

一东零部件公司 进入斯堪尼亚 供应商体系

3月20日,从长春一东汽车零部件制造有限责任公司传出喜讯,经过该公司上下共同努力,以优异成绩顺利通过斯堪尼亚公司最后一个审核项目——物流审核,标志着一东零部件公司正式进入斯堪尼亚公司的供应商体系。

瑞典的斯堪尼亚公司作为全球领先的商用车制造商,对于供应链和物流的要求非常高。零部件生产企业要想成为其供应商,必须通过五项审核。此前,一东零部件公司凭借实力和出色的表现,已先后通过了斯堪尼亚公司的社会责任与价值审核、SAQ审核、TR审核和POT四项审核,这次通过物流审核,对于一东零部件公司来说意义重大。为此,该公司上下都对这次审核非常重视,确保每一个细节都达到审核标准的要求。

3月19日至20日,斯堪尼亚公司的审核老师在为期2天的审核过程中,对一东零部件公司的商业环境、企业组织、项目管理、订单管理、计划与物流、货物接受与仓库管理、生产现场管理、发运管理等8个模块进行了严格的审核。在审核过程中,审核老师充分肯定了一东零部件公司在物流管理方面的做法,尤其是发运管理、货物接受与仓库管理两个模块,均给予满分。

“此次顺利通过斯堪尼亚公司的物流审核,为一东零部件公司在国际市场上健康发展奠定了坚实的基础。未来,一东零部件公司将继续扩大其全球影响力,以卓越的产品质量和专业的服务,赢得更多国际客户的认可和信赖,为一东公司、东北工业集团的高质量发展贡献力量。”公司副总经理丁连生说。(晨风)

四川为专精特新 中小企业搭台 促资本与优质项目对接

由四川省经济和信息化厅等指导,四川省企业发展促进中心等承办的四川省专精特新中小企业“一月一链”投融资路演活动25日在成都启动。

据悉,此项活动聚焦四川优势特色产业上专精特新中小企业股权融资需求,促进资本与优质项目对接,推动中小企业高质量发展,在新型工业化建设大潮中发挥更加重要的作用。

启动仪式上,四川省政协常委、四川省经济和信息化厅总工程师袁冰表示,专精特新企业是推进新型工业化、发展新质生产力的重要力量。搭建“一月一链”路演平台,就是要充分发挥政府部门、投融资机构、行业协会、中小企业等组织合力,共同打造优质、专业、高效的产融服务生态,激发涌现更多专精特新中小企业,为四川工业经济高质量发展持续注入新动能。

据了解,长期以来,四川积极构建优质企业梯度培育体系,构建从创新型中小企业、专精特新中小企业到专精特新“小巨人”、制造业“单项冠军”企业的扶持机制,培育“专精特新”中小企业取得积极成效。目前,四川专精特新中小企业3745户,专精特新“小巨人”企业423户,制造业“单项冠军”企业22户,数量均居西部第1位。

当天启动仪式后举行了装备制造产业专场投融资路演活动。四川省9户装备制造产业优质企业进行路演,涉及机器人、智能装备、仪器仪表等赛道,现场有国内一线近50户金融机构参与。同时,本场路演还采用线上直播方式,同步向在线的全国上万家投资机构(含上市公司)及投资人进行项目推介。

“实体企业诚信经营、拥有专利技术,加上所在行业具有较大发展潜力,是相对容易获得投资者青睐的。”路演企业之一,四川全丰新材料科技有限公司总经理张丰琼表示,该公司在复合材料应用领域拥有22项专利技术,“今年市场趋势良好,‘新质生产力’的提出有利于专精特新企业发展。我对获得投资是很有信心的。”(单鹏)

中国石化与道达尔能源签署协议 共同生产可持续航空燃料

3月26日,记者从中国石化新闻办获悉,中国石化与道达尔能源公司在北京签署合作框架协议(HoA),将在中国石化的一个炼厂利用废弃油脂共同生产可持续航空燃料(SAF),年生产能力达23万吨,新生产线将由中国石化和道达尔能源公司共同运营。

中国石化董事长、党组书记马永生表示,双方是彼此重要的合作伙伴,此次合作具有里程碑意义。中国石化拥有自主知识产权的生物航煤生产技术(SRJET),并致力于提高资产组合的质量和效率,道达尔是欧洲领先的可持续航空燃料生产商之一,此次合作将为中国乃至世界提供更好的绿色低碳解决方案。

道达尔能源董事长兼首席执行官潘彦彦表示,我们非常高兴能与全球炼油行业的主要参与者中国石化合作,在中国生产可持续航空燃料并构建可持续航空燃料价值链。可



持续航空燃料项目的开发是道达尔能源转型战略的核心,服务于航空业减少碳足迹的需求,公司设定了到2030年实现每年生产150万吨可持续航空燃料的目标。

求,公司设定了到2030年实现每年生产150万吨可持续航空燃料的目标。

多年来,中国石化始终致力于推动我国生物航煤产业发展。生物航煤属于可持续航空燃料的一种,是以可再生资源为原料生产的航空煤油。与传统石油基航空煤油相比,生物航煤全生命周期二氧化碳排放最高可减排50%以上。2009年,中国石化成功开发出具有自主知识产权的生物航煤生产技术,并于2011年12月首次生产出合格生物航煤。2013年4月,中国石化生物航煤在上海虹桥机场成功试飞,2015年进行了国内航线从上海至北京的商业飞行,2017年进行了国际航线从北京至芝加哥的跨洋飞行,我国成为亚洲第一个、世界第四个拥有自主研发生物航煤技术的国家。2022年5月,中国首套10万吨/年生物航煤工业装置在镇海炼化进行首批规模化试生产,并获亚洲首张全球RSB生物质可持续航空燃料认证证书,同年9月,我国首批规模化生产生物航煤取得适航证书。(钟新)

广西发布重点产业链场景机会招商清单

广西壮族自治区人民政府新闻办公室25日召开新闻发布会,围绕汽车、新能源、高端金属材料、绿色化工新材料等四条产业链,发布场景机会40条、场景能力20条,拟释放场景投资额累计超200亿元,迎接国内外有合作意向的创新企业、创业团队和科研机构“揭榜”。

广西壮族自治区产业园区改革发展办公室副主任覃元臻在发布会上介绍,2023年底以来,广西以重点产业园区和重点企业的优质应用场景开放共享为导向,聚焦重点产业园区的重点产业链,启动场景招商工作。此次广西共开放4大类40个重点场景机会。

其中,汽车产业链方面,围绕“汽车电动

化”“单车智能”“智能网联”“自动驾驶应用”四大场景创新方向;新能源产业链方面,围绕“新能源开发”“新型储能”“新能源应用”“新能源运维管理”四大场景创新方向;高端金属材料产业链方面,围绕“生产流程智能化”“资源管控绿色化”“产品应用高端化”三大场景创新方向;绿色化工新材料产业链方面,围绕“高价值产品应用”“高端化材料制备”“安全绿色化生产”三大场景创新方向。

据悉,加快场景招商,是广西推进产业链延链强链补链的一项重要工作。场景招商的核心在于资源、机会、市场开放,是推动产业发展和培育从“给政策”“给项目”“给优惠”向

“给机会”转变。

覃元臻表示,下一步,广西还将继续围绕产业链延链补链强链和推动产业高端化绿色智能化发展目标,实施重点产业链场景招商,推动重大场景项目创设行动、场景示范区创建行动,开展场景供需对接行动。

广西将试点城市市场示范区建设,支持相关设区市开展试点,围绕重点领域、产业链重点方向探索场景招商模式;打造汽车场景示范区,围绕柳州国际新能源汽车产业高地、南宁新能源汽车城、玉林新能源商用车生产基地建设,试点打造自动驾驶路段测试、新能源汽车性能测试、园区自动驾驶应用等场景

示范区;打造新能源场景示范区,围绕北部湾海上风电基地等重大项目,打造LNG冷能综合利用、风电场氢能综合应用等场景示范区;打造高端金属材料场景示范区,围绕玉林龙潭产业园、梧州循环经济产业园、百色市铝基新材料产业园等,试点打造高性能型不锈钢应用、高端高精铝材应用、再生铜、再生铝冶炼深加工及综合回收利用等场景示范区;打造绿色化工新材料场景示范区,围绕广西钦州石化产业园、北海市铁山港(临海)工业区石化产业园等,打造大型炼化一体化、绿色化纤纺织、氯碱化工下游高端产品制造等场景示范区。(杨陈 林浩)

积极贯彻新发展理念匠心构建新发展格局 ——记上海宝冶工业工程公司企业开放日活动

3月24日,上海宝冶工业工程公司在上海市宝山区隆重举行“积极贯彻新发展理念,匠心构建新发展格局”企业开放日活动。活动邀请了多家主流媒体记者走进公司进行交流与参观,直观地了解到上海宝冶工业工程公司作为冶金建设“国家队”、工业建设“主力军”、高科技厂房建设“引领者”、装备制造“先

锋队”等品牌,以高质量发展助力中国式现代化建设的亮眼成绩。

据悉,上海宝冶工业工程公司在冶金建设及新能源汽车、电子芯片、储能电池、航空物流、数字船舶、3D打印等高科技产业工程总承包领域和工业炉装备制造行业具有较强的市场竞争力,积极贯彻新发展理念,匠心构建新

发展格局,2023年市场营销突破200亿大关,创历史新高,经营规模实现三年“两翻番”,积极践行“品质履约,精益求精,用心铸造世界”的服务理念,近年来承建的北京雪车雪橇等四个项目获评中国建筑最高奖——鲁班奖,河钢乐亭炼钢项目获国优金奖;注重高技能人才培养,共培养出3名上海工匠,2名上海电

力工匠,2人获得上海市五一劳动奖章,培养出10余名建设领域金牌领军人物和项目团队;公司在疫情期间参与了国家会展中心等4个上海方舱建设,2023年参与了河北涿州抗洪抢险任务,彰显了上海宝冶作为央企的责任与担当。(龚宣)

一张小卡片 架起“连心桥” 安徽庐江优秀企业家喜领“庐商服务卡”

良好的营商环境是企业高质量发展的“沃土”。为进一步优化经济发展环境,营造重商、安商、亲商、暖商、护商的浓厚氛围,今年以来,安徽省庐江县创新推行“庐商服务卡”制度,提升来庐投资企业家的荣誉感和自豪感。

截至目前,庐江县四大班子负责人已分组把45张“庐商服务卡”发放到辖区内做出突出贡献的企业主要负责人手中。

根据《庐江县庐商服务卡实施办法(试行)》,“庐商服务卡”向持卡人提供政务服务、子女入学、健康医疗、文旅体验、通行便利等5

个方面的“一对一”暖心服务,搭建政企“连心桥”。

一张红色的“庐商联系卡”,正面写着“持卡人、企业”等字样,背面印有二维码。只要扫描二维码,相关责任单位负责人的姓名、职务、联系方式便一目了然,持卡人随时随地可与庐江县这些部门联系,“零距离”提供有温度的服务。

庐江县推行的“庐商服务卡”制度,不仅是对这些企业的肯定和鼓励,更是对整个社会经济发展的积极引导和推动。这些企业的成功经验和做法,可以为其他企业提供有益

的借鉴和启示,促进经济结构调整和转型升级。

受到如此高规格礼遇,企业家们深受鼓舞。

安徽庐江龙桥矿业股份有限公司税收贡献连续多年稳居全县首位,该公司董事长王水土持有六星级“庐商联系卡”。王水土兴奋地说:“政府支持企业的力度就是企业发展的速度,领导关心企业的温度就是企业投资的强度。”

“‘庐商联系卡’不仅是对我个人,更是对我们企业的极大肯定和鼓励。”安徽龙磁科技

股份有限公司董事长熊永宏表示,将紧紧围绕技术创新这条主线,扩大生产规模,加快企业转型,不断培育新产品,为庐江经济发展作出更大贡献。

据了解,2023年,庐江县生产总值633.5亿元,增速5.9%,位列安徽省县域经济总量第6位。县内重点企业为县域经济高质量发展作出了积极贡献。

“发放‘庐商联系卡’就是要向全社会传递尊重企业、尊重企业家的强烈信号,营造激励企业家干事创业的浓厚氛围。”庐江县委书记许华为的话掷地有声。(赵德斌)

创新破题走出“国际范儿” ——看山东蓬翔如何加快拓展海外市场步伐

在东北工业集团山东蓬翔汽车有限公司的厂区内,矿用汽车、自卸车成品整齐摆放,静静等待择日交付客户。走进各车间,生产的火热场景正在上演。专用车厂装焊线上,电焊火花四射,工人们正在焊接车辆防护罩挡泥板。

2023年,山东蓬翔对内持续深化改革,激发内生动力,不断提高企业管理水平,增强核心竞争力;对外根据市场形势变化,积极调整经营策略,在内需不足的情况下,积极拓展海外市场,实施出口拉动。其中,改装车销售同比增长218.7%,销往全球27个海外国家,占全年总销量的80%。

多年来,山东蓬翔积极践行国家“一带一路”倡议,探索海外业务的新模式和途径,加强渠道建设,寻找海外伙伴,优化海外业务布局,实现发展破题。

在专用车厂厂长刘进彬的办公室,墙上悬挂着的世界地图格外抢眼。在南美、非洲、东南亚、俄罗斯等地区和国家张贴着27个红色小红旗的标识,而这正是山东蓬翔专用车自2022年至今在海外开拓的市场。据介绍,2022年年初,计划开拓5个海外市场的山东蓬翔,在大家的共同努力下,全年完成了11个海外国家市场开拓的任务。到了2023年,

海外市场达到了27个。

海外市场打开了,如何在此基础上维系好市场份额?山东蓬翔给出了坚定的答案。其一,主动走访是关键,根据客户的技术要求,对产品进行创新升级,提升产品质量;其二,针对海外市场需求,做好匹配性设计改进;其三,加大自动焊接、整体抛丸等设备投资,为做大做强海外市场夯实根基。

2024年,在市场形势低迷的情况下,山东蓬翔将紧紧围绕“车桥、专用车、新能源”三大主责主业,以系统化精益建设为牵引,强创新、抢市场,聚力打造优势民品,加快推进企业向高

质量发展迈进步伐。其中,车桥板块做精重卡桥,做优特种桥,拓展农机桥以及开发电驱桥;AGV板块,聚焦“人机黑”项目,拓展电解铝场量,打造智慧转运核心能力;改装车板块,开发自卸车,拓展整装整卸等细分市场,计划产量增长20%;矿用车辆板块,夯实矿用车辆产品基础,拓宽出口路径,优化融资销售模式。

在国家“一带一路”倡议驱动下,山东蓬翔“走出去”正进一步提速,“不仅要走出去,还要越走越远,越走越稳”。此时的山东蓬翔正创新破题,扬帆提速,全力前进。(辛宁 王燕云)



广告

长冠实业:展现丝巾的风情万种 打造配饰的独特个性与魅力

丝巾柔软、温情与优雅的特性,让每个女人都忍不住沉迷。奥黛丽赫本曾说:“当我戴上丝巾的时候,我从来没有那么明确地感受到我是一个女人,美丽的女人。”丝巾的优雅迷情在赫本身上体现得淋漓尽致。美丽与自信,这就是丝巾的魅力。

杭州长冠实业有限公司成立于2014年,其团队深耕围巾行业近三十年,公司下设义乌、香港、迪拜分公司,拥有丝之吻、R&S、奈默、梵爱、帛唐等自有品牌。长冠实业认为,一方丝巾完全可以成为一种载体,来具现匠心、呈现故事、展现文化,用爱与温暖连接世界,传播人文主义。



“守正创新,行稳致远”。多年来,长冠实业凭借着“一带一路”政策、双循环经济体系和浙

江外贸企业补贴的助力,在俄罗斯、伊朗、伊拉克、阿联酋、摩洛哥、阿尔及利亚等国家和地区积累了众多忠实客户,让贵族特有的奢侈品,也能走进千家万户。近年来,长冠实业凭借多年在行业中积累的口碑与成绩,成功当选浙江省四川商会常务副会长单位。

随着时代的变迁和人们对美的追求,丝巾的穿搭已然成为一种行走的艺术,不同的搭配方法就能体现出不同气质。而面对审美全面提高的当下社会,长冠实业将继续以高质量原料,搭配多元化设计,展现丝巾的风情万种,打造出配饰的独特个性与魅力,走在时尚最前端。