上海宝冶中标宝武资源日照港矿产加工基地项目

本报讯 近日,上海宝冶成功中标宝武资源日照港矿产加工基地项目,不仅标志着公司与宝武资源开启首次合作,还是企业加大开拓矿山领域取得的新成果,成为持续打造核心竞争力的又一力证。

该项目位于山东省日照市岚山区,主要内容为新建一条1000万t/a产能精混铁粉矿生产线,以及新建一条300万t/a铁矿石破碎筛分生产线,项目总工期为240个日历日。项目建成后,将构建"港—产—城"融合发展新范式,实现从传统装卸港向"贸易+加工+增值服务"枢纽的战略升级,形成辐射区域市场战略资源储备基地,提升中国宝武铁矿石资源保障能力。 **(周登禹)**

陕津联动 商法服务助力企业"扬帆出海"

■ 李一璠 张一辰

由陕西省贸促会、陕西省知识产权局联合主办的商法服务企业"走出去"交流对话会近日在西安举行,政、企、法多方代表围绕"协同赋能企业高质量出海"主题探讨交流,为企业"走出去"破解法律难题、搭建服务平台,彰显跨区域联动与前沿服务能力的双重优势。

据悉,陕津"两地四方"联动,共织企业出海服务网。陕西省贸促会、陕西省知识产权局及天津市贸促会、天津市知识产权局签署战略合作协议,标志着陕津两地商法服务资源实现深度"牵手"。

根据协议,四方将充分发挥区位互补优势——陕西依托内陆开放高地辐射中亚地区,天津凭借沿海港口优势联通日韩、俄罗斯等重点市场,在知识产权转移转化、海外风险防控、维权援助、国际交流与人才培养五大领域协同发力。

未来将共享政策资源、共研风险案例、共建服务标准,为企业打造从出海准备到纠纷应对的全链条支持体系,助力企业提升国际竞争力,为区域经济高质量发展注入新动能。

会上,国家海外知识产权纠纷应对指导陕西分中心吉尔吉斯斯坦海外知识产权保护工作站、乌兹别克斯坦海外知识产权保护工作站揭牌,这是陕西省贸促会继2024年组织陕西商法经贸代表团出访中亚后,推动服务前移的关键举措,实现知识产权服务直达企业"走出去"的前沿阵地。

工作站落地后,将为在吉、乌两国经营的陕西企业提供事前风险预警、事中纠纷调解、事后维权援助的"一站式"服务,帮助企业有效应对商标侵权、专利纠纷等风险,进一步提升企业出海信心与经营安全感。

此外,对话会聚焦企业实际需求,通过"理论+实战"相结合的方式提供专业指导。香港城市大学法学院教授王江雨从"中国企业走出去的地缘政治风险及其法律应对"切入,为企业解析国际规则背后的风险点与应对策略;隆基绿能审计监察中心总经理张进军结合欧美市场开拓实操经验,分享合规体系构建与监管应对的实用方案等。 **(转自中新网)**

►►►[上接P1]

6000亿寒武纪背后的天才兄弟

如同"第一条鱼"般,寒武纪代表的意义远不只是股票市场的涨跌,更是中国科技创新力量的涌动。

2024年第四季度,寒武纪刚刚走出亏损泥潭迎来首次单季盈利,今年上半年营收就同比增长43倍。财报是8月26日晚上发的,"股王"宝座8月27日中午就坐上了。

今年3月,胡润研究院发布《2025胡润全球富豪榜》,陈天石以870亿元身家位列第195位。而此前的《2024年胡润百富榜》中,陈天石就以320亿元身家成为南昌首富。

但脱离纸面财富看,一家公司能不能走得久,尤其是像芯片这种硬科技公司,还是得看技术够不够硬、能不能坚持走技术创新道路。

财报里也隐藏着寒武纪的答案:2021年至2024年,公司研发投入分别为11.36亿元、15.23亿元、11.18亿元、10.72亿元,全年研发投入常为同期营收的1至2倍。

这样的投入力度在陈天石2020年的一段采访中有迹可循:"我只是个普通的科研人员,在各种机缘下创办了一家公司,远远没到大咖档位。我个人也没什么远大目标,没想过自己一定要成为一个多么杰出的人,只想做好本职工作。"

中国资本市场聚光灯的转向,正是投资硬科技同样能够获得丰厚回报的证明。它将照亮曾徘徊在实验室与产业化之间的创新火种,激励更多资本投身科技创新领域,成为支撑中国产业转型升级的重要力量。

不过,寒武纪的热闹背后依然不乏挑战。经营现金流中期刚刚转正,存货水平显著上升;公司客户高度集中,前五大客户贡献了85.31%的应收账款和合同资产。最棘手的还是竞争,和国际领先企业相比仍存差距,国内外后起之秀同样跃跃欲试。

不过,地质史上的寒武纪持续了五千多万年。随着"第一条鱼"的腾跃,人工智能时代的第一缕光或许才刚刚穿透海水,照进生命初开的眼睛。 **(转自中新网)**

从制造到"智造" "中国牙城"佳木斯打造口腔全产业链生态

■ 刘璐

"我们这次和佳木斯签约,主要是想在高端口腔医疗中心义齿加工项目上加强合作,推动口腔医疗产业智能化发展。"吉林省鼎元牙科科技有限公司董事长刘本东说。

8月30日,2025第二届佳木斯"中国牙城"高质量发展大会暨东北亚口腔产业品牌推介会举办,活动聚焦义齿加工、口腔材料等关键领域,共探口腔产业从制造到"智造"的发展新路径。

近年来,黑龙江省佳木斯市全力推进口腔全产业链发展,相继获批国家口腔医学临床重点专科建设项目、黑龙江省临床医学研究中心,组建了涵盖31家成员单位的黑龙江省东部地区口腔专科联盟,为口腔医学技术前沿化开发、精准化推广、产业化发展奠定了坚实基础。

"经过多年努力,我们在数字化口腔诊疗领域已经形成研发、生产制造、临床转化的全产业链条。例如数字化隐形矫治器,只要患者提供口内数据,便可实现远程的口腔正畸诊疗。"佳木斯大学附属口腔医院口腔医学实验中心博士杜建宇说。

借助此次活动,记者围绕佳木斯如何打造"中国牙城"全产业链生态进行探访。在佳木斯大学附属口腔医院,记者看到,该院的口腔种植牙机器人借助AI图像分割技术避开神经管及邻牙,配合5G远程医疗,实现种植周期从3至6个月缩至1天。3D打印技术精度达40微米,广泛应用于义齿基托、颌面植入物等定制,满足个性化诊疗需求。

佳木斯始终把人才储备作为产业持续发展的核心引擎。在黑龙江省林业卫生学校,记者了解到,该校引进德国职业教育先进理念与模式,在校学生学习口腔解剖生理学、固定义齿蜡型技术、全口义齿修复等理论知识,同时参与数字化口内扫描、3D打印等实践操作,是黑龙江省的口腔医学人才培养基地。

此外,在佳木斯市口腔病防治院,医护人员向记者展示儿童如何跟着智能APP里的画面正确刷牙。据悉,作为全市口腔健康守护"主力军",该院自2013年起率先承接国家级口腔综合干预项目,免费为3至6岁适龄儿童开展局部涂氟、为7至9岁儿童实施窝沟封闭,大幅降低儿童龋齿发病率。

"科技的进步推动着医疗器械更加智能化、数字化,不仅大幅降低患者治疗过程中的痛苦与恢复周期,也让复杂口腔病症的诊治效率得到质的提升"。长春市宜诺森医疗科技有限公司工作人员何欢欢说。

目前,佳木斯市聚力推动产业延链拓群,加快牙城小镇园区建设,打造集生产、制造、医疗、护理、康复、疗养等功能于一体的全产业链。2025第二届佳木斯"中国牙城"高质量发展大会暨东北亚口腔产业品牌推介会上,现场围绕智慧医疗、高端设备制造、医疗耗材生产等多个领域进行签约,6个优质口腔产业项目将落户牙城小镇。

下一步,佳木斯市将依托口腔和智能制造产业基础,聚焦3D义齿打印、口腔辅助种植导航机器人等核心领域,推进口腔医疗产业的规模化生产布局、智能化技术应用。

(转自中新网)

太保科技"ALL IN AI"战略助力主业高质量发展

2025年上半年,中国太保旗下太保科技锚定成为具有科技引领力与创新竞争力的一流保险科技公司战略定位和成就主业战略目标,深入贯彻"科改企业"要求,积极做好金融"五篇大文章",在"人工智能+"战略落地实施、管理效能提升等方面取得阶段性进展。

筑牢AI技术底座 突破核心技术

为了支撑中国太保全集团AI大规模应用,太保科技构建了"算力—数据—平台"三位一体的基础设施体系,为业务赋能提供坚实支撑。

建成保险行业首个全栈信创私有化部署的智算平台,包含昇腾910B(200P)、英伟达等异构算力,最高可支持4000亿参数模型的调优,目前已支持30+大模型推理服务上线部署,算力资源利用率达到行业领先水平。

构建全域数据湖,整合38个业务系统数据,沉淀客户、医疗、健康等核心资产;建立保险行业知识图谱,涵盖468本金融专业书籍、105万条高质量保险数据指令,为大模型调优提供专业语料。

大模型中台:采用"1+2+N"架构(1个异构算力底座、2个开发与训推平台、N个资产库),提供14项大模型能力和低代码工具链,支撑30个业务场景,2024年调用量超1000万次,覆盖财务报销信息抽取、健康险理赔审核等核心场景。

传统AI中台:累计研发提供100余项AI开放能力,2024年服务接入297个,调用量达5.3亿次,为70余个系统提供智能交互、OCR识别等基础能力。

与此同时,太保科技持续优化AI运行效能。智能车险报案机器人通过车牌纠错模型和地址实体识别技术,将地址识别准确率提升至87%,外呼加微率达5%;采用"人在回路"机制,建立"人工校验-模型迭代"闭环,健康险理赔审核判责准确率提升至93%,减少人工复核依赖。

全面推进"All in AI" 深入赋能保险业务价值链

响应中国太保"人工智能+"战略,太保科技率先提出"All in AI",以业务价值提升为目标,深入业务一线,通过OKR机制跟踪推动销售、理赔、管理、资管四大领域AI解决方案落地,取得丰硕成果。

销售领域,太保科技打造形成海豚IS解决方案,智能外呼在中国太保产险个客场景、新客群场景的外呼量超16万通,接通后加微率超4.5%;智能保顾首版上线,覆盖14名座席,6月服务客户3332名;健康险营销助手覆盖84名座席;海豚私教完成MVP上线,正在中国太保寿险个险及BBE场景试点验证。

理赔领域,太保科技聚焦降本增效,完善海豚IC解决方案,上线录审一体1.0版,赋能健康险理赔半流程录入案件超26.7万件。完善全流程数智化风控能力矩阵,促进业务品质提升,针对重复理赔、虚假理赔完成9项高优先级风控子能力系统1.0版本灰度上线。

管理领域,太保科技打造形成智能陪练、新能源车定损、审计数字员工、消保智审四大解决方案。其中,智能陪练已覆盖寿险38家机构、5万+代理人,使用人次10.7万,覆盖产险全国4家分中心,200+座席;新能源车定损准确率提升至66.7%;审计数字员工赋能290名审计人员,月均完成2000+任务;消保智审首版已上线试点,覆盖寿险560名初审岗业务人员。

资管领域,构建形成覆盖"数据洞察—知识沉淀—决策辅助—输出赋能"全链条的智能投研解决方案。太保科技上线资产端数字劳动力1.0版,初步完成投资智能体建设,并实现多场景落地。

(转自中新网)

多地精准发力打通就业"最后一公里"

■ 陈涵旸

暑期是高校毕业生就业冲刺的关键期。近期,多地通过数字赋能就业服务、深挖岗位资源、开展技能培训等精准举措,抢抓冲刺关键期,全力打通就业"最后一公里"。

"大学毕业后我投过简历,但始终没找到合适岗位。"家住安徽蚌埠市固镇县的张雪说,正在她焦虑之际,当地人社部门主动打来电话,依据其专业和求职意愿精准推荐多个岗位。目前,张雪已顺利入职一家本地人力资源企业,担任运营专员。

"我们依托智慧就业服务平台,筛选出离校未就业高校毕业生名单,通过电话逐一对接,为他们提供岗位推荐、职业指导和政策解读等服务。"固镇县人社局工作人员江国文介绍,去年至今,该县已帮助超过1000名毕业生成功就业。

就业服务正从"线下跑腿"加速迈向"线上智配"。蚌埠市人社局相关负责人表示,全市通过安徽省智慧就业服务平台,建立离校未就业高校毕业生帮扶信息台账,主动对接需求,截至目前,全市已帮扶就业5083人,先后举办校园招聘31场,参与用人单位487家次。

成都则通过"成都就业数智平台",推动公共服务"进网入格"。该平台统筹搭建个人端、企业端、机构端、专员端、网格员端等六大线上服务通道,实现失业登记、岗位归集、人岗匹配等高频服务"无感智办",帮扶任务也实现全流程智能管理。

产业是就业的"蓄水池",让毕业生"有岗可选",关键是从产业端发力,拓宽岗位来源、搭建对接平台,推动人才供给与产业需求共振。

"蚌埠持续挖掘传统产业升级和新兴产业发展中的就业潜力,在新材料、高端装备制造、空天科技等领域积极开拓就业空间,众多企业在此扎根生长,为市场提供了丰富多样的新就业岗位。"蚌埠市人社局就业科副科长翁子立表示。

锡林郭勒盟聚焦"一核三重"产业布局,构建"行业+就业"协同联动机制;广东发布《2025年广东省高校毕业生就业创业十大行动方案》,提出深入挖掘人工智能、先进制造、低空经济等新质生产力就业潜力,增强新兴技术创造就业效应等。

首都经济贸易大学劳动经济学院副教授、中国新就业形态研究中心主任张成刚指出,今年以来,从国家政策到地方落实,就业工作的显著特点之一是紧扣产业升级挖掘岗位,注重人才支撑和产业发展"同频共振"。其核心是通过发展新质生产力、壮大新兴产业,不断开辟就业新空间,实现更高质量充分就业。

对部分毕业生而言,"技能不匹配"是求职路上的阻力。为此,各地围绕市场需求、产业变化,开展"定向式"技能培训,助力高校毕业生等青年由"就业难"转向"择业优"。

作为全国首个聚焦药膳产教融合的特色院校,亳州药膳产业学院采用"公办企联"模式,既开展学历教育,也面向求职人员提供职业培训。"我们的培训内容积极对接产业需求,如药膳研发、门店管理、电商运营等课程,都是与当地药膳企业进行联合设计。"该学院执行院长怀凯介绍,2025年学院"药膳与食疗"专业实际录取137人,未来三年学院还计划培养不少于600名专业人才。

四川绵阳、山东德州等地也积极推进职业技能提升行动,围绕区域重点产业开展培训,有效缓解"有人无岗"和"有岗无人"的结构性矛盾。

从今年起连续3年,我国将围绕康养托育、先进制造、现代服务、新职业等重点领域,每年补贴职业技能培训1000万人次以上。

(转自经济参考报)

宁夏泾源山泉水"闯"出大产值

■ 李佩珊

"家里喝的是来自六盘山的山泉水,口感清甜,还是弱碱富锶的,喝着放心。"9月3日,银川市民王洋的话,道出了不少消费者对六盘山下宁夏固原市泾源县山泉水的认可。如今,这片坐拥"宁夏绿肺""高原水塔"等称号的土地上,优质山泉水正通过"资源+招商+服务"的组合拳,从深山溪流蜕变为驱动县域经济发展的"白金产业"。

泾源因泾河发源于此而得名,独特的地理环境孕育了储量丰沛、品质上乘的山泉水资源。这里的泉水经岩层深层过滤矿化,不仅富含钙、镁等必需矿物质,更含有每升0.25毫克的锶元素,经权威机构认证为优质健康饮用水。依托这一生态禀赋,泾源县将水资源开发作为招商引资的主攻方向,精准对接企业需求,成功引进一批带动能力强的山泉加工项目。

宁夏六盘源实业有限公司作为当地招商引资的重点企业,2024年9月投产后建成两条生产线,产品迅速打开陕甘宁市场,近一年销售额突破700万元,近期更与西安高陵区达成合作,计划在泾河沿线布局7个销售点。总投资1.15亿元的宁夏水投泽润饮品公司,从今年3月动工,到进入试运行,仅用半年,其产品已成为第七届中阿博览会指定用水,投产后预计年产值超1亿元。目前,泾源县已集聚六盘源、水投泽润、搜了饮品、众天蜂业、珍好佳等多家水企,形成从基础灌装到特色饮品的产业集群,直接带动近200名农民就业,人均年收入超5万元。

企业的快速成长,得益于泾源县打造的"软环境+硬基础"双重保障。在软环境上,当地落实"三年税收减半、两年房租全免"政策,提供信贷支持、用工招聘等"一站式"服务。硬基础方面,当地建成20栋标准化厂房,配套污水处理厂、固废处置厂,全面实现水、电、气、路、网"九通一平",为企业落地投产筑牢根基。

如今,泾源山泉水不仅走进千家万户,更通过挖掘泾河源头文化提升品牌价值,让这一抹清泉从深山清泉到"白金产业",书写着生态保护与经济发展协同共进的新篇章。据介绍,泾源县将继续围绕水资源精深加工招商引资,延伸产业链条,推动"生态水"向"品牌水""致富水"深度转化。 **(转自中新网)**

►►►[上接P1]

三是精准对接提效:主办方精心设立央企、行业龙头与境外采购商三大专属对接专区,依据采购需求、合作方向、采购清单进行精准匹配,促成200余场次"一对一"洽谈,实现了需求与供给、国内与国际的精准高效对接,让这场跨越山海的"双向奔赴"充满无限合作可能。

四是汇聚合作共识:活动中,供需各方围绕合作与发展展开深度交流,中铁物贸集团发布海外项目采购需求,释放合作机遇;沈阳新松聚焦智能装备领域,详细介绍其技术研发成果与合作需求;沈阳市商务局立足区域发展实际,深入解读沈阳市产业发展现状、核心优势领域及潜在合作空间,为后续对接搭建桥梁。

主办方还在活动现场为参会供应商提供"一站式"咨询服务。由辽宁省贸促会与沈阳创思佳业科技有限公司共建的辽宁省贸促会(辽宁省国际商会)语言服务实践基地选派了20名外语翻译志愿者,提供英语、俄语、阿拉伯语等多语种翻译支持,消除了语言沟通障碍;辽宁省贸促会与沈阳理工大学科创城、优质中小企业(沈阳)服务基地、中国电信股份有限公司辽宁分公司等单位联合设立的科技贸易、金融服务、数智服务实践基地派员现场为参会企业提供咨询;主办方还邀请了辽宁省知识产权保护中心、中国出口信用保险公司辽宁分公司、中德发展(沈阳)离岸创新服务中心等15家专业机构,在现场设立咨询服务台,为参会企业提供经贸促进、金融保险、商事法律、知识产权、货运物流等全流程服务。

活动现场,124家省内制造业企业、第23届中国制博会参展企业与73家采购商进行了洽谈对接。经初步统计,现场达成意向合作项目50余个,涉及金额约4.1亿元人民币。

与会企业相关负责人表示,"双采会"不仅是一场供需对接会,更是深化"一带一路"国际合作的重要平台,央企与行业龙头的资源优势、辽宁的制造实力、国外采购商的市场需求三方齐聚,为跨区域、跨国别合作搭建了桥梁,有效促进了辽宁优质产能与全球市场需求的深度对接。

(转自中新网)