今日

第 249 期 总第 11552 期



国内统一连续出版物号: CN 51-0098 邮发代号:61-85 新闻热线:028-87319500 13811660079

全年定价:450元 零售价:2.00元

做中国企业的思想者

本报讯 (记者 李代广) 10月13日,"2025世界农业 科技创新大会"开幕式在北 京举行,牧原集团董事长秦 英林受邀出席。在全体会议 中,秦英林同农食领域国内 外知名专家、企业家就"AI 与未来农业"话题进行深入 的讨论,并分享牧原智能化 养殖领域的探索、实践与成

秦英林在发言中提到人 工智能能提升效率,解放劳 动力,智能化能带来更多美 好,并从三个维度介绍了牧 原智能化在养猪生产中的应 用及价值,可以解放大量体 力劳动,解放部分脑力劳动, 并实现一些人工难以做到的

秦英林表示, 牧原的主 业是养猪,智能化的应用及 价值主要体现在三个方面。

一是做简单的技术管 理,解放体力劳动。比如在养 猪的饲喂、饮水、通风、粪水 处理等方面, 牧原都已经实 现自动化,解放了大量的劳

二是做复杂的技术工 作,解放脑力劳动。比如养猪

2025 医功能的智能巡检机器人, 能够 24 小时在生产一线值 守,通过监测猪的行为、采 食、排粪、拉稀、体温等体征, 判断猪群是否生病,通过图 片判断疾病,声音诊断疾病, 减少兽医人员复杂重复的现 界 场管理工作,解放一部分脑 力劳动。 农

能

刨

三是做多因子变量管 理,做人工难以做到的工作。 如何创造好的养猪环境,无 论是春夏秋冬,还是南方北 方,都能够让猪生活在像春 天一样的环境,人工是难以 做成的。牧原设计的智能装 备,通过对猪舍通风等管理 的调整,实现四季如春,让猪 生长得好,健康,肉质鲜美, 这些都是智能化的应用及价

需要的兽医,设计的具有兽

人工智能大幅提升效 率,解放劳动力。通过智能化 解决猪舍的气候问题,能做 到无供热,实现一年四季如 春,这个大模型是牧原创建 的,专业化养殖户也可以应 用到,智能化的应用只是先 后的问题,未来智能化能给 我们带来更多美好。

2025重庆企业100强发布

长安汽车、赛力斯、龙湖集团荣膺三甲

■ 樊瑛 张建忠

10月10日,重庆市企业联合会(企业 家协会)发布 2025 重庆企业 100 强分析报 告及名单。会上同时发布 2025 重庆制造业 企业 100 强、重庆服务业企业 100 强分析

"这是重庆市企业联合会(企业家协 会)第22次向社会公布重庆企业100强研 究成果及各项榜单。2025 重庆企业 100 强 是以中国企业联合会制定的中国企业 500 强的标准为基础,经企业自愿申报,按照 2024年企业营业收入从大到小依次排序 产生。"重庆市企业联合会(企业家协会) 相关负责人介绍。

2025 重庆企业 100 强总体情况

长安汽车、赛力斯、龙湖荣膺三甲。 2025 重庆企业 100 强排名前三位的是长 安汽车、赛力斯、龙湖集团。长安汽车以 2024年营业收入2544亿元稳居榜首,赛 力斯以 2024 年营业收入 1451 亿元跃居第 二,龙湖集团以 2024 年营收 1274 亿元位 居第三。4至10名依次是达丰电脑、化医 集团、国网市电力公司、重药控股、英业达、 金龙铜管集团、博赛集团。

2025 重庆制造业企业 100 强排名第 1 的是长安汽车,连续22年获得重庆制造业企 业"冠军"。2至10名依次是赛力斯、达丰电 脑、化医集团、英业达、金龙铜管集团、博赛集 团、机电集团、宗申集团、重庆长城汽车。

龙湖集团卫冕 2025 重庆服务业企业 100 强第一名,2至10名依次是国网市电 力公司、重药控股、新鸥鹏集团、重庆农商 行、小传实业、华南物资、高速公路集团、砂 之船集团、重庆物流集团。

长安汽车稳居百强"双冠王"。长安汽

(Rokid)创始人兼首席执行官祝铭明指着自

照、录音、导航……这款主打增强现实

(AR)+人工智能(AI)的智能眼镜,吸引了

80余个国家和地区,消费级产品累计出货

超 30 万台,用户复购率高达 35%,公司也

"无人区"拼杀出来,以创业初心持续推动技

术突破,让智能眼镜越来越多走进大众的日

出发:迎着技术"初春"的寒冷

到朦胧的希冀,此时义无反顾投入其中,

10多年前,很多人觉得这很'魔幻'。"祝铭

明说,13年前,他曾在朋友圈写下"对这个

领域一无所知",但之后他和团队仍然决定

闯入这个领域,于 2014 年正式成立 Rokid。

孩)。"刚创立 Rokid 时,就设想要让年轻

人聚集在一起,一起参与科技的未来。"祝

而国内产业链几乎是空白。面对"无经验

可循、无标准可依"的现实境遇,Rokid选

只要有好的想法和好的技术,找到好的供

应商就可以了;然而在实际创业中,他们

发现根本不是这样一回事。"因为这个行

业太新了,即便是行业里非常优秀的工

厂,也没有成熟的制造工艺能完全匹配我

于是,研发人员全方位深度参与生产

们的需求。"祝铭明说。

择了一条"全栈自研"的艰难道路。

Rokid, 即 "Robot+Kid"(机器人+小

彼时,全球 AR 技术仍处于探索阶段,

在做智能眼镜之前, Rokid 团队以为,

考验的是眼光、勇气和定力。

当一项新科技初露端倪,人们只能看

"现在大家说起 AR、AI 很日常,但在

常生活,并有望重构未来人机交互新方式。

参与制定了多项国际标准。

看似普通的眼镜,可以实时提词、拍

如今, Rokid 智能眼镜产品已销售至

没有前人探路,这家科创企业成功从

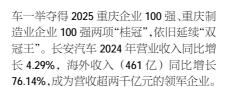
己佩戴的黑框眼镜说,言语中透着自豪。

■ 张璇 王俊禄

线上线下关注。

与希望

铭明说。



赛力斯跻身"千亿级"企业俱乐部。 2025 重庆企业 100 强中,千亿级营收企业 有 4 家,分别是长安汽车、赛力斯、龙湖集 团、达丰电脑,相比去年增加了1户(赛力 斯), 赛力斯 2024 年营业收入 1451 亿元, 同比大幅增长 305.04%。

今年重庆企业 100 强是攻坚克难、提 振信心、催人奋进的 100 强。重庆企业 100 强是重庆经济发展的缩影, 也是观察重庆 经济高质量发展的一个窗口,企业100强

在一定维度上体现重庆经济高质量发展的 态势与实力, 重庆企业 100 强在引领企业 高质量发展和重塑市场竞争新优势中作出 的贡献功不可没。

2025重庆企业100强新闻发布会

2025 重庆企业 100 强显著特点

企业 100 强门槛创造历史新纪录。今 年重庆企业 100 强入围门槛升高到 47.22 亿元,较上年提升0.24亿元,再创历史新 高。这反映出重庆经济呈现持续回升向好 的良好发展态势,经济实力不断增强,为推 动高质量发展、建设现代化新重庆迈出坚

今年企业 100 强榜单中有 10 张"新面 孔"。与 2024 年相比,今年重庆企业 100 强 榜单中有 10 张"新面孔",它们是:赛力斯 重庆百货、远达环保、民生能源集团、重庆 京东方、盛泰光电、哈弗物流、平伟集团、重 庆长城汽车、渝欧公司。

90家"老面孔"中,48家企业位次前移 其中,重庆交通开投集团上升25位,润通控 股、惠科金渝上升17位,渝江压铸上升15 位,华峰铝业上升11位,涪陵能源、华能珞璜 发电上升10位,宗申集团、旗能电铝上升9 位,庆铃汽车、砂之船集团上升8位,西南铝 业、美的制冷设备上升7位,国际复合材料、 隆鑫通用、中交二航局二公司、爱思开海力士 半导体上升6位,长安民生物流、小传实业、 万友汽车、国电投重庆电力上升5位。本年度

徐海青:用数字思维为传统产业 打开增长通路

化方法论。

近年来,三一重卡凭借前瞻性的数字 化战略,在新媒体平台迅速崛起,成为重 型工业品牌率先实现数字化转型的标杆。 而这背后,是湖南格拉斯文化产业发展有 限公司董事长徐海青及其团队的深度操 盘。作为中国数字营销领域的创新实践 者,徐海青用实际案例为传统产业打开了 增长通路,也为行业提供了可借鉴的数字

"重型卡车行业过去被认为是'钢铁 直男'的领域,营销方式相对传统。"徐海 青表示,"但我们发现,卡友群体有强烈的 社交需求和身份认同。"基于这一洞察,他 为三一重卡量身定制了"社群化+场景化" 的数字营销方案,将传统销售模式与数字 技术深度融合。

在徐海青指导下,三一重卡构建了完 整的数字营销闭环——从品牌传播、私域 流量运营,到客户线索收集、订金转化,再 到交车服务,实现"全链路、全触点"的营 销体系。整合抖音、快手、直播、微信公众 号、三一APP等触点,实现从流量获取到 最终成交的闭环。徐海青强调:"重型机械 的数字化营销,不是把线下搬到线上,而 是要重新设计整个用户旅程。"



责编:邓梅 版式:黄健 企业家日报网:www.zgceo.cn_电子版:www.entrepreneurdaily.cn 官方微博: http://weibo.com/jrwbd_投稿邮箱:cjb490@sina.com





2020年,三一重卡成为首家尝试工业 企业直播带货的品牌。团队打造的"公域引 流+私域转化"模式,每周至少三场直播,单 场在线观看人数超7万,同时在线观众超 过 2000 人。在一次两小时的直播中,后台 订单数字不断刷新,最终收获186个订单, 销售额高达5000万元,直播线索成交率高 达 10%,在工业领域创造了行业标杆。直 播现场弹幕热烈,用户互动频繁,"已下单" "秒杀抢购"等信息不断刷屏,显示数字营 销对工业销售的赋能效果。

"三一重卡的成功并非偶然,而是数 字思维与系统方法论的结晶。"徐海青指 出。格拉斯文化在他的带领下,十余年间 已服务红旗汽车、茅台、宝马等50家世界 500强企业,在汽车、金融、快消等行业打 造大量经典案例,为不同类型企业提供可 复制的数字营销解决方案。

在实践中,徐海青提出了"数字营销 三维模型":技术、内容、社群三者缺一不 可。技术是精准投放和数据反馈的发动 机,内容是触达用户、激发情感的燃料,社 群是建立信任、实现转化的道路。技术维 度利用AI、大数据实现精准营销和效果 追踪;内容维度强调故事化表达和情感连 接; 社群维度关注用户共创和私域运营, 打造稳定客户生态圈。该模型已被多所高 校市场营销专业收录为案例教材,并在业 界获得广泛关注。

从三一重卡到红旗、茅台、宝马,徐海 青不断突破行业边界,用数字技术重构传 统营销逻辑。他认为,未来的数字营销将 是"虚实融合的沉浸式体验",不仅适用于 工业领域,也将在汽车、消费、文旅等行业 落地。徐海青的实践表明,数字化转型不 仅是技术升级,更是一种以用户为中心的 全链路思维变革。通过精细化运营、数据 驱动决策和社群化互动,企业可以在传统 行业中创造新的增长点,增强市场竞争 力。徐海青和格拉斯文化正沿着这一方向 持续探索, 为更多传统企业提供借鉴路 径,也为中国数字营销行业的升级注入新

"我的发言稿就在眼镜里。"今年初的 制造工艺流程,四五十位研发人员在各个 一次演讲上,杭州灵伴科技有限公司 工厂里蹲守,和工厂员工一起打磨产品。

勇闯智能眼镜"无人区"

透视杭州灵伴科技的科创之道

凳",还要吃"闭门羹"。 他们去了很多上下游工厂, 当 Rokid 的工程师们向工厂老板说着有这样一个

技术的无人区,不仅仅要坐"冷板

新产品时,大多数人半信半疑,有的甚至 直接说"不做""你们是骗子公司吧?" "没有前人探路,没有硬核的销量支 撑,我们只能硬着头皮说服上下游供应商

参与投入。"祝铭明说,"在新行业创业,真 正支持你的只有极少数。 例如, 生产智能眼镜需要特种玻璃,

他们找到供应商后,有供应商反问:"一炉 烧出来,够你们消耗一两年,量少成本太 高怎么办?" "这就像'丑小鸭',你说它未来会变

的。"祝铭明说。 为此, 从复杂的光学显示系统研发, 到细小的每颗螺丝钉的选材,几乎都是由

成很漂亮的'白天鹅',大部分人是不相信

团队原创完成。 10年间, Rokid 投入超 20亿元研发资

金,组建了研发人员占比60%的人才团 队,在语音算法、视觉算法、操作系统、芯 片设计、光学显示等领域实现技术突破。 这样的探索经历,让 Rokid 迅速积累了核 心竞争力,发明专利达到了几百项。

"几乎每个工程师名下都有发明专 利。这个领域没人走过,都有机会做创新、 做发明。"祝铭明深信,敢于在技术的"初 春"闯入,每一次突破都会有新收获。

极致:每增减 0.1 克重量都会 有激烈争论

普通眼镜重量一般在 20 到 60 克之 间,如何让智能眼镜像普通眼镜一样,可 以全天候、无负担佩戴? 这是团队在做智 能眼镜时要考虑的首要问题。

"如果什么功能都想要,眼镜肯定会 很重、很耗电,如果什么都丢弃,眼镜就没 有竞争力。"Rokid 副总裁兼扩展现实 (XR)中心负责人王俊杰说, Rokid 做的智

能眼镜,需要具备"好眼镜""好耳机""好

在做智能眼镜之初,团队就把49克 作为重量"红线"。团队在这个重量前提 下,不断做"加减法"。

相机""好助手"功能。

"毫不夸张地说,在研发的过程中,每 增减 0.1 克重量,都要经历一番激烈的争 论。"王俊杰说。

"这个电池续航不够,能不能增加一块" "这个字幕显示能不能再往上调一点""这个 材料有没有更好的替代""这里该不该用螺 丝"……摆在面前的问题很多,但团队碰到

困难并不绕道走,而是选择迎面解决。 "眼镜的铰链,要做到牢固且轻,我们

在很多材料中不停地对比,最终选用了钛 合金。"祝铭明说,团队甚至细到去数螺 丝,多一个螺丝重量可能就会多0.1克。

在光学显示领域,团队通过将衍射光 波导技术首次在消费级产品上与单光机 结合,在实现双目显示的同时,大幅压缩 了产品体积和重量。针对光波导普遍存在 的彩虹纹、正面漏光等问题,团队通过优 化波导纹理设计,将显示效果提升至行业

在声学设计上,为了让开放式扬声器 在提供高音质的同时兼顾隐私性,声学工 程师对音腔进行了上百次迭代和仿真模 拟,最终通过反相声波技术实现定向出 声,使音质与隐私保护兼得。而整个发声 单元的体积,被压缩至镜腿粗细,进一步 体现了对轻量化的极致追求。

粗略统计,团队已累计攻克了万余个 难题,至今仍在不断进行自我更新。

重量、高性能计算能力、续航能力曾被 很多业内人士视为智能眼镜发展面临的 "不可能三角"。王俊杰说, Rokid 眼镜产品 现在已实现在49克的重量下,集成单色光 波导显示、多模态交互、超长续航等功能, 将佩戴舒适度提升至"全天候级别"。

团队还把整个产业链动员起来,共同降 低产品成本。他们和精密光学、传统光学、电 池等领域的供应商一起打磨产品,将智能眼 镜良品率从最初 10%提升到 90%多,有效降 [下转 P4] 低了产品成本。

中国机器人产业 跃升为全球制造业 自动化的重要引擎

一访国际机器人联合 会主席伊藤孝幸

■ 新华社记者 李函林

百强企业替换率为10%。

"中国机器人产业正以前所未有的速 度发展,跃升为全球制造业自动化的重要 引擎。"国际机器人联合会主席伊藤孝幸 日前在接受新华社记者专访时说,中国在 工业机器人应用和工厂现代化方面取得 显著成就,为全球制造业树立了典范。

国际机器人联合会总部设在德国法 兰克福,其最近发布的《2025年世界机 器人报告》显示,2024年,全球新安装工 业机器人 54.2 万台, 较 10 年前翻了一 番多。其中中国新安装 29.5 万台,占一 半以上,其次是日本(4.45万台),美国 (3.42万台)和韩国(3.06万台)。

从地域看,亚洲新安装机器人占全 球的 74%, 欧洲和美洲分别占 16%和 9%。伊藤孝幸说,在新安装机器人方面, 与主要经济体普遍放缓的态势形成鲜明 对比的是,中国实现了逆势增长。

伊藤孝幸说,中国在全球机器人产 业中正发挥着"需求引擎"的关键作用。 庞大的市场需求不仅推动本土制造商的 快速成长, 也带动了国际供应链和相关 产业的协同发展。

伊藤孝幸说,中国制造业现代化进 程加快,正在推动机器人应用不断深化 和多元化。电子行业的稳步发展带动了 对精密装配机器人的强劲需求,而金属 机械行业在高端制造转型中加快采用焊 接、搬运等机器人技术。同时,金属加工、 食品、纺织和木材加工等行业的自动化 应用也迅速增长,进一步彰显中国制造 业结构升级的步伐。

今年8月,伊藤孝幸参加了在北京 举办的世界机器人大会。他注意到工业 机器人已在工厂和实验室广泛部署,即 使是中小型制造企业也在高效应用先进 机器人技术,这一趋势充分展示了中国 制造业现代化的加速度。

"可以预见,中国机器人产业正在不断 拓展应用场景、提升技术水平,这不仅重塑 了中国制造业,也为全球机器人产业注入 了新的活力。"伊藤孝幸说。(转自新华网)