

## 新能源转型、产业升级、新技术革命 ——2025 夏季达沃斯论坛热点扫描

尹思源 黄江林

聚焦科技前沿动态,为全球发展贡献智慧……6月24日至26日,世界经济论坛第十六届新领军者年会(“夏季达沃斯论坛”)在天津举行,来自90多个国家和地区的超1700名嘉宾齐聚一堂。论坛上,关于新能源转型、产业升级、新技术革命的讨论尤为热烈。

### 新能源加速转型

国家会展中心(天津)夏季达沃斯论坛会场灯光明亮。与论坛主要议题方向之一“新能源与材料”相呼应,本届论坛实现全绿电供应。

论坛现场,围绕“能源转型现状如何?”“新能源+治沙”“产业集群推动能源转型升级”“前瞻扫描:中国在全球能源转型中的角色”等议题,与会嘉宾深入交流、碰撞观点。

“十年前光伏转换效率只有15%左右,如今是25%的水平,相信再过十年有望达到35%。”在“能源转型现状如何?”分论坛上,隆基绿能科技股份有限公司创始人李振国说。

世界经济论坛近日发布的一份报告显示,在连续多年进步缓慢以后,全球能源系统在安全性、公平性和环境可持续性维度上加速转型。

国际可再生能源署数据显示,近年来全球风电和光伏发电项目平均度电成本大幅下降,很大程度上归功于中国贡献。

世界经济论坛总裁博尔格·布伦德高度评价中国在绿色发展方面取得的显著成就。“今年,我们预计中国新能源汽车产量将同比增长40%以上。”布伦德说,毋庸置疑,中国的能源转型走在了世界前列。

“各国能源系统正以不同的速度演化。”世界经济论坛能源与材料中心总负责人博明远认为,快速发展的新兴经济体亟需加大投资力度,才能维持能源转型的势头。

### 新产业“向智”升级

人工智能无疑是本届论坛最受关注的热词之一。梳理论坛议程,“AI+时代”“生成式AI加速临床研发”等人工智能相关议题不胜枚举,彰显了全球产业升级的新动向。

“全球变局正在重塑行业和价值链。”世界经济论坛执行董事米雷克·杜塞克说。

施耐德电气深耕中国38年,中国是其全球第二大市场,也是重要的供应链和研发基地。施耐德电气执行副总裁、中国区及东亚区总裁尹正表示,通过数字化技术和精益管理,施耐德电气中国区供应链生产效率逐年提升,相比2019年能耗降低15.9%。“加速构建创新驱动的数字生产力和绿色生产力,为众多企业带来了更广阔的发展空间。”尹正说。

在今年达沃斯论坛上,帕西尼感知科技(深圳)有限公司展出了首款“多维触觉+AI视觉”双模态仿生灵巧手DexH13。

“这款灵巧手搭载了1400个多维触觉传感单元以及800万像素高清手眼相机,可执行易碎品抓取、精密装配等高难度复杂操作。”帕西尼感知科技(深圳)有限公司CEO许晋诚说,多维触觉感知让机器人更好地与物理世界产生交互,基于人工智能大模型,机械手还能实现自主学习,完成更多类型的交互协作。

科大讯飞带来的虚拟人智能交互机也吸引众多嘉宾驻足体验。科大讯飞天津公司市场经理王丹丹介绍,结合AI虚拟人技术,智能交互机能够实现语音识别、语义理解和语音合成,让用户和虚拟人物形象“面对面”交流。

“以人工智能推动数字化、绿色化协同转型,这是实现可持续发展的重要途径。”2025天津夏季达沃斯论坛筹备办中方议题研究牵头人龚克说。

### 新技术引领新增长

24日上午,论坛发布2025年度十大新兴技术,反映了信任与安全、可持续产业、人类健康和能源-材料融合等四个领域的新兴趋势。

“即便在全球创新环境日益复杂的背景下,科技突破仍然在快速推进。”世界经济论坛执行董事蒋睿杰表示,“通过本次研究成果,全球领导者能够清晰了解哪些技术即将投入应用,将如何解决世界范围内的紧迫问题,以及需要创造哪些条件,才能以负责任的方式实现这些技术的规模化发展。”

2007年起,夏季达沃斯论坛在大连、天津轮流举办。从重振增长到推动创新,从第四次工业革命到企业家精神,18年来,夏季达沃斯论坛触摸世界经济脉动,一次次见证新技术革命的最新成果。

“我们认为企业家、创新和技术将是未来增长的核心。”布伦德说。

仿生灵巧手、虚拟人智能交互、全息成像……在论坛现场,以人工智能、生物技术、新材料技术等为代表的新兴技术吸引了众多与会者的目光。

无需屏幕就能在空中立体成像,空中成像内容实时同步在大屏幕上,体验者通过手势即可实现交互操作。天津瀚海星云数字科技股份有限公司总经理高振元带着企业打造的全息成像智能空显大屏交互系统亮相。

“新发布的十大新兴技术中,‘协同感知’技术榜上有名。这些前沿领域和热点话题让我们产生新的思考,也为我们未来的发展指明了方向。”高振元说。

# 以务实行动践行“共商共建共享”理念 中铁国际集团南美分公司代表中国中铁 受邀出席中玻建交40周年研讨会并作主题发言

刘康宁

当地时间6月22日,中铁国际集团南美分公司代表中国中铁以玻利维亚中国企业商会会长单位身份,受邀出席由中国驻圣克鲁斯总领馆、玻中友协圣克鲁斯分会、圣克鲁斯私立技术大学共同主办的中玻建交40周年研讨会,驻玻利维亚大使王亮、驻圣克鲁斯总领事王惠君、近200位当地政商界人士、四川省和中企代表等出席,南美分公司党工委书记姜涛代表商会会长单位作了主题发言。

会上,王亮大使积极评价双边关系40年发展成就,宣传介绍习近平主席提出的中拉命运共同体建设“五大工程”,表示中方对玻政策保持连续性、稳定性,愿同玻方继续做相互信任的好朋友、共同发展的好伙伴、密切协作的好兄弟,推动构建中玻命运共同体。

姜涛书记代表中资企业分享了40年来中玻企业间在经贸合作和人文交流等方面取得的成就,并表示商会和中国企业将继续发挥自身优势,积极致力于搭建更广阔的平台,进一步促进两国企业间的信息互通、项目对接和投资合作,不断挖掘合作新动能;进一步推动更深层次的互信,鼓励会员合规经营、履行社会责任,做两国友好的建设者和维护者;进一步促进更密切的人文纽带,增进两国人民之间的心灵相通和情感认同,在共建“一带一路”倡议与玻利维亚“2025爱国议程”的协同下,以务实行动践行“共商共建共享”理念,为两国关系注入更强劲的动力,为全球南南合作树立新标杆。

据悉,研讨会分为“学术和技术进步”“地方友好合作”“经济发展与商贸合作”三个板块,与会者围绕共建“一带一路”、深化地方交流合作等建言献策。



## 中国石油科技成果转化调研在渝取得重要进展

# 专家团队把脉问诊 助力油气田高质量发展

丁会 何鑫

如何让科技创新这个“关键变量”转化为高质量发展的“最大增量”?6月13日,中国石油规划总院联合电子科技大学、四川科宏石油天然气有限公司等多领域专家团队深入西南油气田重庆气矿,开展科技成果转化及重点投资项目专项调研。这场“技术会诊”不仅为油气田野外作业装上了“智慧大脑”,更探索出能源行业“产学研用”深度融合的新范式。

本次调研由中国石油规划总院一级工程师郭峰带领的专家组,对两项突破性技术——“新型装配式燃烧池”和“油田野外道

路通行能力智能识别系统”进行了全维度评估。电子科技大学、四川科宏石油天然气有限公司等单位的专家现场“揭榜挂帅”,针对技术转化中的堵点难点开出“药方”。

“这套道路智能识别系统就像给野外作业车辆装上‘千里眼’,事故率预计可大幅降低。”研讨会上,技术负责人演示的仿真系统引发热议。该系统通过人工智能算法,可实时评估复杂地形的通行风险,提升了国内油气田野外作业安全管控的技术水平。而模块化设计的装配式燃烧池,则能够显著缩短现场安装时间,减少燃烧池占地面积,提升耐火性能,以及实现重复利用降低成本等优势。

重庆气矿2023年以来实施的7个重点投

资项目累计投资达47亿元,均已产生显著效益。其中,黄岩峡储气库作为西南首座中含硫双层气藏,实现了国产化建库,项目设备国产化率达到100%。铜锣峡储气库作为国内首座裂层型、异常高压储气库,实施数字化交付,采用双模融合,打造成为国内首个地下地上一体化孪生智能储气库。

“我们正从‘跟跑者’向‘领跑者’转变。”重庆气矿一级工程师李山凤表示。据悉,本次调研形成的《油气田科技成果转化评估规范》将成为集团公司的重要技术标准,其创新性的“技术可行性+经济合理性+安全可靠”三维评价体系,为行业树立了新标杆。

专家指出,这次调研开创了“跨界协同、

全链贯通”的科技攻关新模式。高校负责算法优化,企业专注工艺改进,研究院统筹标准制定,形成了创新联合体的“重庆样本”。在能源行业转型升级的关键时期,这种产学研用深度融合的实践,为我国油气田高质量发展提供了新思路。

采访手记:在重庆气矿的调研现场,笔者深切感受到科技创新带来的“化学反应”。当高校的算法专家与油田的老教师围坐讨论时,理论知识与实践经验碰撞出的火花,恰是新时代产业工人队伍“技术赋能”的生动写照。这种“把论文写在祖国大地上”的务实作风,正是中国能源事业行稳致远的底气所在。

# 供应链“反内卷”： 车企缩短账期，家电企业“负9天”模式受挑战

新华社记者 丁峰

在实体经济转型升级的关键节点,产业链资金安全已成为决定企业生存命脉的核心命题。近期,美的集团董事长方洪波公开披露的“负9天现金周期”运营模式,如同砸向湖面的一块石头,激起关于供应链资金安全性的讨论。

美的通过“极致运营”实现“用供应商的钱做生意”的财务策略,与汽车行业掀起的账期压缩风暴形成共振,推动供应链“反内卷”行动进入政策主导阶段。

### 账期博弈

“过去十年,美的的护城河是效率。我们的现金周期是负的,家电行业里我估计目前只有美的实现了——就是我们做生意,不用自己拿本钱,都是用别人的钱在做生意。去年现金周期是负9天,这就是我的护城河。”方洪波在近期一次访谈中抛出了上述言论。

从采访原文看,表达意图是展现美的在供应链管理和资金效率上的绝对优势,以及美的在家电行业的独特议价地位。但一些网民评论“占用供应链资金,标榜为护城河,包装为效率创新”“应付账期的延长,伤害了众多供应商的利益”“小企业更需要快速回笼资金周转”。

美的2024年财报显示,公司每年从超过5000家供应商采购价值人民币上千亿元的原材料和零部件,“包括供应链、制造、销售和产品开发每一个企业运营环节,都面临复杂的程序和庞大的规模”。

2024年期末,美的对众多供应商有1188亿元的应付票据及应付账款,比2023年期末的942.4亿元增长了26.04%。而同期,美的2024年营收为4091亿元,较2023年增长

9.47%。对供应商的应付票据及应付账款增速远高于公司营收增速,意味着产业链端被嫁了更大的成本压力,被动承担了更大的财务杠杆。

据同花顺iFinD显示,美的2024年应付票据及应付账款周转天数为128天,2014年应付票据及应付账款周转天数为96.4天。十年时间,美的对供应商的付款周期延长了31.6天。

对此,中央财经大学商学院金融与财务管理系主任张光利教授接受记者采访时指出:“‘负9天现金周期’运营模式本身是基于头部企业的竞争优势形成的规模效应。但从行业发展的角度来看,这种模式客观上不利于形成中小企业生存的有利环境,是一种过度竞争的体现。应付账期过长,势必造成制造业产业链生态失衡。”

### 供应商资金压力凸显

今年2月在北京上市的海海科技,是一家位于湖北武汉的企业。公司成立于2005年,生产空调结构件、热交换器、显示类结构件等家电配件。招股书显示,美的一直都是海海科技的第一大客户。

2024年度,美的集团、冠捷集团和海尔集团为该公司前三大客户。其中,对美的销售金额达2.5亿元,占营收的53.97%。可以说,海海科技是一家具有代表性、“含美率”高的企业。

2021年-2024年,海海科技应收票据及应收账款合计账面价值分别为0.41亿元、0.56亿元、0.75亿元和1.46亿元,金额同比呈上升趋势。尤其2024年应收合计金额同比增长95.95%,远超2023年33.59%和2022年35.72%。

海海科技在招股书中介绍了与美的的结

算模式:每月进行对账,采购和销售各自按照全额开票。双方根据美的的供应商系统上本月发生的销售额及采购额,按应收应付抵消后的净额进行结算。双方对账完成并在系统确认后,美的在收到发票且审核无误后的次月第1天起算,满60天后纳入最近一次排款计划并以6个月承兑汇票或者美易单支付货款。

美易单是美的集团针对供应商推出的供应链金融产品,一种类电子承兑产品,通常需持有到期(6个月)或通过贴现提前回款。

按此计算,海海科技从美的的回账款的实际现金到账时间,范围约为240天(约8个月),具体取决于支付工具的选择(承兑汇票或美易单)。

2024年期末,海海科技持有1.461亿元应收账款的同时,账面货币资金仅1785万元,仅能覆盖其应付账款1.735亿元的10.3%,资金链濒临断裂风险。这凸显了大客户依赖型企业的典型困境,应收账款到期,账面利润无法转化为实际现金流,加剧了偿债能力不足和流动性缺口,阻碍了自身健康发展。

面对资金压力,海海科技想方设法筹措资金。2025年一季度报显示,公司应收款项融资达3740万元,同比增长107.3%。应收账款融资是指企业将自己的应收账款转让给银行并申请贷款,贷款额一般为应收账款面值的50%-90%。

同样因为回款账期漫长,创业板上市公司中科磁业、美硕科技等美的的供应商也曾采取类似方法,将美易单向美的集团下属保理公司进行贴现(保理),形成了应收账款保理业务。据业内人士介绍,保理费率通常约3.5%-5%(根据期限和信用评估浮动)。

而上述操作,无疑进一步抬高了海海科技和中科磁业们的财务成本,吞噬了利润。监管层也对此是否存在风险表示了担忧。

“有效竞争是保障行业有序健康发展的重要机制,企业之间的过度‘内卷’实际上是一种无效的竞争,不仅会损害中小企业的生存空间,而且不利于整个行业的稳定发展。大企业与小企业签订超长周期的商业信用合同本身是一种商业行为,但这种商业行为的背后确实是中小企业生存环境持续恶化的‘推手’”张光利说。

### 政策破局

同花顺iFinD显示,美的集团的应付票据及应付账款周转天数,在家电同业上市公司中,并不算最长。2024年,TCL智家、格力电器、海信家电和海尔智家分别为213.5天、170.5天、136.3天和126.4天。对比2014年,除了海尔智家的应付周转天数是减少23天,TCL智家+72.9天,格力电器+28.7天,海信家电+50.9天,美的+31.6天。

供应链账期的延长在宏观数据中显露无遗。国家统计局数据显示,2025年3月末,规模以上工业企业应收账款平均回收期为70.9天,同比增加4.0天。

此外,制造业头部企业加速布局供应链金融平台,包括比亚迪“迪链”、上汽集团“车易链”、长城汽车“长城链”,以及美的集团“美易单”、海尔智家“海融易”等。此类平台通过核心企业信用优化资金流转,但其运作中涉及的账期管理、融资成本高等问题。

面对头部企业过度挤压供应链引发的争议,政策端也正在加速探索解决路径。

2025年5月,央行等六部门就《关于规范供应链金融业务,引导供应链服务机构更好服务中小企业融资有关事宜》联合发文。明确要求:

供应链核心企业需遵守《保障中小企业款项支付条例》,及时支付中小企业款项,不得利用优势地位拖欠账款或不当增加应收账款;

禁止要求中小企业接受不合理的付款期限,或滥用非现金支付方式变相延长付款期限;

商业银行建立“基于供应链核心企业的贷款、债券、票据、应付账款等全口径债务监测机制”,并加强对核心企业货款支付状况的监控。这意味着监管部门将通过银行系统穿透式掌握核心企业应付账款动态。相关政策信号也被视为对“长账期”的隐性约束,供应链反内卷行动开始进入监管介入阶段。

2025年6月1日,《保障中小企业款项支付条例》正式实施,明确要求大型企业向中小企业采购付款期限不得超过60天,并严禁以商业承兑汇票等方式变相延长账期。

6月10日至11日,17家主流车企集体行动。中国一汽、东风汽车、广汽集团、比亚迪、长安汽车、吉利汽车、小鹏汽车、小米汽车、奇瑞集团、北汽集团、零跑汽车、长城汽车、理想汽车、蔚来汽车、上汽集团、江汽集团等密集发布声明,直指汽车行业长期存在的潜规则,承诺将供应商支付账期统一压缩至60天内。其中,北汽集团与上汽集团更进一步,明确“取消商业承兑汇票结算”,彻底阻断变相延长账期的通道。

这场集体行动的背后,是政策刚性约束与行业生态危机的双重压力。对于长期被“180天账期+高息保理”折磨的中小企业而言,堪称一场“及时雨”。

在张光利看来,政府从监管者的角度解决中小企业在商业博弈中的不利境地,有助于缓解中小企业面临的严峻商业环境,缩短账期也可以让企业有充足的资金投入研发,从而推动整个行业的有序健康发展。“保护中小企业主要是从资金供给端,单纯从大企业的角度肯定做不到保护,只是说让大企业少侵蚀下中小企业的资源,这需要国家做好监管。”

## 江南工业集团与成都中兵 共建“智能前置仓”投入运营



近日,中国兵器江南工业集团与重要合作伙伴成都中兵贸易有限公司共同筹划建设的智能前置仓,在江南工业集团正式铺货投入运营。该智能前置仓是双方深化合作、实现互利共赢的重要成果。通过缩短采购链条、减少中间环节,智能前置仓将显著提升采购效率、降低综合运营成本。

徐亚群 摄影报道