

浅谈我国镁市场现状与展望

□ 陈 翔

2008年,百年一遇的全球金融危机爆发,我国正在蓬勃发展的镁产业受到严重打击。受金融危机进一步深入的影响,2009年,全球原镁需求大幅下滑,我国镁工业总体运营面临很大困境,镁企业生存受到了严峻的考验。

2009年我国镁市场价格走势

2009年,我国镁锭价格从2008年疯狂的38000元/吨回归

下班前的安全工作不容忽视

□ 张义蓉 廖 勇

安全生产工作讲求细节,注重过程,且贯穿于整个生产作业场所始终。它不仅仅只涉及到开工前、开工过程中的安全,更涉及到临近下班时的安全,因此,这段时间就属于管理的“非常时段”。

从心理学的角度而言,临近下班时,已工作多时的员工多半心情放松,尤其是那些“有约在先”的员工更是会处于亢奋状态,此时,人员极易忽视安全,往往会出现操作动作过大或违规、违纪现象。

那么如何有效地控制好临近下班时这一“非常时段”的安全生产工作呢?

- 1、提高员工安全意识,强调均衡生产。让员工明白安全工作是不分任何时段的,只要在生产,就必须时时刻刻重视安全。
 - 2、形成班后统一开会的制度:每日召开班后会,长期不懈地坚持开展好班后定时巡查制度,从源头上切断这种现象的发生。
 - 3、加强现场管控与监督力度,从各个方面杜绝临近下班时动作过大、以及违规、违纪现象的发生。
 - 4、除此而外,还应加强对半成品、成品周转人员以及班后送废品人员的管理,这些人员几乎都是每班最后下班的人员。此时,当他们看见别的员工都已完成生产任务,都已准备下班,如果再加上他们心里还想着事情,这样就可能有些心浮气躁,在周转或送废品的过程中,可能会有意识地加快速度,这样势必会给安全生产工作带来一定的隐患。
 - 5、作为车间级管理人员,不仅应高度重视临近下班时的“非常时段”,而且还必须兢兢业业地坚守在工作岗位,加强对生产现场的管理。而不能片面地认为,反正快下班了,应该没有什么事了,自己就只顾忙自己的事情去了;或者是比职工还着急,不停地催促员工,给员工施加压力,这样会十分不利于保障安全生产的顺利进行。而与安全生产工作有关的相关职能部门也应加强临近下班时的检查力度,严格控制临近下班时的安全生产工作,牢牢掌控住这段非常时段的生产安全。
- 安全生产工作是一个全方位,全过程,全员参与的工作。它掌控于我们每一个员工手中,其任何环节和细节都不容忽视,需要我们予以全程监督和控制,需要我们全体人员共同驻守,只有这样,我们才能拥有安全、和谐、有序的工作场所;只有这样,企业才能蒸蒸日上,兴旺发达。

到理性价格,并呈现低位振荡走势。2009年上半年,随着长时间的需求疲软,我国镁锭价格进入持续下跌通道,镁价一度跌破15000元大关。2009年7月,我国镁出口环比出现近50%的增长,于是厂商纷纷上调出厂报价,镁价从15500元冲破17000元,2009年8月单月涨幅达7.4%,镁市场出现一波小高潮。

2009年8月底到10月中旬,钢铁市场对前期过快上涨的价格进行了大幅回调,硅铁价格也紧随而下。经历一波采购高潮过后,镁市场需求再次趋于冷清。另外,2009年8月份镁市场高潮带动国内镁锭产量单月上升8000余吨,市场中供货的大幅增加对镁价也形成了打压之势。诸多因素,造成镁价再次跌回15500元低位。
 2009年10月初至12月初,镁价在低位缓慢运行,需求持续疲软,市场死气沉沉,横盘状态维持两个月之久。直到电价政策调整,我国销售电价每千瓦时平均上调28分,而后西北部分地区优惠电价取消,直接造成硅铁价格上涨数百元,使得镁价在年底涨至16000元以上。

纵观全年,我国镁出口形势非常严峻。年中的一次镁价大涨也是由于硅铁价格的上涨而带动了镁价被动涨价,缺少有力的支

撑,因此当硅铁价格降温后,镁价也紧跟下滑。目前,镁锭价格在15300—16000的价格区间启稳,其中山西、宁夏地区价格在15600—16000元,府谷地区价格在15300—15600元。天津港FOB价格在2650美元左右。当前价格略高于成本区,企业利润非常有限,可以说今年是镁企业最困难的一年。

我国镁行业生产情况

2009年,金融危机对世界经济影响继续深入,全球原镁需求量大幅下滑,使得我国原镁生厂商被迫减产、停产。山西、陕西、宁夏等主产区减停产企业依然在90%以上。

据中国有色金属工业协会数据统计,2009年全国共产原镁5008万吨,同比减少2060%。山西、陕西、宁夏各累计生产2269万吨、1466万吨和722万吨,同比分别为-30.35%、70%和601%。其中12月份,全国共产原镁49万吨,为2009年单月产量最高。截至2009年底,除山西外,其他原镁主要产区年产量均呈现正增长。而作为原镁产量、产能最大的山西地区,2009年产量同比降幅高达30.35%,所占市场份额从2008年的51.66%下降到45.22%,

原因主要是山西地区镁厂大范围减、停产,由于价格低迷、市场萧条,一直保持较低的开工率。而府谷地区的价格优势以及产量的崛起,也对山西地区镁生产产生了一定的压力。目前全国镁产能在130万吨左右,国内产能过剩情况严重。

我国镁产品出口情况

2009年,由于国外经济形势的严峻,对原镁的消费急剧下降,全年出口量大幅削减。据海关总署统计数据显示,2009年我国累计出口各类镁产品共23.35万吨,同比下降41.09%,累计金额6.46亿美元,同比减少61.37%,其中镁锭、镁合金、镁粉分别累计出口11.74万吨、6.36万吨、407万吨,同比下降40.41%、36.89%、52.58%。

从2009年9月份开始,我国镁出口同比开始出现正增长。2009年12月份,我国出口金属镁3.30万吨,为2009年最高,且同比增长幅度高达101%。

不过尽管近半年来镁出口量在逐步上升,但是业内人士期待的四季度需求好转并没有出现,镁厂家普遍透露,除了一些稳定的长单,海外签单很困难,有的贸易商甚至长时间没有接到订单,国外买家依然在等待价格的继续

走低而持续观望,需求回暖短时间内仍难以实现,因此出口前景很不乐观。

2009年12月,美国商务部宣布,他们已经完成了对天津镁业国际2007年5月1日至2008年4月30日期间原镁进口的调查,并最终决定,天津镁业国际反倾销税率为111.73%。天津镁业国际已经就反倾销税率案件向美国国际贸易法庭提起上诉,他们今后会继续出口还是离开美国镁市场还没有定论。如果他们上诉失败,那么2010年我国对美国的金属镁出口将会进一步下滑。

2009年底,中国财政部在其网站上发表声明,2010年中国镁产品出口关税政策不变。镁锭、镁合金及镁废碎料出口关税维持在10%。

2010年镁市场展望

2009年,全球经济经历了一个由深度衰退到艰难复苏的转变,2010年经济形势还存在着很大的不确定性,因此,国外镁需求能否向好趋势仍不容过分乐观。

2009年5月,国家正式发布了《有色金属产业调整和振兴规划》,规划提出严格控制铜、铝、锌、钛、镁新增产能,同时将继续控制“两高一资”产品出口,进一步调整有

色金属产品出口退税率结构,研究适当调整技术含量高、高附加值产品的出口退税率。这些政策对经济以及有色行业的积极影响正在逐渐显现,尽管目前对镁的提振还不明显,但是从长远角度看,对镁的振兴将起到积极的影响。

钢铁市场方面,2009年国内钢铁价格基本呈现W型走势,2010年随着国内外经济的企稳及工业生产的恢复,我国钢材出口从12月份开始已实现同比正增长。钢铁行业的向好对镁粉的消费将起到利好的作用。

另外,2009年铝价上涨迅速,目前已经突破17000元,超越了镁价。由于铝镁具有一定的替代性,如果镁价具有了价格优势,下游企业很可能重新用镁替代铝作为原料,那么对镁的消费将起到一定推动作用。

预计2010年,随着国内外经济形势的稳固回升以及国内经济刺激、产业振兴政策的实施和强化,我国镁市场呈现向好趋势,镁需求将有所释放,产量和出口有望延续今年年末的逐步增加,价格也将有所上涨,但是不可能回到2008年的水平。预计2010年,我国国内镁锭价格将在15500-18000元区间运行。

(作者单位:张家港联合铜业公司商贸部)

从李冰治水议“节税工程”方法

□ 耕 石

“逢正抽心,遇弯截角”是一副对联,它出自都江堰边上的“二王庙”,这幅对联是李冰的治水思想。“逢正抽心”的意思是,在主河道的中心,一定要深挖,让江水按照一定的轨道流淌。“遇湾截角”的意思是:河道有拐弯的地方,一定要把直角修改成为弧度的样子,拿现在的专业术语叫:搦角。这样可以让江水流淌的更顺利一些,不会损毁堤坝。

一、超越:颠覆传统纳税筹划

作为一种全新的节税方法,“节税工程”是对传统纳税筹划的颠覆,它主要体现在以下几点:

1、永远不过时:节税工程不因税法修改而失效。

纳税筹划一直在和税法捉迷藏,需要税官开恩,方能生存;节税工程绕开税法,以不变应万变。

虽然,纳税筹划专家一直宣传自己的方法是合法的,但国家出于增加税收的考虑,一直都在对纳税筹划实施“赶尽杀绝”。有人总结出纳税筹划有106种方法和技巧,但是近年税法改革,诸如内外资企业所得税并轨、新办企业优惠取消、高新技术园区等区域优惠取消、纳税特别调整法规出台,结果导致至少80种方法和技巧失去了用武之地。既然你是合法的,税法为什么要通过修改让你失去用武之地呢?说明你这方法不是国家所鼓励的啊。

节税工程不是建立在和税法博弈基础之上,而是充分利用企业整合经营流程、自主安排产能等自主权来达到节税的目的,无论税法怎么变化,节税工程都根本不会面临合不合法的讨论。你钻税法的空子(纳税筹划),国家当然打击你;你自主安排自己的生产经营,国家凭什么不打击你?

2、安全而有效:不偷税照样巨

额节税。

节税工程和纳税筹划相比较,实施基础和切入角度截然不同,效果也显著不同。

纳税筹划建立在税法基础之上的,税法一旦有调整,纳税筹划就必须做出调整。节税工程是建立在“企业生命周期”和“企业经营流程”基础之上的,只要你把这两个要素搞清楚了,并实施优化,你的节税目的就实现了。

纳税筹划是财务角度切入,是从财务环节向其他环节延伸;节税工程是从企业管理角度切入,从整个经营流程着手,财务只是其中一个小环节。

正是因为基础不同、切入角度不同,纳税筹划和节税工程的效果也有显著区别。纳税筹划的效果是较为有限的,而且有诸多前提条件。因此,虽然纳税筹划理论界轰轰烈烈了许多年,企业还是宁愿走偷税之路,因为一偷就是一大堆钞票,而筹划来的那几个钱还不够喝碗茶。节税工程的节税效果非常显著,其节税额,绝对不比偷税额低,甚至比偷税手段更能省钱。作为一种合法的手段,且能比偷税更能省钱,节税工程自然受到追捧——税节下来了,觉也睡得安稳了。

3、空军与陆军PK:高度不同,实施人员素质要求不同。

如果把纳税筹划队伍和节税工程队伍比作两支军队,那么,纳税筹划的队伍是陆军,节税工程的队伍则空军。空军居高临下,PK自然占上风。纳税筹划是财务人员来做,是扎进财务凭证中寻求税收收益。节税工程是从管理角度,从战略高度,以全局平衡手段来实现节税,它是由中高层管理者来实施,财务人员只是其中的参与者之一。因为这种高度不同,实施人员的素质要求也不同。实施纳税筹划,你懂财务,懂税法就行了。实施节税工程,你必须懂经营管理,熟悉企业经营流程,财务知识和税法知识还在其次。

二、节税工程:简单到极致,有效至惊人

最简单的,才是最有效的!传统纳税筹划专家讲课时,喜欢骂税务局,喜欢吓企业家。

他们骂税务局可恶,骂税法制定者扣门;他们吓得企业家睡不着,以便企业家找他们这些专家“服务”。

节税工程不骂税务局,也不吓企业家。骂税务局没用,人家是法规制定者和执行者,你无论怎么骂,主动权还是在人家手里。吓企业家也没有用,你怎么吓,他们还是要偷税,为什么?因为除了偷税他们无法竞争,别人偷你不偷,你的综合成本就比人家高。节税工程专家不吓企业家,也反对偷税,他们的做法是教会企业家如何节税。纳税筹划太复杂,数十种甚至上百种方法和技巧,没几个企业家掌握得了,甚至财务人员都掌握不了多少。企业家学不会,最后还是回到偷税的老路上去。

节税工程简单到极致,就三种手段。节税工程创始人邱庆剑给企业家讲课时,就两样道具:两只茶杯、两幅河流简图。

两只茶杯用来表示水的多少,表达“逢正抽心”的治税思想。两幅河流简图用来表示经营流程优化,表达“遇湾截角”的治税思想。他只花两个小时,可以让没有任何财务知识和没有任务税法知识的老板学会节税工程!

在《节税工程》一书中,有这么一段描述:

有一条河,一到洪水期,就出现水灾。经过调查,原来是某个河道转的弯儿很奇特,在A处形成一个小于30度的弯,每到洪水期,水流无法在这个地方顺利通过,导致水溢出河岸形成水灾。于是,当地民众齐心协力,把河流改直了道,改道后把河流弯道拉直了,那之后,水流畅通再也没有水灾了。

在企业经营管理过程中,我们的经营流程也存在很多看不见的“弯道”,这些弯道要么流失资产,要么浪费资源,要么丧失发展机会,要么多缴税费。针对这些弯道,就需要动手术。

如果把偷逃税款比喻为我国经济建设的“洪水”,这场洪水可谓“久治不愈”,其中一个重要原因,就是企业的管理方法不得当,过分强调了“堵”,而忽略了“疏”。所以,作为企业要强调“大禹治水一样治税”,要重视疏导。

如此简单,那么效果又如何呢?“一句话节税千万”,是企业家人对邱庆剑及其专家团队的赞美,事实上,他们实施的节税工程,常常是一千万节税数千万甚至上亿元。这样的节税额,传统的纳税筹划是很难做的。

三、创新:节税工程全新理论要点

作为一种简单的、有效的、全新的方法,节税工程的理论体系也并不复杂。

1、节税工程“根本指导思想”:靠近法规和远离法规。

什么叫远离法规呢?远离法规不是违背法规,更不是抛弃法规。远离法规指的是如果法规是这么规定的,就创造条件,让你的经营行为不受这条规定的限制。什么又是靠近法规呢?就是如果税收的规定对企业有利,就创造条件,让你的经营行为符合这个有利规定的范畴。

2、节税工程“方法论”：“从大处着手,小处完善”。

节税工程的方法论是“从大处着手,小处完善”。如果要形象地说明这一方法,就是先用望远镜看,再用显微镜看,从大处规划,从小

处做到尽善尽美。

3、节税工程“两大基石”和“三大手段”。

传统纳税筹划建立在“税法”和“财务核算”基础之上的。而“节税工程”是建立在“企业生命周期”和“企业经营流程闭合环”基础之上的,这就是两大基石。

三大手段则指的是:科学地选择企业组织形式和控制方式;在地域上或产业上合理布局生产资源和生产能力;整合及再造企业经营流程。

笔者曾经有幸与节税工程创始人邱庆剑先生面对面交流。邱庆剑常常说:“我不是在替企业节税,我是在替企业规范管理,在规范化的管理之下,财务如实算出来的税,就比原来少许多,节税只是我的间接目的!”

不为税而税!这也许是节税工程最大的成功之处。邱庆剑是税务专家,但他首先是一位综合性的管理专家,他在多家大型企业做过人力资源部监、财务总监、销售总监、总经理和董事长助理,其管理思想在《节税工程》一书得到了充分体现。

都江堰李冰治水,让旱涝之国变为天府之国;成都邱庆剑治税,我们同样可以其造福无数企业。

高效节能 HWV 旋风磨

国家重点高新技术浙江丰利粉碎设备有限公司开发成功的省级新产品。整机及其耐磨装置已获国家知识产权保护(专利号:ZL 01 2 212040)。

该机拥有独特的不拆机可调间隙功能,粉碎区产生的强烈涡流有着惊人的粉碎效果和干燥效果。不拆机即可调节粒度和产量;设备处理风量大,分散效果好。该机的开发成功,解决了热敏性、纤维性物料在常温下的超微粉碎同时进行干燥操作、表面改性的难题,其主要性能指标处于国内领先,国际先进水平;可替代进口,而价格只要进口设备的1/8;可广泛适用于化工、染料、塑料、非金属矿、医药、饲料、食品等行业,是目前性能好、效率高、噪声低的环保节能型理想微粉设备。

销 售 热 线 :0575—83105888、83185888、83100888

中文搜索:浙江丰利
网址:www.zjfengli.com