

## 江南工业集团污染物排放监控成功接入兵器工业系统

■ 本报讯 科技赋能环保，互联共筑防线。近日，中国兵器江南工业集团 4 个污染物排放监控子站顺利完成与兵器工业环保监控系统的对接融合。这标志着江南工业集团在环境管理信息化、精细化建设领域迈出关键一步，实现了污染物排放数据的实时互联、精准管控。

此次子站的成功接入，旨在落实兵器工业 2025 年应对气候变化及节能减排工作领导小组会议关于提升节能环保领域数智化管控水平的要求，加快形成“非现场穿透式”排污监控能力，为建设现代化生态环境监测体系提供技术服务和手段支撑。

作为企业环保治理的“眼睛”，污染物排放监控子站肩负着实时监测污染物排放数据的重要使命。此次接入工作历时数月，克服了多协议兼容、数据传输稳定性等诸多挑战，通过优化硬件配置、升级传输协议、搭建安全通道，实现了子站数据与集团系统的无缝对接。接入后，兵器工业可实时调取公司污染物排放浓度等关键数据，实现从“单点监控”到“全局掌控”的跨越。公司亦将依托集团平台的大数据分析能力，更精准地识别污染防控薄弱环节，实现早预警、早发现、早预防、早应对，有效防范化解违法违规风险，大幅提升监管效能。

江南工业集团将以此次对接为契机，持续深化环保数字化建设，用好监控数据“金钥匙”，不断提升污染防治能力，为守护生态环境、筑牢绿色屏障持续发力。

(舒友光)

## 浦发银行郑州分行与河南农担合作首笔“浦惠农担”业务落地

■ 本报记者 李代广

为深入贯彻落实中央金融工作会议精神，积极践行金融工作的政治性、人民性，近日，浦发银行郑州分行成功落地与河南省农业信贷担保有限责任公司（以下简称“河南农担”）合作的首笔“浦惠农担”业务，标志着浦发银行“浦惠贷—惠保贷”产品体系在服务河南乡村振兴领域实现创新突破，也为该行“普惠金融”与“科技金融”赛道协同发展增添了生动注脚。

### 创新银担合作 精准滴灌“三农”沃土

河南是农业大省，建设农业强省是全省发展的核心战略之一。浦发银行郑州分行紧密围绕省委、省政府部署，积极投身乡村振兴实践。此次与河南农担的合作，正是该行以“科技金融、供应链金融、普惠金融、跨境金融、财资金融”五大赛道为引领，将总行战略与地方发展需求深度结合的创新举措。

据了解，河南农担作为省级政策性农业信贷担保骨干机构，已构建覆盖全省的服务网络，担保规模超 220 亿元。双方携手打造的“浦惠农担”业务模式，旨在通过“银行+政府性担保”的风险共担机制，有效破解长期困扰农业适度规模经营主体的“融资难、担保难、融资贵”问题，将金融“活水”精准引向田间地头。

### 强化数字赋能 提升普惠金融服务质效

此次合作不仅是产品模式的创新，更是浦发银行“数智化”战略在普惠金融领域的具体实践。浦发银行郑州分行充分依托数字化经营能力，与河南农担的数字化运营平台高效对接，优化业务流程，提升信贷审批与风险管控效率，为农业经营主体提供了更加便捷、高效的线上线下一体化服务体验。

双方共同制定的专项服务方案，精准聚焦农作物种植、农产品精深加工、仓储物流及品牌销售等全产业链条，首期已获批 10 亿元专项担保授信额度，为助力河南农业产业化、规模化、现代化发展提供了强有力的金融支持。

### 深化战略协同 谱写乡村振兴新篇章

首笔业务的成功落地，开启了双方深化战略合作的新篇章。未来，浦发银行郑州分行将以此次合作为新起点，持续深化与各类政策性担保机构的合作，充分发挥双方在管理、资源、风控及科技等方面的综合优势。

该行将持续推进“数智化”转型，在更多元的农业场景与产业业态中探索创新服务模式，不断丰富“普惠金融”赛道的内涵，提升金融产品的区域适配性与服务覆盖面，致力于将更多金融资源配置到乡村振兴的重点领域和关键环节，为河南省全面推进农业强省建设、绘就新时代中原更加出彩的“三农”画卷贡献坚实的浦发力量。

# 聚焦转型创新 深化多链合作——2025 两岸企业家峰会年会综述

■ 新华社记者 尚昊 陆华东 朱筱

南京，扬子江畔。初冬时节，2025 两岸企业家峰会年会如约登场。

两岸企业家峰会发端于南京，是具有重要影响力、凝聚力的两岸企业界高端交流合作平台。本届年会于 16 日至 17 日举行，主题为“聚焦转型创新，深化多链合作”，约 800 位两岸各界人士与会，共商产业发展大计，共谋壮大民族经济。

### 在产业链对接和协同创新中 缔造更多合作成果

谈及此次年会主题中的“转型创新”，南京昀光科技有限公司董事长潘仲光感触颇深。这家两岸合资企业自 2019 年成立以来，自主创新和研发成果不断，日前已正式启动 12 英寸硅基 OLED 产线建设。

“台湾在智能硬件领域积淀深厚，而大陆在算法迭代与智能制造领域已走在世界前列，我们企业的发展，本就深深扎根于两岸的优势互补。”潘仲光说，“面向未来，转型创新应当贯穿企业的全流程，期待能与两岸同行们分享交流经验。”

新能源、智能制造、信息技术、文创、生物科技……本届年会上，来自不同产业领域的两岸企业家热烈交流，分享企业发展故事，擘画未来合作蓝图，供应链、产业链、人才链等成为企业家口中的“热词”。

昆山上达精密配件有限公司是一家传统制造业台企，公司总经理费广瀚表示，20 多年来，公司扎根大陆发展的信心从未动摇。“昆山周边有成百上千家小型企业，高度细分和专业，良好的产业链和供应链配套使我们能够满足客户对高精度产品的不同需求。加之大陆良好的人才链，这都是我们在其他任何地方无法获得的优势环境。”他说。

台湾东华大学荣誉教授高长就推进

两岸多链合作提出策略建议，引起与会人士共鸣。“除了依靠政策引导，也可以推动两岸在新兴产业标准制定、产业链分工与整合等议题上取得进展。此外，两岸还可以在优势互补的基础上，共同拓展国际市场或第三方市场，探索‘两岸+N’的创新合作模式。”他说。

峰会台湾方面理事长刘兆玄表示，两岸产业高度互补融合，台湾产业已累积很多产业链合作的成功经验，大陆正致力促进产业链的现代化和自主化，两岸未来可进行合作的领域还很广阔。“期待两岸企业进行多元深度的产业链对接和协同创新，缔造更多互利双赢的合作成果。”他说。

### “十五五”规划建议 为两岸企业提供“机遇清单”

近年来，大陆经济展现出强大韧性与活力，发展新质生产力前景光明。今年 10 月，中共二十届四中全会审议通过《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十五个五年规划的建议》，擘画了国家未来五年发展的宏伟蓝图，更为两岸企业界注入强劲信心。

人工智能、绿色能源、低空经济、生物医药和大健康……本次年会上，与会两岸企业家纷纷表示，规划建议提供了一份“机遇清单”，期待两岸携手共同实现产业转型升级和多链创新合作。

在全国台湾同胞投资企业联谊会会长李政宏看来，规划建议不仅勾勒大陆产业发展蓝图，更为两岸合作开辟广阔空间。“长期以来，大陆的对台政策一以贯之，我们要锚定规划建议所确定的产业方向，发挥优势，一定会前景光明。”他说。

## 河南省黑龙江商会 2026 年新年联谊会在郑州举行



■ 本报讯 (本报记者 李代广) 2025 年 12 月 16 日，河南省黑龙江商会 2026 年新年

联谊会 在郑州举行，来自黑龙江和河南两地的政府领导、商会代表、企业家及各



● 这是 12 月 16 日拍摄的 2025 两岸企业家峰会年会主会场入口处的展板。

新华社记者 李博 摄

台湾工商建设研究会理事长雷宏毅表示，规划建议提出了“建设现代化产业体系”“加快高水平科技自立自强”“建设强大国内市场”等目标，将为台企带来难得的发展机遇。“12 年前，父亲带队参加峰会年会。如今，我作为新理事长带着大家前来参会，不仅代表了台湾企业界对峰会的鼎力支持，更见证了两岸合作的代际传承。”

对于规划建议，台湾青年企业家、心擎医疗(苏州)股份有限公司董事长徐博翎同样高度关注。公司成立 8 年以来，始终乘着大陆科创的东风，攻关高精尖医疗科技，目前已申请超 400 项国内外专利。“大陆对科技创新的重视与投入，将为台青创业提供更大机遇，持续的民生投入将稳步提升大陆居民消费能力，最终也会为企业发展提供庞大市场。背靠蓬勃发展的

大陆，我

我对公司发展前景充满信心。”她

### 携手合作

### 共同为推进民族复兴贡献力量

与会两岸企业家表示，增进两岸交流交往，推动两岸经济合作高质量发展，这不仅

是共创美好未来的必由之路，更是把握两岸关系发展正确方向的应有之义。无论外部环境如何变化，两岸企业家都要坚持“拉手”而不是“松手”，寻求“延链”而不是“断链”。

作为峰会的老朋友和年会活动的“全勤生”，台湾研发管理经理人协会秘书长罗怀家常年奔走在两岸、致力推动两岸产

业交流合作。他认为，两岸企业家峰会为两岸企业相互交流、增加了解、促进合作，发挥了重要作用。“希望峰会未来可以举办更加丰富多彩的活动，推动两岸企业家

在人工智能等领域深化合作，携手壮大中华民族经济。”

“我们始终相信‘两岸一家亲’，两岸中国人的合作将发挥‘1+1>2’的效果。”苏银凯基消费金融有限公司副总裁华倩说。苏银凯基是江苏首家两岸合资的消费金融公司，得益于先行先试的金融改革创新政策，企业发展动力不断，成立 5 年已增资 3 次。“越是外部风险加剧，两岸经济越需要同舟共济，这是两岸企业界的共同责任和时代使命。”华倩说。

“经过一代代人不懈奋斗，中国式现代化已经展开壮美画卷，中华民族伟大复兴进入了不可逆转的历史进程。”峰会大陆方面理事长郭金龙说，“两岸工商界是融合发展的先行者、转型创新的开拓者、民族经济的振兴者，应当展现远见和担当，把握历史大势、紧抓时代机遇，为壮大中华民族经济贡献新的力量。”

(转自新华网)

## 市场监管总局：平台要求商家“全网最低价”可能构成垄断

据新华社报道，记者 17 日从市场监管总局获悉，平台要求商家“全网最低价”，可能构成滥用市场支配地位或者垄断协议行为。

当日，市场监管总局举行新闻发布会，介绍民生领域反垄断执法相关情况。市场监管总局反垄断执法一司副司长刘健介绍，近期发布的《互联网平台反垄断合规指引(征求意见稿)》提出了 8 个新型垄断风险，为平台企业提供务实管用的合规指导。

例如，有的平台企业要求平台内商家销售价格不得高于其他竞争性平台。指引提示，平台要求商家“全网最低价”，可能构成滥用市场支配地位或者垄断协议行为。

又如，有的平台算法不公开、不透明，“算法黑箱”损害平台内商家和消费

者利益。指引将实现算法向善作为平台企业重要的合规目标，并列

列举“算法共谋”等风险示例，同时鼓励平台企业开展算法筛查，构建算法垄断识别防控体系，从源头上防范垄断行为的发生。

刘健介绍，近年来市场监管总局已依法查处多起平台企业“二选一”垄断案件，指引总结执法经验，提示具有市场支配地位的平台企业避免通过惩罚性或者激励性措施实施“二选一”行为。

刘健表示，平台经济具有独特的商业逻辑和行为模式，涉及多方主体利益，如何科学划定行为边界较为复杂。监管部门要引导平台企业加强风险识别、风险管理和合规保障，有效防范反垄断合规风险，促进平台经济健康发展。

(赵文君)

## 从学徒到数智标杆：岳良超与“岳老弟”的创业进阶路

■ 郝晨晖



在四川这片以美食闻名天下的土地上，“岳老弟”已成为高品质食材的代名词。这背后，是创始人岳良超从 15 岁当学

徒起，三十年如一日地坚守与不断创新。

岳良超的创业之路是一部波折向前的奋斗史诗。15 岁入行，1995 年涉足遂宁

餐饮业。胸怀更大梦想，他三次闯荡成都：1999 年因家庭返浙；2003 年扎根火车站餐饮却遭非典关停；2005 年，他怀揣 11000 元三赴成都，从协助姐姐打理冻品生意起步，最终自立门户，开创“岳老弟”品牌。

创业维艰，他曾为送达货物在暴雨中坚守。为重建客户信任，他坚持骑摩托车亲自送货，风雨无阻，并主动填补凌晨市场空白，提供 24 小时服务，只为兑现“信誉打天下”的承诺。

历经八年深耕，2013 年“岳老弟”实现关键转折，从个体经营转向公司化运营。2015 年进驻青白江市场；2018 年，以白家、青白江、海霸王三店为核心辐射全国，并启动商标注册。

快速扩张中，品质内核从未动摇。品牌恪守“选良心料，用匠心造”，将食品安全视为生命线，建立了全流程可追溯体系，实现从源头到餐桌的透明化管理。

岳良超的远见在于对趋势的敏锐把握。他打造“四川食材商城”及“数据交易平台”线上平台。这不仅是渠道延伸，更是通过互联网构建透明的供应链生态系统，

推动传统冻品供应向数智化深刻升级，让采购高效便捷。2025 年，品牌在中小企业数商大会上荣膺双奖，其数字化转型成果获权威认可。

如今的“岳老弟”，已发展为西南地区餐饮供应链标杆。公司主营食材超 1000 种，服务 300 余家合作餐饮店，客户好评率高达 99%，与袁老四火锅、让签签飞等知名品牌深度合作。凭借“当日下单，当日交货”的承诺与成熟冷链网络，成为餐饮商家信赖的后厨伙伴。在抗疫期间，岳良超更主动承担社会责任，保障封控区食材供应，展现企业担当。

从少年学徒到行业翘楚，岳良超用三十余年的光阴，诠释了何为“坚守与革新”。他的故事，是一个关于信任、品质与远见的故事。“岳老弟”品牌的成长轨迹，映射了中国餐饮供应链从传统、分散走向现代化、数字化和品牌化的进程。面向未来，岳良超和他的“岳老弟”将继续以成都为起点，将“吃得安心又放心”的品牌理念辐射至全国，致力于打造国人自己的顶级食材品牌，在这片古老而鲜活的美食热土上，继续书写新的篇章。

## 工业和信息化部将推进仪器仪表全链条突破

据新华社报道，记者 17 日获悉，工业和信息化部将加紧谋划“十五五”重点任务，加强基础研究积累和关键共性技术攻关，推进仪器仪表整机、零部件和元器件、软件和标准、材料与耗材等全链条突破。

工业和信息化部部长李乐成日前主持召开仪器仪表领域中小企业圆桌会时说，高端仪器仪表是支撑科学研究、经济发展、国防建设、民生保障的战略性、基础性和先导性产业，是我国工业的“蓝海”，具有广泛的需求和广阔的发展空间。

李乐成表示，下一步将健全完善中试验证体系，培育建设一批性能评价和检测认证平台；加快推进市场应用，推动高端产品在中试迭代提升；进一步发挥企业创新主体作用，鼓励加大研发投入，加强产业链上下游协同，培育一批龙头企业、专精特新企业。

(周圆)