

销售收入 18 个亿 利润 1 个亿

红豆国际 加快转型瞄准升级战略新目标

□ 王晓宇

一年之际在于春。当春天向我们一步步走近时,红豆国际公司早已是一片忙碌的景象。近日,红豆国际公司 2010 年动员表彰大会隆重召开,不仅给市场一张去年骄人的成绩单,还开足马力向着更远的目标不断迈进。

三大产业全面飘红

去年,红豆国际公司所辖外贸、房地产和机车三大产业全面飘红,取得可喜成绩。外贸产业建立俭品中心,提高了产品质量,改进生产流程,将原有的交货期缩短了 5-10 天,并通过出口信用保险规避了出口风险,同时与外协单位紧密合作,发展合格供方达 46 家,此外还一次性通过了 ISO9000 的认证及复审工作,积极走出去,主动拜访客户,全年参加国内外展会达 11 次之多,抢抓订单,增加了 20 多个新客户,仅一个法国客户一年的订单就达 500 万美金,与此同时企业还大力推进卓越绩效管理,优化样板工厂——纽约公司的现场管理。正是基于外贸条线人员的共同努力,外贸顶住金融危机的巨大压力,逆势而上,实现销售增长 15%,利润翻一番,外贸出口额达 6000 万。谈到房地产行业的业绩,国际公司总经理戴敏君更是笑得合不拢嘴,“我们 09 年房地产销售收入 13 个亿,利润达 9000 多万。”房地产行业 09 年抢抓时机,多拿地,成功拿下了位于人民路与锡沪路交界的地块,还完善管理制度,建立了《购地决策流程》《合同管理制度》,同时还通过挖潜严格进行成本控制,全年共节

约成本 4200 多万,其中镇江公司 1280 万,无锡公司 1213 万,东港公司 919 万,淮安公司 838 万,此外还多次组织房地产条线人员培训,提高企业竞争力,举办客户活动,与业主进行互动,树立良好的口碑,强化红豆品牌影响力。09 年,机车行业通过精简机构和资源优化,也极大地提高了资产利用率,减轻了负担。摩托车厂成功开拓了巴西市场的新客户,并且研发了新品“金鹰”,电动车厂也开发新品 28 个,正是投产 17 个。面对充满希望 2010 年,戴敏君对机车行业也自信满满,“2010 年,我们每月已制定 2000 万销售目标,并分解落实到各个实体。其中,三轮车厂外贸比去年增长 50%,产值增加 20%,利润增加 25%。”尽管 09 年业绩喜人,但站在新起点上,国际公司又将目光瞄准了更高的目标,“我们 2010 年的目标是销售收入保证 18 个亿,争取 20 个亿,利润保证 1 个亿,争取 1.5 个亿。”戴敏君豪情壮志地说。

蜗牛精神与企业文化

会上,红豆集团总裁周海江、国际公司戴敏君等集团总公司及国际公司高管对来自管理、财务、营销、技术工程、生产外协和班组共 44 名优秀个人、7 个优秀团体进行了表彰。优秀员工们肩披红绶带,高高举起证书,他们如阳光般灿烂的笑容告诉人们这一年辛勤的汗水是值得的。随后,来自外贸、房地产和机车三个产业共 5 名代表相继上台发言,带领大家回顾了所属公司 2009 年的工作业绩,同时又展望了 2010 年美好前景。投资与美洲事业部



一部经理高品亚讲的一个故事给记者留下了深刻的印象。她说,只有两种能够达到金字塔顶端。一是雄鹰,靠自己的天赋和翅膀飞了上去。而还有另外一种动物,也到了金字塔的顶端。那就是蜗牛。蜗牛肯定只能是爬上去。从低下爬到上面可能要一个月、两个月,甚至一年、两年。在爬行过程中,蜗牛绝对不会一帆风顺的,一定会掉下来、再爬、掉下来、再爬。但是,蜗牛只要爬到金字塔顶端,它眼中所看到的世界和所收获的成就,跟雄鹰是一模一样的。如果你天生就不是雄鹰,那就做只蜗牛吧,你一直在爬,也许还没有爬到金字塔的顶端。但是只要你在爬,就足以给自己留下令生命感动的爬行痕迹。如果公司里的每位员工都具有蜗牛般的精神,哪还会有不成功的企业呢?

加快转型升级的战略

会议接近尾声,红豆集团总裁周海江作出重要指示,要求大家要认清形势,执行对策。他说,“我们要从国务院十一条文件读到国家在收紧一线城市房地产市场,但却鼓励发展二、三线市场的房地产市场的形势;从国家城镇化政策中读到取消户籍对中小城市房地产也所带来的新机遇;从中央 1 号文件中读到取消户籍后,二三线城市成为 2010 年房地产主战场以及通货膨胀的新机遇。”面对新的形势,周海江又督促全体员工要严格执行集团加快转型升级的战略,推进卓越绩效,高举品牌大旗,不断推动整个红豆集团又好又快地发展。

羚锐成河南省重点服务企业

日前,河南省人民政府对外公布了经研究决定的 2010 年度省重点服务企业名单,作为河南省百户规模优势企业,河南羚锐制药股份有限公司名列其中。

为促进河南全省工业经济结构调整和发展方式转变,培育壮大战略支撑产业和战略性新兴产业,加快新型工业化进程,河南省人民政府决定每年确定一批省重点服务企业。2010 年度省重点服务企业名单的确定,原则上以河南省百户规模优势企业和百户高成长性企业为重点。

为扎实推进全省企业服务活动深入开展,搭建政府与企业高效便捷沟通的桥梁,切实解决企业在生产经营过程中遇到的困难和问题,促进全省经济又好又快发展,河南省人民政府在省工业

和信息化厅设立了省企业服务活动办公室和河南省企业服务热线电话、企业服务网络平台,并就如何落实好服务工作发出了通知,要求各级政府、各有关部门要加大对省重点服务企业的服务力度,制定支持企业发展的具体政策措施,及时解决企业项目建设、生产经营过程中出现的困难和问题;省重点服务企业要切实发挥对全省工业转型升级的示范引领作用,带动作用,加快项目建设步伐,加强技术创新、产品更新、节能减排、企业管理等方面的工作;省企业服务活动办公室要牵头做好统筹协调工作,建立目标考核和动态管理机制,加强日常监测调度制度,推动重点企业快速发展。

(汤兴)

公司动态

中电信与清华组建联合实验室

中国电信与清华大学 11 日宣布组建下一代互联网技术与应用联合实验室。清华大学校长顾秉林表示,下一代互联网的发展和应用将成为提高我国未来竞争力的突破口和制高点,这项合作有利于促进技术向应用的快速转换,促进互联网更广泛地应用于社会经济的发展。

刚刚兴起的物联网正在掀起继计算机和互联网之后的第三次信息化浪潮。专家预测未来 10 年内物联网将大规模普及,应用物联网技术的高科技市场将达到万亿元的规模,遍及智能交通、环境

保护、公共安全、工业监测、物流、医疗等各个领域。而物联网的广泛应用需要以下一代互联网为基础的的网络支撑。

据了解,联合实验室的工作目标集中在关键技术研究、业务应用和深化合作三个层面。在中国电信启动向下一代互联网过渡工作之际,联合实验室将首先重点解决 I P v 4 地址短缺、I P v 6 流量管理及路由监控、行业应用开发等,争取为今年的下一代互联网试点项目面临的问题提供切实可行的解决方案。

(刘菊花)

京东商城并购千寻网

11 日,京东网上商城宣布收购 SK 电讯旗下的日用百货类电子商务公司千寻网。而记者从知情人士处了解到,此次并购金额约为四五百万美元。这也是京东商城在获得第三轮总金额超过 1.5 亿美元融资后实施的首轮并购。

由于双方签署保密协议,具体并购金额并未对外透露。不过

知情人士告诉记者,数额大致在四五百万美元。

此外,合并后千寻网原有管理层和员工将全部保留。此外,合并初期,千寻网会以独立的域名运营,但其后台订单处理和物流系统将逐渐并入京东的供应链体系。

(张奕)

国货航上海至巴黎全货机航线首航成功抵法

中国国际货运航空有限公司 B 747 - 400 型全货机 B 2475 号飞机满载货物于当地时间 10 日 14 时平稳降落在巴黎戴高乐机场。这标志着国货航上海至巴黎全货机首航成功抵法。

B 747 - 400 型全货机 B 2475 号飞机于北京时间 3 月 6 日凌晨 4 时从上海浦东机场起飞,经停北京、哥本哈根、抵达巴黎后返回上海。这是国货航在国际金融危机后正式开通的第一条国际货机新航线,也是国货航第一条通往巴黎的全货机航线,对进一步巩固和提升国货航作为中

欧航线最大货运承运人(按运力规模)的地位和领先优势具有重要意义。国货航巴黎全货机航线计划每周飞行两班,每周四、周六各执飞一班。

上海至巴黎全货机航线的开通对于国货航巩固欧洲市场、拓展非洲、中东及美洲市场具有重要意义。

截至目前,国货航拥有 7 架 B 747 - 400 全货机,计划到年底增至 10 架。下半年,国货航还将开通美国航线,并恢复至洛杉矶及达拉斯航线。

(史佳)



继 2009 年中国超越美国成为世界第一汽车大国之后,2010 年中国汽车业继续领跑全球市场。华泰集团自主品牌轿车 B11 即将上市的消息就成为业内关注焦点,近日,以饰演《亮剑》中“战神般的将军李云龙”而被人们所熟知的著名演员李幼斌成为华泰 B11 首位车主,再次助力华泰亮剑轿车市场。华泰汽车负责人表示,李幼斌以塑造李云龙将军的人物形象而被人们所熟知。他在《亮剑》中所展示的不畏强敌、勇于挑战的气质,与华泰汽车作为自主品牌代表的形象非常相符,这种“亮剑”的精神,只有李幼斌才能最好诠释。

图为李幼斌和华泰汽车副总裁王殿明在 B11 前留影。

张博 摄影报道

河北钢铁证实已并购石家庄钢铁

3 月底,中国钢铁巨头河北钢铁集团将正式把石家庄钢铁有限责任公司收入囊中。

全国“两会”期间,全国人大代表、河北钢铁集团董事长王义芳证实,并购石钢确有其事,详细情况很快会公布。全国人大代表、石家庄钢铁有限责任公司董事长阎胜科则称,河北钢铁集团将收购石钢 80% 股权,收购金额在 19 亿元人民币左右,结果将于本月公布。

据介绍,石钢是以生产汽车专用钢为主的特钢企业,目前年产能 260 万吨左右。而全球粗钢产量排名第二的河北钢铁集团自 2008 年 6 月组建以来,克服国际金融危机等不利因素,开创了中国钢铁企业实质性整合先河。目前该钢铁集团以生产长材为主,如果此次收购石钢成功,其产品结构将进一步完善。

据了解,河北钢铁大重组后,唐钢、邯钢、宣钢几大钢厂的主打产品发挥了很好的互补作用,唯独缺的就是石钢所拥有的“特种钢铁”产能,这也正是河北钢铁产品结构当中最为薄弱的一环。

“重组后,我们的规模全国第一,但与世界钢铁巨头德国蒂森克虏伯相比,我们粗钢产量是它的 2 倍,利润却还不到其 1/5。再不提升产品结构,规模优势将不复存在。”王义芳表示,“在这种形势下,只有更大力度推进结构调整和产业升级,构筑强大的技术品牌实力。”

王义芳对前景充满信心:“今年河北钢铁集团要全面完成‘十一五’产业升级改造,形成符合国家产业政策、经得起市场考验的 5000 万吨优质产能。”

(田张梦)

重慶家婆老鴨湯全國連鎖加盟中心

重慶家婆老鴨湯 百分之百回头率

重慶家婆老鴨湯全國連鎖加盟招商公告

乙級店:投資三萬元 当月收回来 一年翻几番 效益很可观

甲級店:投資十萬元 当月收回来 年利近百万 致富更壮观

重慶家婆老鴨湯,是重慶家婆食品開發有限公司根據百年家藏秘方,並經西南農業大學食品科學院十位教授、專家、在現代食品科學研製方法指導下制作的深受廣大消費者歡迎的美味佳肴,其香氣淳正,口感舒適,常食不膩。

公司在大規模生產老鴨湯料的同时,已先後開設了十幾家家婆老鴨湯酒樓,自面世以來,即以其味美價廉、滋補強身受到廣大消費者的青睞,並迅速在各地掀起連鎖加盟熱潮。

為了使更廣大的消費者品嚐到家婆老鴨湯的美味,本公司特面向全國各省、市、地縣級城市,廣泛誠招加盟連鎖店。熱誠歡迎廣大企事業單位和個體經營者、下崗職工、待業者等踴躍投資加盟,投資者只需投入三五萬元即可開起一家 150-200 平方米的家婆老鴨湯乙級酒樓,一月左右可收回投資,一年可獲利數十萬元;開甲級店投資 10 萬元左右,一年可獲利近百萬元,實在稱得上是一條投資小、周期短,見效快,易操作的致富途徑。

加盟連鎖,就是將一個成功的企業進行復制,我們深信,重慶家婆老鴨湯這一極具市場潛力的品牌,其巨大的市場空間所帶來的無限商機必將給你帶來滾滾財源!

联系地址:成都市西二环二段 121 号 联系单位:重慶家婆老鴨湯全國連鎖加盟中心 联系电话:(028)66230669 87329642 87329138 89008414 联系人:梁女士 钟小姐