

经理日报

2010年3月18日 星期四
庚寅年 二月初三
第069期 总第6495期
今日12版

新闻热线:(028) 87369123
传真:(028) 87346406
电子邮箱:dmdcj@sina.com
adsifgg098@mail.sc.cninfo.net
责编:邓梅 版式:黄健 校对:梅建秋

THE MANAGER'S DAILY

杨建忠:民企发展
重在找准市场热点和特点

新能源产业破民企发展瓶颈

[详见 A2 版]

第 82 届全国糖酒会凸现:三大特色 四大区域 九大专馆

人文理念办会 变革吸引客商

□ 本报记者 喻宁

2010(第82届)全国糖酒商品交易会将于本月19日-22日在成都市举行。据糖酒会组委会透露,此次春季糖酒会参展商家将达到4000多家,专业观众超过12万人次,参展情况预计十分火爆。目前,全国各地知名商家正如火如荼地布展。据了解,本届糖酒会将突出三大特色、四大区域、九大专馆的特点,力争用人文理念办好糖酒会。

三大特色: 全方位 多元化 宽领域

据组委会相关负责人介绍,2010年春季起施行展览展示新规划。充分考虑行业发展的需要,采取全方位展示的新举措。增加国际馆的面积,增加国际、国内商贸活动的空间、规模和内容。同时增加相关产业的规划,强化专业分类,从概念上和分类上引导展商、客商快捷、准确交流并有效把握重点。行业协会组织也将发挥重要作用,加强对企业品牌的树立、对亮点的宣传,协助企业从渠道拓展到终端市场与国家政策的结合。加强对国际国内展商重要商贸活动与交流的宣传推广,使展、贸融为一体,更具实效。

随着糖酒会的不断发展和对相关产业的带动作用越来越强,领域越来越宽,由原来的酒类、食品、调味品为主的展区逐步扩展为专业化、系列化的品牌专馆(区),品类细分越来越强。该负责人表示,近几年来,食品机械馆的设立有效地推动了食品产品质量的提高、科技进步、产值产量的增加。在糖酒会期间的成交额也越来越高。随着相关产业与食品领域的积极互动,特别是国际新品牌、新技术的推广,世界向低碳经济的发展,将会带来行业新变革和快速发展。为此,今年,在展区内他们将设置白酒、黄酒、葡萄酒、啤酒饮料、乳制品、调味品、食品、保健品等专馆(区),以及食品机械、食品包装等专馆(区),充分为行业宽领域、多角度地拓展提供了方便条件。

“展览展示与会议的结合,是糖酒会近几年推出的新举措,会议的主题也更明确,企业自身的政策发布会、媒体的推介会、官方的主题论坛,都从不同角度发挥着不同的作用。为此,本届糖酒会,企业的推广与创新结合、企业推广与行业推广的结合、品牌与环保



糖酒会有“天下第一会”的美誉。

的结合,都将展示新的面貌并带来行业发展的新趋势。”该负责人表示,比如由中国副食流通协会主办的中国糖酒食品业年度峰会将以创新、责任作为春季糖酒会持续的总主题,塑造行业主题化发展的方向与模式;而更具风向标作用的年度趋势分析,将引导企业在新形势下,准确地把握国家宏观政策,找到创新和创业的机会;《2009-2010中国糖酒食品业市场年度报告》、《全国大型零售企业2009年糖酒食品销售排行榜》及权威经济专家的分析,相信也会给本届糖酒会的与会代表带来更多的期待与强大的吸引力。

四大区域九大专馆: 划分更细致

本届糖酒会展览总面积近13万平方米,比去年增加近一万平方米。展区主要由室内展区、馆外广场主题展区、精品街食品机械室外展区和位于娇子国际会议中心的品牌食品饮料、酒类展区四大区域构成。室内展区又分为一号葡萄酒及国际烈酒馆,二、三号酒类馆,四号四川馆,五号精装

馆,六号食品饮料馆,七号调味品馆,八号综合馆,九号食品机械馆等九个专馆。以啤酒、饮料为主题的室外广场,方便了商品展示和观众的互动,增添了本届糖酒会的新意和看点。葡萄酒及国际烈酒专馆的设置引起了国内外业内人士的普遍关注。专馆由一号馆和部分二号馆组成,面积近14000平方米,比去年葡萄酒馆增加近5000平方米。法国、意大利、美国、德国、澳大利亚、日本、西班牙、土耳其等十多个国家和地区的客商参展,也吸引了国内外专业观众的极大注意力。展会期间商务活动区还将开设十多场专业讲座、营销论坛、品鉴活动。

据悉,今年展馆规划更加细致和完善,在独立成馆的基础上,还进行专区设置,共有黄酒、乳品、包装、苹果醋、啤酒、饮料四个专区。通过独立成馆和专区设置使得糖酒会招展的定位更加明晰,客商的交流可以更快更有效地把握重点,方便展贸的开展。近几年来,食品机械馆的设立有效的推动了食品产品质量的提高、科技进步、产值产量的增加,在糖酒会期间地成交额也越来越高。此次糖酒会特别设立食品包装专馆,对国际新品牌、新技术进



2010年春季全国糖酒会即将在成都新世纪国际会展中心举行。

► 经理人论坛 | Jingliren Luntan

整顿楼市当从“造地王”央企开始

□ 止凡

据媒体报道,“两会”结束后的第一天,在各界对高房价的一片讨伐声中,北京土地市场又涌现出了新的“地王”;当日,北京成交6块土地,总金额达143.5亿元。不仅三个新“地王”全部为“央企制造”,而且中国兵器装备集团、中国烟草总公司这样的非房地产主业的央企也纷纷杀入地产领域。

“两会”才刚刚闭幕,首都房地产市场就出现如此高的地价,并把北京

五环边的房价直接推入“5万元时代”,这足以说明“两会”热议对房价的影响实在甚微。

众所周知,“地王”频现不仅必然会使“地王”所在的单个楼盘房价抬高,进而使得新增土地供应无益于平抑房价,更会直接抬升市场对未来房价走势的预期,从而助推房价继续非理性暴涨。

某种意义上,如果“地王”频现不能控制住,房价也必然很难控制得住。事实上,“地王”刚出,其周边二手房价

格随即闻风而涨,新一轮房价上涨趋势已然重新启动。

尤其让人不能忍受的是,新“地王”皆由央企制造。显然,这些央企非但不愿为政府分忧,助房价下降,反而争相杀入房地产市场分羹,除了不计后果的纯粹商业牟利冲动之外,丝毫不具有作为央企理应具备的公共责任感。

央企的存在,是以“关系国计民生”作为合法性依据的;这就意味着,央企不应一切只以利润最大化为标准,而应具有高于一般企业的公共责任担当。比

如像房地产这样的领域,除非公益性住房建设,否则央企应少涉才好。尤其是在高房价日趋泡沫化的当下,央企手拿全民资产却去极力助推房价上涨,不仅是对全民资产的不负责任,也是对公众利益的间接绑架。

公众所不能理解的是:国有资产管理部为何会对央企频繁制造“地王”,以及非房地产主业央企纷纷杀入地产领域,竟然如此无动于衷?央企都去建房子卖房子了,那些“关系国计民生”的事情谁来干?而既然大家都是“只为自己赚钱”的房老板,凭什么央企却能享受各种政策优惠,以至于从来“不差钱”?“地王”大多由央企制造的荒谬现实,显然是我所无法接受的。

央企近日疯狂飙地的情景,给真心期待未来楼市健康发展的民众当头浇了一盆冷水。



创业板公司首富蒲忠杰

过百万者3人 年薪为0者1人 创业板高管 年薪落差大

纵观创业板58家公司,业绩表现各不相同,同样,创业板公司高管们的薪酬水平也是各有不同。

年薪过百万者有3人:在创业板公司高管中有三人的年薪超过百万。乐普医疗的董事、总经理、技术总监蒲忠杰,年薪192.9万元以及6043万股的持股数量,可以堪称创业板公司第一首富。如果按照2010年3月16日每股收盘价46.35元计算,蒲忠杰的账面资产可达到28亿元。

华谊兄弟的王忠磊的年薪为200万,另外他还持有华谊兄弟1389万股股票,按照3月16日每股收盘价53.51元计算,王忠磊的股票资产达到了7.43亿元。另一位年薪过百万的高管是新宁物流董事长、董事、法人代表王雅军,其年薪为126万元。

年薪50万-100万者有2人:年薪在50万元以上的创业板公司高管共有两位,一位是蓝色光标的董事长、董事、总经理、法人代表赵文权,其年薪为80万元。蓝色光标的主营业务是创业板上市公司中唯一的企业形象策划;营销信息咨询;公关咨询;会议服务;公共关系专业培训;设计、制作、代理、发布广告。另一位超过年薪超过50万的是中元华电的董事长、董事、法人代表邓志刚,年薪654万元。

年薪在20-50万者21人:年薪在50万元以下20万元以上的创业板公司高管有21人。年薪接近50万元的新宙邦的董事长、董事、法人代表、总经理覃九三,年薪48.47万元。朗科科技的董事长、董事、总经理、法人代表邓国顺,年薪4163万元等人。年薪20万出头的有硅宝科技的董事长、董事、法人代表王跃林,年薪206万元。红日药业的董事长、董事、总经理姚小青,年薪241万元等人。

年薪20万及以下者32人:年薪在20万元及20万元以下的创业板公司董事长、法人代表等高管有32人。其中年薪接近20万元包括:汉威电子的董事长、董事、法人代表任红军,年薪19.43万元,福瑞制药的董事长、董事、总经理、法人代表王冠一,年薪18万元。

年薪在10万元以下的主要有:金龙机电的董事长、董事、总经理、法人代表金绍平,年薪58万元,中科电气的董事长、董事、法人代表余新,年薪624万元。

创业板上市公司高管年薪最低的分别是中青宝的董事长、董事、法人代表李瑞杰和合康变频的董事长、董事、法人代表刘锦成,其中李瑞杰年薪123万元,刘锦成年薪为0。(杨萌)