张丽娜:用智慧与创新 推动医疗美容业的发展

在医疗美容行业蓬勃发展之际,广州菲 思童生物科技有限公司董事及运营总监、大 连奈思美医疗美容门诊部有限公司董事兼院 长张丽娜, 以卓越的管理能力和独到的行业 洞察力成为行业佼佼者。

"我始终相信,医疗美容不仅是一种技术 服务,更是一种文化与价值的输出。"张丽娜 从 2017 年至今, 凭借对行业的精准把控和 高效团队管理,为公司发展奠定坚实基础。 2024 年,公司实现高端会员人数增长至 1500 人、代言人团队扩展到 140 人的重要 里程碑,这源于团队的辛勤付出和她的坚持。 她深知在医疗美容领域仅靠经验不够, 需时 刻关注行业前沿动态。公司研发推广的"除皱 术剥离器"和"埋线重脸镊"等设备,获国内外 同行高度认可。在她推动下,公司连续多年获 得"辽宁省质量信得过单位""数字化内窥镜 基地"等荣誉,巩固技术标杆地位。

她强调:"医疗美容不仅是关于美丽,更 是关于信任。技术创新不仅仅是一个噱头,而 是为客户提供安全保障的核心所在。

作为公司的董事兼院长, 张丽娜始终认 为团队是企业发展的核心动力。在她管理下, 公司形成多层级管理体系,职责分工明确。

"在 2024 年,公司总监和经理团队为企 业贡献了超过130万元的营收,而我们的 140 位代言人和 1500 名会员,也共同创造了 300 万元以上的销售额。这不仅是数据的突 破,更是团队凝聚力的体现。"张丽娜为团队 制定了完善的培训与激励机制,不仅帮助员 工提升了专业能力, 也打造了一个高效协作 的组织氛围。

谈及行业未来发展, 张丽娜展现深刻洞 察力。她认为随着科技与客户需求升级,医疗 美容行业正经历数字化变革。"数字化不仅是 工具,更是理念。"公司引入客户管理与服务 数字化解决方案,推进客户管理平台优化,实 现全流程智能化管理,提升客户体验感,更好 地了解市场需求。她表示客户更关注服务安 全性和效果持久性,这既是挑战也是机遇。

尽管成就斐然,张丽娜始终保持谦逊。她 认为医疗美容关乎客户幸福感,从业者责任不 仅是让客户变美, 更要帮他们焕发自信与希

最后,张丽娜表示希望带领团队,让公司 不仅仅是服务机构,更是传递美丽与价值的平 台。她以智慧、毅力和远见,为医疗美容行业的 发展贡献着力量,为更多人创造美丽与自信。

高理建:深耕人力资源管 理与数字化创新新领域

在全球数字化浪潮下,人力资源管理领域 正经历深刻变革。云计算、大数据、人工智能等 技术为其数字化转型提供了强大支持,传统管 理方式向自动化、数据化、高效化转变。在此背 景下,高理建脱颖而出,成为推动中国乃至全 球人力资源管理现代化进程的关键人物。

高理建身兼深圳市希捷尔信息技术有限 公司董事总经理等多职。近年来,国家大力发 展数字经济与科技创新,高理建敏锐把握机 遇,凭借卓越的技术创新能力与管理经验,引 领行业数字化转型。

深耕人力资源管理领域多年, 高理建积 累了丰富经验。他带领团队成功开发多项行 业领先的软件著作权成果,如"大数据人才招 聘管理平台 V1.0"等多款大数据管理工具。 这些工具借助强大的数据算法和精密筛选模 型,能在短时间内对海量简历初步筛选,大幅 提升招聘效率。其成果不仅获国内市场高度 认可,还被多家知名企业广泛采用。

在企业管理中, 高理建展现出卓越领导 力。他注重以数据驱动决策,搭建智能化管理 平台, 助力企业实现人才精准匹配与数据化 管理的转型升级。通过机器学习技术,AI可 深入分析候选人各类信息,精准判断其与岗 位的适配度。在他的带领下,旗下企业成为国 内人力资源服务领域的引领者。

高理建在行业领导力方面同样贡献突 出。作为广东省人才交流协会副会长,他多次 受邀担任国际人力资源峰会评审专家,为行 业标准制定和人才培养提供专业意见,推动 行业规范化、专业化发展。

他的成就获得业界高度认可。2023年, 凭借"智慧人才大数据管理系统 V1.0",高理 建荣获"年度人力资源行业技术成果突破 奖"。此外,他还积极参与国际交流,在第十六 届中国国际人才交流大会上作专题报告,推 动国际人才流动与合作。

高理建开发的"全球人才分析平台 V1.0" 等技术成果, 契合国家推动数字经济发展的 政策方向,助力中国企业人才管理模式升级, 也为全球人力资源管理数字化变革提供了宝 贵经验。

展望未来,高理建表示将继续深耕人力资 源管理与数字化创新领域,推动智能化管理平 台在全球的推广,加强与国际领先企业合作, 助力中国人力资源管理技术赢得全球认可。他 的成功激励着无数从业者,为人力资源管理的 数字化转型和全球化发展注入强大动力。

李波:轧钢工人的一面"旗帜"

李波,攀钢集团西昌钢钒板材厂区域工 程师,冷轧轧钢工李波技能大师工作室领办 人。李波入党 20 年来,从基层一线的操作工 一步步成长为轧钢高级技师, 他曾经在凉山 州建设速度最快的冷轧生产线投产达产中发

不久前,李波获得攀钢钒公司"卓越之 星"党员荣誉称号。此外,李波还曾荣获攀钢、 鞍钢集团和凉山州国资委的优秀共产党员荣 誉称号,李波成为该厂轧钢工人的榜样和"旗

善于学习,传帮带提技能

"请问党的六大纪律是什么?请抢答!" "根据党章第四十条的规定,党的纪律主 要包括政治纪律、组织纪律、廉洁纪律、群众 纪律、工作纪律和生活纪律。"酸轧党支部代 表队的队长李波反应迅速,回答准确。

这是西昌钢钒板材厂党委举办的党的二 十大精神知识竞赛现场的一个抢答镜头,李 波展现了深厚的理论素养和对党的纪律的深

在风险题环节,李波准确无误回答了板 材厂推进"八项重点攻坚"的具体内容,成功 赢得40分,给现场观众留下了深刻印象。经 过紧张而激烈的角逐, 酸轧党支部代表队最 终力压群雄,获一等奖殊荣。

李波不仅坚持深入学习党的理论知识, 持续提升个人的党性修养和政治觉悟, 而且



●李波调整夹钳精度

在技术革新和现场管理方面取得了突出成 绩。他注重青年员工传帮带,在技术领域传授 经验知识,为此,他精心编制 10 万字的技能 培训教材和党课课件,通过举办技术党课和 轧钢技术竞赛等多种形式,累计对140名操 作人员进行了培训。在他的悉心培养和帮助 下, 酸轧机组的员工中有 2 人夺得攀钢集团 技能竞赛冠军,4人被授予鞍钢集团技术能手 的荣誉称号。

勇于攻坚,先进操作法创效益

"收集820条数据,进行240次杯突试验、 50 次反复调整焊接参数……"这是李波写下 的党员承诺践诺工作日志。随着新能源汽车 产业发展,该厂生产的高性能电工钢、高强结 构钢产品市场占有率随之提升,但焊缝频繁 断带事故,严重影响机组的产能释放和产品 质量。李波心里明白,不及时攻克酸轧机组焊 缝断带的生产难题,公司会遭受巨大的经济 损失。

激光焊机是保证酸轧产线正常运转的关 键之一,李波天天蹲守现场,下决心除掉焊缝 断带这只"拦路虎"。焊缝断带原因十分复杂, 李波逐项排查激光焊接设备和工艺,扫描对 焊缝进行电镜分析,从大量的数据中,终于找 到影响焊接效果的主要因素,制定激光焊接 最佳作业方法。通过李波和同事黄昌胜反复 推敲总结出"激光焦点检测先进操作法",岗 位操作人员运用这种操作法定期修正激光焦 点,及时调整、补偿焦点位置偏差,降低重焊 率、减少重焊时的降速时间损失,提高生产效

率,年创效达 436.52 万元。2024 年 11 月,该操 作法被攀钢钒公司命名为先进操作法。

带头降本,修旧利废保顺行

李波发挥党员先锋模范作用,积极参与 "酸轧圆盘剪切边量优化"降成本项目等共产 党员工程。他对酸轧机组换下的废旧皮带进 行修复和改进,确保生产线的稳定运行。过 去,酸轧碎边皮带接头出现开裂脱胶问题,只 有联系厂家来修复,费用高且时间长。

去年10月份,酸轧碎边皮带发生故障, 而新备件要2周到厂,在全厂降库保产的紧 要关头,李波带头修复的废旧皮带再次发挥 重要作用。然而,修复过程并非一帆风顺。由 于现有粘接方法的不对,皮带的修复运行半 天,就发生皮带接头开裂故障。面对这一挑 战,李波精心研究皮带结构,提出采用保温粘 接法来增加接头强度,经过与厂家反复沟通 和 3 次粘接尝试,接头牢固可靠,不但延长皮 带使用寿命,还节约采购成本,确保生产稳定

李波作为冷轧轧钢工技能大师工作室领 办人。他带领团队开展一系列降本增效工作, 带头实施酸轧机组的矫直辊和焊机双切剪刃 的修旧利废项目,降低成本50万元。他组织 班组操作人员开展酸轧机组切头尾控制等技 术攻关, 使得酸轧机组成材率和小时产量连 续提升。2024年三季度,酸轧机组综合成材率 超过 98.20%, 小时产量突破 330.22 吨, 均创 该机组投产以来最高纪录。

侯云波: 技术为翼促进智慧营销发展

在数据驱动的当下,市场研究分析师和 营销专家至关重要,他们需精准把握市场动 态,借创新技术推动企业营销策略升级。侯云 波,凭借独特的前瞻性洞察力与专业能力,成 为市场研究和智慧营销领域的佼佼者。

侯云波在商业领域深耕多年, 职业生涯 满是传奇。从基层到行业领袖,他始终对市场 敏锐洞察,对技术满怀热爱。他坚信数据是市 场的语言,技术是解读关键,凭借此信念不断 探索创新, 收获瞩目成就。

价值观为舵,驱动创新发展

侯云波的价值观源于工作经历与人生哲 学。他觉得优秀的市场研究分析师和营销专 家,不仅要有扎实的专业技能,更要有高度的 责任心与使命感。

每次市场分析和策略制定,都关乎企业 未来,丝毫马虎不得。所以,他工作时态度严 谨、敬业十足,深知自身决策影响企业命运。

工作中,他注重与成员沟通协作,鼓励共同 探索创新。在他带领下, 团队攻克诸多技术难 题,创造出不少具有行业影响力的创新成果。

技术为翼,构建智慧营销生态

侯云波主导开发的两个重要平台意义重 大。基于大数据分析的智能营销决策支持数 据平台 V1.0,是其团队长时间研发创新的结 晶。该平台能挖掘分析海量数据,为企业提供 精准营销决策支持,助力企业快速识别目标 市场与潜在客户,还能依客户消费行为和偏 好给出个性化营销策略建议, 极大提升企业 营销效率与效果。

基于人工智能驱动的市场推广智慧平台 V1.0,同样出色。它运用先进人工智能技术,实 现对市场动态和客户需求的实时监控与预 测,能根据市场变化迅速调整策略,通过智能 化推荐系统为客户提供个性化产品和服务, 进一步提升营销效果,给客户带来便捷、个性 化的消费体验。

这些创新成果获业界广泛认可赞誉,他也 在亚太经贸高峰论坛上荣获"2023年市场分析 与营销行业影响人物"和"2022年智慧市场分 析创新成果奖"。在侯云波看来,智慧营销旨在 通过技术实现营销的人性化与智能化, 克服传 统营销依赖人工和经验的弊端,为企业提供精 准高效策略,提升竞争力,给客户更好体验。

推动行业升级与社会进步

侯云波还注重将智慧营销与社会责任结 合。他认为企业要追求经济效益,更要履行社 会责任。于是,他把智慧营销理念和实践应用 于社会公益事业,为社会智慧化贡献力量。未 来,他会继续热爱技术、追求创新,推动智慧 营销领域发展, 为构建更智慧的社会贡献更 大力量。

郭晓春:用爱心与智慧书写慈善传奇

在慈善领域,郭晓春是熠熠生辉的存在, 身为首位获国际影响力慈善证书的中国籍人 士,她是中国慈善界的一面旗帜,用专业与爱 心为社会弱势群体送去希望。

郭晓春的慈善之路始于北大校园。求学 期间,她凭借对知识的热忱和人文关怀的坚 守,完成本、硕、博学业,在学术领域成果斐 然,发表多篇有影响力的论文。但她并未满足 于此,而是怀揣着回馈社会的初心,投身慈善 事业。在北大工作一段时间后,她以专业管理 思维和严谨态度,深度参与多个慈善项目的 策划与执行,为受助者带来切实帮助。

随着国家对慈善事业愈发重视,《中华人 民共和国慈善法》落地,"共同富裕"理念提 出,为慈善发展营造了良好环境。郭晓春凭借 出色的管理能力与深刻的行业洞察, 成为推 动慈善事业进步的关键力量。她主导的大型 慈善项目,从策划、筹资,到执行、监督、总结, 各环节严谨高效,资源配置合理,在资金筹 集、透明管理和资金使用效益上堪称行业典 范,赢得广泛赞誉。

郭晓春还积极推动慈善行业标准化建 设。作为国际慈善奖项的专家评审,她为奖项 公正性提供保障。同时,通过慈善管理培训,

助力培养行业人才、为慈善事业注入活力。

在全球化背景下,郭晓春倡导"文化差异 尊重与本地化实践"。她尊重不同地区文化习 俗,因地制宜开展慈善项目,确保项目契合当 地需求。同时,积极与政府、企业、社会组织合 作,整合各方资源,形成慈善合力。

为让慈善资源更好惠及弱势群体,郭晓 春提出"资源共享与多方协作"理念。她主张 打破信息壁垒,搭建资源共享平台,促进各方 优势互补。鼓励政府、企业、社会组织和志愿 者携手,营造全民慈善的良好氛围。

"真正的慈善不仅是资金捐赠,更是一种 社会责任的承担,是推动社会整体进步的强

大动力。"郭晓春坚信,慈善不只是捐款,更是 社会责任,是推动社会进步的动力。在她的推 动下,众多有重大意义的慈善项目落地,产生 积极社会影响。

郭晓春的成就获得行业高度认可,提升 了中国慈善事业的国际影响力。未来,她将持 续推动中国慈善事业规范化与国际化, 借鉴 国际先进理念,结合国情探索特色慈善之路, 助力更多慈善项目实施,为弱势群体送去更 多温暖。

郭晓春用爱心与智慧书写慈善传奇,激 励着无数人投身这一崇高事业, 为构建美好 社会贡献力量。

邹芳:推动智能化财务全面落地

在中国的财务与税务领域, 邹芳是一位 杰出专业人物。她不仅是注册会计师和注册 税务师, 更在项目管理领域做出了卓越的贡 献。作为道勤永信(北京)税务师事务所(下称 道勤永信)的项目经理,她的职业成就和行业 影响力,反映了中国财务领域在全球化与信 息化进程中的发展, 也折射出中国经济高质 量发展的转型需求。

邹芳的职业生涯始于财务领域。她于 2003年毕业于中国人民大学会计专业,获得 学士学位,这一扎实的学术背景为她日后的 职业发展打下了坚实的基础。从2007年起,

她在北京中瑞达财税咨询有限公司担任项目 经理,积累了丰富的经验,而后在道勤永信继 续拓展其专业领域,领导多个财务项目,成功 推动了多个重大财务方案的落地。她在道勤 永信的工作经历,则使她逐渐成为项目管理 方向的专家。

作为财务经理,她拥有注册会计师、注册 税务师的资格,这使她在行业内的专业性得 到了充分地体现。邹芳的专业优势不仅体现 在其个人资质上,近年来,中国财务行业的发 展趋势逐步朝着智能化、信息化方向发展。在 这一背景下, 邹芳结合自身的专业背景与时 代需求,研发了"基于成本动态管理的智慧财 务导航系统"和"基于财务精准调度的资金流

智控塔系统",这些成果在行业内产生了深远 影响。

邹芳的成就不仅体现在技术研发上,更 在实际工作中得到了广泛地应用。她主导的 多个项目,特别是在税务筹划、企业所得税汇 算清缴鉴证审计以及企业财务咨询等领域, 产生了显著的经济效益和社会影响。在她的 领导下, 许多企业成功实现了财务管理的全 面优化,提升了项目管理的精准度和执行力。 通过这些实际案例的推动, 邹芳不仅为公司 赢得了声誉, 也为整个行业的规范化与发展 贡献了力量。

对于未来的展望,邹芳认为,财务行业将 继续与信息技术相结合,推动智能化财务的 全面落地。她提到:"在未来,财务管理不仅仅 是成本控制和利润分析, 更多的是如何通过 数据化、智能化手段,为企业的每一个决策提 供科学依据。"她的这一观点,恰恰契合了中 国经济数字化转型的需求。随着全球经济一 体化的深入, 财务管理不仅要服务于单一企 业,还要在更大范围内参与到区域经济、全球

邹芳的成就并非偶然,而是她数十年如 一日坚持不懈追求卓越的结果。在全球化与 信息化迅速发展的今天, 财务管理的角色愈 加重要, 邹芳的成就标志着中国财务管理领 域的新发展特点。

经济的发展过程中。

郭兰香:实干奋斗"驶"向美好生活

郭兰香,快狗打车网约货车司机。入职半 年多以来,接了近2000单,她以优质的服务 广受顾客好评。在快狗打车"夏日劳动竞赛" 中,获天津赛区第一名。

春节刚刚过完,郭兰香便从老家回到天津, 开启了新一年的奋斗。她说:"新的一年是新的 开始,我要用实干打开事业发展的崭新天地,为 我的美好生活增添底气。"然这份工作只干了半 年多,但郭兰香踏实肯干已经在队里传开。"郭 姐从干这行以来,从没有过假期和周末,几乎每

天都奔波在路上。这样的工作强度,连我们这些 男同志都很难坚持。"队长巴图对郭兰香十分佩 服。而在郭兰香看来,这样的坚持源于对这份工 作的热爱:"我喜欢网约货车司机这个职业,也 喜欢努力后在收入上的直观体现。"

虽然喜欢,但郭兰香也不否认这一行很辛 苦。她指着自己的货车说:"你别看这车不大,有 时一辆车装的东西就能有一吨重! 我得一件一 件地往上搬,很多时候需要搬半个多小时。"她 回忆起刚做这一行的时候,这么重的货物她经 常搬不动,顾客就会觉得女货运司机不行,郭兰 香就是想证明自己。她让记者摸了摸她的手臂,

那手臂有着结实的线条,仿佛诉说着她的经历, 手上的老茧与厚实的肌肉互相映衬,见证着她 应对困难与压力的岁月。

漫长的道路和各种突发状况对于郭兰香 来说,也是不小的挑战。去年夏天,她接了一 单,需要送货到廊坊。途中赶上大暴雨,豆大 的雨点密密麻麻地砸落下来, 天地间仿佛被 一道厚重的水幕笼罩,视线变得模糊,几乎看 不清前方的路。雨水迅速在路面上汇聚成湍 急的水流,没过了整个轮胎。货车在水中艰难 地前行,每一次车轮的转动都伴随着巨大阻 力,车身也因水流的冲击微微晃动。一路上,

她的心都提到了嗓子眼,精神高度紧张,不敢 有丝毫懈怠。经过艰难的跋涉,她终于按时把 货物送到了目的地。那一刻,郭兰香疲惫的脸 上终于有了一丝欣慰的笑容。正是一次次不 畏艰险的使命必达, 让郭兰香得到了商家的 认可,也让她感受到了满满的成就感。

郭兰香一直有个梦想, 那就是开一所养 老院。"哪怕路途再艰辛,货物再沉重,我都会 坚持下去。我希望有一天,能靠着手中的方向 盘实现这个愿望。"她满怀期待,充满信心,驾 驶着货车,勇敢地驶向充满希望的美好生活。