



●永城市委常委、统战部部长、副市长胡森



●皇沟酒业党委书记、副董事长张树强与贵州省歌舞剧院有限责任公司副总经理何志发正式签署战略合作



●皇沟酒业党委副书记、副董事长、总经理



●著名文化学者、《百家讲坛》主讲人、中国诗词大会文化嘉宾



●著名文化学者、《百家讲坛》主讲人、中国诗词大会文化嘉宾



## 华昱控股 当选河南省餐饮与 住宿行业协会副会长单位

4月15日，河南省餐饮与住宿行业协会会长张海林等一行到河南华昱控股公司考察合作，华昱控股当选河南省餐饮与住宿行业协会副会长单位，共谋餐企合作新模式。

在公司副总经理王娟的带领下，张海林一行先后参观了众品优食、现代化屠宰分割基地、肉制品生产基地，深入了解公司产品结构和产业结构。

张海林一行来到会议室，与公司总经理刘朝阳以及生鲜品、肉制品、预制菜、调味品、新零售团队进行深入交流，共同就行业发展趋势、餐企合作模式、市场拓展策略、新产品开发应用、华昱全品系产品供应进行有益探讨。

刘朝阳表示，华昱控股加入河南省餐饮与住宿行业协会副会长单位，是龙头企业与省协会之间合作模式的有益探索，华昱控股将发挥企业全产业链、全品系产品、研发技术等优势，跨界合作，资源共享，品牌共建，联合研发，定制化生产，为餐饮企业提供更加优质高效的服务。

张海林对公司近年来高质量发展给予肯定，对公司发挥全产业链优势，用新鲜食材做好产品的实践给予高度评价，尤其是华昱丰富的产品结构、优质的产品质量和系统化的服务能力，对降低全省餐饮行业成本，提高效率 and 品牌影响力具有很强的意义。他希望华昱控股继续发挥全产业链优势，助力全省餐饮行业的高质量发展。（本报记者 李代广）

# 河南皇沟酒业牵手贵州歌舞剧院 举行原创舞剧《王阳明》战略合作签约仪式

■ 本报记者 李代广

4月15日，河南皇沟酒业与贵州省歌舞剧院联合主办的“汉圣阳明 馥香传心——大型原创舞剧《王阳明》战略合作签约仪式”在永城隆重启幕，来自行业协会的领导、国内著名文化学者、媒体代表及皇沟酒业核心客户等300余位嘉宾齐聚汉兴之地，共同见证传统文化与当代艺术的深度对话。

活动现场，皇沟酒业党委书记、副董事长张树强与贵州省歌舞剧院有限责任公司党总支书记

检委员、副总经理何志发正式签署皇沟馥香冠名大型原创舞剧《王阳明》战略合作协议。

皇沟酒业党委副书记、副董事长、总经理胡晓鸣在致辞中深情阐释合作深意：“皇沟与《王阳明》的携手，是历史与当代的对话，是匠心与艺术的共鸣。汉代‘天人感应’思想强调天、人、物的和谐共生，这与皇沟敬畏自然的酿造智慧不谋而合；王阳明‘万物一体’的哲学，正如馥香美酒以感官愉悦唤醒人们对美好生活的感知。”

永城市委常委、统战部部长、副市长胡森

对合作给予高度评价：“皇沟冠名舞剧《王阳明》，是永城文化标识走向全国的重要一步。”她指出，永城作为汉文化发祥地，正通过“文酒融合”开辟发展新路径——既要

以舞剧巡演提升“汉兴之地”的品牌影响力，更要

以文化纽带促进文旅产业联动，让传统文化成为城市高质量发展的核心引擎。

著名文化学者、《百家讲坛》主讲人、中国诗词大会文化嘉宾

靳波在《心学与中国酒神精神》主题分享中，将现场氛围燃爆。他讲到，从苏轼“诗酒趁年华”到王阳明“醉后相看眼倍明”，文人以酒启灵思的传统彰显酒神精神。王阳明龙场悟道时以酒观心，揭示“心外无物”的智慧——当心灵之眼洞开，方能在困局中见天地万象。舞剧《王阳明》以肢体语言演绎“身心合一”至境，恰如阳明心学“知行合一”的终极追求。

中国酒业协会文化工作委员会、文化遗

## 潞安化工集团 一季度双主业产量稳中有增

一年春作首，万事行为先。潞安化工集团所属产业板块全面落实精益思想指导下的“算账”文化，集团各管理部门、生产单位、经营系统积极配合、协同联动，实现了2025年首季开门红：煤炭稳产稳供同比增长17.4%。化工板块全系统产量完成季度计划的104.09%；商品量完成季度计划的105.07%。

面对严峻的市场环境，潞安化工集团调度指挥部严抓监测调度，科学优化生产衔接，实施生产组织精细化管理，合理调配保供资源，细化分解保供计划，做到以日保旬、以旬保月、以月保季、以季保年，持续推进稳产稳供，超额完成任务。

“我们提前深入各矿开展调研，科学制定产量任务，强化安全生产管控，以增量保效

益。进一步树立‘保煤质就是保市场’的理念，做好内部化工用煤和对外客户煤质保障工作。”集团调度指挥部负责人告诉笔者，“我们持续完善‘横向到边、纵向到底、自上而下、自下而上’的预算执行体系，聚焦综合人工成本高、成本管控不到位等核心问题，持续推进降本增效。”

一季度，营销总公司深化市场研判，聚焦核心产品优势，主动出击、精准施策，强化市场动态跟踪机制，严格管控煤炭质量，全力稳市场、拓渠道、保效益。

“今年煤炭市场形势急转直下，喷吹煤市场处于供需失衡的状态。我们第一时间把喷吹煤业务团队分成两组，一路向北，一路向南，对钢厂客户进行走访。弘扬‘四个千万’精

神，推行‘坐商’变‘行商’。与客户打好感情牌、质量牌、服务牌，争取客户稳定发运，增量发运。”营销总公司铁路煤炭营销公司喷吹煤业务部部长梁城添表示。

面对国内相关产业结构的新变化，营销总公司针对喷吹煤下游客户开展调研，精准掌握客户用煤结构变化及成本控制诉求，推行“技术营销+服务前置”模式，为客户提供喷吹煤配比优化方案，增强客户黏性，并与北京科技大学组建专家团队，与钢厂合作喷吹煤试验，为客户送配方，提升潞安喷吹煤的性价比。截至3月底，铁路喷吹煤发运量同比增加20万吨。

化工板块在一季度面对外部市场的不利形势，始终坚持问题导向，具体问题具体分析，对症下药、精准施策。各企业生产部门积

极发挥主观能动性，克服老旧装置运行难题，从关键设备、核心装置入手，强化“两炉两机”长周期运行，全面加强单耗管控，提升企业核心竞争力，主动结合产品边际贡献等盈利性指标，科学调整生产计划，对于边际贡献为正的产

品确保满产稳产。同时，根据市场价格，及时调整生产负荷和

产品结构，较好地适应了市场环境，促进了企业效益最大化。

与此同时，化工板块销售部门从抓销量、提价格、管费用三个方面着手，强化过程管控，重点监控好各企业产品产销平衡情况，做到即产即销，减少库存积压，降低经营风险。进一步健全价格对标管理体系，严控销售费用，1-3月销售量较去年同期增加16.98万吨。（赵占岭 李佳琦 任国武 王亮）

章光101®  
ZHANG GUANG 101

为空白区域及县级市场招商  
让更多创业者走上致富之路

51年专注头发健康，章光101圆你创业梦

章光101是一家专注于防脱育发的集研发、生产和销售为一体的综合性企业，历经近50年的发展，在原有全国专业的防脱育发系列产品基础上，开发了养发、护发、防脱发等多个专业化系列产品，并在全国开设了1500多家101专业育发养发连锁咨询服务机构，近万名的专业从业人员，并设有101毛发研究院，帮助了全球千千万万的脱发者。

章光101是品牌创始人赵章光先生历经数年潜心研究的跨时代产品，也因这一发明，使章光101产品在布魯塞爾、日内瓦等世界级发明博览会上连续获得11项国际大奖；率先获得国家相关部门批准的卫妆特字育发类产品批文，成为育发行业的领军企业之一。赵章光先生也因这一发明和突出贡献，先后被评选为中国改革十大新闻人物奖、国务院科学技术突出贡献奖、全国劳动模范，曾当选为全国人大代表。

章光101的发展得益于改革开放。成功不忘“回报”，为承担社会责任，帮助社会解决创业和再就业问题，计划今年新增2000个门店名额，填补全国县级市场空白。为此集团制定一系列帮扶措施，通过创业补助、装修补贴、免费技术培训支持等一系列措施，助力大创业者圆他们的创业梦。

具体情况请联系各省负责人（空白县城均可开店）

浙江杭州公司 18680529618

广州公司 13802558951

上海公司 13342743101

上海办（加盟） 13905871160

温州办事处 13957788101

江苏办事处 13002583818

广西办事处 18100767125

贵州办事处 18798096342

云南办事处 13108682101

重庆办事处 13368300866

福建办事处 13977169101

江西办事处 13807029101

湖南办事处 13787281368

北京办事处 15810447657

天津办事处 15810447657

四川办事处 13880738007

陕西办事处 13992888101

甘肃办事处 13992888101

山东办事处 18369693318

河北办事处 13641198598

内蒙办事处 13641198598

宁夏办事处 13641198598

新疆办事处 13641198598

湖北办事处 18735188622

黑龙江办事处 15636123101

辽宁办事处 15636123101

吉林办事处 13331678285

山西办事处 13191054101

河南办事处 13053091101

安徽办事处 13053091101

大连公司 13190115088

青海联络处 13897284599

全国其他区域加盟请联系： 集团总部010—67878101 4001018101

中煤新集地勘公司：  
设备精检 筑牢“安全基石”

为全力保障钻探施工能够平稳、有序地推进，中煤新集地勘公司高度重视设备的稳定性与安全性，近期对设备展开了全面且深入细致的检修作业。

图为职工正在对钻机进行调试。

闫晨晨 摄影报道

## 产学研深度融合： 陈卡军低温试验技术转化新范式

■ 罗伟

在环境试验设备领域，技术创新是推动行业发展的核心动力。中科赛凌(中山)科技有限公司总裁陈卡军凭深厚的专业背景和研发能力，带领团队在低温设备领域取得多项突破，填补了国内技术空白，并以高精度、高可靠性的产品获得行业认可。在其领导下，中科赛凌于2023年成为高新技术企业，2024年进入专精特新中小企业行列，并于同年3月获批设立“广东省博士工作站”，充分彰显了企业的技术实力与创新活力。

陈卡军在环境试验设备领域的贡献主要体现在核心技术的自主研发与产业化应用上。他主导研发的“一种控温方法和系统”荣获国家科技进步奖一等奖，该技术通过优化温控算法，显著提升了环境试验设备的温度稳定性和均匀性，为高精度温湿度模拟提供了可靠解决方案。另一项突破性成果“一种采用外置式固态继电器和散热片的快速散热系统”获得国家科研成果奖一等奖，其创新性地解决了传统散热系统效率低、稳定性差的行业难题，大幅延长了设备使用寿命。此外，他发明的“一种高低温快速循环装置及控制方法”凭借高效的温变速率和精准的控制逻辑，斩获国家科技成果奖一等奖，进一步巩固了我国在

环境试验设备领域的技术领先地位。这些奖项是行业对陈卡军的原创贡献的认可与赞誉，他的研发不仅实现了关键技术的自主可控，更推动了整个行业向智能化、高效化方向迈进。

在理论研究方面，陈卡军同样建树颇丰。他在《中国高科技》《今日制造与升级》等国家权威期刊上发表了《基于PID控制的高精度温湿度试验设备设计》《温湿度模拟环境试验设备设计与优化》等多篇学术论文，系统阐述了环境试验设备的核心技术原理与优化路径，为行业发展提供了重要的理论支撑。他的研究既注重技术的前瞻性，又紧密结合实际应用需求，形成了产学研

深度融合的创新体系。这种理论与实践并重的科研风格，使得中科赛凌的产品在性能指标上始终保持行业领先水平，广泛应用于精密制造、新材料研发等多个领域。

陈卡军因其技术实力和产业生态理解而具有显著影响力。2023年1月获评“环境测试设备行业十大影响力人物”。他领导中科赛凌建立研发梯队，与高校及科研机构合作，形成企业主导的技术创新体系。公司近年来在低温环境试验设备模块化设计、节能降耗上取得突破，部分产品性能达国际先进，为我国高端设备参与全球竞争提供了有利条件。

面向未来，陈卡军及其团队将聚焦环境试验设备技术升级与场景拓展。借“广东省博士工作站”之力，中科赛凌将强化基础研究，加速科技成果转化，为行业培养更多高层次技术人才。在陈卡军的战略规划中，智能化与绿色化是下一代产品核心，将融合物联网、大数据等技术，推动环境试验设备向精准、高效、可持续发展。

陈卡军的成就印证了技术创新是引领行业进步的第一动力。他以扎实的科研功底、敏锐的市场洞察力和卓越的管理能力，带领中科赛凌在环境试验设备领域实现从跟跑到领跑的跨越。在高质量发展的时代背景下，陈卡军正以持续突破的技术实力，书写着中国智造的新篇章。