

海归创业者徐琳的“梦工场”为机器铸“智脑”

中新网消息,在武汉理工大学校园内,该校汽车学院教授、博士生导师徐琳正带领学生一起,对智能机器人“神行魔方”进行二次测试。这款机器人具备全地形负载转移能力,将于今年年底正式交付。

徐琳是一名海归创业者。2014 年,他在美国弗吉尼亚理工大学工作。他意识到,实验室的成果应该进行转化,更好地服务公众、创造价值。他也关注到,国内创新创业正掀热潮。两年后,带着从国外积累的经验与投资,徐琳回到国内。

2018 年,徐琳受邀参加华创会。“这成为我回国创业后一个新的起点。”他说,通过该平台,了解了支持创业的相关优惠政策、人才政策,也结识了许多志同道合的朋友,让他回归湖北创业的信心更加坚定。

在武汉理工大学校园内的工作室,陈列着各种形态各异的机器人,这是徐琳带着学生共同打造的机器人“梦工场”。在这里,每一款研发出的机器人都有专属名字。



“这是神行‘螭牛’。”徐琳指着一款机器人介绍说,这是一款可重构闭链腿型六足机器人,依据诸葛亮“木牛流马”进化改进而来,可运用于非结构地形重载长距离通行。如,山区矿物探测、戈壁、草原巡检运输等。

此外,他带领团队研发的神行“天狗”,可用于城市应急救援、消防巡检等;神行

“魔方”,可组合成多轮分布式驱动无人车平台,配合各具功能的上装组件,可成为功能无限扩展的应用机器人。

“通过技术攻关项目对接及产业链资源整合,政府与高校携手,为我们铺平了从实验室到市场的快速转化通道。”徐琳说。

当前,湖北正大力推进人形机器人产

业发展,武汉出台具体举措,聚焦平台聚势、整机领航、部组件筑基、场景示范、生态培育等方面,全面布局人形机器人产业新赛道。其中,重点推动危特行业、民生行业等场景的示范,并对相关企业的研发投入予以奖励。

在徐琳看来,这一系列政策为海归创业者提供了前所未有的发展机遇。“从核心技术突破到应用场景落地,全方位的协同支持,让我们能心无旁骛地攻克机器人智能化核心难题。”他表示,湖北深厚的科研积淀,活跃的产业环境,为企业带来了技术落地和市场拓展的无限机遇。

如今,徐琳团队研发的机器人已成功应用于危化处置、能源巡检、智慧物流等多个高危、精密场景。他介绍说,目前还有文旅企业前来洽谈定制机器人合作。

“更智能、更灵活、更经济的机器人时代,正加速走进我们的生活。”他说。

(梁婷)

佰脉通中医院开业盛典在河南郑州举行

本报讯(记者 李代广)2025 年 11 月 16 日,佰脉通中医院开业盛典在河南郑州举行。河南省中药材协会会长贾少谦,河南省龙乡商会会长吴红云,郑州市中心医院原党委书记及院长田金木,建都集团创始人、董事长、佰脉通中医院连锁创始人白铁林,佰脉通中医院院长白如银等领导,嘉宾出席开业盛典。

白铁林表示,建都集团的健康事业包括佰脉通中医馆连锁、佰泉医药药厂以及中药材养殖种植基地,坚持“高起点、高投入、高品质、高疗效”的发展思路,以病人为中心,以创新谋发展,以管理出效益,以市场为导向,以医德创品牌,致力于把良心药做好。

佰脉通中医院学术带头人、著名中医药专家崔永喜表示,我们打造了专业的就医环境,组建了涵盖中医内科、妇科、儿科、针灸科、中医外科、中医康复科、中西医结合科的专家团队,并始终坚持三个“不变”:传承精髓的初心不变、患者至上的理念不变、守正创新追求不变。

对于佰脉通中医院的定位,白如银用三句话总结:让咱老百姓看得上真正好中医,治得好病,还花得不贵;好医好药惠百姓就是我们佰脉通的魂;我们全体医护人员,会用自己的仁心仁术,当好大家的健康守门人。



潞安化工黑龙煤业“天眼”技术赋能“人眼”责任落地

为持续深化反“三违”工作成效,巩固既有治理成果,强化矿井安全生产全过程闭环监督,从根源杜绝各类违章行为,近日,黑龙煤业公司在全公司范围内启动视频反“三违”专项行动,全面筑牢各岗位人员上标准岗、干标准活的思想自觉,切实保障企业安全、高效、稳定发展。

“天眼”压实防控网,实现全域无死角覆盖。该公司以视频监控系统为核心技术支撑,全面强化系统规范化管理与迭代优化,稳步推进与上级视频系统的联网对接,确保系统 24 小时稳定运行、数据实时互

通。同时,他们将视频监控精准延伸至所有采掘工作面、零星工程、重点工程、变化作业、机房硐室等关键作业点,通过“天眼”全域覆盖,实现对井下各作业区域生产全过程的无死角监管,为实时规范人员操作行为、保障各生产环节安全可靠筑牢根基。

“人眼”压实责任链,推动监管无盲区。该公司进一步压实各级管理人员监管主体责任,建立健全值班领导井下视频常态化查看制度及视频反“三违”指标完成明细台账。各生产部门管理人员、值班班领导每日聚焦重点作业区域、变化作业区域及零星

作业区域,通过视频监控实时追踪采掘工作面作业现场人员动态,一旦通过视频监控发现“三违”行为,立即联动作业现场第一时间制止违章,严格执行反“三违”管理流程,详实填写视频检查台账,由当日调度员签字确认形成闭环管理。同时,明确每班视频监控设备巡查责任,发现设备异常立即协调相关部门处置,确保“人眼”监管通道始终畅通高效。

“双眼”协同聚合力,健全长效工作机制。该公司建立完善每日视频检查台账、视频反“三违”管理台账,狠抓制度落地执

行,将视频反“三违”工作成效纳入月度安全绩效考核。持续优化反“三违”管理体系,强化专项工作成果转化应用,不断提升“三违”治理的针对性与实效性,切实构建“天眼+人眼”协同监管的常态化工作机制,将视频监控系统运行状况及视频反“三违”工作开展质量纳入日常监督检查重点,对工作落实不力、流于形式等问题严肃考核问责,充分释放“天眼”技术赋能与“人眼”责任落地的协同监管效能,为公司安全生产保驾护航。

(王建兴)

于炎炎:在能源资产证券化领域破局

于炎炎凭借对金融与能源的深刻理解,带领团队在能源资产证券化领域破局,让“沉睡”的能源资产焕发新生。她以独特的专业背景和跨界的思维模式,成就了在中国能源资产证券化领域领军人的地位。

能源资产的金融化路径

于炎炎与能源投资结缘是从大学毕业后开始的。她最早加盟了美国南方能源公司 Mirant 驻中国代表处,成功投资了在上海的天然气发电项目。

后来,她进入中国电力投资集团公司负责产权管理与资产处置工作,不但参与了企业公司债券及短期融资券的发行工作,并主导参与过集团公司所属的“中国电力”香港 IPO 工作和原中电投收购商事公司“吉林能交总”“露天煤业”等项目,还参与了“上海电力”“吉电股份”“远达环保”等多家上市公司再融资工作和国电投收购澳大利亚太平洋水电项目工作。

2015 年,她主导的“国家电力投资集团公司股权管理系统”获 2015 年全国电力行业企业管理创新成果一等奖。不久后,于炎炎加入了国家电网英大基金公司任业务总监和瑞思部总经理。

在拿到公募基金牌照后,她第一时间把发行的公共产品与实体经济进行了结合。当年,国际上的做法是普遍利用房地产资源去做公募。因为房地产有固定的租金,可以最大限度地满足业务发展的需要。但中国不允许炒房,所以无法照搬国外的经验。但作为行业协会的会员,她也不可避免地被卷进各种研讨和论坛当中。当时市场上的主流言论是从金融端去判断是否可以用房地产资源去做公募。但对于炎炎坚持自己的价值判断:要从资产和产业端去判断是否可行。

由于视角不同,于炎炎的言论遭到了很多人的质疑,但她一直坚持自己的观点。为此,她专门整理出一套国内外公募行为的数据对比方案,通过不断与国家发展改革委投资司等相关部门在实操细节等层面进行论证,经历相当长一段时间的磨合后,才达成了首批试点的资产证券发行。而于炎炎也因此得到了公司高层的高度认可。随后,于炎炎把目标定位在深圳能源公司。她几乎用尽了在能源市场的所有资源,参与到深圳能源的战略配售当中。最终经过多轮的磋商和对接,才成功进行了公募试点发行。但令更多人没想到的是,公募试点刚开始,市场上就表现得非常火爆。深圳能源的公募发行,是于炎炎在能源证券市场的破冰之旅。

半年后,于炎炎参与投资的项目,获得了超过 50% 的收益。第二年,她又成功参与了京能的光伏项目和国家电投江苏海上风电的项目,一举奠定了在行业内的地位。

引领行业破局

2024 年,国家电投旗下吉电股份公告显示,拟以所属于子公司持有的 7 处风电、光伏项目作为标的资产,向深交所申请注册并发行资产支持专项计划,产品发行总规模不超过 14 亿元。这一案例,正是于炎炎多年来倡导的能源资产证券化理念的 market practice。

于炎炎说成成就感最大的一个项目是中国电建在四川甘孜州的一五桥水电项目。因为项目本身的体量偏小,加上地域偏远,投资风险非常大。再加上对方对项目的估值非常高,所以她并不看好。

但中国电建却通过多个渠道找到于炎炎,非常希望她能够帮助这个项目发行战略配售。于炎炎见对方非常执着,于是决定

到国家电网四川分公司的调度中心去了解情况。

令于炎炎没想到的是,这次成都之行给了她在项目认知上非常大的提升。通过调研,她发现这个项目的发电是四川省内统一平衡配置,从发电理论上能够全额上网。另外五一桥水电项目的水源来自冰山融雪,越到夏天水量越大,所产生的电量也就越多。这对夏季用电高峰期来讲,能够给予社会很大支持。加上当时正赶上四川省内的电力市场改革,在电价方面也有很大的优势。

于是,于炎炎果断表示愿意投资。于炎炎的投资,吸引了市场的普遍关注,越来越多的投资参与了其中。在最后,这个项目成功上市。而于炎炎则是敲钟仪式的最重要嘉宾。

随后不久,于炎炎迎来了她在能源领域资产证券化的高光时刻。2021 年 7 月,于炎炎投资的深能源 REIT,1400 万元,投资收益超过 40%;2022 年 3 月,投资京能光伏 REIT 1000 万元;国电投海上风电 REIT 1.23 亿元。而更令人惊讶的是,于炎炎的团队几乎是全覆盖参与了市场上几乎所有的国央企的能源瑞思投资。

2020 年,她被聘任担任新基建投融资专业委员会专家委员,并在同年受邀担任新基建投融资专题研讨会嘉宾;2022 年,由于于炎炎在资产证券化业务方面作出的突出贡献,被中国证券投资基金业协会聘请为第二届资产证券化业务委员会委员。2024 年,她又被中国瑞思论坛邀请作为 2024 年清洁能源投融资与资产管理课程的授课讲师,为学员讲授新能源竞争格局下的清洁能源行业投资与风险管理等课程。

张明镜:从资本精英到技术赋能者的进化之路

当前,全球数字经济正经历一场深刻的底层技术革新。以区块链和 Web3 为代表的下一代信息技术,正以前所未有的速度重塑金融、互联网乃至实体产业的格局。这种变革的实现,离不开既理解底层技术、又拥有长期战略眼光和结构化融资能力的复合型人才推动。在这种复杂的市场环境下,链兴资本(Chain Renaissance Capital, 亦称 CRC)创始人张明镜,以其“技术+金融复合型”身份,成为驱动传统资本与 Web3 融合的关键力量。他带领链兴(北京)投资管理有限公司发展壮大的创业进化轨迹,正在揭示一个明确趋势:在新一代技术周期中,资本运作与底层技术创新必须同频共振。

张明镜是中国资本市场罕有的“从传统金融投资人跨越到区块链底层协议工具构建者”的实践者之一。凭借清华大学工程硕士背景与十余年的 frontier blockchain infrastructure 投融资经验,他在 2018 年创立 CRC,使其迅速成为中国新一代信息技术投融资领域中最具辨识度的精品型投行之一。在张明镜的策略主导下,CRC 累计完成近 50 项前沿信息技术项目的投融资服务,总交易规模达数百亿元人民币,并连续三年(2018—2020)获得“CV Awards 最佳新晋投行 TOP 10”等业内认可。他最大的贡献在于率先将区块链基础设施项目引入“结构化、长期资本配置”范式,并延伸至 AI 与大数据等前沿信息技术方向,为基础协议级创新争取非短周期型的资本配置,将 CRC 打造成创业公司的“资本合伙人”。他采用的“小步快跑、以流动性穿越周期”

策略,以及根据链上协议与开源软件项目结合的结构化估值体系,是行业中最早形成系统表达的框架之一,并被多家机构在内部投研体系中引用,从而显著提升了该领域资产定价的成熟度。

然而,张明镜并未将“资本提供”视为终点。他意识到 Web3 的真正壁垒从不是融资叙事,而是金融服务者是否具有区块链脚本层协议层的工程实现能力,和创业企业并肩前行。因此,他完成了从资本驱动者到底层工具建设者的跃迁:将链上脚本工程纳入自身的核心能力体系,开始以“可被金融同行直接复用的区块链技术输出”参与基础设施建设。他已自主开发并取得数项软件著作权的系统——致力于把原本仅限 Protocol 工程师使用的底层能力,转化为投资机构、合规团队、专业金融从业者可以直接使用的“工具级能力”。而这些基础工具使金融机构能够以“无缝、可验证、无需黑箱”的方式进入 Web3 基础设施层。这标志着他完成了从传统资本专家向“资本+技术双主线型”的连续创业者的深度迭代。

这些技术创新成果大大降低了 Web3 应用的开发门槛,增强了金融交易操作的隐私性与效率,并为资本在区块链领域的合规化、风险前置预警提供了工具化支撑,进一步推动了传统金融与去中心化基础设施之间的深度融合。可以预见,张明镜将以连续赋能型创业者的身份,凭借其建立的“资本先行、技术跟进”模式,在全球数字经济的关键赛道上发挥核心作用,成为驱动未来科技金融生态演进的宝贵力量。

(李峰)

江苏盐城“韩资高地”锻造现代汽车城

■ 谷华

初冬的清晨,江苏盐城经开区,KK-PARK 国际街区在朝霞中缓缓苏醒。一家韩式咖啡馆里,氤氲着研磨咖啡的香气。几位韩国客人与本地合作伙伴相对而坐,他们时而用韩语认真讨论技术细节,时而切换成中文畅谈生活趣事。窗外,醒目的韩文店招与典雅的中式匾额相映成趣。

“车”缘牵引新生态

盐城与韩国因“车”结缘,这段跨越黄海的友谊已持续二十余载。走进悦达起亚第三工厂,只见焊装车间内数百台机械臂整齐律动,每 55 秒便有一台车身精准下线。悦达起亚已建立起由 6 款车型组成的多元化出口产品矩阵,出口范围覆盖澳大利亚、新加坡、沙特等全球 88 个国家,成为中国汽车出口前十强中唯一的合资品牌。

截至目前,盐城已累计产销整车超 660 万辆,销售收入突破 6600 亿元。盐城经开区今年 1 月—9 月汽车产业也交出亮眼成绩单,开票同比增长 24%,整车销量同比增长 49%,新能源整车销量占比达 40.6%,实现由“一部车”向“三部车”、由“传统车”向“新能源车”、由“内销为主”向“内外并重”三大转型。

SK 动力电池盐城基地是韩国 SK 集团全球最大的电池制造项目,工人们在智能化生产线上有序忙碌,一枚枚高性能锂电池鱼贯下线,将全部销往海外市场。

以悦达起亚、SK 这两大龙头企业为引领,盐城经开区现已集聚外资企业 380 多家,其中韩资企业达 280 多家,累计吸引外资超 100 亿美元。2024 年,该区注册外资实际到账、进出口总额,两项指标均居全市第一,其中韩资累计到账占全市 91%。

从“一辆车”到“一条链”,盐城经开区正全力打造中国东部“现代汽车城”与全国知名的“锂电池之都”。盐城经开区相关负责人介绍,该区正大力推动新能源汽车及核心零部件、新一代高效光伏技术、新型储能“三大主导产业”转型升级,加速培育高端装备、数字物流、医美康养“三大特色产业”,积极开辟新一代信息技术、低空经济、应急产业“三大新赛道产业”,构建起特色鲜明的“3+3+3”现代产业体系。

“开放之窗”风景好

金秋十月,第 26 届中日韩友好城市交流大会在盐城经开区成功举办,来自三国的 450 名嘉宾齐聚一堂,围绕“地方合作谋共赢开放包容促发展”主题深入交流,共叙友情、共商合作、共谋发展。这场国际盛会成为盐城对外开放的最新注脚。

今年 11 月下旬,盐城还将举办中韩(盐城)产业园经贸合作交流会、韩国商品(盐城)贸易投资博览会……这些会议和活动已在盐城经开区形成品牌效应,累计成交额近百亿美元,成为推动区域经贸合作的重要平台。

“过去对韩交流主要和企业对接,现在已扩展至韩国国家部委、产业公团、行业协会等多个层面,合作广度与深度不断



提升。”盐城经开区相关负责人介绍,该区已与韩国新万金开发公社签订战略合作协议,与大韩贸易投资振兴公社、韩国贸易协会、韩国城南产业园管理公团、韩国城南产业振兴院、韩国旅游协会、韩国进口协会等机构建立了稳固的合作关系。

今年以来,盐城经开区累计 38 批数百人次赴韩开展经贸洽谈,拜访现代起亚、SK、三星、LG 等韩国头部企业,举办较大规模经贸交流活动 5 场。特别值得一提的是,长三角地区首家韩国科创中心成功落户盐城经开区,并于今年 3 月正式投入运行,为两地科技合作搭建了新的桥梁。

目前,盐城经开区已与 170 多个国家和地区建立经贸关系,大韩贸易投资振兴公社、韩国贸易协会等高级别代表团常态化来盐城经开区开展合作。该区相继获评首批江苏省国际合作园区、中日韩(江苏)产业合作示范园区、国家外贸转型升级基地。如今,这里也是韩国商品出口中国的重要集散地和江苏特色商品出口的新通道。

文化相融展魅力

每当周末,中韩文化客厅内书声琅琅,数十名在盐城生活的韩国儿童在这里系统学习韩语。这里还定期举办中韩经典影视金曲分享会、韩国电影鉴赏、中韩艺术展演、中韩青年交流会等丰富多彩的文化活动,成为促进两国民心相通的重要平台。

不远处的东大门 KK-PARK 国际街区,韩国元素汇聚,韩式美食、韩国超市等随处可见,市民游客如同走进充满韩国风情的城市社区。中韩迎宾馆、中韩商汇、韩国社区等一批彰显韩国特色的配套项目都已在盐城经开区陆续建成开放。这些充满“韩风盐韵”的场所,不仅为在盐城的超万名韩国人提供了舒适的生活环境,也成为盐城市民体验韩式生活的便捷窗口。

依托 KK-PARK 国际街区,中韩文化客厅等开放载体,盐城经开区还不断拓展对韩合作领域,在文艺、文旅、酒店、医美等方面取得丰硕成果。韩国新罗舒泰酒店中国首店成功落户,“趣东游”对韩入境旅游精品线路持续推广,已有 20 多部韩剧在盐城取景拍摄。

盐城广袤滩涂上自由奔跑的麋鹿、翩翩起舞的丹顶鹤,吸引着黄海对岸的更多韩国友人。便利的免签入境政策和便捷的航班安排,让“周末飞盐城”成为韩国人的旅游新风尚。今年 1 月至 10 月,盐城空港口岸共查验出境韩国籍人员超 2.1 万人次,同比增长 61.5%,充分彰显了盐城作为江苏对韩交流枢纽的独特魅力。

(转自中新网)