

“养驴百万”计划遇阻 东阿阿胶或面临战略选择

8年前,为了解决原料紧张问题,东阿阿胶雄心勃勃地制定了养驴百万计划,如今该计划的进展显然不尽如人意。“各地养殖公司的经理现在全在总部开会,我们在制定下一步的养殖计划。”山东东阿阿胶股份有限公司(以下简称东阿阿胶)专门负责养驴业务的李总开门见山地告诉记者。

李总告诉记者,驴皮是生产阿胶的重要原料,目前全国驴皮中90%的市场份额已经控制在东阿阿胶手中,但是公司能够控制的活驴养殖数量仅50万头,有很大缺口。对于东阿阿胶养驴计划实施的不顺利和近期阿胶块的两次大幅提价,一位不愿具名的分析师告诉记者,东阿阿胶正处于一个战略决策的节点上。

2010年控制100万不可能

国家农业统计资料显示,1991年~2008年,全国驴存栏量由1100

多万头减少到700多头,预计到2030年,我国毛驴数量将不足200万头。按照20%~25%的自然出栏率,2008年驴皮的数量仅为140多万张,但东阿阿胶每年消费驴皮数量就达130万~150万张。

为了解决驴皮资源紧张的问题,2002年东阿阿胶开始投资建立养驴基地。东阿阿胶产业部部长张向阳对记者介绍说,8年来东阿阿胶共投资2亿元先后在各地建立了13个养驴基地。

对于养驴基地,东阿阿胶寄予厚望。2008年,东阿阿胶总经理秦玉峰表示将在2010年控制100万头驴。

对于上述目标,李总坦言,并不能在2010年实现,“50万和100万有几个跨度,需要时间来完成。”

农民养殖积极性低

对于已经建立的13个养驴基地,



东阿阿胶方面介绍,公司并没有采取自建基地、自己养殖的模式,而是用公司、当地政府、养驴合作社,肉驴养殖扶贫基金会、农户等多个主体共同参与的形式。

在这种模式下,农户是养殖计划最终载体,因此农户养殖积极性对计划的成功与否至关重要。

东阿阿胶宣传部部长吴延华表示,由于机械化程度越来越高,平原

地区基本上不养驴了。养猪、养牛国家都有扶持政策,养猪国家有补贴,还有农业保险,但对于养驴,国家并没有相应的政策扶持。

东阿阿胶内蒙古赤峰养驴基地的经理王怀利表示,由于养殖收益低,养驴基地事情进展并不顺利,驴的存栏量并未止住跌势。

为了刺激农民养驴,东阿阿胶与当地农民建立养驴专业合作社。这种方式虽然一定程度上提高了农民的积极性,但是也拉高了公司的投入。

面临提价或转型选择

在资源紧张情况下,东阿阿胶在今年初曾连续两次提价,其资源缺乏程度可见一斑。

广发证券行业分析师葛峥表示,养驴基地进展不顺对东阿阿胶有两方面的影响。首先,阿胶块对驴皮需求量较大,资源受限会使其进一步限

产提价;其次,对一些驴皮资源需求较少的产品,例如阿胶浆,东阿阿胶可能会进一步加大其开发力度。

分析师认为,提价会使阿胶块的销量受到一定影响,东阿阿胶必须加大对特定目标群的营销力度,才能继续维持较高的利润水平。

她表示,养驴计划的不顺使其面临两种战略选择:或者放弃养驴计划,走高端路线,阿胶块在古代是贡品,进一步实现其价值回归;或者是在养驴计划上继续努力,高中低端产品全方位拓展,并加大驴肉这一新兴产品的开发力度。

由于阿胶的原材料只需要驴皮,为了提升驴整体价值,提高农民的收益,2007年东阿阿胶高调宣布进军驴肉产业链,“以肉谋皮”。

对于驴肉的产业开发,吴延华表示,东阿阿胶目前正在做,不过才刚刚开始。

(黄志伟 郎振)

东盟成为我国西药出口第三大市场

据统计,2009年12月以来,我国西药类产品对东盟、南亚、非洲等市场的出口出现大幅增长,东盟已成为我西药类产品出口的主要市场之一。在西药产品出口的主要市场中,欧美成熟市场的需求普遍下降,而新兴市场的需求日益旺盛。

据统计,我国对东盟国家西药类产品出口占到接近全球出口总额的10%。2009年,尽管西药类产品对全球出口下滑,但对东盟出口仍然保持了8.5%的增速,进入第四季度更是进入高速增长轨道,东盟已成为继美国、印度之后,我西药类产品出口的第三大市场。

据了解,仅在2009年12月,我国对东盟西药类产品出口就达到1.76亿美元,同比增长53%,比我国对全球西药类产品的出口增速高出30个百分点。其中,生化药出口2654万美元,同比增长43.3倍。西药原料药出口1.32亿美元,同比增长50.5%。西成药出口1631万美元,同比增长24.7%。西成药中的抗感染和其他西成药,原料药中的解热镇痛类、激素类、四环素类、抗感染类及其他西药原料出口都有大幅反弹。

据业内人士介绍,尽管在新兴市场的形势大好,但西药产品仍存在较大的恶性竞争风险。由于西药制剂出口多为仿制药,且同质化严重,主要出口到非洲、东南亚、南美等地的发展中国家,存在低价竞争的问题。近几年,国外客户对中国的情况也逐渐了解,采购前,一般会向几十家企业询价。目前西药制剂出口的利润与化工产品的利润相当,只有3%~5%左右。

(农燕鹏 芳菲)

跨国药企在华非处方药领域垄断加剧

全球第五大非处方药企业赛诺菲-安万特与杭州民生药业有限公司日前签订正式交易合同,共同在健康药业领域组建一家合资企业,并由赛诺菲-安万特控股。由此,赛诺菲-安万特正式进入我国非处方药市场,外资在我国这一市场的垄断地位将更加“牢固”。

值得注意的是,按照双方约定,民生药业将把自己的知名品牌“21金维他”产品交由合资公司经营,同时也意味着,在白加黑被拜耳收入囊中后,又一中国本土知名非处方药嫁入外资。

据了解,赛诺菲-安万特与民生药业的合资企业将主要生产和经营维生素和矿物质产品。“新公司成立之初,主要是经营21金维他产品,随后,赛诺菲公司将把自己其他的非处方药产品输入中国。当然,新公司最终能否成立还取决于政府部门批准。”近日,赛诺菲-安万特公司相关负责人向记者表示。不过,对于两家公司在新成立的合资公司中具体持股比例以及投资金额,该负责人表示不便透露。

维生素和矿物质产品一直是中非处方药市场中最大的一个类别,拥有广阔的市场前景。但目前,我国的维生素类非处方药市场几乎被外资垄断,包括收购了惠氏之后的辉瑞(善存系列),百时美施贵宝(金施尔康系列)、拜耳(力度伸)等,而民生药业“21金维他”被认为是极少数能够与上述外资品牌抗衡的本土产品。所以,此次民生将旗舰产品拱手让出着实令人意外。

不过,医药专家戴浩森向记者表示:“民生出让‘21金维他’品牌属于意料之外情理之中。”据他分析,国内维生素市场被几大跨国医药巨头垄断,其中竞争的激烈程度可想而知。

相比之下,民生药业要想在这一领域长期占据一席之地必须要付出高昂的成本,盈利状况并不稳定。在这种情况下,如果有外资企业出价合理进行合资或收购,对于民生药业来说并不是坏事。

与民生药业相比,赛诺菲-安万特正加速在华扩张的速度。由于自己培育一款知名品牌所耗费的财力、人力将大于直接收购,所以拿下‘21金维他’对于该公司来说算是走了一条捷径。不过,以往部分国内品牌移植到洋企业后,出现了水土不服的状况,由此,‘21金维他’的发展前景还有待观察。”一位业内人士称。

(肖玮)

五年内保持两位数增长,其中利好因素包括:消费者支付能力逐渐提高;政府日益注重健康认知和疾病预防,进一步推动自我医疗;以及药房连锁和现代商贸的蓬勃发展。

“看准这一机会,赛诺菲-安万特正加速在华扩张的速度。由于自己培育一款知名品牌所耗费的财力、人力将大于直接收购,所以拿下‘21金维他’对于该公司来说算是走了一条捷径。不过,以往部分国内品牌移植到洋企业后,出现了水土不服的状况,由此,‘21金维他’的发展前景还有待观察。”一位业内人士称。

在职攻读工商管理硕士博士学位

拥有全球认可的硕士博士学位,展现中国中高层管理者的学识魅力和人生及事业航标

【CAU 硕士博士学位班 致力于凝聚中国中高层实力人士和管理精英】

中国教育研究会引进 California American University 工商管理硕士博士学位项目,旨在培养中国现代化建设和国际化发展所需的工商管理高级精英人才,并与北京大学、中国农业大学、首都经济贸易大学、东北大学、国家人事部(人保部)中国高级公务员培训中心、中国经理人联合会等的相关部门合作,并经四川、陕西、辽宁、湖南、山西、哈尔滨、佳木斯、安阳等省(市)的组织人事部门批准举办。该项目中国校友会已凝聚了数千名中高层人士和管理精英。

【CAU 硕士博士学位班 致力于使中国学员在职攻读并获得硕士博士学位】

California American University 工商管理硕士博士学位课程融合了国际工商管理界新的理论和实践研究成果。课程学分和论文指导与答辩,在一至两年内通过在职学习和节假日集中授课而完成,论文经中国学术委员会和答辩委员会专家指导并答辩合格,即授予工商管理硕士博士学位。California American University 硕士或博士学位全球认可,并在国外移民时享受硕士或博士学历学位计分。其学位经美国加州州政府公证、中国有关部门公证、中国人事部(人保部)国家人才库高级人才资格备案登记后,作为聘任、晋升、称职评审等的重要依据。还可申请全球国际认证与注册协会的国际高级工商管理师资格认证。

【CAU 上千名中国学员校友中的部分学员校友】

中国测试技术研究院院长、中国中纺集团副总裁、中国九冶建设总经理、中国阳光投资基金董事长、中国武警总医院院长、中国网通安徽公司总经理、中国宝业集团总裁、中集建设集团南方公司董事长、广东省人大副秘书长、山东省法制办主任、大连工商行政管理局局长、捷众投资集团董事长、东风扬子江汽车(武汉)总经理、深圳时代财富集团董事长、湖北泰跃集团副总裁、胜利油田发电厂书记、江苏长博集团董事长、台州农科院院长、山东路桥集团总经理、河南信房集团董事长、太原青龙事业集团董事长、新疆创天集团董事长、武汉公交集团董事长、重庆国际复合材料董事长、重庆索特星博化工董事长、四川福康建设集团董事长、成都华神集团董事长、成都飞机工业集团医院院长、攀枝花光华集团董事长、广西润松投资集团董事长、云南省第一人民医院院长、贵州百花医药集团董事局主席、抚顺矿业集团董事长、山东恒星集团董事长、甘肃建筑工程总公司总经理、黄淮海投资集团董事长、霸王国际集团董事长、天津岐丰集团董事长、德州晶华集团董事长、天津现代集团总经理、河北千山事业集团董事长、万事利集团总裁、宁波港集团副总裁、山东春申集团董事长、香港百陶集团董事长、维迪阿投资银行董事长、华夏银行直属部总经理、内蒙古吉信投资集团总经理……

具有3年及以上中高层管理履历和相应业绩者均可报名,经学术水平和工作业绩评估合格即予正式录取

请向 California American University 中国硕博(成都)索取《报名申请表》

电话:028-86679136 86717286 传真:028-86671520

California American University(也称“加州美国大学或加利福尼亚美洲大学”)是美国教育文化基金会(U.S. Education & Culture Foundation)直属正规大学(美国加州州政府教育部 www.bppve.ca.gov、美国联邦政府移民局 www.ice.gov、大学 www.calamuniv.edu),总校位于美国加州洛杉矶阿罕布拉市,校园环境舒适优美,现有二千多名在校生及数百名毕业于全球名校的博士级教授。学员以美籍为主且大都是工商界的高级主管与精英,还有中国大陆及港澳台和全球数十个国家的国际学员,其中不少学员已在本国政府身居要职或担任工商及金融高级主管。



联合国教科文组织和北大清华等专家为学员授课



学员与 CAU 总校校长和教育长在总校合影



CAU 总校教育长与学员在中国合影

国务院学位评委和国家人保部等专家出席 CAU 开学典礼

CAU 毕业学员与中国有关部委领导和专家合影

优秀学员被评为北京大学或中国教育研究会研究员

硕博学位在中国国家高级管

理人才的认证

硕博学位在中国国家高级管

理人才的认证

学位证书和成绩单

留学硕博学位在中国教育部相关机构的认证

硕博学位在全球国际认证与注册协会的认证

硕博学位在美国相关政府的认证

硕博学位在中国国家高级管

理人才的认证

硕博学位在中国国家高级管

##