



三季度标准化暨“三基”建设检查

9月4日—9月5日,皖北煤电集团公司党委委员、副总经理钱四发带队到智能公司开展三季度标准化暨“三基”建设检查。该公司副总师以上领导、生产一二线单位、安全生产职能科室、政治工作部、救护中队、后勤科负责人陪同检查。智能公司党委副书记、总经理李金铭对各位领导、专家前来检查指导工作表示感谢,对于所查问题表示一定全盘接受、立行立改,专题分析问题成因,制定五定表推动问题整改落实。

通讯员 胡云峰 摄影报道

印尼北加电解铝项目 迎来攻坚时刻

本报讯 中国二十冶集团有限公司海外工程技术公司承建的印尼北加电解铝厂项目作为重点海外工程,近期到了最后冲刺阶段。

面对工期紧、任务重的情况,项目部科学编制物资供应计划,合理安排采购、运输与储备工作。通过加强与供应商的沟通协作,严格执行质量验收和入库管理制度,确保各类物资按时、按质、按量到位。同时,项目团队不断优化供应链管理,提升物资调配和现场保障能力,为工程建设提供了坚实支撑。在各方共同努力下,物资供应工作有序推进,为实现项目建设目标奠定了良好基础。

(杜倩)

青山之脊梁银线 绿电奔流润荆楚——中国安能金上特高压输电工程鄂1标建设纪实

■ 徐迎华 郭江中

2025 年 9 月 3 日,是一个值得载入中国电力建设史册的日子。这一天,由中国安能二局电力公司承建的金上一湖北±800 千伏特高压直流输电工程(鄂 1 标段)顺利完成 168 小时试运行,正式投入运行。铁塔耸入云端,银线穿越群山,中国安能建设者在海拔千米的武陵山脉,用智慧和汗水编织起一条绿色能源大动脉。

攻坚:挑战极限的安能力量

金上一湖北±800 千伏特高压直流输电线路工程起于四川省甘孜藏族自治州白玉县盖玉镇的帮果换流站(金沙江上游川藏段 7 个梯级电站送出站,简称“金上”),止于湖北省大冶市茗山乡的湖北换流站,线路全长约 1784 公里,途经四川、重庆、湖北三省市。截至目前,它是世界上海拔最高的特高压输电线路工程。工程建成投产后,会极大缓解湖北用电高峰负荷卡口限电局面,满足湖北省经济社会快速发展用电需求,每年可向华中地区输送电量近 400 亿千瓦时,相当于湖北省全年用电量的六分之一。同时,每年可替代燃煤超 1700 万吨、减少二氧化碳排放约 3400 万吨,大幅提高华中地区绿电比例,对助力国家实现碳达峰、碳中和目标有着重要意义。

中国安能二局电力公司承建的金上一湖北±800kV 特高压直流输电线路工程(鄂 1 标)位于湖北省恩施州利川市,是金上线入湖北省的第一个标段,也是在湖北段项目中地势最险、地形最差的标段。项目线路全长 50.256 公里,沿线多为高山峡谷,塔位多处于狭窄陡峭山脊上,入山道路崎岖,植被茂密。

面对极端施工条件,项目部创新采用“无人机+人工”复合勘测模式。在 N5735 区段,勘测团队冒着 40℃高温,徒步穿越 10 公里森林无人区,仅用 15 天就完成了全线 156 基铁塔的精准复测。测量队员关先龙回忆道:“那时候,我们每天要背着几十斤的设备,在密林中

穿行十几个小时,但没有人叫苦叫累,因为大家都知道这项工程的重要性。”

在基础施工阶段,由于地质普遍为石灰岩,只能使用风镐、水磨钻进行开挖,部分基础每天开挖进度不足 30 公分。为追赶进度,项目部组织开展“流动课堂、班组夜校、月度评优”等活动,施工现场呈现“你追我赶”的浓厚氛围。通过不懈努力,于 2024 年 5 月 29 日率先完成全部基础开挖,比原计划提前了一个月。

创新:科技引领的安能智慧

面对复杂的地质条件和恶劣的施工环境,建设者们展现出了非凡的智慧与创新能力。群山之中,迷雾重重,他们用科技利剑劈开前行之路。

在 N5689 号塔位基础浇筑时,项目部创新采用“地泵接力”工艺,克服了山区机械无法直达的困难。N5646 号塔基开挖过程中,遇到了罕见的地质难题:上部 7 米为坚硬岩层,下部变为泥土层,塌方严重。项目部立即启动应急预案,联合监理、设计工代现场勘查后,采取 C15 混凝土换填,初凝后再次旋挖成孔,最终完成浇筑。这项创新工艺为特高压山区施工积累了宝贵经验。

组塔施工阶段更是难上加难。由于施工区域多为山区,80%的塔位必须采用落地式摇臂抱杆组塔,施工效率低、安全风险大。特别是 N5735、N5733 塔位,被建设者们称为“最硬的骨头”,可作业面坡度近 50°,道路崎岖、地势陡峭。面对这些难题,项目部科学统筹,组织对重要工器具、抱杆垂直度等进行详细检查,更换使用环式手扳葫芦,用于主要受力位置,消除钩式手扳葫芦存在的脱钩隐患,提高机具安全性能。同时,指定专人负责塔材运输、塔材堆放及组装,组立完成后对铁塔倾斜度进行重点检测。为确保施工安全,项目部在施工现场除布置布控球监控外,还配备执法



●组塔作业

记录仪,记录重要组塔吊装全过程,全面掌握现场安全施工情况。

架线施工阶段,由于采用 1250mm² 和 1000mm² 大截面导线且涉及两种截面三种型号,牵张场选址困难,架线时必须采用不同导线连放的方式,配套的金具串长、重且型式复杂。项目部选派技术专家现场指导,不断修订完善架线施工方案,提高技术管理水平。

施工过程中,项目部有针对性地开展大截面导线压接技术培训,统一压接技术和工艺标准要求;线路涉及 9 条 35 处 10kV 线路迁改,经过反复勘查论证,最终确定全部采用电缆过渡方式,对调整后的放线区段实行单段管控,提前梳理技术、物资、协调、班组、计划等影响因素,做好分工统筹,推进实施。

“这些技术创新不仅保证了工程质量和进度,更重要的是培养了一支懂技术、会创新、能攻坚的技术团队。”项目部总工程师刘璘表示,“这些经验和人才,为我们今后承接更多特高压项目奠定了坚实基础。”

奉献:铁军精神的安能担当

“一个支部一座堡垒,一名党员一面旗帜。”项目部充分发挥党支部战斗堡垒作用,将党建工作与工程建设深度融合,创造了“党

建+精品工程”的特色模式,党建成为推动工程建设的强大动力。

2023 年 12 月,一场突如其来的寒潮袭击了武陵山区。气温骤降至零下,施工现场面临严峻考验。12 名党员主动请缨,组成党员突击队,连续 72 小时坚守在 N5689 基础施工现场。

“那时候,混凝土浇筑必须连续作业,一旦中断就会影响质量。”突击队员裴潇帅回忆道,“我们轮流值守,用棉被包裹泵管保温,确保施工不停顿。虽然天气寒冷,但大家的热情都很高涨。作为党员,就应该在关键时刻站出来。”

项目部践行“以员工为中心”的发展理念,时刻关心员工的工作生活条件,发放防寒服、登山靴等“暖心包”物资 300 余套,为每个驻点配备取暖器;聘请专业厨师,根据员工们的口味偏好,精心调配食谱,满足“南甜北咸”的个性化饮食需求。

这种人文关怀极大地增强了团队凝聚力,锻造出了一支“特别能吃苦、特别能战斗、特别能奉献”的特高压建设铁军。从 2023 年 5 月开工到 2025 年 9 月投运,800 多个日夜里,中国安能建设者们以山为家,与塔为伴,在鄂西武陵山脉的崇山峻岭间创造了特高压建设的奇迹。

2025 中国杏花村国际酒业博览会举行新闻发布会

本报讯 9月9日上午,“2025 中国杏花村国际酒业博览会新闻发布会”在山西太原召开。本届酒博会由中国酒业协会主办,汾酒集团担任首席战略合作伙伴,以“遥指杏花 醉美吕梁”为主题,将于 9 月 29 日至 10 月 1 日在汾阳杏花村国际白酒交易中心举办,期间将推出展览展示及 30 余场专题活动,打造科技与文化融合、线上线下联动的行业盛会。

中国酒业协会秘书长何勇,吕梁市委常委、副市长闫林,汾酒集团党委委员、副总经理刘卫华,汾阳市委常委、常务副市长王宝昌等领导嘉宾出席发布会,中国酒业协会副秘书长刘振国主持会议,全国多家媒体代表参会。

发布会上,何勇秘书长首先致辞。他介绍,经商务部批准的中国杏花村国际酒业博览会自 2022 年起由中国酒业协会主办,已提档升级为山西省唯一国家级、国际性综合酒



●新闻发布会现场。

类专业展会。他从促进厂商对接与产业合作、推动产业升级与创新等五个方面阐述酒博会意义,并详解展会亮点:展览面积达 3 万平方米,设中国名酒馆、数字化展馆等 8 大展区,吸引近 500 家国内外企业参展,包括主宾国希腊在内的 20 多个国家和地区的 300 余个

国际品牌将亮相,同期还将举办 2025 中国酒业发展大会、中国露酒产业发展大会等高端活动。他表示,希望通过酒博会推动中国白酒走向世界,让世界更好地了解山西、了解中国。

闫林指出,吕梁是我国清香型白酒发源地和核心产区,2024 年全市白酒产量占全国的 7.4%,占大曲清香型白酒产量的 75%。当前吕梁正构建“酒+文化+旅游”融合发展新模式,加快杏花村酒文旅融合项目建设,将以本届酒博会为契机深化国际合作,全力做强吕梁清香白酒品牌与产业,诚挚邀请各界朋友 9 月 29 日光临吕梁,共品美酒、共话合作。

王宝昌介绍,汾阳是“世界十大烈酒产区”“全国最大清香型白酒生产基地”。2024 年 GDP 达 376.27 亿元,白酒制造业增加值 212.66 亿元,位列全省第一。目前,汾阳已形成“以汾酒为龙头,汾阳王、汾杏等为骨干”的

从实业家到投资人——记中和元良董事长周龙环的转型实践

■ 李致

在经济动能转换的时代浪潮中,总有一些先行者能敏锐洞察先机,以非凡魄力完成自我迭代与战略转型。中和元良董事长周龙环,用 18 年的时间完成了从实业家到投资人的转型,而支撑这场转型的,正是他刻在骨子里的敏锐洞察和耐心务实。

以敏锐洞察穿越周期

最初,周龙环创立了一家主营钢材的贸易批发公司,他凡事亲力亲为,经常会在钢厂车间观察轧钢工艺,并总结出了钢材库存周转天数与市场价格波动的强相关性,这段经历帮助他形成了“从微观业务倒推宏观商业趋势”的商业视角。这一视角帮助周龙环在如今的投资工作中,更好地把握机会,调整发展方向。

贸易批发公司的经历让周龙环认识到最朴素的商业逻辑:卖货赚差价是生存,但想真正取得突破,得抓住时代需要的“大生意”。他保持着对其他商业机会的观察,以前瞻性的投资布局 and 务实的经营作风,逐步建立了深厚的实业和资金基础。随着商业版图不断扩大,周龙环通过收购投资公司的方式,创立了北京中和元良私募基金管理有限公司,正式从实业家转型为投资人。经过五年的发展,公司组建了 30 多人的专业团队,累计投资了 30 多个项目,管理的基金规模突破 50 亿元。2024 年被投资企业总营收突破 20 亿元,带动就业超万人。

2021 年,进入事业新阶段的周龙环察觉

到:部分传统产业增长明显乏力,投资回报率持续走低;而另一方面,他通过调研发现许多硬科技领域的公司,如半导体、新能源设备、AI 工业等,往往沉心于技术研发却疏于市场开发及管理,急需既有产业理解又能长期陪伴的资本支持。但这些行业又存在“长周期、高风险”的特点,与资本的“短平快”诉求相悖。他坚信:“投资不是赚快钱的游戏,而是用资本为技术赋能,用耐心为创新护航。我们应该专注硬科技领域投资,要成为给技术找市场、给市场找技术的桥梁。就算硬科技短期无法盈利,但投资不仅是赚钱做生意,更要帮助国家推动从应用模式创新到底层技术创新的产业升级。”于是,他说服团队转型,开始聚焦于新能源、新材料、先进制造等硬科技赛道。

长期主义者的坚守与务实

跨界投资并非易事,尤其是进入技术壁垒高筑的硬科技领域。周龙环深知其中的难处,而他的应对策略也充满了鲜明的个人风格——极致务实。2021 年,国家发展改革委明确新建光伏发电项目中央财政不再补贴,进一步推动光伏产业市场化发展。周龙环亲自带队研究光伏产业链,收集各地政府对光伏发电的政策及实际落地中的痛点、产业化过程中的阻碍,以技术壁垒和国产替代潜力为双重筛选依据,分析未来短期、长期的投资回报率,最终投资了国内最大的绿色能源电站开发建设公司之一——山海新能。

周龙环带领的团队为山海新能提供覆盖全周期的战略协同、资源对接等支持,推动被投资企业快速成长。被投资企业山海新能总经理陈惊涛评价他:“周总不仅是投资人,更是最好的产业合伙人。”山海新能重点突破工商业场景,与多种类型资金方合作项目,加快项目周转周期提高利润率。在产业拓展上,2023 年周龙环带领团队协助山海新能对上市公司海默科技进行收并购;山海新能又完成了一次华丽转身,成为一家上市企业的控股股东。2024 年,山海新能资产持有价值及全周期电费与转让收入超过 30 亿元,带动就业上千人。

他的合伙人王兆金说:“周龙环有博士的理论深度,又有创业者的接地气。当初我们在技术路线上发生争执时,他带着团队蹲在车间半个月,用数据说服了我们,这种‘死磕’精神比钱更珍贵。”2024 年,在决策千寻位置投资项目时,周龙环团队遇到了从业以来最大的挑战。该项目在估值、技术产业化落地等方面存在争议,团队内仅有部分合伙人看好。面对分歧,周龙环亲自带队,主导建立了“技术—市场—团队”三维尽调模型,奔赴多地进行了极为扎实的项目评估。他联合数位顶尖行业专家,深入剖析该公司的技术路线图与研发进度;带队走访了产业链上下游的十余家潜在客户与合作伙伴,从市场端实地求证该产品的真实需求、应用痛点及商业化推广可能性;甚至还分析了该项目团队的技术执着度、抗压能力等。最终投委会得出结论:该项目具备高科技技术壁垒,未来将会有广泛

“一汾三金六星”产业集群格局,正全力打造千亿级白酒全产业链生态圈。他以“清香核心,祖庭产区”等关键词概括汾阳发展,诚邀全球朋友相聚酒都汾阳。

刘卫华表示,汾酒作为酒博会首席战略合作伙伴,将以产区品牌共赢为基石,助力行业交流、消费升级与酒旅融合。2025 年上半年,汾酒实现营收利润双增长,全国化、年轻化、国际化战略成效显著,未来将持续发挥引领作用,为把杏花村打造成为世界级清香白酒核心产区和国际酒文化旅游目的地贡献力量。

与会嘉宾一致认为,2025 中国杏花村国际酒业博览会将进一步推动中国白酒国际化、高端化发展,强化汾阳“中国清香白酒核心产区”的全球影响力,为行业注入新动能。

(杨仁宇)

的应用场景,长期价值显著。

跨界者的远见与回响

如今,由周龙环领导的中和元良基金管理规模已经超过 50 亿元,并陆续获得犀牛财经“GPLP 最具创新投资机构 TOP10”,投资家网“年度成长型投资机构 TOP20”,钛媒体创投家“年度先锋榜募资先锋私募投资机构 TOP10”等多个行业荣誉。他带领着团队投资了小度智能音箱、元年科技、长河信息、千寻位置、银河航天、山海新能等近 30 个细分硬科技行业龙头企业。周龙环希望在未来 5 年内能够推动 5 家被投资企业上市,培育出 5 家全国硬科技行业的领先企业,同时将公司基金管理规模提升至 100 亿元。

周龙环还积极探索与多地政府的合作,包括大同市经开区、呼和浩特市经济技术开发区、河北正定县等,共同组建设立政府引导基金,立足地方产业经济,切实助力地方产业集群的培育与升级,重点支持人工智能、生物医药、国防军工等硬科技,为区域的创新创业活动提供了强大而坚实的资本支撑和后盾。

周龙环相信:“硬科技没有风口,只有爬山的人。”关于未来,他表示会继续推动“技术—产品—资本”深度融合的方案,为硬科技企业注入不可或缺、懂产品的耐心资本,加快培育新质生产力。路虽远,行则将至,他们不仅是在为硬科技赋能,更是在帮助中国科技产业链迈向高质量发展新征程。

本报讯 近日,笔者走进安徽雷鸣科化有限责任公司智能化管控中心,只见一块长 18 米、高 2.72 米的调度大屏实时跳动着分布在安徽萧县、湖南通道等地的各矿山子公司的砂石产量、产品质量、销售价格等关键数据;安监人员利用视频汇聚子系统和 AI 调度子系统,通过全场景覆盖的高清摄像头,对各工种生产线、重点作业区域,进行实时监控。这是该公司以数字化和智能化转型助推高质量发展的一个缩影。

“今年 7 月份上线的公司安全管控一体化平台,凭借物联网、大数据及人工智能等尖端技术,成功将视频汇聚、全景展示、产线数字孪生、重大危险源与风险点‘三巡查’管理,以及人员操作等全方位安全数据进行了深度整合。”雷鸣科化信息中心主任王峰说,公司建设并高效运行的“两平台一中心”(安全管控一体化平台、运营管控一体化平台、数据中心)集合了工业鸿鹄数采系统、公司级全景视频系统、产线数字孪生系统、风险管控“三巡查”系统、AI 调度子系统、矿山营销管控系统、生产销售管理系统和车辆运输管理系统等,实现了产、供、销数据资源的链式整合。

据该公司副总经理史德方介绍,多年来,雷鸣科化致力打造“数字化”车间、“智能化”工厂、“智慧化”矿山。2016 年,在行业首次实现水胶中和工序无人化。目前炸药生产线全部实现产品自动光检、智能化包装、机器人装车;设有生产自动控制系统,安全联锁装置,视频监控和门禁系统,炸药车间被安徽省经信厅评为“数字化车间”。

走进雷管车间,只见在数码电子雷管装配自动化生产线上,从脚线的分线、打把到拧劲、注塑,从芯片焊接到卡口检测、激光编码以及装袋封箱、转运,全部实现了“无人化”。

“2024 年,公司新建了年产 1000 万发数码电子雷管装配智能化生产线,实现了雷管生产从过去防护罩下人工操作到现在远距离鼠标操作的蝶变。”该公司雷管车间党支部书记郑礼化说,“目前车间用工人数大幅减少,仅 65 人,实现了本质上的人少则安;而且产能提高两倍,由以前的每天 10000 发到目前的 30000 发。”

该公司绿色矿山开采实现了三维可视化,通过安全、环保、生产、销售等“监、测、管、控”智慧矿山综合管理平台,运用高精度北斗定位对边坡位移进行监测,运用 AI 语音提示对违章现象进行自动报警,对空气质量、噪声等环境指标进行在线监测。(郑洪光 常露晴)

雷鸣科化公司以数智融合引领产业转型升级