟成员为主,将建立银行、担保、再担保和政府政策性补贴参与的融资风险共担体系。

据悉,上海杨浦区已被列为国家

国务院发展研究中心发展战略与区域经济研究部副部长侯永志认为,按照主体功能区构想,将把国土空间划分为优化开发、重点开发、限制开发和禁止开发四类功能区,按照主体功能定位调整完善区域政策和绩效评价,规范空间开发秩序,形成合理的空间开发结构。

侯永志指出,在推进形成主体功能区建设中,需要建立政府和市场双向互动的引导机制、政府和市场合理分工的动力机制和协调各方利益的统筹机制。(李晓晖)

创新型试点城区,近年来不断通过金融创新来服务科技创新,首先从破解担保难入手,先后推出了专项担保基金、中投保、差额担保、大学创业信用担保、统借统还等5种融资模式。4年来,帮助近千家中小科技创新企业实现融资53亿元。其中,与商业银行合作的贷款抵押物价值放大倍数的差额担保,可放大到抵押物价值的200%,放大额度可以到200万元,使一大批由于抵押物价值不足而被银行拒之门外的科技企业获得了贷款资金,企业融资门槛降低,银行融资规模扩大。(李荣)